GLI SPECIALI DI

SOLARE B2B

# Speciale Moduli

- *MERCATO: DOVE VA LA TECNOLOGIA*
- *VETRINA: GAMMA E PRODOTTI DI PUNTA*

Inserto allegato al numero di Giugno 2025 di SolareB2B

# MODULO 5.0
# MADE IN EU

## TOP!
## Il modulo premium per la transizione energetica

### Moduli solari 440Wp HC

- Modulo vetro foglio eva
- Profili in alluminio nero (35 mm)
- Celle monocristalline halfcut TOPCON
- Junction box decentrale
- Connettori Originali Stäubli MC4

**CERTIFICATI**
Qui troverete tutte le brochure e le informazioni sui nostri prodotti.

### Transizione 5.0

I moduli POWER Made in EU 5.0 dispone di tutte le certificazioni richieste per poter inserire le domande nel registro del GSE e si presenta come un prodotto estetico, affidabile e con garanzia di durata nel tempo.
La storia di più di 30 anni di SONNENKRAFT-KIOTO mostra la volontà e la capacità di produrre in Europa e testimonia la massima affidabilità sulla tracciabilità del prodotto e sulla sua provenienza come MADE IN EU.

**sales.italia@sonnenkraft.com**

sonnenkraft.com

SONNENKRAFT

**SISTEMI SOLARI AUSTRIACI**

WINAICO
Solar for Experts.

# Reddito Energetico Nazionale:

## WINAICO ti dà l'accesso ai fondi.

Mettiamo a disposizione **la polizza assicurativa multi-rischi** necessaria per accedere al REN. Una protezione su misura per famiglie e soggetti realizzatori.

Con i moduli fotovoltaici WINAICO, l'energia solare è sicura. Sempre.


**Contatta WINAICO per maggiori informazioni:**

Tel: +39 376 218 5327
E-mail: info@winaico.com

RCM energy

Partner tecnico
iGreen System

Disponibilità continua
di **10 MW in pronta consegna**

AGRIRACKER®
CATCH THE GREEN POWER OF SUN

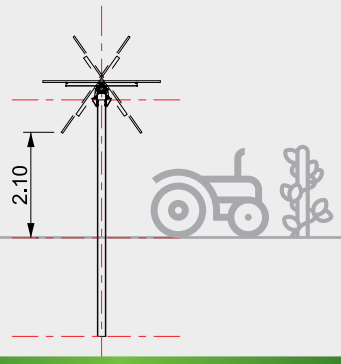
# INSEGUITORE SOLARE PER L'AGRIVOLTAICO

## *100% COMPLIANCE BANDO PNRR!!!*

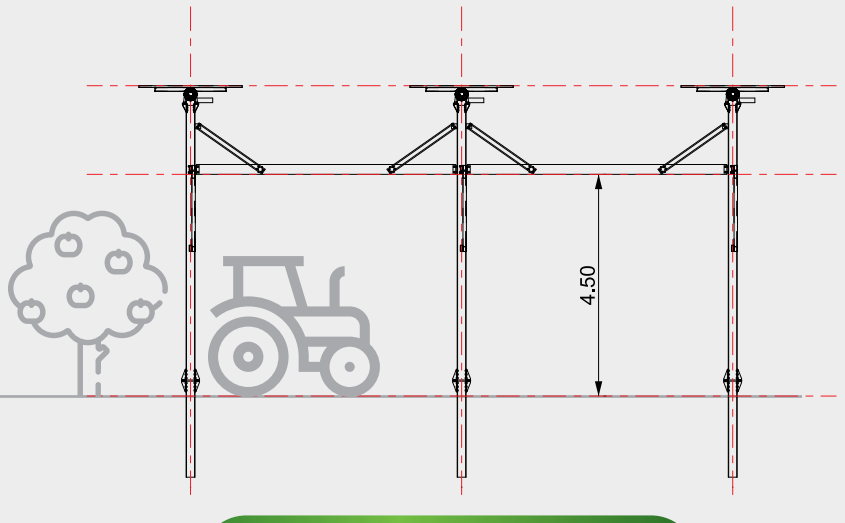
*Grazie alla collaborazione con **iGreen System** offriamo **Sistemi Agrivoltaici Avanzati "chiavi in mano"** completi di sensoristica agronomica e piattaforma di monitoraggio come da requisiti del bando.*

*L'altezza minima dei moduli fotovoltaici deve **garantire la continuità delle attività agricole o zootecniche sottostanti**, rispettando i valori minimi stabiliti.*

**1,30 m**
*Adatto al **pascolo** di bestiame*




**2,10 m**
*Adatto a culture estensive e **frutteti meccanizzati***




**Agrivoltaico elevato**
*per **frutticultura** e **viticultura***

**RCM ENERGY** Via Monsola 8 Bis, Villafalletto, Cuneo (IT) +39 **0171 938278** · info@rcmenergy.it · **www.rcmenergy.it**

# Sommario


Pag. 6 Moduli, innovazione in prima linea

Pag. 10 L'offerta dei principali player

pag.18 AIKO

pag.16 ASTROENERGY

pag.20 ATON

pag.12 BISOL

pag.21 CANADIAN SOLAR

pag.18 DAS SOLAR

pag.17 DMEGC

pag.18 HUASUN

pag.12 JA SOLAR

pag.10 JINKO SOALR

pag.10 LONGI SOLAR

pag.17 MEYER BURGER

pag.14 OMNIASOLAR

pag.21 PEIMAR

pag.19 SENEC

pag.16 SOLAVITA

pag.14 SONNENKRAFT

pag.16 SUNERG

pag.14 TONGWEI SOLAR

pag.12 VIESSMANN

pag.19 WINAICO

pag.20 ZONERGY





enerpoint

ENERPOINT,
LO SPECIALISTA
DELL'ETEROGIUNZIONE

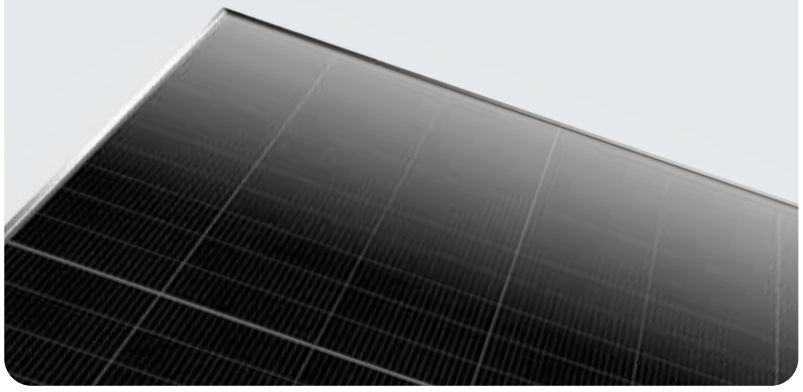
PROPONIAMO MODULI
A TECNOLOGIA HJT
TRA I PIÙ PERFORMANTI
SUL MERCATO.

3SUN MADE IN ITALY

→ PER I PROGETTI 5.0

HUASUN

→ IL N°1 AL MONDO
NELL'ETEROGIUNZIONE



VISITA
IL NOSTRO
SHOP

SCOPRI DI PIÙ →

CONSULTA IL CATALOGO
E SCOPRI LA NOSTRA
SELEZIONE DI MODULI HJT.

enerpoint.it

# MODULI, INNOVAZIONE IN PRIMA LINEA

GLI INVESTIMENTI IN R&D SI CONFERMANO LA CHIAVE PER RESTARE COMPETITIVI E ADEGUARSI ALLA COSTANTE EVOLUZIONE DEL MERCATO DEI PANNELLI SOLARI, GUIDATA DALL'INNOVAZIONE TECNOLOGICA. IL TOPCON DOMINA IL BUSINESS, MENTRE SI AFFERMANO BACK CONTACT E, IN PROSPETTIVA, LA PEROVSKITE. L'ETEROGIUNZIONE RALLENTA, MA RESTA PROMETTENTE

DI MONICA **VIGANÒ**

Alla fine dello scorso anno, quando ancora i prezzi dei moduli erano in calo, i principali produttori sostenevano che una delle strategie per tutelare il proprio business era rappresentata dall'efficientamento dei processi produttivi ma anche dall'ampliamento delle gamme al fine di approcciare nuovi segmenti e opportunità. Tuttavia anche nel momento attuale, caratterizzato da una situazione di prezzi più stabile, gli investimenti continuano a rappresentare la chiave per salvaguardare la propria presenza sul mercato. Soprattutto quelli in tecnologia che incentivano i produttori a sviluppare innovazioni consentendo concretamente al settore di progredire.

## IL PUNTO SULLA TECNOLOGIA

Parlando di tecnologie, quali sono quelle oggi maggiormente diffuse e per quale motivo? Sicuramente è d'obbligo citare in prima battuta l'N-Type TOPcon che negli ultimi anni si è affermato come riferimento del settore. «Per quanto ci riguarda, il focus è sul TOPcon», dichiara Edoardo Pulvirenti, sales manager Italia – Utility-Scale Projects di JA Solar. «A oggi abbiamo immesso 100 GW sul mercato di TOPcon su una capacità totale consegnata di 280 GW. In futuro ottimizzeremo maggiormente questa tecnologia con moduli TOPcon DeepBlue 5.0 caratterizzati da alcune migliorie, tra cui ottimizzazione del wafer, zero busbar e Light Redirecting Film, che ci consentiranno di portare l'efficienza attuale del 23% a oltre

ATTUALMENTE SI PUÒ CONSIDERARE CONCLUSO IL PHASE-OUT DEL PERC. LE TECNOLOGIE PIÙ DIFFUSE RELATIVAMENTE AI MODULI FOTOVOLTAICI SONO TOPCON, BACK CONTACT E, A SEGUIRE, ETEROGIUNZIONE CHE CONTRARIAMENTE AI PRONOSTICI HA FRENATO IL SUO SVILUPPO

il 24,5%». La tecnologia TOPcon ha di fatto portato all'uscita del mercato della soluzione Perc, caratterizzata da potenze ed efficienze non più competitive. Il TOPcon dunque rappresenta oggi la tecnologia mainstream, anche dal punto di vista di produzione mondiale, con una quota di mercato superiore al 70-80%. «In riferimento alla sola Europa», spiega David Pirker, responsabile vendite di Sonnenkraft, «stimo che il 90% dei moduli attualmente prodotti usino celle TOPcon e solo il 6% adotti ancora celle Perc. Il resto è rappresentato dalla tecnologia a eterogiunzione che però ha un grosso punto di domanda su durata e performance visto che non ci sono ancora impianti operativi da anni con questa tecnologia». Il successo attuale del TOPcon è attribuibile all'eccellente rapporto tra qualità e prezzo, oltre che all'elevata efficienza dei moduli. «Da segnalare anche il notevole potenziale di sviluppo, in particolare nel campo delle soluzioni tandem», spiega Alberto Cuter, vice president Latam&Italy di Jinko Solar. «Tra queste soluzioni spiccano le celle con perovskite, in cui Jinko Solar ha raggiunto efficienze superiori al 33%. In azienda, in questi anni, abbiamo puntato sulla tecnologia TOPcon e già nel 2024 avevamo dismesso tutte le linee P-type, ormai obsolete e non più competitive in termini di costo e poco richieste dal mercato».

## LA SCALATA DEL BACK CONTACT

Parallelamente, si sta registrando una crescente diffusione delle tecnologie Back Contact, sia nei segmenti residenziale e commerciale-industriale sia negli impianti utility. «In realtà la scalata di questa tecnologia è un po' una sorpresa e non era stata preventivata», ammette Francesco Emmolo, general manager Italy & Greece di Longi Solar Europe. «Solo noi abbiamo venduto nel 2024 oltre 30 GW di moduli con questa tecnologia». L'appeal di queste soluzioni abbraccia, oltre ai vantaggi in potenza ed efficienza, anche la cura estetica del prodotto. «Il Back Contact è quello che attualmente offre il maggior coefficiente di efficienza», sostiene Edoardo Pulvirenti di JA Solar. «Tuttavia, nonostante le prestazioni superiori, il Back Contact resta una tecnologia significativamente più costosa, con capacità produttiva limitata e minore disponibilità sul mercato. Senza contare che presenta una perdita di produttività dal punto di vista della bifaccialità». Tuttavia, se l'efficienza del TOPcon arriva al 23%, quella dichiarata del Back Contact è intorno al 27%. Questo contribuisce a rendere la tecnologia comunque vantaggiosa, nonostante i costi superiori, tanto che la sua capacità di produzione a livello globale arriva al 10-15%. Sicuramente poi il Back Contact ha meno limiti rispetto all'eterogiunzione e si presta maggiormente per il comparto residenziale. Inoltre si distacca, in termini di potenza raggiunta per metro quadro, da HJT ma anche da TOPcon. Per cui si ipotizza che tra il 2026 e il 2027 potrebbe diventare la tecnologia principale.

## FRENA L'ETEROGIUNZIONE

Infine, seppur in maniera più marginale, c'è l'eterogiunzione che a dispetto delle previsioni ha rallentato la sua corsa e conta su una capacità produttiva globale che non supera il 5-7%. Tra i freni al suo sviluppo spiccano i costi di produzione elevati che ne limitano la diffusione. «La tecnologia a eterogiunzione richiede una linea di lavoro totalmente rivista. Non è possibile convertire una linea già esistente, come invece è avvenuto nel passaggio da Perc a TOPcon. Per questo non ci sono molti produttori attualmente attivi in questo senso», sostiene Edoardo Pulvirenti di JA Solar. La frenata dello sviluppo di questa tecnologia può essere motivata anche con altre considerazioni. «Il TOPcon è maturo e ha raggiunto un importante gap tecnologico rispetto all'eterogiunzione, che ha coefficienti di declassamento e bifaccialità miglio-

LE TECNOLOGIE ATTUALMENTE PIÙ DIFFUSE, NONCHÉ QUELLE SU CUI I PRODUTTORI DI MODULI SONO DISPOSTI A MAGGIORMENTE, SONO IN GRADO DI GARANTIRE UN BUON RAPPORTO TRA I VANTAGGI E I COSTI DI PRODUZIONE. PROPRIO QUESTI ULTIMI SONO UNA DELLE CAUSE DEL RALLENTAMENTO DELLO SVILUPPO DELL'ETEROGIUNZIONE, CONSIDERATA ECCESSIVAMENTE ONEROSA

ri», aggiunge Francesco Zaramella, responsabile tecnico fotovoltaico della Divisione Nuove Energie di Viessmann Italia. «Inoltre la tecnologia HJT è oggi prodotta da pochi player del mercato e non è ancora competitiva come invece lo è il TOPcon». Tuttavia, l'attenzione su questa tecnologia, tra i cui vantaggi spicca la maggior bifaccialità rispetto alla tecnologia TOPcon, non è del tutto calata. Difatti alcuni produttori di moduli stanno studiando come poter implementare l'eterogiunzione nel proprio business. «Stiamo facendo osservazioni riguardanti l'eterogiunzione», prosegue Francesco Zaramella di Viessmann Italia. «Non abbiamo al momento possibilità di inserirla nella nostra produzione, ma stiamo valutando collaborazioni con laboratori terzi per possibili migliorie da applicare sul prodotto». Francesco Emmolo di Longi aggiunge una visione alternativa dello sviluppo di questa tecnologia: «Se vogliamo restare in tema di eterogiunzione, ci sono possibilità di miglior sviluppo in combinazione con il Back Contact. È una soluzione sulla quale stiamo lavorando e grazie alla quale abbiamo già presentato un modulo con oltre il 25% di efficienza».

## PROSPETTIVA PEROVSKITE

Alcuni investimenti, come accennato, sono stati rivolti allo studio della perovskite che promette costi ridotti ed elevata efficienza dei moduli. E anche in questo caso sembra non ci siano segnali di rallentamenti. «Per quanto riguarda la nostra azienda, gli investimenti soprattutto quelli in ricerca e sviluppo continuano senza sosta e ripagano anche», dice Francesco Emmolo di Longi. «Deteniamo attualmente il record mondiale sulla tecnologia a perovskite con un'efficienza del 34,85%. Sul fronte industrializzazione ci sono delle importanti sfide da superare, ma siamo decisamente in partita». Alcuni produttori invece sono più cauti e attendono dati certi prima di esporsi. Altri ancora stanno stringendo accordi con laboratori terzi per indagare possibili investimenti in questa direzione. Proprio l'inesperienza, in relazione alla perovskite, rappre-

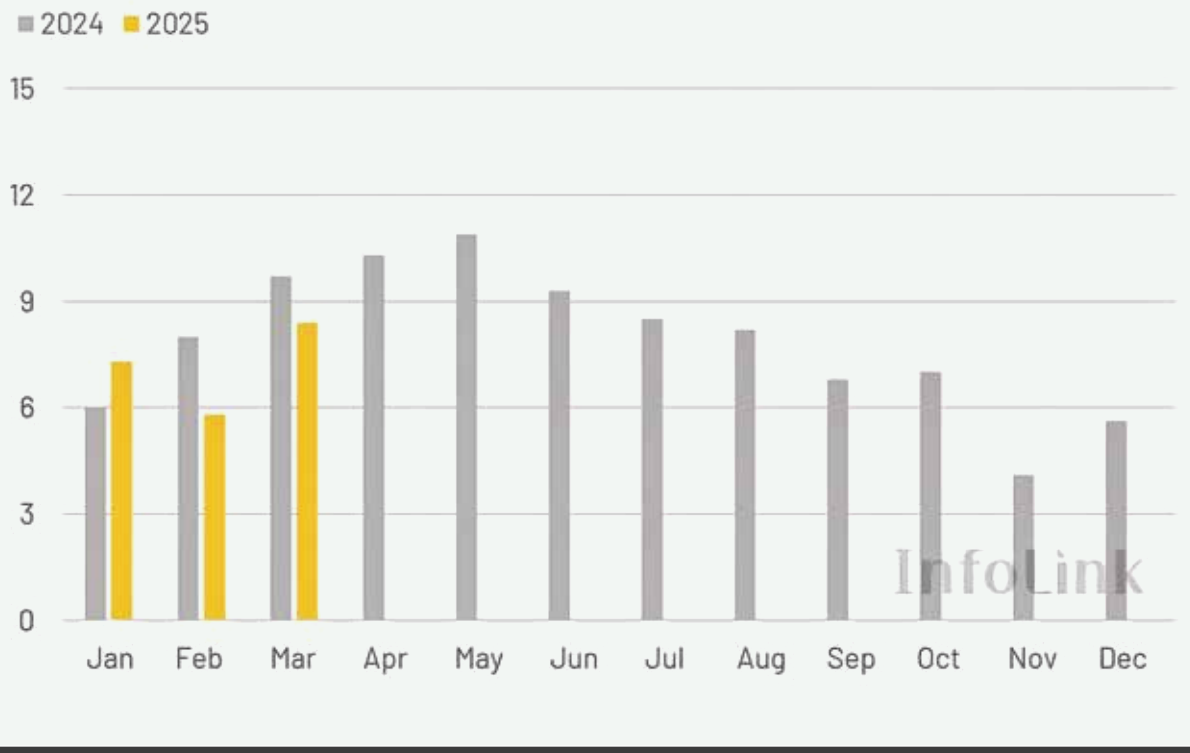
# Vendite moduli: nel 1Q del 2025, la Cina ha esportato 62 GW (-8%)

Nel primo trimestre del 2025, le spedizioni globali di moduli fotovoltaici sono diminuite su base annua in tutte le regioni ad eccezione dell'Africa. La Cina ha infatti venduto 61,9 GW segnando -8% su base annua rispetto ai 67,62 GW del 2024. Lo si legge nell'ultimo report pubblicato da InfoLink Consulting. Il calo è dovuto principalmente alla necessità di riassorbire gli stock a magazzino causati da un eccesso di offerta rispetto alla reale domanda del mercato. Inoltre, in vista della modifica del sistema incentivante interno, la maggior parte dei produttori cinesi ha dato priorità agli ordini locali e ha ritardato le spedizioni verso i mercati esterni riducendo i volumi di esportazione. Ma la situazione sta già evolvendo, complice proprio la corsa all'installazione in Cina che si avvia a concludersi. Così, i produttori di moduli hanno iniziato a evadere gli ordini provenienti da paesi terzi e, con la ripresa della domanda nel secondo trimestre, si prevede che le esportazioni aumenteranno su base trimestrale. Il superamento dei livelli del secondo trimestre del 2024 dipenderà dall'andamento della domanda estera e dalla stabilità generale del mercato.

I dati più recenti della società di analisi risalgono a marzo. In questo mese specifico la Cina ha esportato circa 23,38 GW di moduli fotovoltaici, in crescita del 44% su base mensile ma in calo del 5% su base annua rispetto ai 24,51 GW del 2024. Sempre nel mese di marzo, i primi cinque mercati importatori di moduli cinesi sono stati, nell'ordine, Pakistan, Paesi Bassi, India, Brasile e Francia. Insieme, hanno rappresentato il 41% del totale globale durante questo periodo. A livello regionale, le spedizioni di moduli verso Europa, Asia-Pacifico, Medio Oriente e Africa hanno registrato tutti un aumento mensile, mentre le Americhe hanno registrato un leggero calo.

In riferimento all'Europa, a marzo sono stati importati 8,43 GW di moduli cinesi, in aumento del 45% su base mensile ma in calo del 13% su base annua rispetto ai 9,67 GW del 2024. Le importazioni totali dalla Cina verso l'Europa nel primo trimestre dell'anno hanno invece raggiunto i 21,53 GW, in calo del 9% su base annua rispetto ai 23,7 GW dello scorso anno.

### Esportazioni dei moduli prodotti in Cina verso l'Europa in GW



# Il partner ideale
## per i tuoi progetti fotovoltaici

- **una gamma completa** che ti permette di accedere a tutti i vantaggi (**CER**, **Industria 5.0**, **MIMIT**, **Agrivoltaico**)
- **consulenza** pre vendita e assistenza post vendita... **ci siamo sempre**!
- fino a **40 anni** di garanzia sul prodotto e **30** sull'efficienza;
- **tecnologia** all'avanguardia e **innovazione**, siamo sempre sul pezzo!

**Contattaci per soluzioni personalizzate**

OMNIA®
SOLAR
high performance panels

omniasolar.it

30 40 ANNI DI GARANZIA

+39 0172 476 939

info@omniasolar.it

senta al momento un freno al suo sviluppo o quantomeno un elemento di incertezza che porta i player del mercato a muoversi con cautela. «Lo sviluppo tecnologico nel nostro settore è sempre più sfidante e veloce», spiega David Pirker di Sonnenkraft, «ma il nostro obiettivo resta quello di offrire tecnologie che sono state testate in modo sostenibile e che siano efficienti e conformi agli alti standard qualitativi che ci contraddistinguono. In azienda ci concentriamo su innovazioni future ma concrete». I vantaggi della perovskite infatti necessitano di essere testati su larga scala. E se la soluzione tandem con la perovskite sembra in grado di aumentare l'efficienza dei moduli, la sfida ora è quella di garantire le performance di questo tandem in maniera stabile per 30 anni oltre che di produrlo a un costo sostenibile. In proiezione, comunque, tra il 2028 e il 2030 si ipotizza che la tecnologia tandem possa diventare una delle principali se non, secondo alcuni produttori, addirittura leader del mercato. «Questa è un'industria che presenta sempre nuove soluzioni», sostiene Alberto Cuter di Jinko Solar. «La ricerca è un aspetto fondamentale della nostra industria. Negli ultimi 15 anni l'efficienza dei moduli è più che raddoppiata passando dall'11% ad oltre il 23%. In particolare, Jinko Solar ha in fase di sviluppo prodotti con oltre il 24% di efficienza. E in futuro si vedranno sempre più soluzioni tandem che uniranno TOPcon con Back Contact ma anche con perovskite».

## INTELLIGENZA ARTIFICIALE E R&D

Anche in riferimento all'avanzamento tecnologico dei moduli inizia a giocare un ruolo importante l'intelligenza artificiale. Attualmente l'intelligenza artificiale è integrata nell'automazione delle fabbriche e in diversi processi, tra cui il controllo di produzione, le verifiche qualitative e la logistica. L'uso di sistemi di intelligenza artificiale consente di lavorare con un miglior margine di successo, identificando per tempo eventuali problematiche, impiegando meno manodopera, aumentando la qualità dei prodotti e diminuendo i tempi di produzione. La digitalizzazione e l'uso di strumenti intelligenti contribuiscono a rendere il business più sostenibile. Ma alcune realtà più avanguardiste stanno lavorando per inserire strumenti di AI in ambito ricerca e sviluppo con l'ambizione di avere un supporto nell'individuazione di tecnologie più performanti. Inoltre l'intelligenza artificiale potrà aiutare a identificare, in fase produttiva, le migliori combinazioni tra prodotti e materiali al fine di ridurre al minimo i rischi di failure. L'AI inoltre avrà il ruolo di aiutare le divisioni tecniche delle fabbriche a prevedere il futuro di vita del modulo.

## SCENARI FUTURI

Alla luce di tutte queste considerazioni, in futuro c'è da aspettarsi uno sviluppo tecnologico su tecnologie come Back Contact ed eterogiunzione, anche in considerazione del limite teorico di efficienza ormai quasi raggiunto dal TOPcon. Ci sono prospettive anche su sviluppi tandem di tutte e tre queste tecnologie. Da evidenziare, infine, che si punterà anche su miglioramenti dei processi produttivi e della componentistica. Ad esempio nell'identificazione di materiali diversi dall'argento per le saldature. Lavorare nell'innovazione su aspetti minori e quasi microscopici, declinati su larga scala, fa la differenza. Piccole migliorie, quindi, si amplificano sulla quantità. Anche in termini di risparmio.
Insomma, in un mercato sempre più complesso, soprattutto a livello di dinamiche di prezzo del prodotto, è fondamentale sviluppare nuove soluzioni per tutelare la propria competitività. Quindi gli investimenti, soprattutto in ambito tecnologico, proseguiranno senza dubbio. Molto dipenderà dalla capacità delle aziende di tenere il passo. Di investire e innovare per cavalcare questi cambiamenti.

Jinko Solar

### L'OFFERTA

*JKM465N-48HL4M-DB (465 Wp, efficienza 23,27%, monofacciale doppio vetro all black), JKM470N-48HL4M-DV (470 Wp, efficienza 23,52%, monofacciale doppio vetro), JKM515N-54HL4M-BDV (515 Wp, efficienza 23,16%, bifacciale doppio vetro), JKM650N-66HL4M-BDV (650 Wp, efficienza 24,06%, bifacciale doppio vetro), JKM730N-66HL5-BDV (730 Wp, efficienza 23,50%, bifacciale doppio vetro), JKM600N-72HL4-BDV (600 Wp, efficienza 23,23%, bifacciale doppio vetro), JKM640N-78HL4-BDV (640 Wp, efficienza 23,25%, bifacciale doppio vetro)*

### SEGMENTI DI MERCATO PRESIDIATI

- ✓ RESIDENZIALE
- ✓ COMMERCIALE E INDUSTRIALE
- ✓ UTILITY SCALE

### PRODOTTO DI PUNTA

**JKM650N-66HL4M-BDV**

*Jinko Solar continua con l'ottimizzazione della serie Tiger NEO, ormai alla terza generazione di celle N-type TOPCon, con efficienza maggiore del 26%. Il modulo JKM650N-66HL4M-BDV, bifacciale doppio vetro con efficienza 24,06%, è caratterizzato da alta densità di potenza, dimensioni standard 2.382 x 1.134 millimetri e possibilità di avere il più alto numero di moduli per stringa. Nella versione JKM650N-66HL4M-BDX, il modulo è più resistente alla grandine e a carichi più elevati.*

### "CELLE TANDEM: GLI INVESTIMENTI NON RALLENTANO"

**Antonio Ruta, head of technical service Latam&Italy**

*«La ricerca è un aspetto fondamentale della nostra industria. Negli ultimi 15 anni, per merito degli investimenti in ricerca e sviluppo, l'efficienza dei moduli è più che raddoppiata passando da 11% ad oltre il 23%. Negli ultimi anni, la tecnologia N-type TOPcon si è affermata come riferimento del settore e oggi rappresenta la tecnologia mainstream. Questo successo è attribuibile all'eccellente rapporto qualità-prezzo, all'elevata efficienza dei moduli e al notevole potenziale di sviluppo, in particolare nel campo delle soluzioni tandem. Tra queste soluzioni spiccano le celle con perovskite, in cui Jinko Solar ha raggiunto efficienze superiori al 33%. Soluzioni tandem TOPcon abbinate a perovskite saranno le principali per i prossimi anni. Jinko Solar ha in sviluppo prodotti con oltre il 24% di efficienza che saranno presentati entro l'anno».*

LONGi

### L'OFFERTA

*Serie Hi-MO 9 per impianti Utility Scale - 66c bifacciale da 635 a 670 Wp; Serie Hi-MO X10 per impianti residenziali, commerciali e industriali - 54c monofacciale da 485 a 505 Wp*

### SEGMENTI DI MERCATO PRESIDIATI

- ✓ RESIDENZIALE
- ✓ COMMERCIALE E INDUSTRIALE
- ✓ UTILITY SCALE

### PRODOTTO DI PUNTA

**SERIE HI-MO 9 PER IMPIANTI UTILITY SCALE - 66C BIFACCIALE (635-670 WP)**

*Longi ha recentemente lanciato una nuova versione del modulo Hi-MO 9 aumentando le proprie performance di potenza, efficienza e bifaccialità. Questo modulo, con tecnologia back contact, adatto a più scenari di applicazione utility scale quali sea-shield, ice-shield e dust-shield (acqua salina, ghiaccio e polvere) offre una potenza fino a 670 Wp, una efficienza fino a 24.,8% e una bifaccialità fino all'80%.*

### "LA CRESCITA DEL MERCATO PASSA PER LO SVILUPPO DELLA TECNOLOGIA"

**Francesco Emmolo, general manager Italia e Grecia**

*«Nonostante la congiuntura non propriamente favorevole, Longi resta saldamente in testa per quanto riguarda gli investimenti in ricerca e sviluppo, come dimostrano anche i diversi record di efficienza raggiunti nelle diverse tecnologie. In Italia, vediamo grandi opportunità nel residenziale con prodotti ad alta efficienza, nel C&I con soluzioni personalizzate, nei grandi impianti con moduli ad alta potenza e affidabilità e nell'agrivoltaico. Sfruttiamo queste opportunità con qualità dei prodotti, partnership locali, attenzione alle normative, comunicazione e soluzioni integrate. La tecnologia è la chiave per una crescita sostenibile e per contribuire alla transizione energetica italiana».*

FORNITURE FOTOVOLTAICHE SRL

# **Il tuo partner di fiducia** per impianti fotovoltaici completi

## Inverter e Batterie

**Affidabilità e prestazioni elevate per il cuore del tuo impianto.** Scopri la gamma di inverter e batterie FOXESS, ideali per ottimizzare l'efficienza e garantire continuità energetica

**MONOFASE Serie H1**

**TRIFASE Serie H3**

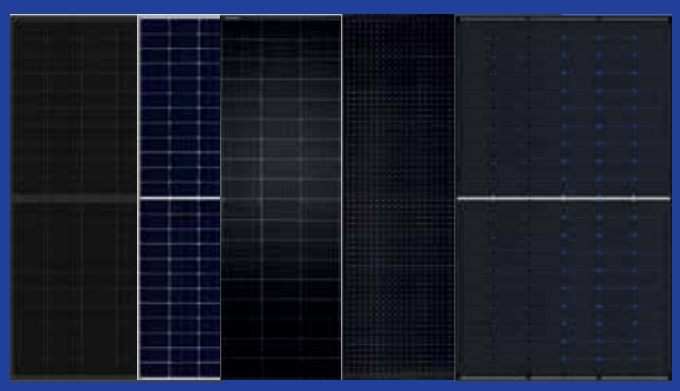
FOX ESS

**BATTERIE Serie ECS**

**BATTERIE Serie EP**

## Moduli Fotovoltaici

**Potenza e rendimento al massimo.** I nostri pannelli fotovoltaici di alta qualità garantiscono performance superiori in ogni condizione climatica. Scegli il brand più adatto alle tue esigenze



Moduli fotovoltaici di **varie potenze** per soddisfare ogni esigenza

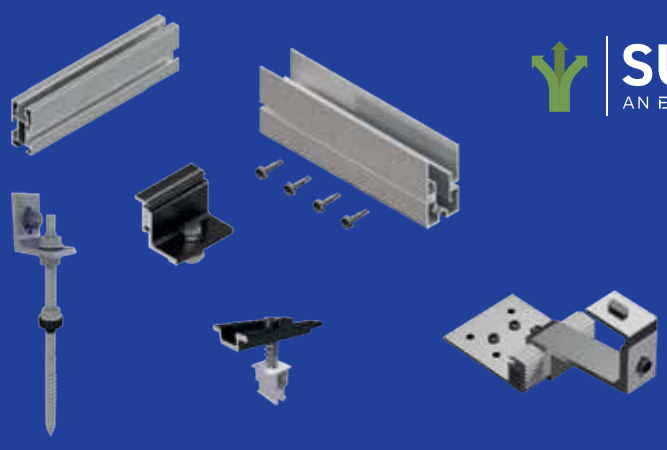
*Half-Cut* Bifacciale **PERC** TOPCon **N-Type** *Shingled* *Europei*

YH SUNPRO POWER · fly SOLAR TECH · megasol · LONGi Solar · TW SOLAR

## Strutture per fotovoltaico

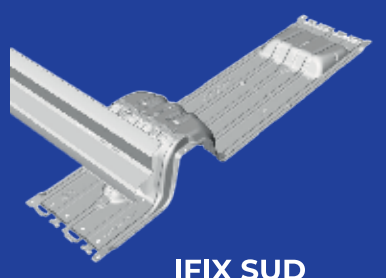
Per tetti piani: **Soluzioni innovative firmate IFIX**
Per tetti a falda: **Affidati alla resistenza e versatilità delle strutture SUNFER**

SUNFER AN ENSTALL BRAND



voestalpine ONE STEP AHEAD.

**IFIX EST-OVEST**



**IFIX SUD**

## Componentistica

**Quadri, cavi solari, connettori, ottimizzatori** e tutto il necessario per un impianto performante

**CAVO SOLARE**

**CONNETTORI**

**OTTIMIZZATORI**

800 82 25 13 general@forniturefotovoltaico.it www.forniturefotovoltaiche.it

AFFIDABILITA' - VELOCITA' - GARANZIA - INNOVAZIONE - QUALITA' - COMPETENZA - EFFICIENZA - PRESENZA

FLESSIBILITA' - SOSTENIBILITA' - PROFESSIONALITA' - SUPPORTO DEDICATO - PUNTUALITA' - TRASPARENZA

## VIESSMANN Climate Solutions

### L'OFFERTA

*Vitovolt 300 (da 500 a 515 Wp con forte concentrazione sulla taglia 500 Wp)*

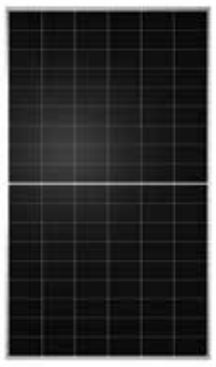
### SEGMENTI DI MERCATO PRESIDIATI

- ✓ RESIDENZIALE
- ✓ COMMERCIALE E INDUSTRIALE

### PRODOTTO DI PUNTA

**VITOVOLT 300 M-WT**

*Modulo monocristallino bifacciale con potenza da 500 Wp a 515 Wp. È caratterizzato da celle con tecnologia TOPCon N-type Half-Cut e assicura efficienza fino al 23,2% (28,9% con guadagno bifacciale). È costruito con due vetri con spessore di 2 millimetri ciascuno con rivestimento selettivo antiriflesso per rendimenti solari elevati e con materiali di elevata qualità per una protezione ottimale contro l'effetto hot-spot e la degradazione. È coperto da garanzia sul prodotto di 25 anni e di decadimento lineare fino al 30° anno con l'87,4% potenza nominale dopo 30 anni.*



### "RICERCA E SVILUPPO SONO FONDAMENTALI PER TUTELARE LA COMPETITIVITÀ "

**Francesco Zaramella, responsabile tecnico fotovoltaico Divisione Nuove Energie**

*«In un mercato sempre più complesso, soprattutto a livello di dinamiche di prezzo del prodotto, è fondamentale sviluppare nuove soluzioni per tutelare la propria competitività. Quindi gli investimenti, soprattutto in ambito tecnologico, proseguono senza dubbio. Le principali opportunità, almeno per il nostro target, risiedono nell'analisi e nello sviluppo della tecnologia back contact che potrebbe nei prossimi anni consentire ai moduli fotovoltaici di progredire in maniera più marcata rispetto alle garanzie attualmente offerte dalla tecnologia a eterogiunzione».*

## JA SOLAR

### L'OFFERTA

*JA Solar DeepBlue 4.0 JAM54D40 LB – 455–460 W (residenziale); JA Solar DeepBlue 4.0 JAM60D42 LB – 530–535 W (rooftop e C&I); JA Solar DeepBlue 4.0 JAM72D42 LB – 630–640 W (utility-scale)*

### SEGMENTI DI MERCATO PRESIDIATI

- ✓ RESIDENZIALE
- ✓ COMMERCIALE E INDUSTRIALE
- ✓ UTILITY SCALE

### PRODOTTO DI PUNTA

**DEEPBLUE 4.0 JAM72D42 LB – 630–640 WP**

*Questo modulo assicura efficienza, durata e potenza per impianti di larga scala. Grazie alla tecnologia N-type TOPCon e al formato da 72 celle, questo modulo offre prestazioni elevate anche in condizioni ambientali complesse. Per questo motivo, JA Solar ha lanciato la campagna "All-scenario solutions", sottolineando la capacità dei suoi pannelli di performare in qualsiasi tipo di ambiente.*

### "L'INNOVAZIONE È LA CHIAVE PER AFFRONTARE IL MERCATO"

**Marco Mattia, sales manager Italy**

*«Nonostante le incertezze globali, JA Solar continua a investire in ricerca e sviluppo, consapevole che l'innovazione è la chiave per affrontare volatilità di mercato e cambiamenti geopolitici. Le nostre tecnologie N-type TOPCon rappresentano lo standard del futuro: più efficienza, minore degrado e maggiore resa energetica nel tempo. In Italia vediamo le maggiori opportunità nel segmento C&I e utility scale, trainati dalla ricerca di indipendenza energetica e ottimizzazione dei costi. Per questo abbiamo rafforzato la nostra presenza locale, offrendo soluzioni adatte a ogni tipo di esigenza dal tetto industriale ai grandi parchi solari. Continueremo a collaborare con partner strategici sul territorio per supportare una transizione energetica solida e duratura».*

## BISOL

**Powered by the sun.**
**Driven by perfection.**

### L'OFFERTA

*Supreme (BDO 435 Wp), Duplex (BDO 440-460 Wp, BBO 500-520 Wp), Laminate (BDO 440-460 Wp, BBO 500-520 Wp, Bipv (BSO 440-460 Wp), bifacciale (BDO 440-460 Wp, BBO 500-520 Wp), Lumina (BBO 400 Wp), Spectrum (BDO 300-430 Wp) - Colori disponibili rosso, arancione, verde, bianco*

### SEGMENTI DI MERCATO PRESIDIATI

- ✓ RESIDENZIALE
- ✓ COMMERCIALE E INDUSTRIALE
- ✓ UTILITY SCALE

### PRODOTTO DI PUNTA

**SUPREME E DUPLEX**

*Supreme è un pannello solare con garanzia del 100% di resa per 25 anni. Offre qualità superiore e tracciabilità. Bisol Duplex (in foto) è invece il best seller dell'azienda. È un modulo made in UE ad alta efficienza, ideale per commerciale e industriale, utility, Transizione 5.0 e revamping con Conto Energia.*

### "TROVARE EQUILIBRIO TRA CAMBIAMENTI AUDACI E SVILUPPI MENO RISCHIOSI"

**Matevž Kastelic, sales manager Italia**

*«In tempi di incertezza, continuare a investire in tecnologia e nello sviluppo prodotto diventa ancora più cruciale. La chiave sta nel trovare il giusto equilibrio tra cambiamenti tecnologici audaci e innovazione incrementale, evitando il rischio di sovrainvestimento. Altrettanto importante è comprendere la propria base di clienti e allineare di conseguenza l'espansione della capacità produttiva. Qualsiasi rallentamento dell'innovazione è dannoso per la competitività a lungo termine. Il nostro consiglio ai clienti è di affidarsi a fornitori finanziariamente solidi e con modelli di business sostenibili e già collaudati. Le maggiori opportunità di mercato si trovano attualmente nel segmento commerciale e industriale. In questo ambito, il risparmio sui costi dell'energia resta il principale motore per gli investitori. Programmi di incentivazione come Transizione 5.0 e il bando Mimit per le PMI, che premiano entrambi le soluzioni Made in UE e ad alta efficienza come quelle offerte da Bisol, rappresentano un forte acceleratore di crescita».*

BISOL

**Powered by the sun.**
**Driven by perfection.**

# Il più grande produttore di moduli fotovoltaici in Europa

## Leader nella Transizione 5.0

- PRODUTTORE AFFIDABILE DI MODULI FOTOVOLTAICI DA OLTRE 20 ANNI
- QUALITÀ COMPROVATA E CERTIFICATA
- AL VERTICE DEGLI STANDARD DI SETTORE
- EFFICIENZA ECCEZIONALE

## SONNENKRAFT
SOLAR SYSTEMS FROM AUSTRIA

### L'OFFERTA

*410 Wp HC 35 mm, 410 Wp HC nero 35 mm, 470 Wp HC nero 40 mm, 400 Wp 35 mm; Power Modul 325 Wp nero 40 mm e 365 Wp nero 40 mm per rewamping impianti incentivati con conto energia; Power Alpin Rosso terra cotta 40 mm da 400wp; Power HC Maxim Modul 365 Wp nero 40 mm; moduli vetro vetro colorati e non senza cornice 200 Wp 2x4 mm, 300 Wp 2x4 mm, 310 Wp 2x3 mm, 360 Wp 2x4 mm, 360 Wp 2x6 mm; Modulo 5.0 Made in EU 44030 Wp; Sonnenkraftwerk 300 Wp 40 mm*

### SEGMENTI DI MERCATO PRESIDIATI

- ✓ RESIDENZIALE
- ✓ COMMERCIALE E INDUSTRIALE
- ✓ UTILITY SCALE
- ✓ BIPV

### PRODOTTO DI PUNTA

**MODULO 5.0 PLUS MADE IN EU**
*Modulo fotovoltaico adatto a Piano Transizione 5.0, caratterizzato da potenza massima di 440 Wp con un'efficienza del 22%. Presenta inoltre massima capacità di carico con un peso ridotto, attenzione a design e sicurezza. È stato progettato e interamente prodotto in Austria.*

**"SVILUPPO TECNOLOGICO SEMPRE PIÙ SFIDANTE"**
**David Pirker, responsabile vendite**

*«Lo sviluppo tecnologico nel nostro settore è sempre più sfidante e veloce ma il nostro obiettivo resta quello di offrire tecnologie che sono state testate in modo sostenibile e che siano efficienti e conformi agli alti standard qualitativi che ci contraddistinguono. In azienda ci concentriamo su innovazioni future ma concrete. In Europa, stimo che il 90% dei moduli attualmente prodotti usino celle TOPCon e solo il 6% adotti ancora celle Perc. Il resto è rappresentato dalla tecnologia a eterogiunzione che però ha un grosso punto di domanda su durata e performance visto che non ci sono ancora impianti operativi da anni con questa tecnologia».*

## TW SOLAR

### L'OFFERTA

*TNC 2.0 Module Series (TWMNH-48HW da 465 Wp, TWMNH-48HE da 460 Wp, TWMNH-54HD da 500 Wp, TWMNH-66HD da 670 Wp, TWMN-F-66HD da 765 Wp)*

### SEGMENTI DI MERCATO PRESIDIATI

- ✓ RESIDENZIALE
- ✓ COMMERCIALE E INDUSTRIALE
- ✓ UTILITY SCALE

### PRODOTTO DI PUNTA

**TWMNF-66HD**
*Il modulo TWMNF-66HD di Tongwei offre una potenza fino a 765 Wp e un'efficienza del 24,6%, integrando la tecnologia TOPCon di tipo n e le quattro innovazioni chiave della piattaforma TNC 2.0 per applicazioni ad alte prestazioni, basso Lcoe e installazioni utility scale.*

**"INNOVAZIONE ALLA BASE DELLA COMPETITIVITÀ"**
**Joe Chen, director of overseas module business**

*«Nonostante le fluttuazioni del mercato, Tongwei continua a dare priorità agli investimenti tecnologici. Crediamo che l'innovazione sia il fondamento della competitività a lungo termine. La nostra serie TNC 2.0, caratterizzata da tecnologie proprietarie come la 908 Technology (la tecnologia 0BB di Tongwei), la Tongwei Passivation Edge, la Stencil Printing e la Poly Tech, dimostra questo impegno. I moduli TWMNH-66HD e TWMN-F-66HD hanno raggiunto efficienze del 25,28% e del 25,06%, superando fino a 60 Wp i moduli tradizionali di formato simile. Vediamo opportunità promettenti in diversi segmenti di mercato, in particolare quelli in cui si apprezzano l'alta efficienza e l'affidabilità. Con l'evolversi delle esigenze energetiche globali, continuiamo a concentrarci sull'adattamento delle nostre soluzioni per supportare una vasta gamma di applicazioni, dai tetti residenziali ai progetti utility scale».*

## OMNIA SOLAR
high performance panels

### L'OFFERTA

*Silver (390-515 Wp, 48-60 celle), Elegance (come Silver ma in versione Full Black), Silver 5.0 (presenti sul registro A Enea, 430-580 Wp), Performance (545-715 Wp), Iride (moduli colorati in tutta la gamma RAL, Bapv e integrati)*

### SEGMENTI DI MERCATO PRESIDIATI

- ✓ RESIDENZIALE
- ✓ COMMERCIALE E INDUSTRIALE
- ✓ UTILITY SCALE
- ✓ AESTHETIC

### PRODOTTO DI PUNTA

**SILVER 5.0**
*Il modulo fotovoltaico Silver 5.0 da 480 Wp si distingue per la tecnologia TOPcon su-permultibusbar e la struttura doppio vetro, che garantiscono un'efficienza del 22,17%. Con una garanzia prodotto di 40 anni, questo modulo a 60 celle half cut è pensato per installazioni su rooftop e pensiline. La sua classe 1 di reazione al fuoco lo rende adatto anche in contesti con prescrizioni CPI. È nel registro A Enea e conforme al Decreto Transizione 5.0.*

**"ANDARE OLTRE LA CONSUETUDINE"**
**Andrea Agostinelli, direttore commerciale**

*«In un mercato fotovoltaico incerto, Omnia Solar accelera l'innovazione tecnologica. Crediamo che offrire un'esperienza d'eccellenza, dalla prevendita alle performance durature e all'estetica, sia cruciale per emergere e distinguersi. La nostra risposta alla domanda altalenante è investire in R&S, selezionando le migliori tecnologie e materie prime per prodotti all'avanguardia. La nostra visione ci impone di sfidare con audacia la consuetudine superando gli standard dello status-quo. Prossimamente integreremo la nostra gamma con moduli ad efficienza e potenza elevate, robustezza migliorata, design alleggerito e resistenza alle aggressioni chimiche e metereologiche potenziata. Questo impegno continuo nello sviluppo tecnologico ci permette di sfruttare le opportunità emergenti nei vari segmenti di mercato».*

ZONERGY

# Da qualche anno in Italia, un solo obiettivo

## l'energia pulita per tutti

Modular Industrial and Commercial ESS Power Cube Series

Residential On-grid PV Inverter Mercury Series

Residential Energy Storage System Panda Series

Indirizzo:
VIA GALILEO GALILEI 7, 20124,
Milano (MI), Italia

Email:
europe@zonergy.com (Business)
eu_support@zonergy.com (Services)

Tel:
+39 02 97130050

Esperti in accumulo energetico per le famiglie italiane — Zonergy Europe S.r.L., un servizo di assistenza tecnica locale dedicato.Da 4 anni in Italia con magazzino e assistenza tecnica: Zonergy Europe S.r.L. garantisce copertura completa su tutto il territorio italiano.

# Solavita

## L'OFFERTA

*N+ Series All Black Solar Panels – 54 420-440 Wp*

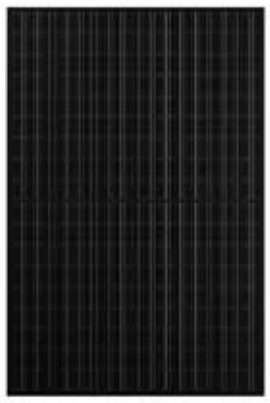
## SEGMENTI DI MERCATO PRESIDIATI

- ✓ RESIDENZIALE

## PRODOTTO DI PUNTA

**N+ SERIES ALL-BLACK SOLAR PANELS 420-440 WP**

*Modulo con tasso di bifaccialità fino all'80% e generazione di energia aggiuntiva fino al 10% rispetto ai moduli normali. È caratterizzato da migliore risposta alle basse irradiazioni, efficienza di conversione fino al 22,02%, garanzia sulla potenza lineare con un primo anno di degrado ≤1% e un tasso di degrado annuale fino allo 0,4%. L'azienda assicura 15 anni di garanzia sul prodotto, 30 anni di garanzia sulla potenza lineare in uscita.*



### "SISTEMI INTEGRATI E SERVIZI LOCALIZZATI A SUPPORTO DEI PARTNER"
**Davide Lonardi, country manager Italy**

*«Nonostante l'aumento dei prezzi dei moduli e le incertezze politiche, Solavita continua a investire in tecnologia. Riteniamo che l'innovazione sia essenziale, soprattutto in tempi volatili. Il nostro focus rimane sulle soluzioni energetiche intelligenti, in particolare sugli inverter ibridi, sui sistemi di accumulo all-in-one e sulle piattaforme energetiche digitali. Le maggiori opportunità si trovano nei mercati dell'accumulo residenziale e C&I, soprattutto in Europa e nelle regioni emergenti con prezzi energetici elevati o instabilità della rete. Per cogliere queste opportunità, Solavita offre sistemi integrati e di facile utilizzo e rafforza i servizi localizzati per servire meglio i partner globali. In mercati difficili, gli investimenti in tecnologia portano a un valore a lungo termine».*

# Sunerg SOLAR ENERGY

## L'OFFERTA

*X-Half Cut TOPcon made in EU (bifacciale, monofacciale, 430-600 Wp), X-Half Cut TOPCon extra EU (bifacciale, monofacciale, 440-720 Wp), X-Color Half Cut TOPcon (bifacciale, 2 RAL, 400-430 Wp), X-Color HJT (monofacciale, 6 RAL, 320-360 Wp), X-Half Cut HJT (bifacciale, 450-740 Wp)*

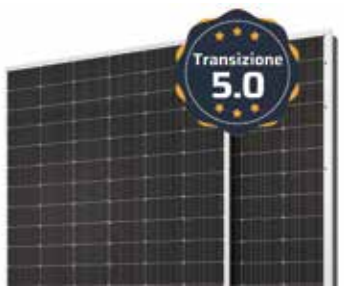
## SEGMENTI DI MERCATO PRESIDIATI

- ✓ RESIDENZIALE
- ✓ COMMERCIALE E INDUSTRIALE
- ✓ GRANDI IMPIANTI A TERRA
- ✓ AGRIVOLTAICO

## PRODOTTO DI PUNTA

**X-HALF CUT TOPCON MADE IN EU**

*La gamma X-Half Cut TOPcon made in EU di Sunerg ha una potenza fino a 600 Wp. Compare nel registro Enea e risponde ai requisiti richiesti dal Piano Transizione 5.0 essendo prodotta all'interno dell'Unione Europea e avendo un'efficienza a livello di modulo che arriva fino al 23,22%.*




### "INVESTIRE IN TECNOLOGIA MA ANCHE NELL'AMPLIAMENTO DELLA GAMMA"
**Luciano Lauri, CEO**

*«Nello scenario attuale, Sunerg mantiene gli investimenti tecnologici sull'ampliamento della proposta fornendo, oltre ai pannelli, inverter ibridi, batterie a lunga durata e strutture per proposte complete in grado di rispondere ad ogni esigenza dal domestico al C&I. Nonostante l'incertezza degli incentivi che rende difficile programmare a lungo termine, stiamo vedendo le maggiori opportunità nell'incremento della domanda per impianti residenziali completi di batterie, trainato dall'aumento dei costi energetici. Parallelamente, stiamo investendo nel Piano Transizione 5.0, che valorizza produttori consolidati come Sunerg. Infine, stiamo cogliendo le opportunità del bando per lo Sviluppo Agrivoltaico, che combina energia pulita e attività agricola grazie a soluzioni innovative. La nostra forza risiede in una filiera controllata, tecnologie affidabili e la capacità di offrire pacchetti completi che massimizzano gli incentivi disponibili, ma soprattutto negli oltre 40 anni di esperienza da produttore dei sistemi proposti».*

# ASTRONERGY
A CHINT COMPANY

## L'OFFERTA

*Astro N (TOPCon)*

## SEGMENTI DI MERCATO PRESIDIATI

- ✓ RESIDENZIALE
- ✓ COMMERCIALE E INDUSTRIALE
- ✓ UTILITY SCALE

## PRODOTTO DI PUNTA

**ASTRO N7S**

*Disponibile con cornice nera, full black e doppio vetro, il modulo è dotato di tecnologia ZBB con rivestimento in pellicola: grazie all'utilizzo di 20 fili ultrasottili, si riduce l'ombreggiamento, la perdita ottica e la distanza tra le celle. È proposto in due versioni: il modulo 210R-48 DG offre 465 Wp al 23,3% di efficienza mentre il modulo 210R-54 DG raggiunge 520 Wp al 23,4% di efficienza.*

### "LA SITUAZIONE GEOPOLITICA NON BLOCCA L'EVOLUZIONE DEL MERCATO"
**Michelle Guoxiao Meng, country manager Italy**

*«L'attuale situazione geopolitica non blocca il mercato, ma influenza il prezzo dell'elettricità solare e la modalità con cui si incentiva o remunera l'energia rinnovabile. Si segue una logica di libero mercato, che all'inizio potrebbe introdurre incertezza lato prezzo. Il risultato è una contrazione temporanea dei prezzi, in particolare da parte di fornitori meno strutturati. Ma nel lungo termine, anche se alcuni produttori attualmente possono trovarsi sbilanciati nel rapporto tra richiesta e offerta, il mercato tenderà a un nuovo equilibrio. La decarbonizzazione resta un trend irreversibile e il costo dell'energia da fotovoltaico, nonostante oscillazioni a breve termine, rimane altamente competitivo. L'inflazione dei moduli potrebbe persino accelerare la selezione del mercato, favorendo aziende con tecnologia avanzata e supply chain solide».*

## MEYER BURGER

### L'OFFERTA

*Meyer Burger White 380-395; Meyer Burger Glass/Glass 370-390; Meyer Burger Black 375-395*

### SEGMENTI DI MERCATO PRESIDIATI

- ✓ RESIDENZIALE
- ✓ COMMERCIALE E INDUSTRIALE

### PRODOTTO DI PUNTA

**MEYER BURGER GLASS/GLASS**

*I moduli Meyer Burger sono nel Registro Enea dedicato al Piano Transizione 5.0 nella categoria C. Possono quindi garantire il credito d'imposta massimo, grazie alla produzione 100% europea e alle celle bifacciali a con un'efficienza superiore al 24%. Meyer Burger Glass/Glass abbina la tecnologia a eterogiunzione a quella brevettata SmartWire Connection. Ha garanzia di 30 anni sul prodotto e del 93,2% di efficienza dopo 30 anni.*

**"SERVONO MISURE A SOSTEGNO DELL'INDUSTRIA LOCALE EUROPEA"**
Marius Granu, senior sales manager Italy

*«Meyer Burger è riconosciuta come azienda leader del settore capace di grande innovazione e lo dimostrano i nostri prodotti di alta qualità. Siamo sempre pronti a mettere in campo tutte le nostre conoscenze per contribuire al progredire dell'innovazione e della qualità dei nostri prodotti. L'attuale andamento dei prezzi dei moduli sta mettendo in difficoltà l'intero settore che è costretto a lavorare in condizioni di forte pressione. Mi auguro che prima possibile il mercato tornerà alla normalità e al contempo spero che vengano implementate le misure europee a supporto di un'industria locale. Attualmente in Italia siamo fortemente concentrati con le vendite sul Piano Transizione 5.0 che ci sta dando grandi soddisfazioni e che dimostra anche come, con le giuste misure di sostegno, si possono realizzare impianti con moduli Made in EU di alta qualità».*

## DMEGC SOLAR

### L'OFFERTA

*M10RT-B54HBW (445-465 Wp), M10RT-B60HBT (490-510 Wp), M10T-B72HSW (580-600 Wp), G12RT-B66HSW (610-635 Wp), M10T-B78HSW (630-650 Wp)*

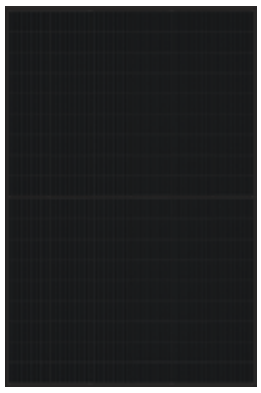
### SEGMENTI DI MERCATO PRESIDIATI

- ✓ RESIDENZIALE
- ✓ COMMERCIALE E INDUSTRIALE
- ✓ UTILITY SCALE

### PRODOTTO DI PUNTA

**M10RT-B54HBW**

*Il modulo residenziale standard è dotato di doppio vetro e offre una potenza superiore a 450 Wp, con opzioni di personalizzazione in base alle esigenze specifiche del progetto. Per le aree con climi più freddi, è disponibile una versione con vetro frontale più spesso, che garantisce una maggiore resistenza e protezione contro la grandine fino a 45 millimetri di diametro. In termini di estetica, Dmegc propone un modulo TopCon full black elegante unendo alte prestazioni a un aspetto raffinato per ogni tipo di tetto.*



**"PUNTARE SU TEMI ATTUALI COME AGRIVOLTAICO, RESIDENZIALE E CICLI PRODUTTIVI A BASSE EMISSIONI DI CARBONIO"**
Alejandro Coll García, product manager Southern Europe

*«In un contesto di mercato caratterizzato da una crescente incertezza, Dmegc Solar continua a investire nella ricerca e nello sviluppo tecnologico, migliorando la potenza e l'affidabilità dei suoi moduli e lanciando prodotti pensati per mercati sempre più segmentati. Riteniamo che il settore residenziale abbia ancora un enorme potenziale e, per questo motivo, abbiamo lanciato nuovi moduli di facile installazione, progettati specificamente per tetti a falda. L'azienda è attenta anche al tema dei moduli a basse emissioni di carbonio con il suo approccio Zero-Carbon Factory che prevede l'impiego esclusivo di energia verde al 100% per tutta la produzione. Infine un altro settore promettente e presidiato da Dmegc Solar è l'agrivoltaico dove l'azienda propone la Greenhouse Series».*

## AIKO

### L'OFFERTA

*Moduli 54 celle, con potenza fino a 485 Wp;*
*Moduli 72 celle, con potenza fino a 655 Wp*

### SEGMENTI DI MERCATO PRESIDIATI

- ✓ RESIDENZIALE
- ✓ COMMERCIALE E INDUSTRIALE

### PRODOTTO DI PUNTA

**AIKO ABC INFINITE**

*Grazie a un innovativo sistema di connessione delle celle con saldatura di precisione a sovrapposizione e sbarre collettrici nascoste, questo modulo massimizza l'area attiva per l'assorbimento della luce. Il design frontale senza griglie e la finitura total black si integrano in qualsiasi contesto architettonico.*

### "IN FUTURO CRESCERÀ LA MARKET SHARE DELLA TECNOLOGIA BACK CONTACT"

**Federico Brunelli, solutions Europe director**

*«Gli addetti ai lavori stanno rilevando una tendenza al rialzo dei prezzi dei moduli fotovoltaici, ma dobbiamo tener presente che il costo del materiale era a livelli decisamente bassi. Considerando il costo dell'energia ed i brevi tempi di rientro, credo che gli investimenti nel fotovoltaico mantengano ancora una buona redditività. Aiko fornisce moduli ad alta efficienza e alta produttività, che permettono di ridurre sia il tempo di rientro dell'investimento, sia l'Lcoe. Grazie ad Aiko, gli impianti C&I e utility scale possono essere ancora più convenienti, come ci hanno riferito i nostri clienti durante InterSolar. Aiko continua ad innovare la gamma prodotti, per migliorare ulteriormente la redditività degli impianti fotovoltaici e contribuire alla trasformazione energetica in Europa. In futuro la tecnologia ABC (All Back-Contact) di Aiko sarà ancora più presente nel mercato, portando grandi benefici ai nostri partner».*

## DASOLAR

### L'OFFERTA

*TOPCon 5.0 Series (fino a 670 Wp, efficienza 26,9%), DAS Black Series, Lightweight Modules, Diamond Series (DBC), TSiP, SFOS*

### SEGMENTI DI MERCATO PRESIDIATI

- ✓ RESIDENZIALE
- ✓ COMMERCIALE E INDUSTRIALE
- ✓ UTILITY SCALE

### PRODOTTO DI PUNTA

**DAS SOLAR N-TYPE TOPCON 5.0**

*Con un'efficienza delle celle del 26,9% e una potenza di uscita di 670 Wp, il modulo Das Solar 0 offre un'avanzata resistenza ai raggi UV, un basso livello di degradazione (<0,8%) e un design esteticamente curato per applicazioni residenziali e utility scale.*

### "INNOVAZIONE NON È COSTO MA CREAZIONE DI VALORE"

**Marco Bobbio, country director Italy**

*«Nonostante l'attuale situazione caratterizzata da aumento dei prezzi dei moduli, incertezza politica e fluttuazione della domanda, DAS Solar continua a investire in tecnologie all'avanguardia di tipo N come TOPCon, DBC e moduli leggeri per tetti. Questo è essenziale per soddisfare la domanda europea di soluzioni ad alta efficienza e a bassa degradazione in tutti i segmenti di mercato. Le opportunità sono più forti nel settore rooftop (residenziale e C&I) dove la flessibilità, l'estetica e la densità di potenza sono importanti. I nostri moduli DAS Black, le soluzioni leggere e la produzione locale ci aiutano ad adattarci più rapidamente e a servire meglio i nostri partner. Con una chiara attenzione all'ESG, vediamo l'innovazione non come un costo, ma come una creazione di valore che costruisce resilienza e fiducia».*

## HUASUN

### L'OFFERTA

*Himalaya G12 Series (fino a 730 Wp), Everest G12R Series (fino a 630 Wp), Kunlun G12/G12R Series (fino a 730 Wp)*

### SEGMENTI DI MERCATO PRESIDIATI

- ✓ RESIDENZIALE
- ✓ COMMERCIALE E INDUSTRIALE
- ✓ UTILITY SCALE
- ✓ PROGETTI OFFSHORE E VERTICALI
- INTEGRATI CON AGRICOLTURA
- ✓ TRASPORTI ED EDIFICI

### PRODOTTO DI PUNTA

**KUNLUN G12-132 HJT MODULE**

*Il modulo fotovoltaico verticale di punta di Huasun offre fino a 720 Wp con un'efficienza del 23,2%. Grazie alla bifaccialità che si avvicina al 100% e alla tecnologia zero-busbar, è ottimizzato per installazioni verticali ad alto rendimento e basso ingombro in ambienti diversi.*

### "LA CRESCITA E LO SVILUPPO TECNOLOGICO SONO UNA NECESSITÀ"

**Christian Comes, director of business development Europe**

*«In tempi di incertezza, consideriamo l'innovazione una necessità. In Huasun, gli investimenti nella tecnologia HJT continuano a pieno ritmo, spinti dai suoi vantaggi a lungo termine in termini di efficienza, elevata bifaccialità, basso degrado e ridotta impronta di carbonio. Una delle aree di crescita più promettenti è quella del fotovoltaico verticale, in particolare in settori come l'Agri-PV, le infrastrutture di trasporto e l'integrazione degli edifici. Le installazioni verticali liberano un significativo potenziale di energia pulita in spazi precedentemente sottoutilizzati. Ad esempio, strade e ferrovie in Europa potrebbero supportare 403 GW di potenziale fotovoltaico verticale. I moduli HJT della serie Kunlun di Huasun sono costruiti appositamente per le applicazioni verticali e combinano una bifaccialità vicina al 100%, un'alta densità di potenza e resistenza meccanica. Il fotovoltaico verticale non è solo un adattamento tecnico, ma una risposta strategica alle attuali sfide energetiche, territoriali e politiche».*

SENEC

**L'OFFERTA**

*Senec.Solar M430-HC108-w BF GG U30b (Pmax/W: 430)*

**SEGMENTI DI MERCATO PRESIDIATI**

- ✓ RESIDENZIALE
- ✓ COMMERCIALE E INDUSTRIALE
- ✓ GRANDI IMPIANTI

**PRODOTTO DI PUNTA**

**MODULI MONOCRISTALLINI**

*I moduli fotovoltaici monocristallini a mezza cella di tipo N di Senec hanno design bifacciale vetro-vetro e garantiscono alta resa in qualsiasi condizione ed elevata resistenza e durata. La tecnologia HiR azzera il degrado da fenomeni PID e LID, perciò mantengono inalterata la stabilità di potenza nel tempo. Garanzia di 15 anni sul prodotto e 30 anni sulle prestazioni.*

**"PIÙ PROMETTENTI I SEGMENTI C&I E DEI GRANDI IMPIANTI A TERRA"**
Vito Zongoli, managing director

*«L'andamento continuamente altalenante del mercato, a causa di politiche ed eventi incerti sia a livello internazionale che nazionale, non facilita gli investimenti delle aziende nel lungo periodo, inclusi quelli nella ricerca e sviluppo di nuove tecnologie. Le contingenze costringono le aziende a focalizzarsi più sull'ideazione ed attuazione di strategie di breve termine per superare questo momento di mercato instabile. I settori più promettenti sembrano essere, al momento, quelli dei grandi impianti a terra e quello industriale, che cerchiamo sempre di servire con prodotti di alta qualità e resa. In questi ambiti, infatti, il ritorno sull'investimento nel tempo è un fattore cruciale. Minimo decadimento di potenza nel tempo, massima robustezza, massimo rendimento in tutte le condizioni meteorologiche e installative sono gli elementi su cui puntiamo nella nostra offerta di moduli».*

WINAICO®

**L'OFFERTA**

*WST-NCX 48 Glass Glass Series (460-450 Wp fullblack), WST-NHX Glass Glass Series (515 Wp HJT)G12RT-B66HSW (610-635 Wp), M10T-B78HSW (630-650 Wp)*

**SEGMENTI DI MERCATO PRESIDIATI**

- ✓ RESIDENZIALE
- ✓ COMMERCIALE E INDUSTRIALE

**PRODOTTO DI PUNTA**

**WST460 NCX 48 GLASS GLASS**

*Il nuovo formato di wafer 210R/182 x 210 millimetri consente di ottenere potenze nominali più elevate, fino a 470 Wp. Il modulo propone poi 30 anni di garanzia sul prodotto e 30 anni di garanzia sulle prestazioni. Assicura generazione di energia su due lati e almeno l'87,4% di potenza residua dopo 30 anni. Lo spessore del telaio di 35 millimetri offre maggior resistenza alla grandine. Il prodotto è proposto con copertura assicurativa per l'intero impianto solare inclusa.*

**"PERSEVERANZA, ATTENZIONE ALLA QUALITÀ E STRATEGIA DI VENDITA ESCLUSIVA"**
Marco Ippoliti, country manager

*«In qualità di specialista di moduli solari ad alta efficienza, Winaico si dedica al segmento di mercato residenziale. I nostri prodotti sono progettati per combinare design, durata e massima resa. I nostri partner apprezzano la disponibilità esclusiva dei nostri prodotti, le nostre garanzie trentennali e l'elevata qualità dei moduli che consente loro di distinguersi dal mercato principale. Essendo un'azienda di nicchia con una base di clienti fidelizzata, Winaico è meno influenzata dalle grandi fluttuazioni del mercato. Grazie alla perseveranza, all'attenzione per la qualità e a una strategia di vendita chiara ed esclusiva, siamo certi di poter rimanere un'azienda di valore per molti anni a venire».*

aiem

Il tuo partner EPC di fiducia per progetti rinnovabili su scala industriale.

+50
Professionisti dedicati

+500
Progetti completati con successo

+1G
Tra i progetti in pipeline EPC

info@aiem.it | +39 0425 471055 | www.aiem.it

Solar-Log™

Individua rapidamente gli errori e le sottoperformance

## Vantaggi

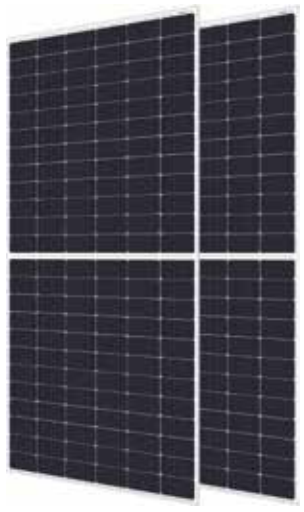
- Piattaforma indipendente dal fornitore
- Compatibile con logger di terze parti
- Performante ed efficiente

www.solar-log.com

**PV Data**
**Solar-Log Italy & Austria**
**Service Partner:**
www.pv-data.net
T: 0471-631032



ZONERGY



**SEGMENTI DI MERCATO PRESIDIATI**

✓ RESIDENZIALE
✓ COMMERCIALE E INDUSTRIALE

**PRODOTTO DI PUNTA**

**ZPM 530MH5-72~ZPM 550MH5-72**

*Questo pannello fotovoltaico con tecnologia Perc in silicio monocristallino ha potenza di 530-550 Wp. È caratterizzato da MBB e tecnologia a semicelle applicate per migliorare la densità di energia e la potenza di uscita. I prodotti di questa serie hanno superato i test di corrosione in nebbia salina e ammoniaca certificati dal TUV. Il pannello è certificato per un carico di vento di 2.400 Pa e per un carico di neve di 5.400 Pa. Il degrado nel primo anno è inferiore a 2,5% e quello lineare è di 0,55% all'anno entro 25 anni.*

### "INVESTIRE IN TECNOLOGIE E STRATEGIE DIVERSIFICATE"
**Luna Xie, market development manager**

*«Gli investimenti tecnologici sono necessari per progredire sul mercato, così come lo è l'adozione di una strategia diversificata. In particolare, nel nostro caso, stiamo investendo nell'espansione in mercati emergenti, soprattutto in regioni con problemi di infrastrutture della rete di distribuzione, ma abbondanti risorse solari. Inoltre forniamo servizi di supporto sempre più localizzati sul territorio in cui apriamo filiali. Dal punto di vista commerciale, stiamo lanciando nuovi prodotti per il mercato residenziale, soprattutto inverter on-grid a media e bassa potenza. Nel comparto commerciale e industriale invece offriamo sistemi di accumulo ad alta tensione da 100 kWh a 2 MWh, ideali per scenari con carichi elevati come fabbriche e centri logistici».*

ATON GREEN STORAGE

**PRODOTTO DI PUNTA**

**E.VERSUS 23-R**

*E.versus 23-R è il sistema fotovoltaico plug-and-play di Aton Green Storage pensato per ottimizzare l'autoconsumo in spazi ridotti. Con pannelli solari orientati e una struttura modulare, si installa facilmente su parapetti o balconi, con design discreto. Il pannello è made in Italy e propone sicurezza, ecologia e garanzia 10 anni.*

**L'OFFERTA**

*Pannello da balcone e.versus 23-R, 23-M, 22-R (max 250 Wp)*

**SEGMENTI DI MERCATO PRESIDIATI**

✓ RESIDENZIALE

### "FOCUS SU INNOVAZIONE, SCALABILITÀ E SUPPORTO AL CLIENTE"
**Emma Balugani, marketing & communication officer**

*«Nonostante le previsioni di aumento dei prezzi dei moduli fotovoltaici, il mercato ha mostrato segnali di stabilizzazione, con una lieve riduzione dei costi grazie all'ottimizzazione dei processi di produzione e all'aumento della capacità produttiva globale. Sebbene i costi delle materie prime siano aumentati, la crescente competitività tra i produttori mantiene i prezzi su livelli più contenuti. In questo contesto, gli investimenti in tecnologia continuano, con un focus crescente su soluzioni sempre più efficienti. Il settore residenziale, in particolare, offre ancora ampie opportunità, con una domanda crescente per impianti fotovoltaici adatti ad autoconsumo in spazi ridotti, come balconi e parapetti. Il sistema E.versus 23-R, con una potenza di picco di 250 Wp, è una risposta ideale a questa esigenza, combinando un design discreto con facilità di installazione e prestazioni elevate. Puntiamo su innovazione, scalabilità e supporto al cliente per affrontare un mercato fotovoltaico sempre più competitivo e in continua evoluzione».*

CanadianSolar
Make the Difference

## L'OFFERTA

*TOPBiHiKu6 CS6.2-66TB-HP, Power 630 W ~ 660 W*

## SEGMENTI DI MERCATO PRESIDIATI

- RESIDENZIALE
- COMMERCIALE E INDUSTRIALE
- UTILITY SCALE

## PRODOTTO DI PUNTA

**TOPBIHIKU6 CS6.2-66TB-HP**

*Questo modulo massimizza il rendimento energetico e le prestazioni del sistema. Con una potenza fino a 660 Wp, un'efficienza del 24,4% e una resistenza alla grandine certificata (55 millimetri), è ideale per l'uso commerciale e utility scale grazie al design resistente in vetro-vetro, al telaio da 35 millimetri, alla classe di resistenza al fuoco A e alla garanzia di 30 anni. In Italia, il bestseller TOPBiHiKu7 CS7N-TB-AG combina affidabilità, potenza elevata e innovazione solare avanzata.*

### "I TEMPI DIFFICILI RICHIEDONO AZIONI APPROPRIATE"
Marco Bellandi, senior manager sales Iberia & Italy

*«In tempi difficili, gli investimenti in tecnologia devono accelerare. L'instabilità dei prezzi dei moduli e le incertezze politiche evidenziano la necessità di innovazioni che migliorino l'efficienza, l'affidabilità e l'accessibilità. I progressi come la tecnologia TOPCon aumentano i rendimenti energetici e la durata, compensando i costi e migliorando la competitività del fotovoltaico. I tempi difficili richiedono azioni rapide. Concentrandoci sull'innovazione e sui segmenti a forte crescita, possiamo affrontare le incertezze e rafforzare la nostra leadership nella transizione energetica. Aggiungo che vediamo importanti opportunità nel mercato residenziale dove si cerca sempre più l'indipendenza energetica e il risparmio. Per soddisfare queste esigenze, offriamo una soluzione completa come unico fornitore, che comprende pannelli, inverter e sistemi di accumulo per uso residenziale, commerciale, industriale e per i servizi pubblici».*

PEIMAR
ITALIAN PHOTOVOLTAIC MODULES

## L'OFFERTA

*S Series (SA, 455-550 Wp)*

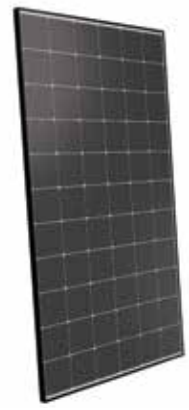
## SEGMENTI DI MERCATO PRESIDIATI

- RESIDENZIALE
- COMMERCIALE E INDUSTRIALE

## PRODOTTO DI PUNTA

**SA505M (BF)**

*Realizzato in Italia, il modulo SA505M-BF unisce qualità costruttiva e innovazione. Con efficienza superiore al 21,5% e celle M10 Full Cell, garantisce prestazioni elevate. Design compatto e cornice slim riducono i costi di trasporto e stoccaggio.*



### "NON INSEGUIRE IL MERCATO MA ANTICIPARE LE SUE EVOLUZIONI"
Maristella Ferraboli, head of technical sales

*«In un contesto complesso come quello attuale, continuiamo a investire con decisione in qualità e innovazione tecnologica. Nei prossimi mesi introdurremo una nuova gamma di moduli TOPCon Made in Italy, progettati per offrire maggiore efficienza e valore aggiunto al mercato. Crediamo fermamente che, proprio quando lo scenario appare più incerto, emerge la vera opportunità: ascoltare i clienti, comprenderne i bisogni reali e offrire soluzioni su misura. È così che scegliamo di distinguerci: non inseguendo il mercato, ma anticipando le sue evoluzioni con prodotti affidabili, versatili e sostenibili. Le opportunità maggiori oggi risiedono nei segmenti residenziale e industriale, in cui la qualità, l'efficienza e il supporto al cliente rappresentano elementi decisivi. È in questi ambiti che concentriamo i nostri sforzi, con un'offerta in grado di coniugare design, prestazioni e sostenibilità».*

**Nuova energia,** nuove opportunità

Diventa protagonista del nuovo scenario energetico con E.ON, grande Gruppo internazionale, con oltre 1.000.000 di clienti in Italia: scegli di installare e vendere le nostre soluzioni dedicate al business PMI.

EUPD RESEARCH TOP BRAND PV INSTALLER ITALY 2024

**Unisciti alla nostra squadra, scrivi a soluzioni.sme@eon.com**

**eon-energia.com**

e·on

CanadianSolar

# MODULO TOPCON DI TIPO N AD ALTA EFFICIENZA E POTENZA FINO A 23.5% E 730W

## TOPBiHiKu7 CS7N-TB-AG

Dimensioni: 2384 x 1303 x 33mm
Disponibile con una cornice da 35mm per una maggiore capacità di carico e Wafer da 210mm
Il coefficiente di bifaccialità raggiunge l'85%

Maggiore rendimento energetico e riduzione dei costi BOS e LCOE

Maggiore durata del prodotto con eccezionale garanzia delle prestazioni di 30 anni

SCARICA IL PORTFOLIO

www.csisolar.com/emea

# Gli speciali di SolareB2B

**MAGGIO 2025**
IL RUOLO DEGLI INVERTER NELL'ERA DELL'AUTOCONSUMO

**APRILE 2025**
INTERSOLAR EUROPE 2025: ECCO TUTTE LE NOVITÀ

**MARZO 2025**
UTILITY E AGRIVOLTAICO TRAINANO IL MERCATO DEI TRACKER

**FEBBRAIO 2025**
SI ALZA IL SIPARIO SU KEY 2025

**DICEMBRE 2024**
INVERTER IBRIDI E ALL-IN-ONE: DUE STRUMENTI A SUPPORTO DELL'AUTOCONSUMO

**NOVEMBRE 2024**
MODULI: INNOVARE PER PROGREDIRE

**OTTOBRE 2024**
EV-CHARGER: DOVE FRENA IL RESIDENZIALE, CORRE LA PMI

Un messaggio poco chiaro o una creatività fine a se stessa magari possono attirare l'attenzione, ma sicuramente non aiutano la comunicazione a raggiungere i suoi obiettivi. Noi preferiamo comunicare usando la testa, oltre alla fantasia: siamo un'agenzia molto creativa, la nostra priorità è ciò che serve al cliente, non il nostro portfolio. Date un'occhiata al nostro sito, e se volete contattateci. Non ve ne pentirete.

aod

**www.aodmilano.it**

STRATEGY IDENTITY \ BRAND DEVELOPMENT \ GRAPHIC DESIGN \ PACKAGING DESIGN \ DIGITAL SYSTEM \ SOCIAL MARKETING

secsun®
QUADRI ELETTRICI

# Diamo forma all'energia, con competenza e visione.

# CABINA SHELTER

## PRECABLATA E PERSONALIZZABILE

## Potenze disponibili da 0,5 MW a 3 MW

**DISPOSITIVO GENERALE**
Progettato con correnti e tensioni, specifiche per ogni applicazione.

**BARRE DI POTENZA DI ALIMENTAZIONE**
Ottimizzate per ridurre perdite e costi.

**EQUIPAGGIAMENTO ACCESSORIO**
-Sistema rilevazione incendi
-Contatore fiscale
-Trasformatore sistemi ausiliari
-Gruppo di continuità

**INSERZIONE UTENZE**
Collegabili con sezionatori o interruttori secondo le esigenze del cliente.

**CONNESSIONI AL TRASFORMATORE**
Disponibili sia con cavi che busbar.

**SECSUN SRL a socio unico**
Contrada Grotta Formica
70022 - Altamura (BA) - Italia
Tel. : +39 080 96 75 815
info@secsun.it - www.secsun.it

Member of CISQ Federation RINA CERTIFIED MANAGEMENT SYSTEM
Member of CISQ Federation RINA CERTIFIED MANAGEMENT SYSTEM

ISO 9001 : 2015
ISO 14001 : 2015
ISO 37001:2016
ISO 45001:2018

SA 8000: 2014

CE

SGS EN 1090

Consegna in tutta Italia!