



La prossima edizione di KEY è prevista dal 10 al 12 marzo 2027. Inquadra il QR Code per maggiori informazioni su come esporre e per prenotare il tuo spazio.



KEY 2026

PIÙ PUBBLICO, PIÙ OPPORTUNITÀ DI BUSINESS

L'edizione 2026 di KEY - The Energy Transition Expo, la fiera dedicata alla transizione energetica che si è svolta a Rimini dal 4 al 6 marzo, ha registrato risultati superiori alle attese. Lo confermano gli organizzatori, che parlano di una crescita di visitatori totali pari al 10%, con le sole presenze estere in aumento del 9%. La manifestazione ha occupato 24 padiglioni per un totale di 125.000 metri quadri e ha riunito oltre 1.000 aziende, di cui 320 internazionali, insieme a 530 buyer e delegazioni provenienti da 59 Paesi. Anche la copertura mediatica è stata significativa, con 412 giornalisti accreditati. Numeri impostanti se confrontati con l'edizione precedente. Nel 2025 infatti la manifestazione aveva occupato 20 padiglioni per un totale di 90.000 metri quadri e riunito sempre oltre 1.000 aziende, di cui però solo circa 300 internazionali, insieme a 350 buyer e delegazioni provenienti da circa 50 Paesi.

Un elemento che ha caratterizzato questa edizione è stata la minore presenza di quella fascia di aziende cinesi composta da piccoli fornitori di componentistica che negli anni scorsi occupavano numerosi micro-stand. Una tipologia di espositori spesso "mordi e fuggi", che quest'anno è apparsa molto più ridotta, segno di una selezione naturale del mercato e di un progressivo consolidamento dell'offerta.

Allo stesso tempo, non si è registrata la presenza attesa dei player indiani, nonostante le aspettative di un ingresso più deciso sul mercato europeo e italiano. L'assenza di un contingente significativo suggerisce che la loro espansione massiccia nel nostro Paese sia ancora in fase di attesa o di valutazione strategica.

Fin dal primo giorno, la sensazione è stata quella di un'edizione particolarmente viva. I padiglioni sono rimasti costantemente affollati, con un flusso continuo di operatori che non si è mai esaurito. Anche se questa forte affluenza non si è registrata in egual modo in tutti i padiglioni. Gli espositori hanno parlato di incontri di qualità, appuntamenti programmati, discussioni approfondite su progetti in partenza e nuove collaborazioni. Non si è trattato di una semplice passerella di prodotti, ma di un luogo in cui si è potuto parlare di cantieri, investimenti, strategie e programmazione. Molti operatori hanno sottolineate

L'ULTIMA EDIZIONE DELLA KERMESSE RIMINESE DEDICATA ALLE RINNOVABILI HA VISTO UNA CRESCITA DI VISITATORI PARI AL 10%, CON LE SOLE PRESENZE ESTERE IN AUMENTO DEL 9%. IL SENTIMENT DI CHI HA PARTECIPATO ALL'EVENTO NON È SOLO QUELLO DI UNA RICCHEZZA DI PRODOTTI E SOLUZIONI, MA SOPRATTUTTO DI UN LUOGO DOVE CREARE SINERGIE, CHIUDERE CONTRATTI E STABILIRE RELAZIONI FRUTTUESE. CRESCE L'INTERESSE PER I BESS, L'AGRIVOLTAICO E IL SEGMENTO C&I. PROSSIMO APPUNTAMENTO A RIMINI DAL 10 AL 12 MARZO 2027

“Un'ottima edizione per affluenza e qualità dei contenuti”

ALESSANDRA ASTOLFI, GLOBAL EXHIBITION DIRECTOR GREEN & TECHNOLOGY DIVISION DI ITALIAN EXHIBITION GROUP SPA FA UN BILANCIO DELL'ULTIMA EDIZIONE DELLA FIERA



Qual è il suo bilancio su questa edizione?

«Il bilancio di queste giornate è estremamente positivo e posso riassumerlo sotto tre punti di vista principali. Innanzitutto, abbiamo visto un aumento degli espositori internazionali e una crescita dei visitatori del 10%. Ma il dato più significativo riguarda i contenuti: abbiamo registrato un innalzamento della qualità complessiva. È il segno di una chiara maturazione del settore, che si riflette direttamente nel vigore della fiera».

Quali sono stati i pilastri di quest'anno che hanno decretato un risultato così importante?

«Abbiamo capito che era necessario passare a una fase più pragmatica. Mi piace definire KEY 2026 come "la fiera del fare". Abbiamo dato ampio spazio alla finanza e ai

contratti EPC, ovvero agli strumenti concreti per mettere a terra i numerosi progetti già realizzabili. Gli altri temi dominanti sono stati la digitalizzazione, i sistemi di accumulo e l'efficiamento energetico: abbiamo offerto un quadro tecnologico completo di ciò che serve oggi per far correre davvero le rinnovabili».

Nonostante il quartiere fieristico di Rimini sia ormai occupato nella sua totalità, state già pensando al futuro?

«Non ci fermiamo mai. Quest'anno abbiamo occupato tutti i 24 padiglioni disponibili, coprendo i nostri sette settori principali. Per il futuro vogliamo approfondire ulteriormente queste filiere. Il comparto agricolo è andato molto bene e sta crescendo, così come tutta la filiera del solare, nonostante un quadro normativo sui progetti che non è ancora del tutto

UN EVENTO CHE CRESCE

ESPOSITORI

2023	2024	2025	2026
600	800	oltre 1.000	oltre 1.000

PADIGLIONI

2023	2024	2025	2026
12	16	20	24

TREND AFFLUENZA

2024	2025	2026
+41%	+20%	+10%

IEG: a settembre a Vicenza la prima edizione di Storage & Solar Expo Conference

Si terrà il 22 e il 23 settembre 2026 alla Fiera di Vicenza la prima edizione di Storage & Solar Expo Conference, nuovo evento espositivo e convegnistico organizzato da Italian Exhibition Group, organizzatrice già di KEY - The Energy Transition Expo, e dedicato al solare e ai sistemi di accumulo. L'evento nasce come iniziativa complementare e sinergica a KEY. L'appuntamento di Vicenza vuole inoltre proporsi come evento verticale e altamente specializzato, orientato al business diretto tra operatori qualificati. Storage & Solar Expo Conference coinvolgerà infatti produttori, distributori, EPC contractor, installatori, progettisti, investitori e grandi utilizzatori di energia. L'obiettivo è quello di porsi punto di riferimento per chi opera nel solare e nello storage non solo

come tecnologia, ma come leva strategica per l'efficienza energetica e la transizione industriale.

Durante l'appuntamento verrà proposto un palinsesto di workshop tematici e sessioni di approfondimento dedicate ad aspetti normativi, tecnologici e scientifici legati al solare e alle rinnovabili.

L'area expo ospiterà un'offerta dedicata alle tecnologie per il solare fotovoltaico, i sistemi di accumulo, le soluzioni integrate per la gestione dell'energia.

Previsti anche eventi serali, formali e informali, in luoghi iconici di Vicenza, pensati per promuovere il territorio favorendo, allo stesso tempo, il networking e le relazioni di qualità tra espositori, buyer e stakeholder.



to come, rispetto ad altre edizioni, il pubblico fosse più preparato, più orientato al business e meno interessato a una visita esplorativa.

IL RUOLO CENTRALE DEI BESS

Tra i temi che hanno dominato la tre giorni riminese, lo storage è stato senza dubbio il protagonista assoluto. I sistemi di accumulo, in tutte le loro declinazioni, sono stati al centro dell'attenzione e hanno rappresentato il filo conduttore di molti stand in fiera. Le aziende hanno presentato soluzioni sempre più sofisticate, dai sistemi residenziali compatti alle architetture ibride per il segmento commerciale e industriale, fino ai grandi Bess per l'utility scale. La sensazione diffusa è che lo storage non sia più un accessorio, ma l'abilitatore indispensabile della nuova fase di crescita del fotovoltaico. Le tecnologie viste in fiera hanno mostrato un settore in piena evoluzione: batterie modulari e scalabili, sistemi certificati per sicurezza e uniformità, piattaforme digitali per la gestione intelligente dei flussi energetici, integrazioni con l'intelligenza artificiale per ottimizzare lo shifting e la risposta ai picchi di domanda. Il nuovo padiglione dedicato all'utility scale ha confermato la maturità del segmento, con un'offerta ampia e un interesse crescente da parte di investitori e sviluppatori.

GRANDE INTERESSE PER IL C&I

Accanto allo storage, il segmento commercial & industrial ha vissuto un momento di forte visibilità. I distributori hanno ampliato la propria offerta con soluzioni dedicate, inverter di nuova generazione, moduli ottimizzati per tetti piani e superfici complesse, sistemi di accumulo ad alta capacità e piattaforme di monitoraggio avanzate. Il C&I è apparso come il comparto più dinamico del momento, sostenuto da incentivi attivi e da una domanda crescente da parte delle aziende che cercano autonomia energetica e riduzione dei costi. Molti operatori hanno sottolineato come proprio questo segmento rappresenti oggi uno dei motori principali del mercato, grazie alla combinazione di maturità tecnologica e necessità economiche.

L'AGRIVOLTAICO PIACE

Un altro tema molto presente nella proposta delle aziende espositrici è stato l'agrovoltaiico, che ha attirato l'attenzione di sviluppatori, EPC e investitori. Le proposte viste in fiera hanno mostrato un settore in piena espansione, con soluzioni che spaziano dalle strutture rialzate ai moduli bifacciali ottimizzati per specifiche colture, dai sistemi di monitoraggio microclimatico ai modelli di integrazione agricola

avanzata. L'agrovoltaiico è apparso come un ambito in cui la tecnologia incontra la pianificazione territoriale, con un dialogo sempre più stretto tra mondo agricolo e mondo energetico. La varietà delle soluzioni presentate testimonia un mercato che sta cercando di trovare un equilibrio tra produzione energetica e tutela del territorio, un equilibrio che sarà centrale nei prossimi anni.

STRUTTURE E TRACKER, ELEMENTI CENTRALI

Grande dinamismo anche nei padiglioni dedicati alle strutture di montaggio e ai tracker, oggi centrali per l'evoluzione degli impianti utility scale e per la necessità di ottimizzare la produzione in contesti complessi o particolari come l'agrovoltaiico accennato sopra. L'innovazione ha riguardato materiali, design, sistemi di backtracking e soluzioni per terreni difficili, segno di un settore che continua a evolvere rapidamente e che non è più un aspetto secondario nella realizzazione di un impianto fotovoltaico.

UN MERCATO IN SALUTE, NONOSTANTE I NODI REGOLATORI

Il quadro complessivo emerso dalla fiera è quello di un settore in ottima salute, dinamico e con prospettive di crescita significative. Tuttavia, gli operatori hanno ribadito i punti critici che continuano a pesare e a rallentare il settore: la regolamentazione e la burocrazia. Gli iter autorizzativi complessi, i tempi lunghi e l'incertezza normativa rappresentano ancora un freno alla rapidità dei processi e alla capacità di attrarre investimenti, soprattutto dall'estero. Questo nodo rimane uno degli elementi più delicati per il futuro del settore, e molti espositori hanno sottolineato come una maggiore chiarezza e velocità nei processi autorizzativi sarebbe fondamentale per sostenere la crescita. Nonostante queste criticità, KEY 2026 ha mostrato un settore che non solo resiste, ma avanza. La filiera italiana del fotovoltaico e delle rinnovabili ha dimostrato di essere viva, competitiva e pronta a cogliere le opportunità dei prossimi anni. La qualità dell'offerta tecnologica, la presenza internazionale, la maturità degli operatori e la concretezza degli incontri hanno restituito l'immagine di un comparto che ha ancora molto da esprimere. Con un'edizione così partecipata e ricca di contenuti, KEY si conferma un appuntamento atteso da tutta la filiera. Per il prossimo anno Italian Exhibition Group Spa ha già fissato la data: la kermesse sulle rinnovabili si terrà a Rimini dal 10 al 12 marzo 2027.

Inquadra il QR Code o clicca sopra per guardare il video commento di Davide Bartesaghi (SolareB2B) registrato nei padiglioni della fiera a fine evento

Inquadra il QR Code o clicca sopra per guardare la nostra video intervista completa ad Alessandra Astofli

favorevole a livello nazionale, ma su cui stiamo lavorando. Vedo inoltre una grande spinta nei servizi collaterali: l'automazione, la robotica, l'uso dei droni per la manutenzione e, naturalmente, il potenziamento delle reti».

Durante l'inaugurazione è stata annunciata una novità per il prossimo settembre a Vicenza.

Cosa può anticiparci?

«Sì, a settembre saremo presenti nel quartiere fieristico di Vicenza con un evento espositivo, Solar Storage Expo & Conference. L'obiettivo è intercettare un territorio macro-regionale fondamentale come il Triveneto, un'area molto dinamica e interessata a spingere sulle rinnovabili sia in ambito residenziale che utility scale. Porteremo lì tutto il nostro network e l'esperienza maturata in questi anni».

Nelle prossime pagine il video reportage completo con tutte le clip girate in fiera presso gli stand delle aziende



AIKO

Ecco i moduli Infinite di terza generazione



Focus sul **modulo di terza generazione** della **gamma Infinite**, con una potenza di 665 Wp e un'efficienza del 24,6%. Grazie a specifiche soluzioni costruttive, il modulo è particolarmente indicato per impianti con tracker. Come sottolinea **Federico Brunelli, solutions Europe director**, il pannello è inoltre certificato contro la propagazione degli incendi e può essere installato anche in aree a rischio di esplosione, come depositi di carburante o impianti chimici.

MODULI

FUTURASUN

Integrazione architettonica con Silk Color



Sofia Tiozzo Pezzoli, responsabile dell'ufficio tecnico, descrive la **gamma Silk Color** di FuturaSun, sviluppata per favorire l'integrazione architettonica del fotovoltaico. I moduli erano esposti nelle varianti Silver, Orange, Red e Green, con efficienze tra le più elevate della categoria, intorno al 20%. I pannelli sono disponibili sia in versione vetro-backsheet sia vetro-vetro, per progetti che richiedono maggiore resistenza meccanica o classi di reazione al fuoco più elevate.

JA SOLAR

Nuova generazione di moduli per C&I e utility scale



JA Solar è pronta con l'**ultima generazione di moduli TOPcon** grazie al lancio della **nuova serie Deep Blue 5.0**, con efficienza del 24,8% e fino a 670 Wp di potenza. I prodotti sono già disponibili per il mercato italiano, sia per il C&I sia per la taglia utility scale. Oltre a queste novità, **Francesco Liuzza, senior technical sales engineer** dell'azienda, sottolinea la strategia di JA nel campo dello storage, con il lancio di JA Planet per il C&I. Il sistema a batteria ha una potenza di 125 kW e una capacità di 261 kWh. L'azienda ha avviato le prime installazioni nel 2025.

BISOL GROUP

Un nuovo pannello per la taglia utility scale



In fiera **Bisol Group** ha presentato in anteprima un **nuovo modulo bifacciale** per la taglia **utility scale**, pensato appositamente per il **FER X**. Il pannello, presentato da **Marco De Bortoli, sales engineer**, ha una potenza fino a 580 Wp e un'efficienza del 23,5%. Assieme al modulo, l'azienda ha portato a Rimini i pannelli C&I iscritti al registro Enea e i moduli colorati.

GCL

La versatilità della gamma Siro



La **gamma completa Siro di GCL**, composta da **moduli TOPcon** progettati per diverse tipologie di installazione è stata illustrata a Rimini da **Roberto Crescitelli, senior executive CEO/COO**. Tra questi il modello NT12/66GDF, con una potenza massima di 730 Wp e un'efficienza del 23,5%, e il modulo NT12R/66GDF, che raggiunge 650 Wp con un'efficienza del 24,06%. L'azienda punta a un'offerta completa per il mercato EPC e sta chiudendo i primi accordi anche in Italia.

JINKOSOLAR

Grande interesse per il pannello Tiger Neo 3.0



Alberto Cuter, vice presidente Italia e America Latina di Jinko Solar, si reputa soddisfatto dell'elevata affluenza in fiera e dell'interesse mostrato verso le soluzioni presentate, in particolare verso il **nuovo modulo Tiger Neo 3.0**. Il modulo è realizzato con tecnologia TOPcon, raggiunge un'efficienza di circa il 25% e una potenza di 670 Wp. Accanto al modulo, spazio all'offerta di Bess, con il nuovo container SunTera, che può ospitare fino a 5 MWh di capacità di accumulo.

DMEGC

Focus su alta potenza ed elevato pregio estetico



A Rimini, Dmegc ha portato in fiera la **gamma di moduli fotovoltaici ad alta efficienza** con potenze comprese tra 465 e 470 Wp. I pannelli, pensati per installazioni su tetto, si distinguono per elevato pregio estetico, soprattutto nella versione full black. Raggiungono inoltre un'efficienza di conversione fino al 23,8%. **René Schüller, head of product marketing Europe**, ha presentato i prodotti.

GOKIN SOLAR

Fino a 500 Wp di potenza per il nuovo pannello



A Rimini, Gokin Solar ha lanciato un **nuovo modulo fotovoltaico da 500 Wp**. Il pannello full black con doppio vetro può raggiungere un'efficienza di conversione 24,5%. Lo ha presentato **Anne Meng, senior director of product and technology** dell'azienda.

JOLYWOOD SOLAR

Accordo con Seapower per progetti FV, agrivoltaici ed eolici in Italia



Junhong Chen, country manager Italia di Jolywood Group, presenta in anteprima l'**accordo siglato in fiera con Seapower**, società di ingegneria in consorzio con il Dipartimento di Ingegneria dell'Università degli Studi di Napoli Federico II. Alla base della partnership c'è l'obiettivo di promuovere, in sinergia, sviluppo, investimenti, ricerca tecnologica e implementazione industriale di progetti fotovoltaici in Europa, e in particolare di progetti solari, agrivoltaici ed eolici.

LONGI DG

Moduli Guardian a prova di sabbia e polvere



Inquadra il QRCode per guardare il video



Gianluigi Riva, sales director di Longi DG, ha presentato in fiera il nuovo modulo bifacciale della serie Guardian, progettato per resistere a sabbia e polvere. Una modifica alla cornice che elimina il gradino sul lato corto superiore e inferiore, consente all'acqua e allo sporco di defluire più facilmente. Questa soluzione favorisce l'autopulizia del modulo e contribuisce a mantenere nel tempo produzione e prestazioni elevate.

MODULI

SKYWORTH

Partnership con EPC italiani ed europei



Inquadra il QRCode per guardare il video



Solavita ha partecipato a KEY portando in fiera la casa madre Skyworth, che ha supportato l'azienda nello sviluppo della gamma Solavita, linea di prodotti per fotovoltaico ed energie rinnovabili. Skyworth ha un background di 20 anni nello sviluppo dei grandi impianti. Ma oggi le soluzioni dell'azienda riguardano anche sistemi integrati in ambito residenziale. L'azienda ha inoltre stretto accordi di partnership con EPC italiani ed europei per una pipeline da 50 MW. Ne ha parlato Davide Leonardi, country manager Italia della società.

LONGI UTILITY

Ingresso nel mercato dello storage



Inquadra il QRCode per guardare il video



Importante passo strategico per Longi con l'ingresso ufficiale nel settore Bess. Il sales director Stefano Salica ha sottolineato che l'azienda ha deciso di entrare nel comparto "dalla porta principale", anche grazie alla recente acquisizione di un importante produttore di sistemi di accumulo. Il gruppo punta alla carbon neutrality attraverso un triangolo tecnologico composto da fotovoltaico, idrogeno e storage. Annunciata inoltre la creazione in Italia di un polo di innovazione tecnologica dedicato ai sistemi Bess, destinato a diventare un riferimento per lo sviluppo europeo.

OMNIA SOLAR

Prodotti e servizi a supporto di installatori e progettisti



Inquadra il QRCode per guardare il video



Andrea Agostinelli e Sofia Patrito di Omnia Solar presentano la gamma di moduli fotovoltaici tradizionali per rispondere ai vari meccanismi incentivanti degli ultimi mesi e i pannelli per l'integrazione architettonica Bipv, disponibili in diversi colori per facciate ed edifici. Il tutto con un'attenzione a installatori e progettisti, ai quali l'azienda offre supporto a 360° per accompagnarli dalla progettazione all'installazione degli impianti.

La formula che ti guida fa centro su GOODHEAT e sul risparmio

Concluso il KEY 2026 portiamo in scena uno dei nostri marchi di riferimento. Contatta il nostro team commerciale: puntiamo le soluzioni più adatte alle tue esigenze e facciamo centro, insieme.



Pompe di calore aria-acqua GOODHEAT

- GWP=3**
99% inferiore rispetto ai refrigeranti convenzionali
- Alta efficienza energetica**
Consumi ridotti, minori emissioni
- Sicurezza e Certificazioni**
Conforme agli standard internazionali EN 378 / IEC
- Refrigerante Naturale**
Atossico, rispettoso dell'ozono
- Pronti per il futuro**
Conforme al regolamento F-Gas

ELFOR
Versatili per natura

Via Lavoratori Autobianchi, 1
Strada 8 Edificio 22/F
20832 Desio MB
Tel. +39 0362 1900443

elfor.org
info@elfor.org

I nostri marchi, partner affidabili e innovativi per una tecnologia green.





SONNENKRAFT

Moduli Made in UE (con Bess)



In fiera a KEY, Sonnenkraft ha portato l'intera gamma di moduli Made in UE con potenze da 460 e 500 Wp. Presente anche la gamma di pannelli colorati e Bipv. La novità più importante è il nuovo Bess da 215 kW, che porta con sé anche tutta una gamma di dispositivi per la gestione del sistema di storage. Ne ha parlato **Stefano Belluz, business development manager** di Sonnenkraft Solar Systems.

TONGWEI

Nuovi accordi per il mercato italiano



Peter Bian, country manager Italy dell'azienda, ha annunciato un **accordo distributivo con Esaving e Coenergia** per la **fornitura di 500 MW di moduli fotovoltaici**. Durante l'evento sono stati presentati anche due nuovi prodotti: il modulo TWMNH-66QD da 66 celle, con una potenza di 670 Wp e un'efficienza del 24,8%, e il modulo bifacciale TWMNF-66HD, che raggiunge 740 Wp di potenza con un'efficienza del 24,1%.

ATON

Focus sul mercato dello storage C&I



Aton, nelle parole di **Maurizio Grandi, progettista di impianti**, ha sottolineato il suo **ingresso nel settore dello storage C&I**, con soluzioni di taglia industriale capaci di coprire fino a 1 MW di potenza. Allo stand era esposto anche il nuovo software Aton EnergyWise, progettato per ottimizzare l'efficienza dei sistemi di accumulo. La piattaforma consente di aumentare la redditività degli impianti fino all'80%, grazie alla gestione dei picchi, all'ottimizzazione dei carichi e alle strategie di acquisto e vendita dell'energia.

INVERTER/

STORAGE

SUNERG SOLAR

Sotto i riflettori, i moduli Made in EU per il FER X Nzia



Luciano Lauri, titolare di Sunerg Solar, presenta i **nuovi moduli Made in EU** fino a 720 Wp di potenza, inseriti nel registro classe A dell'Enea e adatti ai bandi FER X Nzia. Spazio anche ai tracker monoassiali per l'agrivoltaico e alle soluzioni per facciate fotovoltaiche. Altri prodotti che l'azienda ha portato in fiera sono i moduli per i grandi impianti con tecnologia back contact, batterie e inverter a brand Sunerg.

ALPHA ESS

Nel 2027 arrivano i Bess per il segmento utility scale



Alpha Ess ha puntato i riflettori su tutta la **gamma di inverter C&I**, a partire dal trifase da 10 kW modulabile fino a sei batterie. Specialità Alpha sono gli All-in-One, con un modello da 30 kW ibrido e capacità di 64 kWh, raffreddato ad aria, fino ad arrivare ai 50 kW fino a 100 kWh di capacità e parallelabile fino a cinque sistemi. Tutti questi prodotti sono già disponibili per l'Italia. **Marco Indelicato, country manager Italia** dell'azienda, ha anticipato anche il **lancio dei Bess di grandi dimensioni**, disponibili dal 2027.

CHINT ITALIA

Shelter pensati per le nuove esigenze del mercato



James Chiarello, sales engineer di Chint Italia, presenta gli **shelter destinati agli impianti fotovoltaici**: strutture prefabbricate che integrano la sezione di media tensione, la zona dedicata al trasformatore MT/BT e il locale di bassa tensione. Proprio quest'ultimo ambiente è stato ampliato per offrire più spazio ai componenti elettrici richiesti dagli impianti moderni. La configurazione standard degli shelter parte da una lunghezza di sei metri, ma può essere estesa a nove o dodici metri, così da adattarsi a impianti con potenze comprese tra 1 e 5 MW.

SUNPOWER ITALIA

Offerta completa per residenziale e C&I



Fabio Bacchin, direttore commerciale di Sunpower Italia, in fiera allo stand di TCL Sunpower. L'azienda continua a proporre una **vasta gamma di prodotti per residenziale e C&I**. In ambito domestico, l'offerta comprende oltre ai moduli anche storage e pompe di calore. L'azienda sta proponendo i prodotti a marchio TCL Solar attraverso una rete selezionata di distributori partner.

ATMOCE

Batteria C&I ad alta densità energetica



Alberto Lotto, solution manager di Atmoce Italia, presenta la **nuova batteria per il C&I**, con tre volte la densità energetica rispetto alle tradizionali batterie disponibili sul mercato. Il dispositivo può raggiungere fino a 112 kWh di capacità, ed è parallelabile fino a 1,28 MWh. Allo stand Atmoce esposti anche i microinverter due-in-uno con potenze da 800 a 1200 watt e una soluzione per il mercato residenziale.

CHINT POWER SYSTEM

Oltre 5 MWh per lo storage utility scale



Chint Power ha partecipato alla fiera nell'area dello storage per presentare il suo **sistema di accumulo per la taglia utility scale**. Il prodotto consente di avere in un singolo container fino a 5,1 MWh di capacità. La grande novità, annunciata da **Pietro Gintoli, country manager Italy**, è la disponibilità per il mercato italiano, come testimonia la prima installazione realizzata nel nostro paese.

ECOFLOW

La seconda generazione della batteria Power Ocean 2



Idilio Ciuffarella, country manager Italia di EcoFlow, lancia la **seconda generazione di sistemi di accumulo Power Ocean 2**, batteria più compatta e più leggera rispetto alla prima generazione. Il sistema viene fornito con 15 anni di garanzia con 10mila cicli di scarica e back up integrato. Il sistema mira inoltre a garantire design innovativo e service completo.

FIMER

L'azienda riparte da prodotti, persone e marketing



Alberto Pinori, da poco più di un mese **responsabile vendite e marketing Italia** di Fimer, punta i riflettori su un **nuovo inverter trifase per la taglia commerciale**. Il dispositivo è stato sviluppato sia per i nuovi impianti sia per il retrofit. Pinori ha fatto inoltre un excursus sulla storia più recente dell'azienda, anticipando le prossime mosse per rilanciare la stessa Fimer: nuovi prodotti, nuove persone nel team e un piano marketing e commerciale ben definito.

INVERTER/ STORAGE

ENERGY SPA

Trasformare lo storage in un UPS industriale



Lo stand di Energy SpA ha attirato l'attenzione perché alimentato alternativamente dalla rete della fiera o dal proprio sistema di accumulo. L'azienda ha messo in evidenza **Igcu, un dispositivo che consente di trasformare un sistema di storage in un vero e proprio UPS di grande capacità**. La soluzione è pensata per le aziende con connessioni da alcuni megawatt che subiscono disturbi sulla rete di media tensione. L'**amministratore delegato Davide Tinazzi** ha spiegato che, grazie a Igcu, un sistema di accumulo destinato all'autoconsumo può diventare un UPS capace di evitare fermi macchina e perdite economiche rilevanti.

ENVISION

Gamma Bess più ricca con la piattaforma Gen 8



Envision Energy ha portato a Rimini il **portafoglio completo del sistema Bess scalabile Gen 8**, illustrato da **Valerio Ciccarello, technical director Bess** dell'azienda. Il design modulare consente configurazioni da 6, 8, 10 o 12 MWh per unità, con possibilità di espansione ulteriore. Questo approccio permette di ottimizzare il rapporto tra spazio occupato, durata e prestazioni in base alle caratteristiche del progetto e alla disponibilità del sito.

LONGI

Illuminating Possibilities

Hi-MO X10

Niente ombre, solo potenza.

Performance al top anche in caso di irraggiamento irregolare

HPBC 2.0

TaiRay



Alta Efficienza



Risposta Termica Stabile



Durata Estesa



Netralizzazione ombre



Affidabilità Superiore



INVERTER/ STORAGE

FOXESS

Capacità di accumulo facilmente incrementabile



Inquadra il QRCode per guardare il video



FoxESS lancia in anteprima il **sistema di accumulo monofase All-in-One con inverter da 6 kW e storage da 10 kW**. Il sistema è già certificato CEI-021 ed è parallelabile fino a tre unità. In questo modo è possibile incrementare potenza e capacità di accumulo. Nel video **Gabriele Bruno, Italy service manager** di FoxESS.

GOODWE

Aumenta il range di potenza delle soluzioni All-in-One



Inquadra il QRCode per guardare il video

Valter Pische, sales manager Southern Europe di GoodWe, presenta il **sistema residenziale All-in-One** costituito da **un inverter con un range di potenza da 3 a 6 kW e batterie da 5 a 8 kW** (nei prossimi mesi saranno disponibili nel range compreso tra 6 e 9 kW). Il sistema è plug in, con la possibilità di sovrapporre i vari pezzi con semplicità.

GROWATT

Sistemi storage dal residenziale all'utility scale



Inquadra il QRCode per guardare il video

Allo stand di Growatt, spazio a due prodotti di punta: le **nuove batterie APX fino a 15 kWh** per sistemi monofase o trifase e i **Bess di grossa taglia per C&I e utility scale**, con inverter ibrido da 50 kW. L'armadio da 60 kWh è componibile fino a 180 kWh per ogni inverter. Ogni inverter è poi a sua volta parallelabile fino a 1 MWh di capacità. Ha presentato i prodotti **Cristian Gobita, responsabile vendite** dell'azienda.

HISENSE

Proposte All-in-One monofase e trifase



Inquadra il QRCode per guardare il video



Hisense ha partecipato a KEY per il secondo anno consecutivo. L'azienda ha portato in fiera una **serie di prodotti che spaziano dal residenziale al C&I**, con una gamma importante di inverter e batterie. Tra le novità spiccano i sistemi All-in-One monofase e trifase. Completano la gamma i Bess da 126 kW e gli inverter d stringa da 80-110 kW per il C&I. Ha presentato le novità **Marco Bandera, sales director** di Hisense Italia.

HOYMILES

Nuovo sistema All-in-One con funzione di back up



Inquadra il QRCode per guardare il video



Andrea Chevellard, Southern Europe regional director di Hoymiles, presenta la **nuova soluzione All-in-One per il residenziale**. Il sistema, completo di inverter e batterie impilabili, offre funzioni di back up e integrazione con le colonnine per la ricarica dei veicoli elettrici. Si contraddistingue infine per affidabilità e sicurezza anche in situazioni critiche.

HUAWEI

Capacità di accumulo maggiorata per il Bess C&I



Inquadra il QRCode per guardare il video

Michele Berti, service engineer di Huawei, mostra in anteprima la **nuova taglia del Bess C&I**. Il dispositivo oggi è disponibile sul mercato con capacità di accumulo da 241 kWh, superando il precedente modello da 215 kWh. Quest'ultimo ha riscontrato un buon successo in Italia, con oltre 300 modelli installati.

HYXI

Una nuova veste per Hixypower



Inquadra il QRCode per guardare il video



Hixypower cambia logo e identità con una nuova attività di rebranding, Hyxi. Sul fronte dei prodotti, invece, l'azienda lancia il **nuovo sistema monofase All-in-One** con capacità da 3 a 10 kW e pacchi batteria da 6 o 9 kWh impilabili. Durante l'anno arriverà anche la versione trifase. Il microstorage da balcone con 800 watt di potenza e il nuovo cabinet raffreddato a liquido per il C&I completano l'offerta. **Davide Ponzi, country manager Italia dell'azienda**, ha presentato le novità.

KEHUA

Introdotta la funzione grid forming



Inquadra il QRCode per guardare il video

Ryon Huang, country manager Italia di Kehua, presenta il **PCS MV Skid da 10 MW** con la più recente funzionalità grid forming e inverter fotovoltaico da 350 kW. Quest'ultimo è compatibile con diversi moduli fotovoltaici e offre una rapida programmazione dell'alimentazione tramite comunicazione PLC. Si tratta di una soluzione integrata che riduce i costi Capex e Opex grazie alla semplificazione della logistica, dell'installazione e della gestione e manutenzione.

INGETEAM

Focus su inverter Made in EU per il FER X



Inquadra il QRCode per guardare il video



Ingeteam focalizza l'attenzione **sui prodotti made in EU** per **FER X Transitorio e Nzia**. Tra questi l'inverter di stringa da 330-350 kW. Disponibili anche le soluzioni centralizzate e gli inverter di stringa per il C&I integrate con il sistema di gestione energetica EMS. Spazio anche ai sistemi di accumulo, dispositivi All-In-One e alle colonnine di ricarica. **Paolo Cigognetti, direttore commerciale Italia** dell'azienda, ha presentato tutte le novità di Ingeteam.

KSTAR

Più vicini al mercato italiano



In fiera Kstar riconferma il successo del **nuovo cabinet da 100 kW e capacità di 197 kWh di batterie**. Il prodotto è stato sviluppato per il C&I. **Enrico De Luca, sales manager Italia** dell'azienda, sottolinea poi l'importanza della presenza del gruppo in Italia, con ufficio a Bologna e supporto sia pre sia post vendita.

INVERTER/STORAGE

SAJ

L'offerta storage cresce con il sistema CHS3



Tra le novità allo stand SAJ, **Giovanni Canzano, senior sales manager EPC** dell'azienda, ha illustrato il **CHS3**, evoluzione del modello CHS2. Si tratta di un **inverter ibrido da 50 kW** abbinato a un **pacco batterie da 100 kWh**, con una versione superiore da 75-125 kW collegabile a batterie da 261 kWh o multipli. Il sistema carica direttamente dai moduli fotovoltaici e introduce una stringa fino a 1.250 V, che consente configurazioni più flessibili e l'installazione di inverter e batterie direttamente in campo.

PEIMAR

Nuovo All-in-One compatto per il residenziale



Andrea Boffelli, sales area manager di Peimar, presenta il **nuovo sistema di accumulo All-in-One**. Il prodotto è compatto e ben si presta per il residenziale, soprattutto dove ci sono spazi ridotti. Il dispositivo è costituito da inverter e batterie che si possono montare ad aggancio rapido.

RIELLO SOLARTECH

Da 20 anni attivi nel mercato degli inverter



Riello Solartech, che quest'anno **festeggia 20 anni di attività** nel mercato degli **inverter** fotovoltaici, presenta le **nuove batterie da 5,5 kWh per il C&I**. Le batterie, installabili all'esterno in colonne fino a 10 pezzi, possono arrivare a 55 kWh. Possono quindi lavorare con inverter ibridi trifase da 30 kW. **Marco Galli, area manager Italy** di Riello Solartech, ha presentato le novità in fiera.

L'Energia del Futuro inizia da qui
Capacità di accumulo superiore a 1 MWh

Inverter ibrido WIT
+ accumulo AXE

Efficienza senza paragoni
per applicazioni C&I



Move forward WIT the future

GROWATT
ITALIA

INVERTER/ STORAGE

SENEC ITALIA

Tra le novità, la partnership con Daikin



Inquadra il QRCode per guardare il video



Senec si pone sempre più come fornitore di servizi e prodotti completi. La **soluzione integrata per il residenziale spazia oggi dai moduli allo storage All-in-One, dalle wallbox ai servizi di monitoraggio**. E oggi l'offerta si amplia anche sul fronte del risparmio energetico grazie alla recente partnership con Daikin. Ha illustrato l'offerta di Senec **Giorgio Forti, head of product management** dell'azienda.

SIEL

Tante funzioni dall'inverter Lumina



Inquadra il QRCode per guardare il video



Glauco Pensini, amministratore delegato di Siel SpA, ha raccontato la crescita dell'azienda in oltre 20 anni di attività nel mondo delle rinnovabili, in termini sia di vendite sia di tecnologie. L'azienda presenta la **nuova piattaforma Lumina**: non un semplice inverter ma una **soluzione** in grado di fornire diverse **funzioni tra cui peak shaving e servizi ancillari di rete**. La macchina è completamente progettata e realizzata in Italia. Il tutto garantito da elevata qualità nel post vendita.

SIGENERGY

Storage SigenStore al centro dell'intera gamma



Inquadra il QRCode per guardare il video

In fiera Sigenergy ha puntato i riflettori sull'**intera gamma**, a partire dagli **inverter Sigen Hybrid con batterie SigenStore** fino alla nuova soluzione da balcone espandibile in accumulo e in potenza, in abbinata ai microinverter. Spazio anche ai quadri di back up e alle soluzioni di ricarica dei veicoli elettrici in AC e DC. Nel video **Giovanni Colombera, solution e service manager Italia** dell'azienda.

SMA

Un'offerta attenta alle esigenze della taglia utility scale



Inquadra il QRCode per guardare il video

Attilio Braghieri, vice president large scale South and West Europe di SMA, punta i riflettori sulle **esigenze del mercato utility scale**: ritorno dell'investimento rapido e una gestione ottimale delle complessità delle richieste di connessione. L'azienda spiega come, attraverso il carburo di silicio presente in tutti i suoi inverter, può garantire prestazioni elevate sia per il fotovoltaico sia per lo storage, con efficienze di conversione superiori ai 99,3%.

SOLAREEDGE

Due novità per il C&I



Inquadra il QRCode per guardare il video



Tantissime le novità in fiera allo stand di SolarEdge. Tra le più importanti, l'azienda evidenzia la **funzionalità multirange** che verrà **applicata a tutta la gamma di inverter** e che permetterà di semplificare la gestione delle vendite e dell'installazione dei progetti. Inoltre ha lanciato la nuova batteria per il C&I da 197 kWh. Per **Christian Carraro, general manager South Europe** di SolarEdge Technologies, queste due novità aiuteranno l'azienda ad accompagnare gli installatori nella diffusione di soluzioni per la taglia commerciale e industriale.

SOLARMG

Si amplia la gamma di Pensiline FV



Inquadra il QRCode per guardare il video

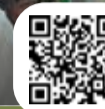
Lorenzo Ramazzotti, direttore commerciale di SolarMG, presenta in anteprima la **nuova linea di pensiline fotovoltaiche**, riviste in termini di proporzioni, certificazioni e colori. Il sistema è versatile e consente di ospitare fino a 16 pannelli per 7 kW di potenza. Sotto la pensilina spazio invece a due autovetture di grandi dimensioni. La struttura è modulabile ed è realizzata in alluminio. In fiera, spazio anche ai sistemi di storage al grafene.

SOLIS

Esordio per la linea di batterie Solis Storage



Inquadra il QRCode per guardare il video



Gianluca Marri, product solutions specialist Italy - Europe di Solis, presenta il **nuovo brand di batterie Solis Storage per il mercato residenziale**, con modelli da 5 a 10 kW. Questi prodotti si affiancano agli inverter ibridi per il domestico da 3 a 10 kW e ai nuovi Bess Solis Storage da 80 a 125 kW lanciati a inizio 2026.

SOLAX

Aprire la filiale italiana con un team dedicato



Inquadra il QRCode per guardare il video

Mirko Zino ha annunciato l'**apertura ufficiale della filiale Solax Power Italia**, prevista nella prima parte del secondo trimestre del 2026. Il country manager ha presentato anche il team italiano: Maurizio Cataldo e Fabio Parodi alla guida delle vendite, Raffaella Piacentini per il marketing e Andrea Alberton responsabile del dipartimento tecnico.

SOLPLANET

Un ecosistema residenziale completo



Inquadra il QRCode per guardare il video



Tra le novità illustrate dal **country manager Italia, Vito Pontrelli**, spicca la **soluzione residenziale** dell'azienda, composta da un **inverter ibrido monofase da 3 a 6 kW** con doppio Mppt. Il sistema è abbinato a una nuova batteria modulare con moduli da 5 kWh, espandibile fino a 20 kWh. La soluzione si integra con l'ecosistema Solplanet che comprende anche una wallbox da 7,4 kW per la ricarica dei veicoli elettrici. Tutti i dispositivi sono gestiti tramite Solplanet Cloud, piattaforma accessibile da PC e app per il monitoraggio dell'impianto e la gestione intelligente della ricarica in base al surplus energetico.

INVERTER/STORAGE

SUNGROW

Già disponibile il nuovo inverter ibrido trifase



Inquadra il QRCode per guardare il video

Sungrow ha portato in fiera una grande novità: si tratta dell'**inverter ibrido da 125 kW con batterie espandibili da 30 a 250 kWh**. Per l'azienda è una grande novità in quanto si tratta di uno dei più potenti inverter ibridi con back up integrato presenti sul mercato. Ne ha parlato **Alessandro Soragna, distribution manager Italy and Balkans** di Sungrow Power Supply.

WECO

Una nuova linea di inverter



Inquadra il QRCode per guardare il video

Allo stand di WeCo spazio alla **nuova linea di inverter** da 8 a 20 kW e da 25 a 50 kW, pensata per nuove installazioni e per il retrofit. Accanto a queste soluzioni, WeCo ha inoltre lanciato un inverter ibrido monofase dai 3 ai 6 kW che sostituirà la gamma ESI. Infine, spazio alla gamma XTR, inverter trifase con basso voltaggio da 6 a 20 kW, e agli inverter di stringa STK da 100 a 110 kW. Tutte queste novità sono state presentate da **Francesca Pini, sales - back office** di WeCo.

TESLA

Oltre un milione di Powerwall installati nel mondo



Inquadra il QRCode per guardare il video

Tesla ha partecipato a Rimini con due stand e il Tesla Energy Van, centro di formazione mobile per la certificazione degli installatori. In fiera, l'azienda ha puntato i riflettori sul **sistema di storage Powerwall**, con configurazione non back up. Questa novità permette di installare il dispositivo in modo più veloce ed economico. L'azienda celebra anche un milione di Powerwall installati nel mondo. Ha presentato tutte queste novità **Luca Passoni, sales manager** di Tesla Energy.

VISSMANN

Soluzioni battery ready per il C&I



Inquadra il QRCode per guardare il video

Viessmann presenta le **soluzioni battery ready per la taglia commerciale e industriale**. Il gruppo, come già sperimentato in ambito residenziale, dà la possibilità ai clienti di installare un inverter ibrido da 100 kW e preparare l'impianto a essere pronto per l'integrazione con lo storage. Ogni inverter può avere sul lato in continua un sistema di batterie da 112 kWh. Ha presentato queste novità **Dario Fabris, direttore vendite** di Viessmann Climate Solutions.

**PRODUCED BY ANYONE,
REPAIRED BY US.**

RIPARAZIONE INVERTER FOTOVOLTAICI

» AFFIDABILE » VELOCE » GARANTITA

AREA TEST MULTIBRAND
(ABB, Power-One, Fimer, SIEL, Santerno, etc.)

QUALITA' CERTIFICATA
(collaudo funzionale preciso e completo)

RePower your solar inverter

47

www.stirepair.com

commerciale@stirepair.com

Tel +39.0735.701148

**ZCS**

Ampliata la gamma storage con sistemi modulari



Inquadra il QRCode per guardare il video



ZCS Azzurro ha presentato **diverse novità della propria gamma**, tra cui **sistemi cabinati con batterie da 60 a 96 kWh e inverter ibridi da 30 a 60 kW**, soluzioni DC adatte anche agli impianti in retrofit. In esposizione anche sistemi cabinati in AC con PCS da 125 kW e batterie fino a 258 kWh, configurazioni modulari scalabili fino al livello megawatt. Come spiegato da **Federico Mastronardi, chief technology manager** dell'azienda, sono in arrivo anche nuovi sistemi containerizzati per progetti di grande scala.

CONTACT ITALIA

Gamma completa con tracker da tetto e nuove strutture



Inquadra il QRCode per guardare il video



Lo stand di Contact Italia ha messo in evidenza l'ampia offerta dell'azienda. Tra le **novità illustrate** dal **CEO Pietro Antonio Maggi** figura un **tracker per tetti piani** con caratteristiche tecniche avanzate, capace di incrementare la produzione fino al 30% grazie a un'elettronica di gestione completamente sviluppata internamente. Accanto a questa soluzione, esposte anche **nuove pensiline fotovoltaiche e strutture per impianti a terra installabili su terreni complessi**, come ex discariche o aree soggette a vincoli. L'azienda ha inoltre annunciato l'apertura di un nuovo stabilimento in Puglia e di ulteriori hub logistici in Italia.

K2 SYSTEMS

Strutture per grandi parchi fotovoltaici



Inquadra il QRCode per guardare il video

Alessandro Papaiani, country manager Italia di K2 Systems, ha illustrato **tutti i vantaggi della nuova struttura di montaggio Pi-Rack** per grandi parchi fotovoltaici. La struttura, completamente in acciaio ma personalizzabile in termini di layout, garantisce rapidità e sicurezza di installazione. L'azienda ha portato in fiera anche tutti i supporti per impianti su tetti piani o in lamiera grecata.

ZONERGY

Sistema di storage PowerCube per la taglia C&I



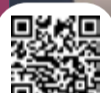
Inquadra il QRCode per guardare il video



Zonergy lancia il **nuovo sistema di accumulo PowerCube**, dispositivo da 241 kWh di storage con all'interno il suo PCS. Il sistema è stato sviluppato per la taglia commerciale e industriale. Lo ha presentato **Mauro Porro, after sales Europe** dell'azienda.

GAMECHANGE SOLAR

Mercato dei tracker sempre più strategico



Inquadra il QRCode per guardare il video

GameChange Solar opera nel settore dei sistemi di inseguimento solare e delle strutture di montaggio per impianti fotovoltaici su larga scala. Tra i prodotti di punta figura il **Genius Tracker**, come spiegato da **Vagner Juliani, senior director of business development Europe**.

NEXTPOWER

Più risorse per l'agrivoltaico integrato



Inquadra il QRCode per guardare il video



A Rimini l'azienda ha illustrato una **soluzione integrata per l'agrivoltaico** sviluppata specificamente per il mercato italiano. Il portafoglio combina i solar tracker NX Horizon, tra i prodotti di punta dell'azienda, con software di controllo avanzato per la gestione integrata tra produzione fotovoltaica e attività agricola, oltre a servizi di progettazione. L'obiettivo è facilitare la realizzazione dei progetti nel rispetto dei requisiti normativi, ambientali e agricoli italiani, come ha spiegato **Marco Garcia, chief commercial officer e co-fondatore** di Nextpower.

SISTEMI**DI MONTAGGIO****ALUSISTEMI**

Digitalizzare la progettazione degli impianti



Inquadra il QRCode per guardare il video



A KEY l'azienda ha **mostrato il nuovo configuratore di impianti fotovoltaici**, uno strumento avanzato che consente ai clienti di progettare e dimensionare gli impianti direttamente online. Come spiegato dall'**amministratore delegato Marco Romundo**, la piattaforma permette di sviluppare il progetto dalla A alla Z, dal dimensionamento tecnico alla quantificazione dei materiali, semplicemente accedendo tramite login.

GRUPPO GREEN DESIGN

Serra agrivoltaica brevettata e collaborazione con Corab



Inquadra il QRCode per guardare il video



Andrea Peron, CEO del Gruppo Green Design, ha presentato una **serra agrivoltaica brevettata**. Il sistema attinge, in pompa di calore, energia fotovoltaica per mantenere un microclima costante a seconda delle esigenze della coltivazione. Presentata anche la collaborazione con Corab, produttore polacco specializzato nella produzione di strutture portanti per impianti FV. Gruppo Green Design è distributore unico in Italia dei prodotti di Corab, tra i quali un tracker con struttura in magnesio, zinco e alluminio.

ORBIS

Nuovo sistema di montaggio per impianti FV su tetti piani



Inquadra il QRCode per guardare il video



Allo stand di Orbis è stato presentato il **nuovo sistema di montaggio per impianti fotovoltaici su tetti piani**. Il sistema di zavorre è disponibile con diverse angolazioni, da 5 a 15 gradi. Grazie a un sistema di staffe si può elevare il pannello alla gradazione desiderata. Disponibile anche una cintura perimetrale in materiale ecosostenibile che può conferire ancora più stabilità al sistema. **Stefano Lucini, responsabile marketing di Orbis Italia**, ha presentato la novità.

RCM

Focus sui tracker per impianti utility scale



Inquadra il QRCode per guardare il video



Alessandro Alladio, titolare di RCM Energy, ha presentato a KEY la **gamma di prodotti per il montaggio**, che si è allineata alle attuali esigenze del mercato. Prodotto di punta è il nuovo tracker, che permette all'azienda di approcciare a impianti più potenti. Alladio ha focalizzato l'attenzione anche sulla crescita dell'azienda, che quest'anno punta a un fatturato di 50 milioni di euro.

SISTEMI DI MONTAGGIO

SUN-AGE

Ampliati i servizi di engineering



Inquadra il QRCode per guardare il video



L'ingegnere **Alessandro Maria Cibi** ha raccontato come Sun-Age abbia **ampliato il reparto Engineering per offrire un servizio completo di consulenza e progettazione.**

Forte dell'esperienza maturata come fornitore di strutture e componenti, Sun-Age punta a diventare un interlocutore unico lungo tutto il percorso progettuale, dalla preventivazione al collaudo degli impianti. Il servizio comprende progettazione elettrica e fotovoltaica, progettazione strutturale e gestione delle pratiche burocratiche presso le amministrazioni competenti.

SL RACK

Ecco la struttura Fast Plant per tetti piani



Inquadra il QRCode per guardare il video

Youssef Rizkalla, country sales manager Italia di SL Rack, presenta la **struttura per tetti piani Fast Plant** preassemblata e semplice da installare. Disponibile nelle versioni con esposizioni a sud e un sistema con esposizione est-ovest, l'azienda calcola, a seconda della zona e del vento, la distribuzione del peso sulla copertura, ottimizzando e velocizzando i tempi di installazione.

L'EVOLUZIONE DELL'ENERGIA ALL-IN-ONE

SISTEMA MONOFASE E TRIFASE INTELLIGENTE, SCALABILE FINO A 108 KWH, PER UNA GESTIONE ENERGETICA DOMESTICA E COMMERCIALE SENZA INTERRUZIONI.

Installazione rapida e semplificata:

- Sistema modulare pre-cablato che integra inverter, batteria e funzione UPS in un'unica unità elegante. Riduce drasticamente tempi e costi di montaggio.

Massima flessibilità delle batterie:

- Possibilità di combinare moduli batteria di diverse capacità nello stesso sistema

Gamma batterie versatile:

- Moduli da 5, 8 e 9 kWh.

Scalabilità senza compromessi:

- Sistema Monofase: Espandibile fino a 6 batterie per torre, con una capacità massima di 48 kWh.
- Sistema Trifase: Supporta fino a 12 moduli collegati, raggiungendo una capacità totale di 108 kWh.

Intelligenza e sicurezza:

- EMS basato su IA per l'ottimizzazione dinamica dei consumi e delle tariffe.
- Commutazione di livello UPS ultra-rapida in meno di 4ms per una continuità energetica assoluta.

Resistenza estrema:

- Certificazione **IP66** per installazioni affidabili sia all'interno che all'esterno, resistendo a qualsiasi condizione climatica.

Serie ESA MONOFASE 3-10 kW / 5-48 kWh



Scarica la scheda tecnica

Serie ESA TRIFASE 5-30 kW / 5-108 kWh



Scarica la scheda tecnica

SOPREMA

Sistema di fissaggio brevettato per impianti su copertura



Inquadra il QRCode per guardare il video

Soprema presenta il **prodotto accessorio chiave** per l'azienda. Il gruppo ha infatti brevettato un **sistema di fissaggio dei moduli che non fora le membrane impermeabili** e, quindi, non interferisce tra impianto e copertura. L'obiettivo è quello di non ledere l'impermeabilizzazione. Il sistema, inoltre, non interagisce con il peso della struttura, il che lo rende ideale in zone sismiche, in quanto l'elemento lavora per fissaggio meccanico. **Pierantonio Saccardo, technical promoter** di Soprema, ha presentato il prodotto.

ESAVING ogni watt conta

DISTRIBUTORE AUTORIZZATO
GOODWE





SUN BALLAST

Affidabilità anche con meteo estremo per il sistema di montaggio Fortis 10°

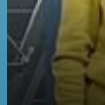


Inquadra il QRCode per guardare il video

Giovanna Salemi, responsabile commerciale, e Andrea Calza, direttore tecnico di Sun Ballast, hanno presentato il nuovo sistema Fortis 10°. Uno dei principali rischi dell'investimento fotovoltaico, oggi, è quello climatico. Eventi meteorologici sempre più estremi possono compromettere la stabilità degli impianti e la redditività nel tempo. Da questa consapevolezza nasce Fortis, la risposta di Sun Ballast a un mercato che richiede affidabilità strutturale, sicurezza e performance costanti, anche nelle condizioni più critiche.

VALMONT SOLAR

Novità anche nel controllo dei tracker



Inquadra il QRCode per guardare il video

Tra le innovazioni illustrate a Rimini da Chiara Tarisciotti, engineering manager dell'azienda, figura una nuova generazione di unità di controllo per i motori Sun Hunter, dotata di algoritmi di monitoraggio predittivo e di una gestione intelligente dell'accumulo per ottimizzare i cicli delle batterie anche in condizioni di basso irraggiamento. Sul fronte agrivoltaico l'azienda ha introdotto anche un sistema di raccolta dell'acqua piovana integrato nella struttura del tracker.

ELFOR

Presentata una serra idroponica per l'agrivoltaico



Inquadra il QRCode per guardare il video

Elfor ha portato a KEY una serra idroponica fotovoltaica per il mondo agrivoltaico. Questa soluzione innovativa mira a garantire una coltura meno impattante sul terreno. Tutta l'alimentazione è gestita dai pannelli fotovoltaici, dando al terreno una produttività maggiore del 30%. Paolo Panighi, CEO di Elfor, ha presentato la soluzione.

DISTRIBUTORI

TECNOSYSTEMI

Nuovo catalogo dedicato al fissaggio dei moduli



Inquadra il QRCode per guardare il video

Giorgio Rigoni, direttore commerciale di Tecnosystemi SpA, ha presentato le soluzioni dell'azienda per fotovoltaico e ventilazione meccanica dell'aria. Quest'anno l'azienda ha lanciato un nuovo catalogo per il fissaggio dei moduli fotovoltaici, con componenti in cemento armato con inclinazione fino a 20°. Spazio anche alle novità per la ventilazione meccanica dell'aria.

1STBEAM

In fiera l'intera gamma per il solare



Inquadra il QRCode per guardare il video

Alessandro Gaggio, CEO di 1stBeam, ha illustrato tutta la gamma che l'azienda distribuisce in Italia: dai moduli di ultima generazione agli inverter, dalle strutture ai Bess, dallo storage per il residenziale a tutta la componentistica necessaria. Per l'azienda, la fiera è stata anche l'occasione per rimarcare gli oltre venti anni di attività nel mercato del solare.

ENERGIA ITALIA

Novità per agrivoltaico e Conto Termico 3.0



Inquadra il QRCode per guardare il video

Giuseppe Maltese, direttore commerciale di Energia Italia, racconta i risultati raggiunti dall'azienda a meno di un anno dall'ingresso nel Gruppo Marigliano. L'azienda si presenta in fiera con una serie di novità per continuare a crescere nel mercato del fotovoltaico italiano e, in particolare, per cogliere le opportunità in due ambiti: agrivoltaico e Conto Termico 3.0. Energia Italia si è strutturata per questo tipo di progetti con una serie di marchi e tecnologie, come ad esempio l'ampliamento della gamma di pompe di calore per il Conto Termico. Per agrivoltaico e iperammortamento, invece, l'azienda ha rafforzato le partnership con 3SUN e Bisol Group.

TEKNOMEGA

Soluzioni di montaggio per coperture e impianti a terra

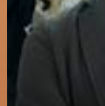


Inquadra il QRCode per guardare il video

Allo stand di Teknomega erano esposte diverse soluzioni di fissaggio per tetti industriali e impianti a terra. Renato Jorio, responsabile vendite dell'azienda, ha illustrato un nuovo sistema modulare per lamiere grecate, adatto anche a superfici curve, e un sistema zavorrato con profili legati che consente un fissaggio elastico su più punti, sia lungo il lato corto sia lungo quello lungo del pannello. Tutte le soluzioni sono supportate dal servizio interno di progettazione, che affianca i clienti nel rispetto delle normative tecniche NTC 2018 e delle indicazioni dei produttori di moduli.

COENERGIA

Con Trienergia, una gamma di moduli ultraleggeri



Inquadra il QRCode per guardare il video

Davide Caprara, sales manager di Coenergia, ha accolto i visitatori illustrando i principali marchi distribuiti dall'azienda e le soluzioni del brand interno Trienergia, produttore italiano di moduli fotovoltaici. In evidenza i moduli ultraleggeri full black e wireless da 420 Wp, con un peso di soli 10 kg, progettati anche per garantire maggiore resistenza alla grandine.

ENERGY3000

Punto di incontro fra progettisti, produttori e installatori



Inquadra il QRCode per guardare il video

Quest'anno Energy3000 ha fatto una scelta particolare. Allo stand erano esposti sempre i prodotti dell'azienda, ma con un'attenzione alle nuove frontiere del C&I e della taglia utility scale, soprattutto nell'ambito dello storage. L'obiettivo era quello di dare ancora più valore ai propri installatori partner creando un punto di incontro tra progettisti, installatori e produttori e poter analizzare al meglio ogni singolo progetto. Nel video Gabriele Rosso, sales director Italy dell'azienda.

DISTRIBUTORI

FORME

Focus sul fotovoltaico integrato negli edifici



Inquadra il QRCode per guardare il video

David Cristaudo, tecnico commerciale fotovoltaico di Forme, ha illustrato la gamma di moduli ad integrazione architettonica distribuiti dalla società. Le soluzioni consentono di sostituire le tradizionali tegole con elementi fotovoltaici perfettamente integrati nel tetto, particolarmente utili nelle aree soggette a vincoli paesaggistici. L'azienda ha inoltre annunciato una partnership per la distribuzione degli inverter Chint Power in Italia.

KRANNICH

Tra le novità, la partnership con BYD



Inquadra il QRCode per guardare il video

Carmelo Amato, sales manager di Krannich Solar per la Sicilia, pone l'accento sulla gamma di prodotti dell'azienda tedesca, dal residenziale alla taglia utility. Focus in particolare sui nuovi supporti per inverter in campo nel caso di installazioni a terra, ai moduli europei e all'accordo per la fornitura di inverter BYD per il residenziale. Completano l'offerta i nuovi inverter All-in-One di GoodWe per il residenziale e l'introduzione in gamma di Enphase.

FORNITURE FOTOVOLTAICHE

Punto d'incontro tra aziende e professionisti



Inquadra il QRCode per guardare il video

Il responsabile commerciale Romano Paolicelli, ha raccontato l'evoluzione di un'azienda familiare oggi caratterizzata da un team giovane e dinamico e da un portafoglio di marchi premium del settore fotovoltaico. Il manager ha sottolineato la capacità della società di affiancare i clienti lungo tutta la filiera, dal finanziamento alla progettazione, fino alla fornitura e installazione. Tra i punti distintivi anche l'approccio collaborativo, che mette in relazione aziende e professionisti spesso considerati concorrenti, e la presenza di poli logistici distribuiti sul territorio nazionale per facilitare la bancabilità dei progetti.

IBC SOLAR

Soluzioni per l'autoconsumo



Inquadra il QRCode per guardare il video

Allo stand realizzato totalmente con materiale riciclabile, Simone Vernizzi, responsabile distribuzione Italia di IBC Solar, ha presentato l'ecosistema GoodWe composto da pompa di calore e sistema All-in-One per il residenziale. In esposizione anche il sistema di montaggio AeroFix per tetti piani e il nuovo modulo Made in Germany, entrambi brevettati da IBC.

ALBA SOLAR
Energia e innovazione

OLTRE IL CONCETTO DI EPC

SISTEMI ENERGETICI INTEGRATI

Non progettiamo impianti isolati.
Costruiamo strategie energetiche su misura.



Impianti fotovoltaici



Sistemi di accumulo



Stazioni di ricarica elettrica



Sistemi di gestione dell'energia

L'impianto con il BESS C&I più grande d'Italia



Il modello esposto al KEY 2026



ENERKLIMA

Servizi a supporto degli installatori



Simone Maenza, tech support engineer della società, ha spiegato che l'attività di Enerklima non si limita alla distribuzione di prodotti e materiali fotovoltaici. Il distributore offre infatti una **gamma completa di servizi a supporto dei partner**, che comprende formazione tecnica, supporto alla progettazione e assistenza nelle attività di pre e post vendita. L'azienda affianca inoltre i clienti nella gestione delle pratiche burocratiche, facilitando l'operatività sul mercato.

PM GREEN

Debutto in fiera per la nuova società



Massimo Innocenti, CEO di PM Green, si reputa soddisfatto per quanto riguarda l'afflusso di clienti e visitatori allo stand e per i numeri registrati dalla fiera di Rimini. In occasione della tre giorni, l'azienda ha tenuto un **momento di festa per sancire nuovamente la fusione tra PM Service e PM Green formalizzata a fine 2025.**

ZELIATECH

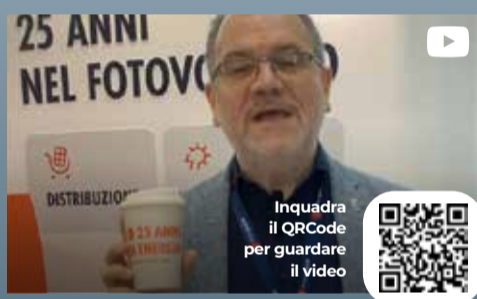
Una fiera, due stand



Zelitech ha partecipato a KEY con **due stand. Uno all'interno del mondo Huawei**, di cui il gruppo è importatore per l'Italia. Il **focus** è stato soprattutto **sui servizi**, che spaziano dalla scelta del prodotto alla progettazione fino all'assistenza tecnica. Nel **secondo stand** Zelitech ha presentato un **cubo fotovoltaico, soluzione di design pensata per ambiti particolari**. Anche in questo caso, Zelitech ha un accordo di esclusiva per il mercato italiano. Ne ha parlato **Sergio Grassi, country manager Italia** della società.

ENERPOINT

Da 25 anni nel fotovoltaico



Enerpoint ha **celebrato a KEY 2026** i suoi **25 anni di attività**, ricordando le origini nel 2001 e il ruolo consolidato nel supporto a installatori, progettisti e investitori impegnati nello sviluppo di impianti fotovoltaici. L'azienda continua a operare su tre linee principali: distribuzione di materiali, servizi tecnici qualificati e sviluppo di progetti fotovoltaici e storage di media e grande taglia. L'**amministratore unico Paolo Rocco Viscontini** ha evidenziato come l'esperienza maturata sul campo sia rafforzata dagli impianti di proprietà, utilizzati come veri e propri campi prova.



ALLO STAND DI VP SOLAR IL CEO STEFANO LORO E IL DIRETTORE VENDITE E MARKETING PAOLO ZAVATTA

EPC, SVILUPPO, O&M

AIEM

Agrivoltaico e storage: nuove aree di business



Gianluca Miccoli, CEO di Aiem, ha raccontato a KEY 2026 un anno di forte crescita per l'azienda, in continuità con il percorso intrapreso negli ultimi anni. La **strategia per il 2026** guarda all'intero **ecosistema del fotovoltaico**, dall'**energia elettrica** alla **valorizzazione del territorio** attraverso **progetti agrivoltaici**. Il manager ha inoltre evidenziato l'avvio di nuovi progetti nel settore storage, con l'introduzione di sistemi di accumulo avanzati.

ESAVING

Sotto i riflettori un accordo da 300 MW con Tongwei



Tante le novità di Esaving in fiera a Rimini. Tra le più importanti, un **accordo siglato con Tongwei**, che **fornirà 300 MW di moduli ad alta efficienza** per progetti in Italia ed Europa. Altra novità è il nuovo Lumina Tracker monoassiale. Ne ha parlato **Luca Demattè, Ceo** di Esaving.

WATTKRAFT

Riconoscimento Huawei "CSP 5 STAR" e servizi per la formazione



Giovanbattista Napolitano, technical director Southern Europe di Wattkraft, torna sul riconoscimento **"CSP 5 Star"** conferito da **Huawei** a inizio anno, che rappresenta il **massimo livello previsto dal programma di partnership del brand asiatico**. Con questa certificazione, Wattkraft viene riconosciuta come uno dei partner più affidabili e autorevoli dell'ecosistema Huawei, confermando la qualità, la continuità e la competenza che l'azienda offre a supporto di clienti, installatori e partner. Tra le novità, l'azienda presenta anche i servizi per la formazione: dai nuovi Wattkraft's Talks all'Academy, alla Master Academy, fino all'evento annuale Solaritaly che nel 2026 si terrà a Firenze.

ALBASOLAR

Accompagnare le aziende verso l'indipendenza energetica



Presentato da **Massimo Marengo, CEO** di Albasolar, un importante **progetto di accumulo industriale realizzato presso l'azienda Gai Macchine Imbottigliatrici di Cuneo**. Si tratta di un sistema Bess Huawei da 8,8 MWh. Grazie al software proprietario Aspecindustry IA, sviluppato su misura per ogni progetto, Albasolar è in grado di gestire e controllare produzione, storage e consumi, supportando le aziende nel percorso verso una maggiore indipendenza energetica.

ALECTRIS

Rafforzato il ruolo nell'O&M fotovoltaico



Inquadra il QRCode per guardare il video



Antonio Ognibene, head of operations & maintenance dell'azienda, ha ricordato la presenza ventennale di Alectris sul territorio italiano. La società opera come **specialista dell'O&M** su scala nazionale, con **attività che coprono l'intero Paese**, dal Sud al Nord Italia. Alectris ha evidenziato anche la propria **esperienza nel settore EPC**, con impianti realizzati di piccola e grande taglia fino a 15-20 MW. Tra i punti di forza indicati dai clienti figurano la rapidità operativa e il sistema di monitoraggio proprietario, che consente interventi tempestivi e un'elevata efficienza degli impianti.

EPC, SVILUPPO, O&M

ESPE

Agrivoltaico, Bess e cabine di trasformazione



Inquadra il QRCode per guardare il video



Ernest Juric, sales director di Espe, ha presentato il gruppo, **EPC Contractor attivo nel mondo C&I e utility scale**, e ha focalizzato l'attenzione sul punto di forza: la gestione a 360° dei progetti. Il focus attuale di Espe in Italia è sull'agrivoltaico, sui Bess e sulle cabine di trasformazione. Allo stand, Espe ha presentato uno shelter da 2,5 MVA.

ECO THE PHOTOVOLTAIC GROUP

Nuova holding "Open SB SpA"



Inquadra il QRCode per guardare il video



La nuova holding "Open SB SpA" di ECO The Photovoltaic Group ha un **obiettivo**: mettere le **persone al centro della crescita del gruppo**. E lo fa attraverso una **serie di iniziative**, tra cui due **recenti acquisizioni**: **Zani Group**, che opera nel settore termoidraulico, e **3E**, azienda storica di Napoli che opera nel solare. In questo modo, ECO The Photovoltaic Group può coprire ogni fase della realizzazione di impianti fotovoltaici e termoidraulici, dalla progettazione degli impianti alla gestione degli asset, con una forte attenzione a innovazione e digitalizzazione. **Valerio Natalizia**, CEO dell'azienda, racconta le ultime novità.

ENERGYTIME

La quotazione in Borsa rafforza la crescita



Inquadra il QRCode per guardare il video

KEY è stata anche per Energytime un'occasione per incontrare partner, clienti e fornitori. L'azienda ha fatto il punto su un **2025 particolarmente significativo**, segnato dalla **quotazione a Milano** sul **segmento EGM**. L'**amministratore Marco Pulitano** ha spiegato come questo passaggio abbia rafforzato la presenza sul mercato e la capitalizzazione della società, permettendo di affrontare con maggiore solidità gli impegni futuri, tra cui un portafoglio di oltre 200 MW.



Fusionsolar

Residential Smart PV Solution

Intelligent AFCI

DC arc cut-off within 0.5s, eliminating safety risks





GREENERGY

Una storia ventennale



Inquadra il QRCode per guardare il video

Greenergy ha festeggiato i suoi **20 anni di attività** partecipando a KEY 2026 con un team multidisciplinare impegnato a supportare partner e clienti nella transizione energetica. Come spiegato dal **CEO Valentino Vivo**, l'azienda **integra competenze tecniche e capacità progettuali lungo tutta la filiera**: progettazione, autorizzazioni, ingegneria costruttiva e servizi O&M, con l'obiettivo di garantire qualità, sicurezza e solidità degli investimenti.

SUNCITY

Focus sui grandi impianti



Inquadra il QRCode per guardare il video

Suncity da qualche anno opera nel **settore EPC e asset management** per la **realizzazione di impianti da 1 a 10 MW**. L'azienda ha una pipeline rilevante in Italia, in particolare per impianti fotovoltaici tradizionali a terra e per l'agrivoltaico, ma anche per importanti interventi su copertura. L'azienda sta anche lavorando allo smaltimento e bonifica da amianto per la partecipazione al FER X, e all'installazione di Bess. Ne hanno parlato **Pietro Pitingolo, responsabile business development, sales e marketing**, e **Christian Montermini, direttore marketing sales** dell'azienda.

AREA SERVIZI

AGN

Più servizi per il cliente finale



Inquadra il QRCode per guardare il video

Uno stand **per rappresentare la strategia di crescita in Italia**. Si è presentata così AGN Energia in fiera, con tutti i riferimenti ai servizi per GPL, fotovoltaico e fornitura di luce e gas. Tante le novità per installatori e venditori, con i quali il gruppo sta costruendo un ecosistema per diventare riferimento su tutto il mercato nazionale, sia per famiglie sia per le imprese. Ne ha parlato **Tommaso Lascaro, head of sales power & gas and energy efficiency** di AGN Energia.

MANNI ENERGY

Più servizi di advisory per il fotovoltaico



Inquadra il QRCode per guardare il video

L'attività di **advisory** dell'azienda, **dedicata agli operatori che gestiscono progetti EPC** su impianti fotovoltaici, è stata delineata da **Michele Cattaneo, presidente e amministratore** di Manni Energy. Il servizio copre l'intero processo: dal supporto nelle fasi autorizzative (permitting) fino alla direzione lavori durante la costruzione degli impianti. L'obiettivo è offrire ai clienti un partner indipendente capace di supportare sia la realizzazione sia la riqualificazione degli impianti.

SUNSOLUTION

Rinforzato il core business di gestione costante e integrata degli impianti



Inquadra il QRCode per guardare il video

Fabio Manicardi, CCO di SunSolution, ha illustrato l'**attività dell'azienda**, che mette al centro la **gestione completa degli impianti fotovoltaici nel lungo periodo**. Allo stand erano esposte una cabina customizzata per campi fotovoltaici e un tracker adattabile a diverse tipologie di impianto. Il focus principale resta però il core business dell'azienda: garantire continuità, performance e affidabilità degli impianti per tutta la loro vita utile.

BREMAS

Smart Sentinel Pro, risposta alle nuove linee guida prevenzione incendi



Inquadra il QRCode per guardare il video

BremaS torna sul tema delle **nuove linee guida in materia di prevenzione incendi**. Con la **Smart Solar Sentinel Pro**, BremaS è pronta a rispondere ai nuovi requisiti. Grazie a una comunicazione ottimizzata, la Smart Sentinel si integra con i principali dispositivi di monitoraggio e permette di sganciare in maniera mirata zone dell'impianto quando è necessario effettuare manutenzioni, tutto da remoto. Ne ha parlato **Christian Carton, direttore vendite** dell'azienda.

PARAPET

Più di 15 anni nel mercato delle energie rinnovabili



Inquadra il QRCode per guardare il video

Lucio Copernico, country manager Italia di Parapet, **presenta l'attività dell'azienda in Italia**, che si occupa di **realizzazione di impianti fotovoltaici, eolici e Bess** su larga scala. L'azienda è presente con uffici in Romania, Germania e Italia. A livello nazionale, Parapet sta lavorando su diversi progetti da fonti rinnovabili nel sud Italia.

SKY-NRG

Continuo miglioramento dei servizi per i grandi impianti



Inquadra il QRCode per guardare il video

Anche quest'anno SKY-NRG ha partecipato alla fiera di Rimini focalizzando l'attenzione sui **servizi rivolti ai clienti**. L'azienda, che si reputa soddisfatta di come ha chiuso il 2025 in termini di nuove opportunità di business maturate, sta studiando nuove modalità di supporto ai clienti finali, che SKY-NRG segue dall'attività preventiva fino alla costruzione degli impianti al post vendita. Nel video **Gianluca Paroni, amministratore delegato** dell'azienda.

ECOPROGETTI

Tecnologia per il riciclo dei moduli



Inquadra il QRCode per guardare il video

L'azienda, attiva nel settore del solare da oltre 30 anni, ha portato in fiera la **tecnologia per il riciclo dei pannelli a fine vita, con brevetto per la rimozione del vetro**. Presentato anche l'Eco Move, tecnologia che consente di intervenire direttamente nel campo fotovoltaico, riducendo i costi logistici. Ne ha parlato **Francesco Sartore, sales business development manager** dell'azienda.

EDISON NEXT

Trigenerazione, biomasse e FV per un'azienda di Cuneo



Inquadra il QRCode per guardare il video

Edison Next **accompagna imprese e territori** per lo **sviluppo della transizione energetica** attraverso una **piattaforma di soluzioni innovative**. **Marco Chiesa, head of customer management and project leadership della business unit industry** di Edison Next, racconta il caso emblematico dello stabilimento di Michelin Italiana di Cuneo, dove è stato realizzato un impianto di trigenerazione. Insieme all'utilizzo di una centrale termica a biomasse e di un impianto fotovoltaico di oltre 2 MW, l'impianto mira a una riduzione dei consumi del 30%.

IBERDROLA

Dialogo e collaborazione al centro della transizione energetica



Inquadra il QRCode per guardare il video



Anche Iberdrola Italia era presente a KEY 2026. Il **country manager Valerio Faccenda** ha sottolineato l'**importanza della fiera come**

spazio di lavoro condiviso e luogo di confronto tra i **principali player** della transizione energetica. L'azienda ha incontrato partner, istituzioni e industrie che accompagna nei percorsi di decarbonizzazione attraverso i propri PPA da fonti rinnovabili.

IC GREEN POWER

Un nuovo programma per i rivenditori



Inquadra il QRCode per guardare il video

Riccardo Gaviani, general manager di IC Green Power, ha portato in fiera un **nuovo concetto di gestione dei rivenditori nel settore del solare**. L'azienda vuole dare la possibilità a una serie di aziende che vogliono rivendere il pacchetto

fotovoltaico, anche in settori diversi (edilizia, infissi), di poter contare su un pacchetto chiavi in mano. IC Green Power si occupa della fornitura del materiale, delle pratiche e dell'installazione, mentre il rivenditore si preoccupa solamente di acquistare e vendere il pacchetto.

ERP ITALIA

Soluzioni integrate per il fine vita dei moduli



Inquadra il QRCode per guardare il video

Il consorzio ERP Italia era presente in fiera con la **società ERP Italia Servizi, attiva nella gestione e trattamento dei moduli a fine vita**. La società, attiva su tutto il territorio nazionale, offre soluzioni integrate per la gestione dei rifiuti. **Gionata Cereda, B2B sales account manager** del consorzio, ha mostrato tutto il processo che porta alla gestione dei rifiuti, dal ritiro al trasporto fino al trattamento dei moduli.

HIGECO MORE

Monitoraggio avanzato per FV e Bess



Inquadra il QRCode per guardare il video

Andrea Pirri, sales manager di Higecco More, presenta le **soluzioni per il monitoraggio avanzato degli impianti**: dal CCI richiesto dalla normativa 385 di Arera al sistema EMS per la gestione dei Bess o di impianti ibridi, dal sistema PPC per la regolazione degli impianti in alta tensione e il sistema Scada per il monitoraggio degli asset fotovoltaici.

SKYWORTH

Make Every Ray of Sunshine Count

SOLUZIONE SOLARE COMPLETA

PANNELLI SOLARI

INVERTER INTELLIGENTI

ACCUMULO ENERGETICO

SERVIZI EPC

Inverter e Accumulo Energetico
 ✉ solatoverseas@skyworth.com
 🌐 www.skyworth-pv.com
 ☎ 400-063-8989
 📍 SHENZHEN, CHINA

Servizio EPC
 ✉ marketing@solavita-pv.com
 🌐 www.solavita-pv.com
 ☎ +86 755-2357-6989
 📍 ESCHBORN, GERMANY

SKYWORTH PV è impegnata a "Make Every Ray of Sunshine Count" e a diventare un fornitore leader a livello globale di prodotti e servizi fotovoltaici distribuiti. Facendo leva sulle capacità di innovazione e sugli elevati standard qualitativi del Gruppo, offriamo soluzioni complete per l'energia pulita che includono consulenza, progettazione, prodotti e servizi di gestione e manutenzione (O&M), coprendo applicazioni residenziali, commerciali e industriali, nonché impianti su scala utility.



JOULZ (CENTRICA)

Un nuovo player per il mercato italiano delle infrastrutture energetiche



Inquadra il QRCode per guardare il video



Alessio Morbioli, business developer della società, ha spiegato che da quest'anno l'azienda è entrata a far parte del gruppo Joulz, società olandese specializzata in infrastrutture energetiche. L'offerta è rivolta principalmente alle aziende e comprende sistemi di storage, infrastrutture elettriche, impianti fotovoltaici e soluzioni elettrotecniche e termotecniche. Tra i servizi offerti anche il supporto finanziario per i partner.

AREA SERVIZI

NIDEC

La versatilità del quadro PCS da 5 MW



Inquadra il QRCode per guardare il video

Marko Karovic, sales leader products di Nidec Conversion, punta i riflettori sul quadro PCS di 5 MW, con elevata densità di potenza. Il quadro ha una versatilità elevata, e risponde all'installazione in diversi ambiti di applicazione: tra questi solare, idrogeno e Bess. Oltre alla versatilità, il sistema garantisce bassa rumorosità.

SECURITY TRUST

Focus sulle soluzioni per la cybersecurity



Inquadra il QRCode per guardare il video



Rudy Zucca, CEO del gruppo Security Trust, ha focalizzato l'attenzione sulle soluzioni legate agli adempimenti normativi in materia di cybersecurity, che stanno interessando sempre di più anche il mercato delle rinnovabili. L'azienda mira a garantire la sicurezza e la migliore gestione degli impianti fotovoltaici, eolici e Bess.

LOVATO ELECTRIC

Nuove soluzioni per la sicurezza degli impianti



Inquadra il QRCode per guardare il video

Damiano Pesce, business developer fotovoltaico di Lovato Electric, ha mostrato allo stand tutte le soluzioni dell'azienda per il solare. In fiera, i riflettori sono stati puntati sul sistema di protezione di interfaccia CEI 016 PMVF3000 per impianti in media tensione e sui nuovi magnetotermici in DC. Presentato anche il quadro cablato con prodotti Lovato Electric e le prime soluzioni per il CCI.

PV DATA

Offerta più completa con il CCI Azur Energia



Inquadra il QRCode per guardare il video



Allo stand di PV Data, Simone Gollin ha illustrato la soluzione che integra il CCI sviluppato da Azur Energia, distribuito dall'azienda. Si tratta di un sistema completo di tutti gli accessori necessari, compresi quelli per la misurazione di corrente e tensione all'interno delle cabine elettriche. Azur Energia offre anche diversi servizi dedicati alla configurazione e all'installazione del dispositivo, mentre VP Solar supporterà le attività tecniche per garantirne la corretta applicazione.

REONIC

Piattaforma Reonic per vendita e installazione impianti FV



Inquadra il QRCode per guardare il video



Reonic punta i riflettori sulla piattaforma Reonic che gestisce e organizza ogni fase del business, dalla vendita all'installazione dell'impianto fotovoltaico. Francesca Flora, account executive dell'azienda, focalizza l'attenzione su tutti i vantaggi della piattaforma.

MRP

Oltre 3500 moduli verificati con il mobile lab



Inquadra il QRCode per guardare il video



Mark Rossetto, CEO di MRP, ha ricordato a KEY i 15 anni dell'azienda sul mercato del solare italiano. La società di servizi per il fotovoltaico ha inoltre presentato il mobile lab, laboratorio mobile in Italia con il quale nel 2025 l'azienda ha verificato oltre 3500 moduli prima dell'installazione. Un servizio che l'azienda raccomanda a EPC, owner e installatori.

REGALGRID

Focus sull'interoperabilità con il nuovo CCI



Inquadra il QRCode per guardare il video

Riccardo Pizziotti, head of engineering di Regalgrid, ha illustrato il CCI, il controllore centrale di impianto progettato per garantire elevata interoperabilità e sicurezza operativa. Il dispositivo integra un display a colori che consente di visualizzare rapidamente misure, parametri e stato dell'impianto. Il sistema è completo di accessori, semplice da installare e conforme ai requisiti previsti dalla delibera Arera. Secondo l'azienda, il CCI rappresenta una soluzione avanzata per il monitoraggio e il controllo degli impianti.

SECSUN

Evoluzione della cabina shelter



Inquadra il QRCode per guardare il video

Dario Maggi, amministratore di Secsun, presenta l'evoluzione della cabina shelter, con il lancio della serie M. La cabina è progettata per eliminare i vincoli dimensionali tradizionali, sposandosi con qualsiasi esigenza impiantistica. Garantisce inoltre durabilità e affidabilità anche in ambienti difficili. L'azienda ha inoltre inserito a catalogo un nuovo quadro di sezionamento stringhe conforme alle nuove normative antincendio.

SIEMENS

Un portfolio completo per la distribuzione elettrica



Inquadra il QRCode per guardare il video



La completezza del portfolio Siemens dedicato alla distribuzione elettrica in media e bassa tensione è uno dei plus dell'azienda secondo Luca Sartirana, head of electrical products sales infrastructure dell'azienda. Allo stand era presente anche un grande plastico che rappresentava una "casa Siemens", con tutte le tecnologie applicabili anche al settore delle rinnovabili e del fotovoltaico. Accanto al modello erano esposte soluzioni reali e digitali utilizzate per la gestione della distribuzione elettrica.

SIGUESOL

Un pacchetto completo per impianti a terra



Inquadra il QRCode per guardare il video



SigueSol presenta in fiera OneMega, la soluzione solare progettata per offrire una realizzazione completa e controllata del campo fotovoltaico. Grazie all'approccio "pacchetto completo", il cliente potrà ottenere benefici di un supporto end-to-end che combina studi, fornitura di tutte le attrezzature e installazione completa. In fiera anche la pensilina fotovoltaica con tutti i componenti inclusi. Ne ha parlato Angelo Nogara, country manager Italia di Siguesol.

STI REPAIR

Servizi per la riparazione e la rigenerazione degli inverter



Inquadra il QRCode per guardare il video



Stefano Piunti, amministratore delegato di STI Repair, ha partecipato alla fiera KEY di Rimini per focalizzare l'attenzione sul tema della riparazione e rigenerazione degli inverter fotovoltaici. L'obiettivo in fiera era quello di dialogare con i produttori per capire in che modo gestire gli inverter di stringa di alta potenza, che sono più complessi da riparare. Per Piunti, serve dialogare con i produttori e unirsi per fare in modo che gli inverter performino a lungo termine.

TIGO

Ottimizzatori per gestire moduli ad alta potenza



Inquadra il QRCode per guardare il video



Tigo Energy ha presentato la nuova gamma di ottimizzatori TS4-A in grado di lavorare con moduli fino a 725 watt di potenza. Presentato anche un nuovo programma per installatori certificati e una procedura di commissioning in tempo reale da sperimentare sulla piattaforma proprietaria. Ne ha parlato Gilberto Lembo, marketing manager EMEA di Tigo Energy.



MARCO CESTARO E RICCARDO CESTARO ALLO STAND DI GEOSOLARIS

QUADRO DI AUTOMAZIONE su misura per te!

Quadro di automazione impianto miscelatore BANBURY, in grado di gestire il seguente processo produttivo:

Centinaia di componenti chimici vengono miscelati secondo un ricettario e un sistema di pesatura automatica che, combinato ad un processo di calore e tempo, si trasforma in una gomma omogenea utilizzata per la produzione di pneumatici.



Contattaci:
Tel. +39 080 96 75 815
info@secsun.it
www.secsun.it

Divisione Quadri:

- Distribuzione
- Fotovoltaico
- Termoregolazione
- Automazione industriale

Divisione Servizi:

- Adeguamento secondo l'allegato A.70
- Dichiarazione di consumo dell'energia
- Verifica dei contattori a carico reale

Oltre 100.000 quadri l'anno realizzati e distribuiti