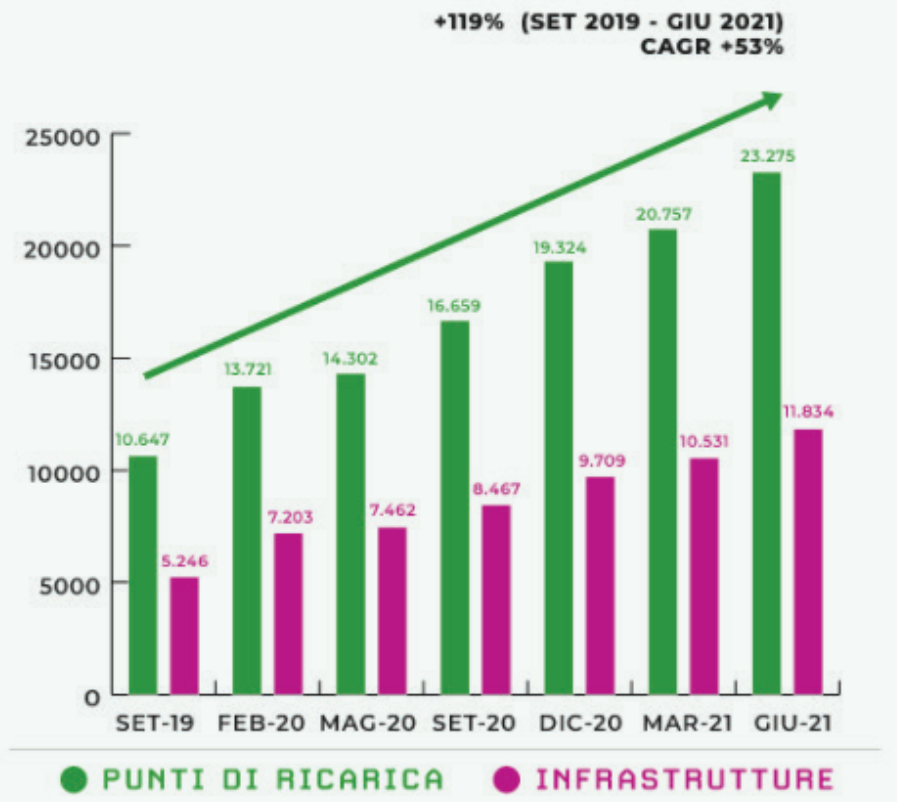
MOBILITÀ ELETTRICA

UN PIENO DI OPPORTUNITÀ

L'INEVITABILE CONVERSIONE GREEN DEL PARCO AUTO CIRCOLANTE IN ITALIA FARÀ ESPLODERE LA DOMANDA DI SOLUZIONI PER LA RICARICA. NEL NOSTRO PAESE A GIUGNO SONO STATI SUPERATI I 23.000 PUNTI DI RIFORNIMENTO CON UNA CRESCITA DEL 12% SUL DATO DI MARZO. DISTRIBUTORI E INSTALLATORI SI CONFERMANO FIGURE INDISPENSABILI NELLA CATENA DEL VALORE

DI ALDO **CATTANEO**

Punti di ricarica e infrastrutture in Italia



REGIONE	TOTALE PUNTI DI RICARICA	TOTALE INFRASTRUTTURE	TOTALE LOCATION
ABRUZZO	528	271	214
BASILICATA	172	91	83
CALABRIA	457	231	200
CAMPANIA	680	361	248
EMILIA-ROMAGNA	2.248	1.162	975
FRIULI-VENEZIA GIULIA	509	257	205
LAZIO	2.376	1.229	892
LIGURIA	679	349	278
LOMBARDIA	4.130	1.951	1.590
MARCHE	601	304	259
MOLISE	116	58	48
PIEMONTE	2.386	1.203	1.009
PUGLIA	922	475	417
SARDEGNA	705	356	268
SICILIA	902	459	376
TOSCANA	1.915	1.000	749
TRENTINO-ALTO ADIGE	979	536	486
UMBRIA	541	276	246
VALLE D'AOSTA	373	192	164
VENETO	2.056	1.075	746

La mobilità elettrica rappresenta un fattore fondamentale per la transizione energetica che dovremo affrontare nei prossimi anni. Certamente, con il rifinanziamento degli incentivi statali, l'incidenza del parco circolante elettrificato in Italia è tornato a crescere. In questa transizione particolare attenzione sarà data alle vetture full elettriche che, già nel 2020, nonostante la pandemia da Covid, hanno fatto registrare un livello di crescita impressionanti. In tutto questo non dobbiamo dimenticare che, come ci ricorda il presidente e fondatore di eV-Now! Daniele Invernizzi: «L'Italia è il Paese con il maggior numero di auto procapite d'Europa e quindi, se il punto di partenza è questo, è molto probabile che anche nel passaggio ai veicoli a emissioni zero il nostro Paese rimarrà quello con più auto full electric per abitante e questo ci

L'evoluzione della mobilità elettrica secondo Motus-E

Punti di ricarica installati in Italia nel 2020:
17 HPC da 75 a 150 kW + 3 AC fino a 22 kW

Previsioni 2021 :
2 HPC da 75 kW + 3 AC fino a 22 kW

OFFERTA

BayWa r.e. si pone sul mercato dell'eMobility come un partner in grado di affiancare il cliente in ogni fase del processo. Dall'individuazione della soluzione tecnologica alla progettazione, dalla realizzazione e alla gestione e manutenzione delle stazioni di ricarica, anche nel ruolo di Charge Point Operator - CPO. Copre l'intero mercato in termini di potenze di ricarica quindi dalla classica Wallbox domestica (da 3 a 22 kW) fino alle HPC Stations da 300 kW.

"UN UNICO INTERLOCUTORE"
Matteo Casadei, head of engineering & works di BayWa r.e

«BayWa r.e. è l'interlocutore unico per il cliente che voglia investire nell'installazione e gestione di una o più stazioni di ricarica. La flessibilità e la professionalità della nostra struttura ci consentono di ricoprire uno o più ruoli della catena del valore come consulente in fase di studio di fattibilità, fornitore, installatore, manutentore, CPO, così come quello di General contractor occupandoci, oltre che dei suddetti aspetti ed in partnership con studi accuratamente selezionati, anche della progettazione delle opere. La vocazione di BayWa r.e. nella fornitura di servizi è, da sempre, improntata sulla vicinanza alle infrastrutture gestite e ai clienti tramite l'impiego di personale diretto. Questo garantisce, non solo qualità e professionalità nell'esecuzione delle istallazioni, ma anche continuità e velocità di intervento in caso di malfunzionamenti o guasti. I nostri clienti sono aziende, start-up in ambito eMobility e multinazionali impegnate attivamente nella riduzione delle emissioni di gas serra».

""DEMOCRATIZZARE LA RETE DI RICARICA PUBBLICA IN ITALIA"
Roberto Colicchio Head of Business Development di Be Charge

«La nostra mission è quella di democratizzare la rete di ricarica elettrica pubblica in Italia, diventando protagonisti della transizione verso un sistema di mobilità sostenibile. Al momento sono oltre 5mila i punti di ricarica distribuiti in maniera capillare su tutto il territorio nazionale: sia su suolo pubblico nei tanti comuni italiani, sia in parcheggi privati ad accesso pubblico di forte interesse come quelli dei supermercati, centri commerciali, alberghi, stazioni di servizio, in ambito urbano e extraurbano. Essendo integrati nella filiera gestiamo in maniera diretta il network di ricarica grazie a una piattaforma informatica di proprietà (Charging Point Operator) e offriamo un servizio di altissima qualità al consumatore finale (Mobility Service Provider), ovvero il guidatore elettrico. Il nostro piano industriale prevede l'installazione nei prossimi anni di circa 30mila punti di ricarica di proprietà che erogheranno energia al 100% proveniente da fonti rinnovabili a cui si aggiungeranno quelli di terzi gestiti sulla nostra piattaforma. Per fare un esempio pratico, un'azienda, un albergo, un ristorante o un qualsiasi altro punto di interesse che voglia utilizzare delle colonnine di ricarica per i propri clienti o per la propria flotta aziendale si può rivolgere a noi per entrare a far parte e beneficiare della visibilità della nostra rete di ricarica».

dice le potenzialità che potrà avere il mercato italiano nei settori legati alla mobilità elettrica». Legato a doppio filo con il mercato delle auto elettriche è certamente quello delle colonnine di ricarica e la cui diffusione nel breve periodo subirà certamente una fortissima accelerazione.
Va ricordato che il Green Deal europeo prevede che le auto a combustibile fossile vengano gradualmente sostituite da quelle a emissione zero (al momento elettriche o a idrogeno) ed entro il 2035 non saranno più vendute auto a benzina e diesel. A tal fine sono stati fissati ambiziosi obiettivi per lo sviluppo delle infrastrutture di ricarica in tutti i Paesi membri. L'Unione Europea ha come target quello di arrivare nel 2030 ad almeno 2,8 milioni di colonnine elettriche rispetto alle circa 260 mila di oggi.

UNA FOTOGRAFIA DELL'INSTALLATO

Secondo il report di Motus-E, con riferimento al 30 giugno 2021, in Italia risultano installati 23.275 punti di ricarica in 11.834 stazioni (o colonnine) e 9.453 location accessibili al pubblico. Una crescita consistente rispetto alla rilevazione di dicembre 2020, quando nel nostro Paese c'erano 19.324 punti di ricarica in 9.709 infrastrutture di ricarica accessibili al pubblico.
Purtroppo, circa il 15% delle infrastrutture installate alla fine del primo trimestre 2021 risultava non utilizzabile dagli utenti finali, in quanto non è stato possibile finalizzare il collegamento alla rete elettrica da parte del distributore di energia o per altre motivazioni autorizzative. Sempre a fine marzo 2021 si rileva in media che delle 11.834 stazioni di ricarica, l'80% è collocato su suolo pubblico (e.g. strada) mentre il restante 20% su suolo privato a uso pubblico (e.g. supermercati o centri commerciali).
In termini di potenza, il 95% dei punti di ricarica è in corrente alternata. Inoltre, il 19% dei punti sono a ricarica lenta (con potenza installata pari o inferiore a 7 kW), il 77% a ricarica accelerata o veloce in AC (tra 7,5 kW e 43 kW) e solo un 5% veloce in DC (da 44 kW in su) e quasi l'1% ad alta potenza o High Power Chargers – HPC (con potenze di almeno 100 kW). La Lombardia con 4.130 punti è la regione con la maggiore diffusione, e da sola possiede il 18% di tutte le installazioni. Seguono nell'ordine Piemonte, Lazio ed Emilia Romagna, il Veneto e la Toscana. Queste sei regioni complessivamente coprono il 65% del totale dei punti in Italia.

UN MODO PER VENDERE ENERGIA

I processi che portano all'installazione di una stazione di ricarica sono diversi. In generale a livello pubblico le figure di riferimento sono i Charging Point Operator (CPO), che gestiscono una rete di stazioni di ricarica (di proprietà o meno) interconnesse e funzionanti attraverso una piattaforma applicativa e che vendono l'energia erogata attraverso sistemi di pagamento spesso proprietari. I CPO, che molto spesso coincidono con le grandi utility e che hanno come core business la vendita di energia, evidentemente vedono nella diffusione delle colonnine un importante canale di sviluppo della loro attività e perciò presidiano questo mercato con pacchetti che comprendono hardware e servizi. È chiaro che i grandi player dell'energia e i Charging Point Operator, al fine di procurarsi le stazioni di ricarica, abbiano un filo diretto con i produttori, anche perché questi player necessitano spesso di volumi considerevoli e in tempi relativamente brevi. È in crescita la richiesta di installazione di terminali di pagamento per carte di credito e Bancomat direttamente sulle stazioni o su totem esterni come accade nelle stazioni di servizio tradizionali.

INTERCETTARE LA DOMANDA

I produttori di colonnine si trovano di fronte ad un ampio ventaglio di potenziali clienti che vanno dai grandi player dell'energia, come accennato, fino all'utente finale che ad esempio ha appena acquistato un auto elettrica, ma tocca anche aziende che vogliono offrire ai propri dipendenti o alla propria flotta aziendale il servizio di ricarica. Per arrivare ad esempio al consumatore finale, ci sono produttori di soluzioni di ricarica che siglano partnership anche con il mondo automotive, perché al momento della vendita di un'auto elettrica il cliente spesso manifesta l'in-

CHINT GLOBAL

INQUADRA IL QR CODE E SCOPRI L'OFFERTA

OFFERTA

Chint propone due principali soluzioni di fascia media per la ricarica dei veicoli elettrici: Chint CEP, stazione di ricarica a parete di Mode 3 disponibile in versione monofase e trifase con presa a bordo oppure con cavo di ricarica, e Chint WCP-2, stazione di ricarica a parete di Mode 3 dal design accattivante e dotata di lettore Rfid Card per l'abilitazione all'uso.

"OTTIMA QUALITÀ COSTRUTTIVA A PREZZI COMPETITIVI"
Domenico De Falco, direttore commerciale canale distribuzione di Chint

«Le soluzioni di Chint per la ricarica dei veicoli elettrici si distinguono per l'ottima qualità costruttiva a prezzi competitivi. Si tratta di prodotti dalle linee essenziali, estremamente compatti, facili da installare e utilizzare, caratteristiche che li rendono estremamente accessibili a qualsiasi tipologia di utente sia in ambito residenziale che commerciale privato. Il canale di vendita principale è rappresentato dai distributori e rivenditori presenti sul territorio nazionale. Alcuni di essi, grazie al rapporto di collaborazione consolidato, hanno scelto di installare le stazioni di ricarica Chint presso i punti vendita di maggior affluenza dando l'opportunità all'installatore di toccare con mano la qualità e validità del prodotto. Un canale di vendita in via di sviluppo è rappresentato dalle autofficine, che trovano le soluzioni per l'Ev charging di Chint molto interessanti nell'ottica di un servizio da offrire a loro volta ai loro utenti. La proposta riscontra inoltre notevole interesse anche presso gli specialisti del fotovoltaico che riscontrano in Chint un partner a 360 gradi in grado di offrire soluzioni complete per l'efficientamento energetico dai moduli fotovoltaici mono e policristallini, agli inverter, al cavo solare, fino ai sistemi di protezione DC e AC e ai quadri stringa e lato AC».

DA ARERA E GSE NUOVE AGEVOLAZIONI PER LA RICARICA DEI VEICOLI ELETTRICI

PIÙ RICARICA MENO COSTI

Fino al 31 dicembre 2023 Arera, con la delibera 541/2020/R/EEL, consente di aumentare gratuitamente la potenza delle utenze private per ricaricare i veicoli elettrici durante la notte, la domenica e nei festivi, senza costi aggiuntivi e senza rivolgersi al proprio fornitore. Il servizio è gestito dal GSE. Fino al 31 dicembre 2023 sarà infatti possibile ricaricare il proprio veicolo elettrico avendo la disponibilità di una potenza di circa 6 kW, di notte, di domenica e negli altri giorni festivi, senza dover richiedere un aumento di potenza al proprio fornitore di energia elettrica, quindi senza dover sostenere costi fissi aggiuntivi dovuti all'incremento della potenza. Possono accedere alla sperimentazione gli utenti che hanno un contratto di fornitura di energia elettrica attivo, clienti domestici e non domestici (altri usi). La potenza impegnata deve essere non inferiore a 2 kW e non superiore a

FIMER

Punti di ricarica installati in Italia nel 2020:
Più di 35.000

Previsioni 2021 :
Più di 54.000

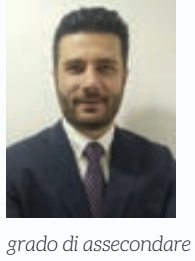
Mix installato: 50% AC WallBox, 30% AC Station, 20% DC Station

INQUADRA IL QR CODE E SCOPRI L'OFFERTA

OFFERTA

La gamma di soluzioni di ricarica per veicoli elettrici Fimer si rivolge a tutti i segmenti di mercato, per un uso privato, pubblico e commerciale. La disponibilità di diversi modelli e modularità assicura la copertura di ampie fasce di prezzo e necessità.

"UNA GAMMA DI PRODOTTI PER OGNI ESIGENZA"
Gaetano Belluccio, managing director E-mobility di Fimer



«Dal 2017, Fimer ha espresso un forte interesse verso la transizione energetica, con investimenti mirati a supporto di tale cambiamento, specialmente nel settore e-mobility. Con risultati importanti: i volumi sia produttivi che di fatturato in questo segmento sono triplicati di anno in anno. Oggi Fimer collabora con le cinque maggiori big utility italiane e vanta un portfolio di dieci tipologie di infrastrutture di ricarica. Obiettivo di Fimer è diventare protagonista del mercato grazie ad una gamma di prodotti in grado di andare incontro ad ogni esigenza e scenario di mercato, grazie ad una presenza diretta in più di 20 Paesi. L'impegno di Fimer sarà sempre più forte e teso a consolidare la propria presenza a livello globale fornendo soluzioni sempre più innovative, mirate e flessibili in grado di assecondare le richieste di utenti finali e utilizzatori».

teresse ad avere una postazione di ricarica presso la propria abitazione e questa esigenza può essere intercettata attraverso un filo diretto con i concessionari auto. Un canale di vendita in via di sviluppo è rappresentato anche dalle autofficine che, con la crescita del parco circolante elettrico, si stanno mostrando molto interessati nell'ottica di un servizio da offrire a loro volta ai loro utenti. Inoltre sono sempre più numerosi gli esercizi commerciali (ipermercati, centri commerciali, punti vendita...) o di accoglienza (ristoranti, bar, alberghi...) che vogliono offrire alla propria clientela questo tipo di servizio per avere un vantaggio competitivo sulla concorrenza. In questo caso l'obiettivo non è vendere energia, ma offrire un servizio. Instaurare un rapporto diretto anche con le diverse associazioni di categoria (ad esempio degli albergatori), permette di intercettare e rispondere a una domanda in modo rapido ed efficace. Le realtà commerciali o le strutture di accoglienza preferiscono avere il controllo diretto di questo servizio (che in molti casi viene offerto a titolo gratuito magari con un programma legato alle proprie carte fedeltà) e in molti casi prediligono l'acquisto diretto delle stazioni di ricarica e delegare la cura dell'installazione a uno

PRODOTTI E SERVIZI

BAYWA R.E. POWER

La stazione di ricarica ad alta potenza in corrente continua di BayWa r.e. è la soluzione che secondo l'azienda contribuirà in maniera preponderante nel breve - medio periodo alla transizione verso una mobilità sostenibile conciliando costi ed esigenze degli e-drivers. Su questo segmento di mercato BayWa r.e. vanta già un'importante esperienza sia in Italia che in Germania, e contiamo di incrementare nei prossimi anni le installazioni e i servizi di gestione per questa fascia di impianti. Nello specifico, pur avendo accordi con i maggiori players del mercato, non siamo legati ad un particolare produttore e, di volta in volta, cerchiamo di proporre la soluzione tecnologica che meglio risponda alle esigenze del nostro cliente.

BE CHARGE - NETWORK INFRASTRUTTURE DI RICARICA PUBBLICA

Attraverso uno dei maggiori e più capillari network di infrastrutture di ricarica pubblica per veicoli elettrici in Italia, Be Charge vuole dare un contributo decisivo allo sviluppo di un sistema di mobilità sostenibile. Al momento sono oltre 4mila i punti di ricarica distribuiti in maniera capillare su tutto il territorio nazionale: le stazioni sono smart e user-friendly, monitorate 24 ore su 24 da un help desk e accessibili tramite l'applicazione per dispositivi mobile. Nell'ambito della filiera di settore, Be Charge riveste sia il ruolo di gestore e proprietario della rete di infrastruttura di ricarica dei Charge Point Operator, sia quello di fornitore di servizi di ricarica e mobilità elettrica che si interfaccia con gli utilizzatori di veicoli elettrici Electric Mobility Service Provider. Le stazioni di ricarica Be Charge sono di tipo Quick (fino a 22 kW) in corrente alternata, Fast (fino a 150 kW) o HyperCharge (superiori a 150 kW) in corrente continua.

BTICINO GREEN'UP PREMIUM

BTicino presenta Green'Up Premium la soluzione per ricarica auto elettriche pensata per essere installata a pavimento o a parete in ambienti all'aperto. Queste colonnine sono resistenti agli urti e alle intemperie, sono smart e totalmente comunicanti, attraverso l'applicazione EV Charge di BTicino. Green'Up Premium è in grado di comunicare via Bluetooth o su rete IP ed è compatibile con i sistemi operativi esistenti e totalmente aperta nei confronti di applicazioni di terze parti (protocollo Ocpp). Il sistema di identificazione per lettore di badge Rfid (opzionale) incorporato nel terminale permette l'attivazione delle prese. Green'Up Premium è una colonnina di ricarica adatta per qualunque modello di veicolo elettrico è garantisce tempi di ricarica ridotti (da 1h fino a 30 min in trifase).

SPAZIO INTERATTIVO

Accedi al sito

Inquadra il QR Code o clicca sopra per avere maggiori informazioni

4,5 kW. La connessione deve essere in bassa tensione (BT) ovvero con tensione di fornitura non superiore a 1.000 V. Il contatore installato, a cui è allacciato il dispositivo di ricarica, deve essere elettronico telegestito, di prima o di seconda generazione. La richiesta di ammissione alla sperimentazione potrà essere presentata al GSE fino al 30 aprile 2023. Lo scopo della sperimentazione è promuovere la ricarica "intelligente" dei veicoli elettrici in modo compatibile con le caratteristiche delle reti elettriche esistenti, sfruttando le potenzialità offerte dai misuratori elettronici e dai dispositivi di ricarica più avanzati, in grado cioè di regolare la velocità di ricarica sulla base di comandi forniti da attori esterni (ad esempio da aggregatori o dal distributore locale, previa autorizzazione del cliente), oppure in modo automatico.

specialista piuttosto che affidare il servizio a un Charging Point Operator. Non va dimenticata la pubblica amministrazione, altro importante bacino di utenza. La sempre maggiore sensibilità su tematiche ambientali ha facilitato i processi autorizzativi per l'ottenimento delle concessioni sul suolo pubblico, anche considerando che la mobilità elettrica è un elemento cruciale della transizione energetica, e probabilmente quello

GASGAS COMMUNITY CHARGING

Previsioni 2021: 47

INQUADRA I QR CODE E SCOPRI L'OFFERTA

OFFERTA

GasGas si propone come operatore per lo sviluppo punti di ricarica sul territorio italiano. Obiettivo primario: creare una community di utilizzatori (che possono segnalare la propria necessità di un punto di ricarica in un determinato luogo). E una community di titolari di attività aperte al pubblico (che desiderano offrire un servizio ai propri clienti). Chi oggi ha ad esempio una palestra, un'officina, un ristorante a volte ci contatta perché desidera dare gratuitamente ai clienti il servizio di ricarica. In questo caso c'è una partecipazione ai costi da parte del gestore dell'esercizio. Altri desiderano semplicemente valorizzare l'area, lasciando che i propri clienti paghino ma aprendo l'accesso al punto di ricarica a tutti. In questo caso, se riteniamo che ne valga la pena, procediamo a nostre spese. Gasgas punta sulla flessibilità delle formule e sulla capacità di portare la ricarica nei parcheggi delle attività che giornalmente ospitano per ore le auto.

"PORTARE LE COLONNINE DOVE SERVONO"

Alessandro Vigilanti, CEO di Gasgas

«Il concetto su cui si basa Gasgas è che gli e-driver possano di ricaricare l'auto nei luoghi dove effettivamente sia possibile sfruttare i tempi di attesa: palestre, centri commerciali, ma anche alberghi e ristoranti. L'interesse per la mobilità elettrica è enorme: eppure in molti rimandano l'acquisto di un'auto full-electric perché i punti di ricarica sono pochi, spesso situati in luoghi scomodi e privi di servizi interessanti. La rivoluzione di Gasgas è proprio questa: portare le colonnine dove servono, dove la gente le vuole: Gasgas è pronta a valutare un proprio investimento diretto per la realizzazione degli impianti nelle location a maggior potenziale. La raccolta fondi in crowdfunding appena terminata è andata molto bene. Sono stati raccolti oltre 300.000 euro, grazie ad un'altissima numero di investitori (più di 180). Caratteristica questa che combacia alla perfezione con il progetto di communty. CSi tratta del primo esempio di flat illimitata in Italia, e probabilmente anche all'estero. Gasgas oggi sta cercando partner qualificati sul territorio italiano, che si occupino dell'identificazione dei punti di interesse in cui installare le stazioni di ricarica. I partner con specifica capacità tecnica, quali installatori e manutentori, saranno quindi coinvolti direttamente nelle attività operative di sviluppo della rete Gasgas».

Punti di ricarica installati in Italia nel 2020:
Circa 1.000

Previsioni 2021 :
Circa 3.000 punti di ricarica

INQUADRA IL QR CODE E SCOPRI L'OFFERTA

OFFERTA

La proposta Growatt in Italia al momento è focalizzata sulle wallbox. I prodotti disponibili consentono di effettuare la ricarica sia in AC che in DC e sono caratterizzati da connettività a rete avanzata (LAN, WiFI e 4G di serie).

"A FIANCO DELLA DISTRIBUZIONE ELETTRICA"
Giovanni Marino, brand manager di Growatt

«Quello delle colonnine di ricarica è un business estremamente recente e i volumi in gioco sono in rapida crescita, mese dopo mese. In pochissimo tempo siamo passati da un mercato limitato alle gare pubbliche e alla nicchia degli appassionati, a un mercato che sia avvia a diventare di massa. Inizialmente Growatt Italia ha avuto come sbocco naturale il settore del fotovoltaico, che grazie al Superbonus 110% ha moltiplicato la domanda di prodotti quali inverter e sistemi di accumulo. Ma già dall'inizio del 2021, anche grazie all'uscita dell'innovativa EV Charger Thor40ds-P con ricarica in corrente continua e potenza di 40 kW, il brand si sta velocemente affiancando anche a operatori professionali e specialistici della mobilità elettrica. Come sempre Growatt Italia si affida e collabora con la distribuzione elettrica specializzata per promuovere i propri prodotti, e anche nel campo dell'e-mobility riproporremo lo stesso schema commerciale che ha portato Growatt ad avere una presenza capillare in tutto lo stivale e che ha consentito al brand di scalare il mercato in pochi anni».

Punti di ricarica installati in Italia nel 2020:
Colonnine AC: 370 - Colonnine DC: 25

Previsioni 2021 :
Colonnine AC: 1.250 - Colonnine DC: 45

OFFERTA

La gamma Ingerev di colonnine di ricarica AC e DC offre il miglior rapporto qualità-prezzo e sono complete di tutte le dotazioni tecniche richieste dalle installazioni in ambienti privati e pubblici.

"UN PARTNER A 360°"
Fabrizio Seghetti, sales area manager EV Chargers BU - Energy & Grids Division di Ingeteam

«Ingeteam, oltre alla produzione e vendita di colonnine di ricarica, offre ai propri clienti anche un servizio di installazione e messa in servizio tramite una rete sempre più capillare di partner esterni opportunamente formati ed abilitati. Ingeteam si rivolge ai distributori specializzati, alle aziende che si occupano di efficienza energetica, alle società di installazione che operano su scala nazionale ed internazionale, nonché aziende come le utilities elettriche e le catene di supermercati che preferiscono appoggiarsi ad una sola azienda per la fornitura, l'installazione, la messa in servizio e l'eventuale gestione e manutenzione delle colonnine di ricarica. Inoltre, ha stretto degli accordi di collaborazione con Charging Point Operators, multiutilities e, di recente, con gestori di stazioni di servizio sulle quali installare nei prossimi mesi diverse colonnine di ricarica rapida».

che più di tutti ha una manifestazione tangibile. Oltretutto in Italia il ruolo dell'infrastruttura di ricarica pubblica è cruciale per la crescita della mobilità elettrica: non tutti gli italiani dispongono di uno spazio privato o un garage nel quale installare una colonnina di ricarica con potenza sufficiente. Dei 60 milioni di italiani, 40 vivono in condomini.

EFFETTO SUPERBONUS

Ritornando all'utenza privata, che spesso manifesta l'esigenza di dotarsi di una stazione di ricarica in seguito all'acquisto di un veicolo elettrico, va ricordato anche che con l'approvazione della legge finanziaria 2021 sono subentrate, tra le altre, alcune modifiche importanti sul superbonus 110% che è quindi applicabile all'installazione di sistemi di ricarica per auto elettriche, un beneficio ottenibile però solo in abbinamento ad un intervento "trainante". Quindi il professionista, installatore o elettricista, che si occupa degli interventi trainanti e spesso dell'installazione di un impianto fotovoltaico, può avere buon gioco a proporre l'installazione di una stazione di ricarica presso il suo committente. Anche per questo i distributori e gli installatori cercano di spingere la vendita delle wallbox di ricarica "costruendo" pacchetti completi, che includono anche i moduli fotovoltaici e i sistemi di accumulo. Sul fronte dell'installazione l'intervento deve essere fatto secondo specifiche precise e certificato da uno specialista, come qualsiasi altro intervento sulla rete elettrica domestica; a maggior ragione, poiché si parla di una soluzione di ricarica per auto, è meglio evitare le soluzioni fai da te, perché, in caso si malfunzionamento che può danneggiare l'auto o addirittura l'abitazione, senza una installazione certificata si rischia che le assicurazioni non coprano il danno.

IL RUOLO CENTRALE DI INSTALLATORI E DISTRIBUTORI

«Un produttore di stazioni di ricarica può intercettare la domanda crescente in diversi modi» afferma Omar Imberti E-Mobility BU marketing manager di Scame. «Noi normalmente ci appoggiamo alla nostra rete di distributori di materiale elettrico che sono il nostro interlocutore privilegiato insieme naturalmente agli installatori e progettisti che sono nostri partner che vengono aggiornati sulla nostra offerta in questo ambito e che a fronte di richieste della loro clientela ar-

PRODOTTI E SERVIZI

CHINT WCP-2

Chint WCP-2 è una stazione di ricarica a parete conforme al Mode 3 (secondo la normativa IEC/EN 61851-1), dotata di Lettore Rfid Card per l'abilitazione all'uso. È ideale per la ricarica delle auto elettriche in ambito residenziale e presso aziende e strutture commerciali private. Il grado di protezione IP55 la rende idonea ad installazioni sia all'esterno che all'interno. Chint WCP-2 è disponibile in versione monofase con potenza erogabile fino a 7 kW, con controller di regolazione della corrente da 6A a 32A ed è dotata di connettore con cavo di ricarica di lunghezza pari a 5 mt a 7 pin di Tipo 2 e di protezione differenziale integrata di Tipo B. La cover di colore grigio antracite è completamente personalizzabile. Chint WCP-2 integra l'offerta di Chint nell'ambito delle soluzioni per la ricarica dei veicoli elettrici, che include Chint CEP, stazione di ricarica a parete, Ex9EVC, cavo di ricarica portatile, e CEP-E3BCOL, colonna di sostegno per Chint CEP.

FIMER FLEXA WALLBOX AC

Fimer Flexa Wallbox AC è il dispositivo di ricarica - su parete o supporto dedicato Fimer Flexa Stand - per applicazioni private e parcheggi pubblici o aziendali. È disponibile in diversi modelli e configurazioni, a seconda della potenza (da 3,7 kW a 22 kW), del tipo di connessione verso il veicolo (cavo T2, presa T2 o presa T3A) e della connettività (Stand Alone, Inverter Net o Future Net).Tra le funzionalità: Master/slave statico e dinamico e load management, connessione locale e monitoraggio tramite Bluetooth, back-up tramite SuperCap, condivisione e storicizzazione dei dati tramite interazione con React 2 e localmente tramite Bluetooth, inverter fv con storage integrato.

GASGAS - RETE DI STAZIONI DI RICARICA PER VEICOLI ELETTRICI

Gasgas non è fornitore di tecnologia ma sta sviluppando una propria rete sfruttando le migliori tecnologie sul mercato. Gasgas ha formalizzato una partnership strategica con Gewiss, realtà italiana che opera a livello internazionale nella produzione di soluzioni per la mobilità elettrica, settore in cui è fornitore sia di sistemi di ricarica che di servizi di assistenza tecnica e manutenzione. L'azienda ha inoltre siglato una partnership con BayWa r.e. Operation Services S.r.l., società del gruppo BayWa r.e. Ag che fornisce servizi tecnici e di monitoraggio su impianti di produzione di energia rinnovabile e per l'infrastruttura di ricarica di veicoli elettrici.

GROWATT THOR40DS-P

Thor40ds-P è un wallbox con ricarica in corrente continua (DC) e potenza massima 40 kW. Il prodotto è disponibile nei modelli con singolo e doppio cavo, con possibilità di scegliere tra connettore CCS Combo II e Chademo. Come per tutta la serie Thor anche Thor40ds-P è caratterizzata da una connettività avanzata con Ethernet e 4G forniti di serie. Leggero e compatto, Thor40ds-P si adatta ad ogni tipo di installazione, sia a muro che a palo, fornito a parte su richiesta. Thor40ds-P è dotato di WEB server integrato che permette di impostare il prodotto sia da PC che da Smartphone utilizzando l'app Growatt Shine Phone, dotata di molteplici opzioni di funzionamento e possibilità di impostazione personalizzata. Infine, Thor40ds-P è compatibile con le principali piattaforme di pagamento.

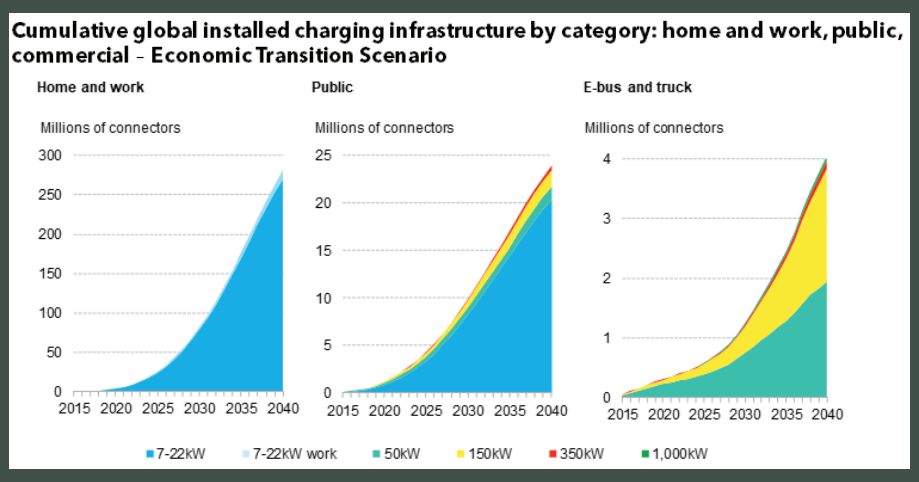
rivano a proporre le nostre soluzioni. Naturalmente con queste realtà c'è un costante supporto in termini di formazione, certificazioni, e aggiornamento sulle novità di prodotto e tecnologiche perché siano in grado di offrire sempre la soluzione migliore». È un dato di fatto che per i produttori di colonnine il canale di vendita principale sia rappresentato dai distributori e rivenditori presenti sul territorio nazionale. Ci sono distributori che in partnership con le aziende hanno scelto di installare delle stazioni di ricarica presso i loro punti vendita di maggior affluenza, dando l'opportunità all'installatore di toccare con mano la qualità e validità del prodotto. Lo scorso marzo Sonepar Italia ad esempio ha lanciato il nuo-

"IL CONNUBIO TRA E-MOBILITY E ENERGIA RINNOVABILE"
Hubert Leitner, Ceo di Leitner Energy

«Leitner Energy combina il settore della mobilità elettrica con quello dell'energia rinnovabile. L'integrazione di impianti fotovoltaici sulle coperture di parcheggi con varie soluzioni di ricarica porta a vantaggi economici e a più sostenibilità ambientale. Le soluzioni complete per residenziale, aziende e Horeca includono oltre ai dispositivi di ricarica anche gestione, visualizzazione e addebito, regolazione intelligente dei consumi e roaming. Soluzioni speciali per la micromobilità per contribuire alla diminuzione del traffico individuale completano l'Ecosistema della Leiner Energy».

ENTRO IL 2040 SERVONO 309 MILIONI DI COLONNINE PER E-MOBILITY A LIVELLO GLOBALE

La rete di stazioni di ricarica dovrà crescere fino a superare i 309 milioni di unità a livello globale entro il 2040. È quanto emerge dall'Electric Vehicle Outlook, la pubblicazione annuale di Bloomberg NEF che esamina come l'elettrificazione, la mobilità condivisa e la guida autonoma avranno un impatto sul trasporto stradale da oggi fino al 2050. Secondo il report di Bloomberg le prospettive per l'adozione dei veicoli elettrici stanno diventando molto più rosee, grazie a una combinazione di fattori come la maggiore sensibilità dei governi nei vari Paesi, la riduzione dei costi delle batterie, il gran numero di infrastrutture di ricarica in costruzione e i crescenti impegni da parte delle case automobilistiche nella mobilità elettrica. Per questo motivo le vendite di veicoli elettrici ad uso privato sono destinate ad aumentare notevolmente nei prossimi anni, passando da 3,1 milioni nel 2020 a 14 milioni nel 2025. Secondo lo scenario di transizione economica disegnato dal report, entro il 2040 la rete di ricarica dovrà crescere fino a superare i 309 milioni di stazioni a livello globale. Il totale sarà dominato dalle colonnine domestiche, che in questo lasso di tempo dovrebbero raggiungere i 270 milioni di unità e rappresentare l'87% della rete totale. Oltre a questi, saranno necessari 24 milioni di colonnine pubbliche, 12 milioni di stazioni aziendali e 4 milioni di caricabatterie per autobus e camion.



Invece per raggiungere lo scenario Net Zero, cioè il protocollo che punta a eliminare le emissioni di CO2, il numero richiesto di stazioni di ricarica aumenta a 504 milioni di colonnine entro il 2040 e a 722 milioni entro il 2050. Ciò richiede un investimento complessivo di 939 miliardi di dollari entro il 2040 e 1,6 trilioni di dollari entro il 2050. Circa il 47% dell'investimento aggiuntivo richiesto tra lo scenario di transizione economica e lo scenario Net Zero riguarda le infrastrutture di ricarica per autocarri e autobus.

MENNEKES
MY POWER CONNECTION

"ALLA MOBILITÀ ELETTRICA UN RUOLO DA PROTAGONISTA"
Marco Di Carlo, general manager di Mennekes

«In un 2021 che ci vede procedere ottimisti verso un nuovo rilancio economico e culturale, la mobilità elettrica conserva un ruolo da protagonista. Sempre più infrastrutture di ricarica vengono installate per servire l'utenza in ogni luogo e momento della giornata, e Mennekes, con i suoi numerosi partner, partecipa con entusiasmo al tracciamento di una rete elettrica nazionale sempre più ampia e alla portata di tutti: dall'amministrazione comunale, al titolare d'azienda o attività commerciale, fino all'utente privato. Proprio per supportare ulteriormente la scelta elettrica sul piano privato oltre che domestico, Mennekes lancia in Italia la nuovissima Amtron Compact: una wallbox da parete che coniuga compattezza, funzionalità e prestazioni elevate, garantendo robustezza tipica delle soluzioni di ricarica Amtron con un occhio anche ai costi. Non mancheranno naturalmente sviluppi verso l'utenza pubblica e semi-pubblica, principali promotori della cultura elettrica che già da diversi mesi possono impreziosire la propria infrastruttura di ricarica con Mennekes Pay, l'esclusivo servizio Mennekes che permette di gestire e regolare con semplicità gestione e pagamenti presso tutti i punti di ricarica della propria infrastruttura. La promessa è di accompagnarvi nei luoghi della giornata tenendo ben presente il concetto di qualità, usabilità e sempre ben connessi».

newmotion
A Member of the Shell Group

OFFERTA

I punti di ricarica intelligenti della linea Business di NewMotion sono connessi online per offrire servizi digital. Offriamo più di un semplice caricatore: proponiamo un intero ecosistema per la ricarica, che comprende il supporto tecnico e molti altri servizi.

INQUADRA IL QR CODE E SCOPRI L'OFFERTA

"SOLUZIONI DI RICARICA INTEGRATE PER AZIENDE E PRIVATI"
Jean-Baptiste Guntzberger, regional manager Southern Europe di Newmotion

«Offriamo soluzioni di ricarica integrate per clienti aziendali e privati, sul posto di lavoro, a casa e in viaggio, costruite in oltre 10 anni di esperienza e innovazione nel settore della mobilità elettrica. Sviluppiamo internamente i prodotti e collaboriamo con una vasta rete di installatori di grande esperienza per installare i nostri caricatori. Offriamo inoltre un'ampia rete di roaming in Europa che fornisce accesso tramite App a oltre 250.000 punti di ricarica pubblici in 35 paesi, inclusi oltre 20.000 punti di ricarica in Italia. La nostra missione è consentire a tutti di percorrere quanti più chilometri possibile alimentati da energia pulita e sosteniamo l'obiettivo di Shell di gestire 500.000 punti di ricarica di proprietà dei clienti entro il 2025».

vo configuratore E-mobility che, con pochi click, offre un preventivo per installare, a casa o in azienda, una wallbox o una colonnina di ricarica. Con questo portale web, l'azienda mette a disposizione di coloro che intendono acquistare un'auto elettrica o ibrida uno strumento per raggiungere in modo diretto professionisti con competenze specifiche sull'installazione di punti di ricarica. Un modo semplice per mettere in contatto domanda e offerta ed essere certi che l'installazione venga fatta a regola d'arte. Lo sottolinea Fabrizio Seghetti, sales area manager di Ingeteam: «Quello degli installatori è un ruolo centrale in quanto, oltre ad occuparsi dell'installazione, la messa in servizio e, molto spesso, del collaudo stesso della colonnina, sono anche coloro che possono veicolare la scelta del cliente sul tipo di colonnina da installare. È quindi importante per noi produttori far conoscere nel dettaglio le caratteristiche del prodotto, la qualità progettuale e costruttiva, nonché le funzionalità del prodotto. Informazioni, queste, che spesso è l'installatore che deve correttamente trasferire al cliente finale per supportarlo nella scelta del prodotto più adatto alle sue esigenze di ricarica».

MODELLO "SMARTPHONE"

Per quanto riguarda la ricarica delle auto elettriche, l'Unione Europea ha sottolineato che per incentivare la transizione verso la mobilità elettrica, l'infrastruttura dovrà essere in grado di offrire agli utenti la stessa esperienza dei distributori classici di benzina, soprattutto nelle grandi tratte. In questo senso, la copertura capillare del territorio con un network di stazioni di recharge, in particolare sulle grandi direttrici e, soprattutto, la diffusione di soluzioni a ricarica rapida, diventerà indispensabile. Ma allo stesso tempo dovrà svilupparsi da parte degli utenti un nuovo modo di fare rifornimento al proprio veicolo elettrico. Con tutta probabilità il modello di ricarica elettrica assomiglierà sempre di più a quello degli smartphone e non a quello dei classici distributori di benzina, nel senso che le batterie verranno ricaricate senza aspettare che il "serbatoio" sia vuoto come si fa invece con le auto a motore a scoppio. Non si perderà tempo per fare rifornimento, ma si sfrutterà ogni periodo in cui l'auto non viene utilizzata. Inoltre i lunghi viaggi verranno sempre più programmati, dividendoli in tappe in funzione della possibilità di ricarica e molte strutture recettive si doteranno di questo servizio per guadagnare nuova clientela.

PRODOTTI E SERVIZI

INGETEAM NEO

La wallbox NEO è l'ultima arrivata della gamma di colonnine Ingerev. È un dispositivo pensato per ricaricare l'auto in ambienti domestici e privati. La Neo è una wallbox flessibile e completa di tutte le funzionalità necessarie per soddisfare le molteplici esigenze degli utenti: app per smartphone per monitorarne il funzionamento, cavo precablato da 5 o 7 metri con connettore Tipo 1 o 2, Bluetooth 4.2, dispositivo esterno di misura dei consumi domestici per modulare l'assorbimento della Neo in base agli altri carichi presenti. Tramite l'app è possibile programmare la ricarica differita, gestire gli accessi da parte di altri utenti, aggiornare il firmware e visualizzare lo storico e le statistiche delle ricariche effettuate, nonché gestire più NEO da un unico smartphone.

LEITNER - PV CARPORT

Il PV Carport è centrale elettrica e protezione in unica soluzione. Si tratta di un sistema modulare, ampliabile a piacere in versione monofila o doppia fila. La soluzione con le colonne sul retro offre grande libertà di movimento per le vetture. Disponibile per carichi di neve fino a 5,5 kN/m². Con 100% di tenuta all'acqua protegge contro sole, pioggia, grandine e neve. Con o senza impianto fotovoltaico (>2,5 kWp per posto macchina), stazione di ricarica per vetture elettriche, accumulo di energia. Anche con moduli fotovoltaici semitrasparenti. Il PV Carport è particolarmente adatto nei casi dove si voglia installare/ampliare un impianto fotovoltaico senza avere a disposizione superfici adatte sui tetti. La ricarica dei mezzi elettrici dal proprio impianto fotovoltaico è il modo più economico e più ecologico.

MENNEKES AMTRON COMPACT

Mennekes lancia in Italia Amtron Compact: una nuova wallbox da parete che coniuga compattezza, funzionalità e prestazioni elevate, garantendo la robustezza tipica delle soluzioni di ricarica Amtron, con un occhio anche ai costi. Il design compatto la rende ideale anche per i garage più piccoli, ed il cavo integrato lungo 7,5 metri con presa Mennekes di tipo 2 assicura la ricarica di tutti i veicoli elettrici, con il massimo della maneggevolezza. Come tutte le Amtron, anche Compact resiste ad acqua e polvere con certificazione IP54, è può essere quindi installata liberamente anche in spazi esterni.

OLTRE LA SEMPLICE RICARICA

Le colonnine di ricarica non sono delle semplici "prolunghe" che collegano l'auto alla rete elettrica: sono sofisticati dispositivi che possono implementare interessanti servizi, oltre al quello di pagamento digitale già accennato. Sicuramente, una stazione di ultima generazione, soprattutto se collegata ad una utenza domestica o aziendale, deve garantire che la potenza di ricarica sia regolabile in modo automatico. Questa regolazione automatica può avere diversi scopi, come, tra gli altri, evitare il distacco del contatore. Una stazione di ricarica adatta a questo scopo è in grado di conoscere e monitorare in ogni momento qual sia l'utilizzo reale di potenza dell'intera casa, dell'azienda o delle diverse auto collegate e quindi può provvedere ad abbassare automaticamente la propria potenza quando, ad esempio, c'è un picco di richiesta da altri apparecchi collegati.

IN SIMBIOSI CON GLI IMPIANTI FOTOVOLTAICI

Inoltre una colonnina intelligente permette di massimizzare l'autoconsumo di un impianto fo-

SCAME electrical solutions

INQUADRA I QR CODE E SCOPRI L'OFFERTA

OFFERTA

La gamma di colonnine per la ricarica di Scame è caratterizzata da modularità e flessibilità d'uso Le fasce di prezzo a listino oscillano tra 4000 euro e 9000 euro a seconda delle dotazioni e configurazioni: con accesso libero, con controllo Rfid, gestione da remoto tramite APP o protocolli Ocpp.

"MASSIMO SUPPORTO AL CLIENTE"
Omar Imberti e-mobility BU marketing manager di Scame

«Il nostro modello di business per i prodotti standard a catalogo, coinvolge tutta la filiera attraverso la rete di distribuzione di materiale elettrico. Per l'attività di formazione nell'ambito e-mobility o più specifica sulle soluzioni offerte abbiamo rapporti anche con installatori e progettisti. Per Scame è determinante garantire il massimo supporto al cliente in termini di affidabilità, garantendo supporto pre e post vendita grazie al servizio di assistenza tecnica che è parte integrante della value proposition aziendale. Il posizionamento di Scame sul mercato è legato all'affidabilità ci ha portato ad essere riconosciuti oggi come uno dei principali riferimenti nel settore. A livello di target le soluzioni proposte, oltre ai prodotti, sono una serie di servizi che permettono di spaziare dalla ricarica domestica con i sistemi di Power Management, alla ricarica aziendale mediante sistemi di load balancing per l'ottimizzazione dell'energia».

"ELECTRIC FRIENDLY" IL SERVIZIO CERTIFICATO DA MOTUS-E

"Electric Friendly" è il progetto di Motus-E dedicato agli esercizi commerciali e alle strutture pubbliche di tutta Italia che offrono o che vogliono offrire la possibilità ai propri clienti di ricaricare l'auto elettrica attraverso una colonnina di ricarica a loro disposizione. Tutti gli alberghi, ristoranti, bar, musei, gallerie, negozi di abbigliamento e così via, certificati "Electric Friendly" sono indicati sul sito di Motus-E. Gli utenti possono facilmente riconoscere le strutture aderenti al progetto grazie alla vetrofania "Electric Friendly" presente sulla vetrina dell'esercizio.

STI Repair | PRODUCED BY ANYONE, REPAIRED BY US.

INVERTER MULTIMARCA
SERVIZIO "FAST RECOVERY" (SWAP)
AFFIDABILITÀ' GARANTITA - QUALITÀ CERTIFICATA

- Interventi in Sito
- Diagnostica
- Parti di Ricambio
- Manutenzione
- Laboratorio Mobile
- Servizi Specialistici

RIPARAZIONE & RIGENERAZIONE
Inverter Fotovoltaici Centralizzati
Obsoleti e/o Discontinuati.

www.stirepair.com

- TORINO - - ASCOLI PICENO - - POTENZA -

Punti di ricarica installati in Italia nel 2020:
250

Previsioni 2021 :
2.000

INQUADRA IL QR CODE E SCOPRI L'OFFERTA

OFFERTA

L'offerta Senec include due stazioni di ricarica elettrica domestiche, con lo stesso prezzo, che si contraddistinguono per compattezza, facilità di installazione e sicurezza e coprono tutte le esigenze: collegamento mono o trifase, diverse potenze di carica, interfaccia con il sistema di accumulo (a seconda del modello scelto).

"ALTA QUALITÀ, FACILITÀ DI INSTALLAZIONE E FLESSIBILITÀ"
Vito Zongoli, Ceo di Senec

«La mobilità elettrica è un tema sempre più attuale e sicuramente il propulsore che, nei prossimi anni, trainerà la transizione energetica. Già nel 2019, Senec aveva integrato le stazioni di ricarica elettrica nella sua offerta, in linea con la sua filosofia "Senec.360°", che mira ad offrire agli installatori fotovoltaici ed elettrici una gamma completa di prodotti e servizi per l'autosufficienza energetica. Il posizionamento di questi prodotti si allinea a quello che da sempre caratterizza la nostra proposta: alta qualità, facilità di installazione, flessibilità alle diverse esigenze del cliente, design elegante ed integrazione con i nostri sistemi di accumulo. La nostra strategia commerciale cerca di spingere la vendita delle wallbox all'interno di pacchetti completi, che includono anche i nostri moduli fotovoltaici, i sistemi di accumulo e la soluzione Senec.Cloud. Il connubio fotovoltaico-ricarica elettrica è infatti l'ideale per ridurre i costi di rifornimento e le emissioni dannose per l'ambiente».

REGIONE LOMBARDIA FINANZIA L'INSTALLAZIONE DI COLONNINE NELLE PMI

Regione Lombardia lo scorso giugno ha stanziato 3,7 milioni di euro destinati alle Pmi per la realizzazione delle colonnine di ricarica elettrica sul suo territorio. Con una delibera approvata dalla Giunta regionale sono stati destinati a fondo perduto (in due anni) 1.750.000 euro nel 2021 e 2 milioni nel 2022. Promotori dell'iniziativa sono stati gli assessori Raffaele Cattaneo (Ambiente e Clima) e

OFFERTA

Nell'ambito della mobilità elettrica, SMA ha sviluppato il suo EV Charger, che si posiziona in una fascia di prodotto alta in quanto non si identifica come un semplice sistema di ricarica per i veicoli elettrici, ma si integra all'interno della soluzione "energy system home" Si parla di un sistema di gestione energetica integrato, all'interno del quale l'auto elettrica e tutti gli elettrodomestici interagiscono tra loro sotto la guida del Sunny Home Manager 2.0, che visualizza e gestisce i flussi energetici ed è la massima espressione tecnologica dell'innovazione in termini di funzionalità e risparmio per la famiglia. Questa soluzione al momento è dedicata al residenziale, monofase e trifase con SMA EV Charger 7.4-22.

"UNA SOLUZIONE AVANZATA DI DOMOTICA ENERGETICA"
Massimo Bracchi, sales director

«SMA EV Charger viene proposto insieme ad altri prodotti della gamma SMA attraverso un canale di professionisti del settore che non sono solo installatori, ma anche figure altamente specializzate in grado di presentare l'offerta e soprattutto di evidenziare il valore aggiunto del nostro sistema integrato. Come anticipato, SMA EV Charger non è un semplice sistema di ricarica per veicoli elettrici, ma si inserisce in una soluzione avanzata di domotica energetica. Entrambe le soluzioni mono e trifase permettono una potenza modulabile della ricarica a partire da 1,3 kW rendendo il sistema utilizzabile indipendentemente dalla potenza impegnata».

tovoltaico: se è presente un impianto fotovoltaico, si potrebbe ricaricare a potenza più alta nelle ore centrali della giornata e ricaricare a una potenza più bassa in tutti gli altri momenti. In questo modo, potendo aumentare la potenza di ricarica quando la potenza prodotta dal fotovoltaico è maggiore, si evita di immettere in Rete l'eccedenza di produzione, che potrebbe invece essere auto-consumata sul posto nella ricarica del veicolo elettrico. Infine, si può chiedere al dispositivo di ricaricare solo con energia prodotta dall'impianto fotovoltaico: a volte, infatti, il cliente può desiderare di eseguire la ricarica del veicolo elettrico solo quando la produzione dell'impianto fotovoltaico è sufficiente (per cui si utilizza per la ricarica solo la parte relativa alle eccedenze di produzione).
In questo modo, si evita ogni prelievo di energia elettrica dal contatore. Se la stazione di ricarica è in grado di gestire questo scenario, sarà possibile ricaricare solo con energia rinnovabile ed evitare prelievi da Rete.

PRODOTTI E SERVIZI

NEW MOTION BUSINESS PRO 3.0

I punti di ricarica della linea Business sono stati sviluppati per la ricarica dei veicoli sul posto di lavoro o presso punti di interesse e possono essere utilizzati per le flotte aziendali o per la ricarica dei veicoli di dipendenti e visitatori. Il caricatore Business Pro 3.0 è l'elemento centrale, poiché è in grado di controllare fino a 40 punti di ricarica Business Lite, ottimizzando la gestione della potenza. I caricatori Business Lite possono essere utilizzati per ampliare l'infrastruttura di ricarica con un rapporto ottimale tra costi ed efficienza. L'azienda offre anche punti di ricarica domestici per privati o per dipendenti con auto aziendale.

SCAME BE-A E BE-B

Le stazioni di ricarica BE-A e BE-B sono disegnate dallo studio italiano di product design Trussardi+Belloni e sono realizzate in acciaio verniciato a polveri, che ne aumenta la resistenza agli agenti atmosferici. Ideali per l'installazione in ambienti al chiuso o all'aperto, come parcheggi e autosilos. Le stazioni tipo BE-B si caratterizzano per la tradizionale disposizione laterale delle prese, mentre le BE-A sono dotate di un'innovativa posizione frontale con la possibilità di installarle anche ad incasso. Tutte le prese tipo 2 sono dotate di sistema antivandalo e illuminazione Led integrata, che indica lo stato di carica. Conformi al "Modo 3" secondo normativa internazionale IEC/EN 61851-1.

SENEC WALLBOX DPM

Wallbox dpm è una stazione di ricarica elettrica domestica compatta, flessibile e facile da installare. Dotata di cavo di ricarica di tipo 2, può essere posizionata sia all'interno che all'esterno. La versione standard con potenza di carica di 2,3 kW viene installata in soli 20 minuti con tre viti. Con l'intervento di un installatore, è possibile innalzare la potenza di carica a 7,4 kW per velocizzare il processo di ricarica. Grazie al sensore per la gestione dinamica della potenza, la wallbox si adatta automaticamente alla potenza elettrica disponibile in casa, evitando spiacevoli black-out. È provvista di struttura in policarbonato con il più basso grado di infiammabilità e di sensore di temperatura che ne blocca il funzionamento in caso di surriscaldamento in modo da garantire la massima sicurezza.

SPAZIO INTERATTIVO

Accedi al sito

Inquadra il QR Code o clicca sopra per avere maggiori informazioni

Claudia Maria Terzi (Infrastrutture, Trasporti e Mobilità sostenibile). La somma è messa a disposizione dall'accordo del 2020 tra Regione Lombardia e ministero per il Sud e Coesione territoriale. Il provvedimento è a fondo perduto, pari al 50% delle spese ammissibili, per un massimo di 150.000 euro. Non è cumulabile con altri contributi per investimento di natura regionale, statale e comunitaria per le medesime opere. Il provvedimento fa seguito ai 5 milioni a fondo perduto per lo stesso motivo stanziati lo scorso 15 febbraio 2021 per gli enti pubblici.

VIESSMANN

Punti di ricarica installati in Italia nel 2020:
Circa 400 colonnine

Previsioni 2021 :
Più di 1.500 pezzi

OFFERTA

Il nostro prodotto EVE Mini è caratterizzato da un design elegante, con display per dare evidenza delle condizioni di carico e di funzionamento all'utente; ha incorporate in sé alcune funzioni come la possibilità di gestione da remoto e di supervisione tramite portale di più colonnine di ricarica insieme.

"CREARE UN SISTEMA INTEGRATO"
Francesco Zaramella, responsabile tecnico nuove energie di Viessmann

«Il nostro modello di business consiste nella creazione di un sistema integrato con all'interno il fotovoltaico con moduli inverter e sistemi a storage con abbinata la colonnina di ricarica. È nostra intenzione puntare sempre più sul mondo residenziale, dando all'utente una sempre maggiore possibilità di rendersi quanto più indipendente dalla rete e di produrre, accumulare e usare l'energia elettrica secondo gli usi che più fanno comodo.
Stiamo sviluppando inoltre un sistema di supervisione che metterà insieme nel futuro fotovoltaico, mobilità elettrica e produzione di energia termica tramite pompe di calore per supervisionare in tempo reale tutti i flussi di energia. La strategia commerciale continua come da sempre ad avvalersi dei nostri partner nel territorio, installatori formati e certificati per eseguire le installazioni dei nostri prodotti».

COLONNINE E VEHICLE-TO-GRID

In una rete che attingerà sempre più energia elettrica da fonti rinnovabili, tra cui il fotovoltaico, il tema dello storage sta diventando sempre più di attualità. In questo scenario si inserisce l'auto elettrica e di conseguenza la sua stazione di ricarica. Stiamo accennando alla tecnologia Vehicle-to-Grid (V2G) una soluzione in grado di aprire nuove opportunità per la vendita e la gestione intelligente dell'energia. La tecnologia V2G consente ai veicoli elettrici di scambiare l'elettricità immagazzinata nelle proprie batterie con la rete, aiutando così i gestori a bilanciare al meglio i carichi e mitigare i possibili colli di bottiglia. Con questo criterio si cambia completamente l'approccio unidirezionale che caratterizza l'abituale ricarica dei veicoli elettrici, concepita unicamente sulla ricezione di energia dalla rete.
Le colonnine di ultima generazione dovrebbero permettere questo dialogo bidirezionale tra auto e rete elettrica con grandi benefici per tutto il sistema.

IL RUOLO DELLA POLITICA

La diffusione dei punti di ricarica sta certamente crescendo, ma il fatto che una fetta delle infrastrutture installate risulta non utilizzabile dagli utenti finali perché non collegate alla rete elettrica o per altre motivazioni autorizzative, significa che le istituzioni possono fare molto per accelerare, o quanto meno non rallentare, questo processo, semplificando

l'iter burocratico che rallenta l'installazione o addirittura l'allacciamento alla rete di una stazione di ricarica: in questo modo si evita di avere delle colonnine già installate sul territorio, ma inutilizzabili. «Tra i fattori che rallentano la diffusione di queste soluzioni c'è naturalmente la burocrazia che non va mai alla stessa velocità dell'innovazione» sottolinea Daniele Invernizzi. «Inoltre voglio ribadire che in Italia, grazie alla normativa CEI, abbiamo una qualità della rete installata e delle infrastrutture che nessuno in Europa può vantare.
Quindi non si possono addurre problemi di sicurezza per bloccare l'allacciamento di una colonnina alla rete». Il PNRR per quanto riguarda la mobilità elettrica ha previsto la creazione entro il 2030 di una piattaforma di rifornimento per rispondere alla crescente domanda dei veicoli di ultima generazione. Per questo motivo il PNRR prevede la realizzazione di oltre 30mila stazioni di ricarica pubbliche, divise tra rete autostradale e centri urbani delle principali città.

PRODOTTI E SERVIZI

SILLA PRISM SOLAR

Prism Solar è il caricatore universale per ogni tipo di veicoli elettrici. Adatto a tutti i veicoli elettrici provvisti di connettore di Tipo2, elettrici e ibridi, offre una combinazione di tecnologia all'avanguardia e performance che consente di gestire in maniera intelligente anche l'energia prodotta dall'impianto fotovoltaico per la ricarica del veicolo elettrico. È realizzato secondo lo standard IP54 che certifica il grado di protezione da pioggia e spruzzi d'acqua, e possiede il marchio di certificazione CE che ne garantisce la sicurezza. Disponibile in diverse versioni, si attiva avvicinando una delle due chiavette Rfid in dotazione.

SOCOMEC-ENERGON SUNSYS PCS²

Energon ha scelto i prodotti Socomec per dotare una stazione di ricarica per veicoli elettrici di un sistema di accumulo di energia. La stazione di ricarica è alimentata da tre fonti differenti: la rete, un impianto fotovoltaico e un sistema di accumulo di energia a batterie. Il sistema è composto da: due convertitori di potenza bidirezionali Sunsys PCS² 66 kVA con sistema di controllo di Socomec; batterie agli ioni di litio; EMS Energon, la "mente" che controlla l'intero sistema di accumulo per stabilizzare la rete e massimizzare l'uso locale di energia rinnovabile. Oltre a questo materiale, è stato installato il sistema di misura Diris Digiware di Socomec, una soluzione che consente il monitoraggio dell'intero impianto. Grazie alla tecnologia modulare con la modalità Dynamic Power Control, il convertitore di potenza bidirezionale modulare di Socomec garantisce il massimo rendimento anche a bassa potenza e la massima durata possibile delle apparecchiature.

SMA EV CHARGER

SMA EV Charger è una soluzione intelligente che sfrutta in maniera flessibile la corrente di rete e quella solare. Si tratta di un dispositivo che può essere integrato in impianti fotovoltaici nuovi o già esistenti, compatibile con tutti i veicoli elettrici in commercio e che consente una ricarica fino a dieci volte più rapida rispetto a una presa domestica convenzionale. Con il sistema di monitoraggio Sunny Home Manager 2.0 si può programmare la ricarica nella gestione energetica domestica considerando gli altri carichi, con conseguente riduzione dei costi e la disponibilità del veicolo all'ora di partenza prestabilita. SMA EV Charger inoltre vanta una gestione da remoto digitalizzata attraverso SMA Energy. Non in ultimo, la wall box consente una consistente riduzione di emissioni CO2.

VIESSMANN EVE MINI

*Il prodotto di punta in questo momento di mercato è la EVE Mini versione da 3.7 KW, il prodotto più adatto per una gestione della ricarica nel mondo residenziale.
Presenta la possibilità di partire a ricaricare fin da 2 KW di limite inferiore così da adattarsi anche alle tradizionali connessioni da 3 KW, ha un display di facile utilizzo per l'utente, è fatta per essere posizionata all'esterno sia a muro che su un palo sviluppato appositamente per il suo posizionamento in parcheggi. Presenta la possibilità inoltre di essere attivata tramite tesserina Rfid per dare all'utente un'ulteriore personalizzazione possibile nel suo utilizzo.*