



KEY ENERGY-ECOMONDO: EDIZIONE RECORD

L'EVENTO FIERISTICO, CHE SI È TENUTO A RIMINI DALL'8 ALL'11 NOVEMBRE, HA REGISTRATO UN INCREMENTO DEI VISITATORI DEL 41%. CRESCE ANCHE IL NUMERO DI ESPOSITORI (1.400 RISPETTO AI 1.000 DEL 2021). LE AREE DEDICATE A FOTOVOLTAICO, STORAGE E MOBILITÀ ELETTRICA HANNO TOTALIZZATO UN NUMERO DI PRESENZE MAI VISTO NELLE SCORSE EDIZIONI. PROSSIMO APPUNTAMENTO A MARZO CON LA PRIMA DI K.EY



Key Energy-Ecomondo, la fiera dedicata al mondo dell'energia sostenibile che si è tenuta a Rimini dall'8 all'11 novembre, ha registrato numeri record. Durante la quattro giorni, infatti, i padiglioni sono stati letteralmente presi d'assalto, con visitatori professionali e contatti di qualità. I principali espositori si reputano più che soddisfatti dei risultati raccolti durante la kermesse di Rimini. In particolare, Key Energy-Ecomondo, che si sono tenuti in concomitanza per l'ultima volta, hanno registrato un incremento di visitatori del 41% rispetto all'edizione del 2021. Alla manifestazione hanno partecipato inoltre 1.400 espositori. Anche in questo caso, il dato è in crescita rispetto alle due precedenti edizioni (erano 1.000 nel 2021 e 1.200 nel 2019). Crescono a doppia cifra anche le presenze estere con rappresentanze da 90 Paesi. Bene anche la parte digitale: le visualizzazioni dei profili degli espositori sulla piattaforma B2B GreenTechInsights hanno infatti superato quota 270mila.

AFFLUENZA RADDOPPIATA NEI PADIGLIONI B7 E D7

Considerando solo i padiglioni dedicati a Key Energy, anche in questo caso il numero di visitatori è quasi raddoppiato. In occasione della quattro giorni, ampio spazio è stato dato ancora una volta all'innovazione tecnologica dei moduli e alle novità di prodotto sul fronte degli inverter, in particolare sui modelli trifase. Focus anche sulle novità in ambito storage, con tante nuove batterie in alta tensione disponibili per i mercati residenziale e commerciale, e in ambito mobilità elettrica. Tanti prodotti presentati sono già disponibili per il mercato italiano, quindi le aziende hanno voluto rimarcare l'attenzione su queste soluzioni, illustrandone caratteristiche e plus. Sono tante anche le iniziative che alcune società metteranno in

I PROSSIMI APPUNTAMENTI

**K.EY The Renewable Energy
Expo: 22-24 marzo 2023, Rimini**

Ecomondo: 7-10 novembre 2023

atto per favorire lo sviluppo di comunità energetiche e PPA. Altre aziende invece hanno partecipato a Key Energy per mettere in risalto la propria presenza in Italia, l'apertura di nuove filiali o semplicemente per parlare di nuovi accordi.

IL MINISTRO IN VISITA

La quarta e ultima giornata della manifestazione Key Energy (Rimini, 8-11 novembre) ha visto la presenza del ministro dell'Ambiente e della Sicurezza Energetica Gilberto Pichetto Fratin.

Nell'occasione il ministro ha incontrato alcune delle figure istituzionali del settore del fotovoltaico, tra cui il presidente di Italia Solare Paolo Rocco Visconti, con i quali si è confrontato sui temi della transizione ecologica ed energetica come opportunità strategiche per il futuro dell'economia nazionale.

Il ministro ha inoltre voluto visitare alcuni espositori e incontrare manager e imprenditori del settore del fotovoltaico, dell'efficienza energetica e della mobilità. «Alla sua prima edizione, Ecomondo contava 3mila metri quadrati espositivi», ha dichiarato



ANCHE SOLAREB2B, E-RICARICA ED ENERGIA IN CITTÀ HANNO PARTECIPATO ALLA 15ESIMA EDIZIONE DI KEY ENERGY.

NELLA FOTO, DA SINISTRA, LORENZO BONVINI, MARCO AROSIO, CHRISTIAN PREVIATI (IN CENTRO), EXHIBITION MANAGER DI ITALIAN EXHIBITION GROUP, DAVIDE BARTESAGHI E ANTONIO ALLOCATI



Gilberto Pichetto Fratin, ministro dell'Ambiente e Sicurezza Energetica, in visita in fiera. «Dopo 25 anni questo numero si è moltiplicato per 40, fino a 130mila. Numeri che danno l'idea delle opportunità da cogliere sia per il futuro sia per le tecnologie che ci permettono di guardare a una produzione energetica diversa».

DUE EVENTI INDIPENDENTI

Dal prossimo anno Key Energy si staccherà definitivamente da Ecomondo. Dopo 15 edizioni, come già accennato, Ecomondo e Key Energy intraprendono un ulteriore percorso di crescita e sviluppo.

La nuova Key Energy si chiamerà K.EY, e si terrà in primavera, dal 22 al 24 marzo 2023, sempre alla fiera di Rimini. Ecomondo torna invece a Rimini dal 7 al 10 novembre 2023. Tornando a K.EY, per l'edizione di marzo 2023 si prevedono il raddoppio dell'area espositiva, un aumento del 30% dei brand espositori presenti e più del doppio delle presenze. La nuova K.EY continuerà a essere vetrina completa di tecnologia, soluzioni integrate e servizi in grado di guidare la transizione energetica verso un'economia carbon-neutral, nonché hub di riferimento culturale, scientifico e tecnico e community catalyst in grado di connettere e far comunicare fra loro stakeholders, player e protagonisti del mondo delle rinnovabili.



IL MINISTRO DELL'AMBIENTE E DELLA SICUREZZA ENERGETICA GILBERTO PICHETTO FRATIN IN FIERA ALLO STAND DI P.M. SERVICE CON ANDREA PARRINI E MASSIMO INNOCENTI (AMMINISTRATORI DELL'AZIENDA) E PAOLO ROCCO VISCONTINI, PRESIDENTE DI ITALIA SOLARE

IL REPORTAGE DI SOLAREB2B

Per documentare in tempo reale le principali novità presentate durante Key Energy, SolareB2B ha pubblicato, sulla sua pagina LinkedIn e sul canale YouTube, una serie di video. La redazione ha così raccontato le novità di prodotto e le iniziative più importanti presentate in fiera dai principali espositori. Tra le aziende che hanno partecipato ci sono produttori di moduli, inverter, storage, sistemi di monitoraggio e di montaggio. Ma anche utility, distributori ed EPC. Sulle pagine LinkedIn e YouTube è possibile guardare i video realizzati per Aerocompact, Aspechome, BayWa, Chint, Coenergia, Contact, Eging, Elfor, Energia Italia,

Forniture FV, GoodWe, Growatt, Higeo, Huawei, Ingeteam, Iren, JinkoSolar, Krannich, Kstar, Manni, Nanosun, OGT Solar, PM Service, RCM, REC, Regalgrid, Renac, Riello, SAJ, Senec, Sorgenia, Staubli, Sunerg, Sungrow, Sunova, Sunways, Teknomega, Tenka, Viesmann, VSB, Western e ZCS. Lo stesso servizio è stato fornito anche da E-Ricarica. In questo caso, nel reportage compaiono i principali espositori che hanno portato in fiera dispositivi per la ricarica dei veicoli elettrici. Nelle prossime pagine sarà possibile trovare i QR Code che rimandano a ogni singolo video accompagnati da un frame del clip e da una breve descrizione di quanto presentato al suo interno.

GLI ESPOSITORI // MODULI

COENERGIA: MODULO TRIENERGIA DA 126 MEZZE CELLE



CINZIA BARDIANI, MARKETING MANAGER DI COENERGIA, CON IL NUOVO MODULO TRIENERGIA DA 126 CELLE HALF CUT

sul mercato per la tecnologia MWT che permette di ottenere pannelli più performanti, più resistenti, riducendo il rischio di fratture e micro-crack. L'utilizzo delle mezzelle M6 ha permesso un upgrade nella produzione di energia incrementandola rispetto ad un modulo delle stesse dimensioni ma con cella intera, senza perdere in design ed eleganza che da sempre caratterizzano i pannelli Trienergia Full Black. Altri moduli distribuiti da Coenergia e presentati in fiera sono i pannelli Hyundai da 440 Wp con tecnologia Perc Shingled, e i moduli Risen e JA Solar mono Perc entrambi da 410 Wp. I prodotti sono stati presentati da Cinzia Bardiani, marketing manager di Coenergia.

Presso lo stand di Coenergia, sono stati presentati i nuovi moduli TRI380HP-BB da 126 celle half cut M6 full black. Il modulo Trienergia si differenzia



Inquadra il QR code e guarda il video su YouTube

JINKOSOLAR: EVOLUZIONE DEL MODULO TIGER NEO

JinkoSolar ha presentato l'evoluzione del modulo Tiger Neo che, grazie a una leggera ottimizzazione sulla dimensione delle celle, consente di raggiungere quattro classi di potenze in più rispetto alla precedente

versione. Il modulo sarà disponibile a metà 2023. Accanto al modulo, Antonio Ruta, head of technical service Latam & Italy di JinkoSolar, ha presentato l'inverter ibrido monofase All-In-One, il primo della linea di prodotti per l'accumulo, nato per applicazioni residenziali. La soluzione scelta include un inverter ibrido da 5 kW completo di accumulo da 10 kWh, dall'aspetto compatto, pronta per l'installazione e dotata di un sistema di monitoraggio che permette la visualizzazione dei dati di produzione in tempo reale.

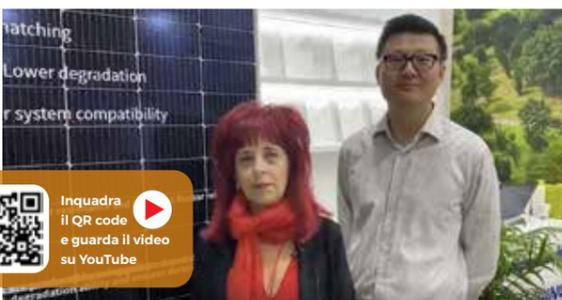


ANTONIO RUTA, HEAD OF TECHNICAL SERVICE LATAM & ITALY DI JINKOSOLAR.



Inquadra il QR code e guarda il video su YouTube

EGING: NUOVO MODULO N-TYPE



DONATELLA SCAVAZZA, COUNTRY MANAGER PER L'ITALIA DI EGING

dotto a partire da gennaio 2023. Il modulo avrà le stesse dimensioni dell'attuale Star Series ma, grazie a wafer di tipo N, garantirà un'efficienza del 20% in più. Lo ha presentato Donatella Scavazza, country manager per l'Italia di Eging.

Eging ha presentato il nuovo modulo fotovoltaico N-Type. Il pannello sostituirà l'attuale Star Series da 550 Wp. Sarà pro-



Inquadra il QR code e guarda il video su YouTube

OGT SOLAR: SISTEMA FOTOVOLTAICO DA BALCONE

OGT Solar ha presentato alcune novità: tra queste il nuovo sistema fotovoltaico da balcone BipV Balcony, che utilizza moduli Cdt Power Glass, con potenze che spaziano da 130 W a 210 W. «Presentiamo la nostra soluzione Balcony», spiega Pierluigi Terzuolo di OGT Solar, «in una doppia configurazione. Sia come parapetto che come soluzione in vetro camera, con un risultato estetico veramente unico. Oltre al sistema Balcony, l'altra novità è rappresentata dal nostro modulo da 700 Wp in eterogiunzione bifacciale, con celle da 220 millimetri, ovvero una tecnologia che oggi è un punto di riferimento per il mercato fotovoltaico».



PIERLUIGI TERZUOLO, BUSINESS UNIT MANAGER DI OGT SOLAR, PRESENTA IL SISTEMA BIPV BALCONY



Inquadra il QR code e guarda il video su YouTube



REC GROUP: MODULI FOTOVOLTAICI A ETEROGIUNZIONE ALPHA PURE-R



ALESSANDRO CICOLIN, SENIOR SALES MANAGER SUD EUROPA DI REC GROUP, PRESENTA I MODULI FOTOVOLTAICI A ETEROGIUNZIONE ALPHA PURE-R

Protagonisti dello stand di REC Group erano i nuovi moduli fotovoltaici a eterogiunzione Alpha Pure-R. Si tratta di moduli basati su celle HJT in formato G12, di grandi dimensioni e con una potenza nominale fino a 430 Wp. Essi non superano i 2 metri quadrati, risultando idonei anche per installazioni residenziali con vincoli di spazio. «Questo

modulo» spiega Alessandro Cicolin di REC Group «utilizza una tecnologia avanzata che non prevede la saldatura della cella ma l'utilizzo di un film plastico, che rende il pannello più robusto, oltre a permettere di evitare l'uso del piombo e di realizzare celle di dimensioni più grandi. Il risultato è un pannello molto versatile, adatto a diversi tipi di installazione».



Inquadra il QR code e guarda il video su YouTube

SUNERG: 22,68% DI EFFICIENZA DI CONVERSIONE PER IL MODULO BACK CONTACT



ROBERTO LAURENZI, RESPONSABILE COMMERCIALE ITALIA DI SUNERG, CON IL NUOVO MODULO IBC BACK CONTACT

Il nuovo modulo Sunerg è caratterizzato da tecnologia IBC back contact e dal 22,68% di efficienza di conversione. Si tratta di un modulo con celle N-Type che, nella versione standard, ha una potenza pari a 400 Wp. «La tecnologia back contact consente di posizionare posteriormente i contatti e l'assenza di elettrodi frontalmente permette di avere un'estetica pulita e black framed», spiega Roberto Laurenzi, responsabile commerciale Italia di Sunerg.



Inquadra il QR code e guarda il video su YouTube



CRISTIAN CARLETTI, CEO DI TENKA SOLAR, CON IL MODULO ORION SERIE III

TENKA SOLAR: MODULO ORION SERIE III CON POTENZE FINO A 455 W

Il modulo Orion Serie III ha potenze da 430 a 455 watt. È stato diminuito il numero di celle fino a 108 per permettere di avere in piccole dimensioni, ovvero 1.724x1.010 millimetri, un'alta producibilità. Il prodotto è utilizzabile sia nel mondo retail, quindi abitazioni private, ma anche e soprattutto nel mondo corporate considerando che il modulo, con simili dimensioni e caratteristiche, consente un elevato rendimento. «Il pannello ha inoltre un'efficienza di conversione del 23,72%», spiega Cristian Carletto, Ceo di Tenka Solar. «Abbiamo poi ridotto il suo spessore da 35 a 30 millimetri per permettere agli installatori di avere una facile tenuta del pannello e di poterlo posizionare e trasportare facilmente, senza incorrere in problemi durante il processo di installazione».



Inquadra il QR code e guarda il video su YouTube

GLI ESPOSITORI // INVERTER E STORAGE

FORNITURE FV: PARTNERSHIP PIÙ FORTE CON SAJ



DA SINISTRA, ROMANO PAOLICELLI, TITOLARE DI FORNITURE FOTOVOLTAICHE; DEVIN ZOU, DIRETTORE EUROPA DI SAJ; VINCENZO PAOLICELLI, PROJECT MANAGER DI FORNITURE FOTOVOLTAICHE

commercializzerà in tutta Italia. «I nostri magazzini garantiscono materiale e consegne in tempi certi per rispondere a ogni esigenza», spiega Romano Paolicelli, titolare di Forniture Fotovoltaiche.

Allo stand di Forniture Fotovoltaiche ampia attenzione è stata rivolta in particolare alla partnership tra l'azienda e SAJ. In particolare, è stato presentato il nuovo inverter ibrido trifase che l'azienda



Inquadra il QR code e guarda il video su YouTube

GOODWE: INVERTER IBRIDO MONOFASE ES G2



VALTER PISCHE, SALES MANAGER SUD EUROPA DI GOODWE, CON IL NUOVO INVERTER IBRIDO ES G2

L'inverter ibrido monofase ES G2 di GoodWe è l'evoluzione delle serie EM ed ES. L'inverter ha potenza nominale dai 3,6 ai 6 kW ed è stato progettato da GoodWe per aumentare l'autoconsumo e controllare i flussi di energia in modo intelligente. In caso di interruzione di rete, l'inverter realizza automaticamente la commutazione a livello UPS in meno di 10 ms sull'uscita di backup, con una potenza di uscita pari a quella nominale dell'inverter. «Crediamo molto in questo prodotto perché riteniamo che il residenziale rivestirà un ruolo importante anche nel 2023», spiega Valter Pische, sales manager Sud Europa di GoodWe.

L'inverter ibrido monofase ES G2 di GoodWe è l'evoluzione delle serie EM ed ES. L'inverter ha potenza nominale dai 3,6 ai 6 kW ed è stato progettato da GoodWe per aumentare l'autoconsumo e controllare i flussi di energia in modo



Inquadra il QR code e guarda il video su YouTube

GROWATT PRESENTA L'INVERTER MID 50



GIOVANNI MARINO, BRAND MANAGER DI GROWATT ITALIA

l'azienda presenta lo Smart Energy Manager che permette al cliente finale di monitorare l'autoconsumo e limitare la corrente immessa in rete. «Questi due prodotti la faranno da padrone per tutto il 2023 per quanto riguarda le installazioni di taglia commerciale e industriale in Italia», spiega Giovanni Marino, brand manager di Growatt Italia.

L'inverter MID 50, disponibile da marzo 2023, è un convertitore di taglia commerciale e industriale in dimensioni compatte. Sempre sul fronte delle taglie commerciali e industriali,



Inquadra il QR code e guarda il video su YouTube

HUAWEI: SISTEMA DI STORAGE TRIFASE PER IL SEGMENTO C&I



DAVID MOLINA, RESPONSABILE PRODOTTO PER L'ITALIA DI HUAWEI TECHNOLOGIES

e industriale. Il sistema è semplice da installare e da gestire negli anni. Lo ha presentato David Molina, responsabile prodotto per l'Italia di Huawei.

Sono numerose le novità che Huawei ha presentato in fiera. Per il 2023 il prodotto di punta sarà il nuovo sistema di storage modulare da 200 kWh a 800 kWh per il segmento commerciale



Inquadra il QR code e guarda il video su YouTube



SAJ: SISTEMA DI STORAGE ALL IN ONE HS2



PIETRO GINTOLI, COUNTRY MANAGER ITALY DI SAJ, PRESENTA IL SISTEMA DI STORAGE ALL IN ONE HS2

Il prodotto di punta di SAJ per il mercato italiano è il nuovo sistema di storage all in one HS2, che lavora con batterie agli ioni di litio da 5 kWh. Il nuovo sistema può operare con moduli ad alta potenza, supportando correnti di stringa fino a 16 A. «Si tratta di un prodotto ibrido che in un unico case integra le batterie ad alta tensione, espandibili fino a 25 kWh, con l'inverter di ultima generazione che offre tutte le caratteristiche che abbiamo visto nel modello precedente» spiega Pietro Gintoli di SAJ.

SUNWAYS: GAMMA COMPLETA DAL RESIDENZIALE AL COMMERCIALE



ALESSANDRO BENETELLO, BD SOUTH EUROPE DI SUNWAYS

L'offerta Sunways si articola nella gamma inverter per ambito residenziale e per ambito commerciale. Nel primo caso le soluzioni sono ibride monofase con capacità fino a 22 kWh. Per la parte commerciale invece le potenze arrivano fino a 20 kW e le capacità fino a 33 kWh. Infine, importante per Sunways è anche lo sviluppo prodotto on grid dove l'azienda commercializza inverter trifase fino ai 125 kW di potenza. «Quest'anno Sunways pone particolare attenzione alla gamma di sistemi ibridi che sono già tutti disponibili e certificati per il mercato italiano», commenta Alessandro Benetello, BD South Europe di Sunways.

SUNGROW: INVERTER SG125CX-P2 PER IL MERCATO C&I



ALESSANDRO SORAGNA, DISTRIBUTION MANAGER ITALY DI SUNGROW

Per rispondere alla domanda del mercato commerciale e industriale, Sungrow presenta l'inverter trifase SG125CX-P2 da 125 kW. È una versione migliorata e potenziata rispetto alla precedente. Il prodotto è caratterizzato da 12 canali Mppt indipendenti anziché 9. È inoltre stata aumentata anche la corrente in ingresso per ogni canale Mppt fino a 30 ampere. Questo modello di inverter presenta un nuovo lato CA per la semplificazione del cablaggio, con connettori posizionati alla giusta altezza per essere facilmente accessibili; include inoltre l'ottimizzazione dinamica degli ombreggiamenti, attivabile tramite l'app iSolarCloud. «Il sistema è full optional e comprensivo quindi di protezioni, così che il cliente non debba aggiungere nulla», commenta Alessandro Soragna, distribution manager Italy di Sungrow. «C'è però la possibilità di impostare l'iniezione 0 di potenza sulla rete acquistando gli optional come meter e monitoraggio aggiuntivo».

DA ZCS LA NUOVA BATTERIA MODULARE HV AZZURRO



RICCARDO FILOSA, SALES DIRECTOR PRESSO ZCS, CON LA NUOVA BATTERIA MODULARE HV AZZURRO

Per ZCS il nuovo arrivato in ambito commerciale e residenziale è la batteria modulare in alta tensione HV ZCS Azzurro. Si tratta di un sistema di storage intelligente composto da moduli di 5 kWh ciascuno con battery distribution unit per la connessione all'inverter. Questi moduli sono combinabili fino a 20 kWh e abbinabili agli inverter ZCS ibridi trifase sia di piccola sia di media taglia. La batteria viene proposta direttamente in alta tensione e quindi con modulo DC/DC integrato. «Si può prevedere anche l'installazione di due torri da quattro batterie per raggiungere fino a 40 kWh su inverter da 10, 15 o 20 kW di potenza», aggiunge Riccardo Filosa, sales director presso ZCS. «Il sistema è intelligente e aggiornabile da remoto, dialoga direttamente con l'inverter».

GLI ESPOSITORI // SISTEMI DI MONTAGGIO

AEROCOMPACT: NUOVO SISTEMA DI MONTAGGIO PER MODULI DI OGNI DIMENSIONE



MATTEO AMADIO, RESPONSABILE COMMERCIALE DI AEROCOMPACT ITALIA

Aerocompact ha immesso sul mercato il nuovo sistema di montaggio CompactFlat SN 2 per impianti fotovoltaici su tetti piani. Il sistema può essere utilizzato per ogni tipo di esposizione e per moduli di piccole e grandi dimensioni. «Il pannello appoggia sempre nella maniera corretta sul sistema», spiega Matteo Amadio di Aerocompact, «e in questo modo il morsetto non crea problemi sulla cornice del pannello». Il sistema è una versione ottimizzata del precedente CompactFlat SN ed è adatto anche per l'elevazione di moduli intelaiati su tetti in calcestruzzo, in bitume, in membrana plastica e in ghiaia. Aerocompact ha concepito questo sistema per impianti solari orientati a sud o est/ovest e un angolo di inclinazione di 10°.

BAYWA R.E. SOLAR SYSTEMS: TRE NUOVI SISTEMI DI MONTAGGIO



SILVIA BATTISTONI, MARKETING COORDINATOR DI BAYWA R.E. SOLAR DISTRIBUTION ITALIA

A Key Energy, BayWa ha partecipato con tre divisioni della stessa società: distribuzione, progetti e soluzioni energetiche. Per quanto riguarda la distribuzione, l'azienda ha presentato tre novità: il sistema di montaggio Novotegra per elevazione su tetti piani, il gancio per sottostrutture in calcestruzzo e una nuova soluzioni per tetto piano. Le ha presentate Silvia Battistoni, marketing coordinator di BayWa r.e. Solar Distribution Italia.

CONTACT ITALIA: SISTEMA DI ZAVORRE B-DUE



FRANCESCO MAGGI, CEO DI CONTACT ITALIA, CON IL NUOVO SISTEMA DI MONTAGGIO B-DUE

Contact Italia ha lanciato il nuovo sistema di zavorre per impianti fotovoltaici. Il sistema ha una peculiarità: può ancorare i moduli nel lato specifico indicato dai produttori. E questo è un plus soprattutto per i moduli di grandi dimensioni. Il sistema, presentato in anteprima assoluta in occasione dell'evento fieristico Key Energy di Rimini, è progettato per qualsiasi tipo di modulo, dal più piccolo al più grande attualmente sul mercato. Non prevede, inoltre, la necessità di forare la copertura. B-DUE è già un sistema certificato, disponibile con inclinazione da 5°, 10° e 15°. Altro plus fondamentale è la possibilità di installare i moduli sia con orientamento verticale sia orizzontale. In questo modo è possibile rispettare i termini di garanzia dei moduli fotovoltaici e le indicazioni di installazione riportate nei manuali dei produttori. Lo ha presentato Francesco Maggi, Ceo di Contact Italia.



RCM ITALIA: FORNITURE IN AUMENTO



RCM era presente a Rimini per presentare l'intera gamma e sottolineare gli importanti risultati registrati nel corso del 2022. «Nel corso dell'anno abbiamo avuto delle richieste molto importanti e siamo partner di progetti di grandi dimensioni a cui non eravamo abituati e ai quali stiamo cercando di fare fronte», spiega Alessandro Alladio, Ceo di RCM Italia. «Ad oggi abbiamo fornito oltre 100 MW di strutture da realizzare solo nel 2022 e presumiamo che il prossimo anno la crescita sarà ancora esponenziale, dunque ci stiamo strutturando per rispondere nel migliore dei modi a questo nuovo scenario. Stiamo investendo anche nello sviluppo dei prodotti, e inoltre il nostro tracker sta cominciando a darci soddisfazioni, soprattutto per gli impianti di piccola e media dimensione».

ALESSANDRO ALLADIO, CEO DI RCM ITALIA



TEKNOMEGA: STAFFE PER SPESSORI DA 30 A 50 MILLIMETRI



ROBERTO GAROTTA, TITOLARE DI TEKNOMEGA, MOSTRA LE STAFFE DI FISSAGGIO A OMEGA E A ZETA



Nella gamma inerente i sistemi di fissaggio per impianti fotovoltaici di Teknomega, una delle novità è rappresentata dalle staffe a omega e a zeta che permettono di fissare i pannelli senza tenere conto del loro spessore. Sebbene il mercato si stia orientando su spessori tra i 30 e i 35 millimetri, queste staffe coprono un range tra i 30 e i 50 millimetri. L'innesto è rapido e avviene semplicemente cliccando all'interno del profilo della struttura.

«Volendo snellire ancora di più il pacchetto di prodotti usati in un impianto, potremmo prendere la staffa a omega, cliccarla come iniziale e attraverso un compensatore fare in modo che funga da pannello e quindi con un codice solo andare a risolvere tutte le problematiche degli spessori», spiega Roberto Garotta, titolare di Teknomega.

GLI ESPOSITORI // ALTRO

ASPECHOME: SISTEMI DI ENERGY SMART HOME



MASSIMO MARENGO, TITOLARE DEL GRUPPO MARENGO, PRESENTA IL SISTEMA DI GESTIONE ENERGETICA ASPECHOME

Massimo Marengo, titolare del gruppo Marengo, commenta positivamente l'attenzione verso i sistemi di gestione energetica immessi sul mercato dalla startup Aspechome Srl, azienda del gruppo Marengo dedicata alla smart home. Più nel dettaglio, Aspechome si presenta al mercato con un nuovo sistema di energy smart home per gli impianti fotovoltaici domestici ma anche per le piccole e medie aziende. Si tratta di un prodotto all-in-one che funziona con tutte le marche di inverter, pannelli, batterie e garantisce all'utente un monitoraggio economico completo, la gestione intelligente dei carichi e una domotica totalmente Wi-Fi.



CHINT: SOLUZIONE COMPLETA PER IL FOTOVOLTAICO



JAMES CHIARELLO, SALES ENGINEER DI CHINT ITALIA

In una parete simulativa, Chint ha presentato la soluzione completa per il fotovoltaico. La soluzione è composta da quadri elettrici generali, wall box per la ricarica dei veicoli elettrici, il controllo carichi per gestire la potenza da rilasciare al veicolo, e un impianto solare composto da inverter ibrido e sistema di accumulo, e le relative protezioni e specifico meter. Il tutto è gestito tramite app per la visualizzazione della produzione dell'impianto fotovoltaico.



EGING PV
presenta il nuovo modulo
450w - 460w mono half cut a 120 celle
GIÀ DISPONIBILE!



STAR SERIES MONO PERC
120-cell MODULE
EG-460M60-HLV
440~460W
0~3% POSITIVE TOLERANCE

KEY FEATURES

- Mbb cell design**
Multi Busbar cells brings lower resistance and increased Busbar reflectance ensures higher power output
- High compatibility**
Innovative 182mm big cell, small size model design, compatible to variance Roof-top and installation methodology
- High Reliability**
Strict in-house testing in PV Lab which is CNAS approved & TUV/VDE certified
- Excellent Low-light Performance**
Advanced solar cell and glass surface texturing technology allows for excellent performance in low-light environments
- Highly Mechanical Load Design**
Certified to withstand:5400Pa snow load and 2400Pa wind load
- PID FREE**
PID Resistant
Excellent PID resistance performance optimized by unique structural design

LINEAR PERFORMANCE WARRANTY

12 Year Product Warranty 25 Year Linear Power Warranty



✉ donatella.scavazza@egingpv.com

☎ +39 345 4728658 🌐 www.egingpv.com



ELFOR: AL VIA I CORSI DI FORMAZIONE PER INSTALLATORI PREMIUM



PAOLO PANIGHI, CEO DI ELFOR ITALIA

Quest'anno Elfor ha puntato i riflettori sui servizi di formazione e informazione. Da Key Energy sono partiti infatti i corsi rivolti agli installatori Premium nell'ambito dello storage di taglia residenziale e commerciale. I corsi si svolgeranno durante l'anno, in presenza e online. Chi passerà il corso avrà una serie di vantaggi, tra cui una linea diretta con i centri assistenza e supporto commerciale. Ne ha parlato Paolo Panighi, Ceo di Elfor Italia.

Quest'anno Elfor ha puntato i riflettori sui servizi di formazione e informazione. Da Key Energy sono partiti infatti i corsi rivolti agli installatori Premium nell'ambito dello storage di taglia

ENERGIA ITALIA: FORMAZIONE CON ACADEMY CLOUD E ACADEMY TOUR



GIUSEPPE MALTESE, DIRETTORE COMMERCIALE DI ENERGIA ITALIA

In fiera l'azienda è stata raggiunta da un numero elevato di partner storici e potenziali clienti, che hanno potuto toccare con mano il progetto Academy Cloud, piattaforma di e-learning dedicata alle energie rinnovabili che oggi conta 1.000 iscritti. Si tratta di un nuovo canale, come spiega il direttore commerciale Giuseppe Maltese, per fare informazione. All'Academy Cloud si affianca l'Academy Tour, che a novembre si è concluso dopo 22 tappe in tutta Italia.

In fiera l'azienda è stata raggiunta da un numero elevato di partner storici e potenziali clienti, che hanno potuto toccare con mano il progetto Academy Cloud, piattaforma di e-learning dedicata alle energie rinnovabili che oggi conta 1.000 iscritti. Si tratta di un nuovo canale, come spiega il direttore commerciale Giuseppe Maltese, per fare informazione. All'Academy Cloud si affianca l'Academy Tour, che a novembre si è concluso dopo 22 tappe in tutta Italia.



FULVIO FERRARI, FOUNDING PARTNER DI HIGECO MORE

HIGECO MORE: IL CONTROLLORE CENTRALE D'IMPIANTO È PRONTO

A dicembre parte l'obbligo, in Italia, relativo all'installazione del controllore centrale d'impianto. Higeco More è pronta con il suo nuovo prodotto, disponibile a magazzino. Si tratta di un'interfaccia tra impianto fotovoltaico e rete. In Italia, l'ente competente Arera, in attuazione alle linee guida, impone l'installazione del controllore centrale per impianti di produzione di potenza nominale superiore a 1 MW e collegati in media tensione. Il dispositivo offre anche funzioni di controllo e gestione dell'energia prodotta dall'impianto. Fulvio Ferrari, founding partner di Higeco More, ha presentato il prodotto in fiera. All'interno di questo numero di SolareB2B è presente inoltre un articolo dove Fulvio Sassi spiega, attraverso una serie di domande e risposte, tutto quello che c'è da sapere sul controllore centrale d'impianto e sulla nuova normativa.

IREN MERCATO: SOLUZIONE IREN PLUS PER IL RESIDENZIALE



CRISTIANO LIARDO, RESPONSABILE VENDITE IRENGO PRESSO IREN MERCATO S.P.A.

A Key Energy Iren Mercato ha presentato la soluzione Iren Plus dedicata al segmento residenziale. Si tratta di una soluzione chiavi in mano per l'installazione di impianti fotovoltaici, e di soluzioni per efficientare l'edificio attraverso l'installazione di pompe di calore. Ne ha parlato Cristiano Liardo, responsabile vendite IrenGO presso Iren Mercato S.p.A.

A Key Energy Iren Mercato ha presentato la soluzione Iren Plus dedicata al segmento residenziale. Si tratta di una soluzione chiavi in mano per l'installazione di impianti fotovoltaici, e di soluzioni per efficientare l'edificio

KRANNICH SOLAR: LE NOVITÀ A CATALOGO



MIRIAM SHIHADDEH, REFERENTE COMMERCIALE DI SVR, AGENZIA UFFICIALE DI KRANNICH

Dopo diversi anni il brand tedesco Krannich torna a Key Energy. «Il nostro ritorno all'appuntamento di Rimini» spiega Miriam Shihadeh di SVR, agenzia ufficiale di Krannich «mostra quanto il gruppo sia cresciuto in questi anni e come la nostra offerta di prodotti dedicati al mercato del fotovoltaico si sia arricchita». In fiera, l'azienda ha portato tutti i prodotti a catalogo, tra cui moduli, inverter e sistemi di storage.

Dopo diversi anni il brand tedesco Krannich torna a Key Energy. «Il nostro ritorno all'appuntamento di Rimini» spiega Miriam Shihadeh di SVR, agenzia ufficiale di Krannich «mostra quanto il gruppo sia cresciuto in questi anni e come la nostra offerta di prodotti dedicati al mercato del fotovoltaico si sia arricchita». In fiera, l'azienda ha portato tutti i prodotti a catalogo, tra cui moduli, inverter e sistemi di storage.

MANNI ENERGY: SERVIZI A 360° PER LA TRANSIZIONE ENERGETICA



LUCA TOSI, CHIEF SALES OFFICER DI MANNI ENERGY, SPIEGA COME LA SOCIETÀ AIUTI LE AZIENDE NELLA TRANSIZIONE ENERGETICA

Dall'analisi dell'efficienza energetica alla generazione distribuita. Spaziano così i servizi offerti da Manni Energy per le imprese. «Manni Energy è una società partner di aziende per la definizione della loro strategia energetica», spiega Luca Tosi di Manni Energy. «Quindi ci preoccupiamo di andare a definire in maniera integrata, in una logica di one stop shop, quali sono le esigenze del cliente e quale sia il miglior modo per supportarle con l'obiettivo di aiutare il loro percorso verso la transizione energetica». Un supporto che va dallo studio alla ottimizzazione del consumo energetico fino ad arrivare alle soluzioni per la produzione fotovoltaica dell'energia e al monitoraggio delle emissioni e della loro riduzione.

Dall'analisi dell'efficienza energetica alla generazione distribuita. Spaziano così i servizi offerti da Manni Energy per le imprese. «Manni Energy è una società partner di aziende per la definizione della loro strategia energetica», spiega

NANOSUN: AMPIA DISPONIBILITÀ DI PRODOTTO



MANUEL ROTUNDO, SENIOR SALES AGENT DI NANOSUN

Nanosun, azienda con sede in Repubblica Ceca, è specializzata nella distribuzione di prodotti per il fotovoltaico dei principali brand del settore. In fiera, l'azienda ha voluto rimarcare la propria presenza per il mercato italiano e la disponibilità di prodotto. «Uno dei punti di forza della nostra azienda è l'ampia disponibilità di prodotto» spiega Manuel Rotundo di Nanosun. «Siamo distributori ufficiali dei marchi più importanti del mercato fotovoltaico e offriamo componenti collaudati e di qualità».

Nanosun, azienda con sede in Repubblica Ceca, è specializzata nella distribuzione di prodotti per il fotovoltaico dei principali brand del

P.M. SERVICE: SOLUZIONI PER L'E-MOBILITY

MASSIMO INNOCENTI, AMMINISTRATORE DI P.M. SERVICE ANNUNCIA L'ACCORDO DI DISTRIBUZIONE CON AUTEL

«Siamo contenti di essere presenti ad uno dei più importanti appuntamenti fieristici dedicati al fotovoltaico in Italia» afferma Massimo Innocenti di P.M. Service. «L'affluenza nei giorni di fiera è stata buona e abbiamo potuto incontrare clienti vecchi e nuovi. Abbiamo deciso di allestire il nostro stand con un'auto del campionato di Formula E, anche per sottolineare l'ingresso nella nostra offerta di un nuovo brand legato alla mobilità elettrica: Autel». Il prodotto Autel di punta è il MaxiCharger DC Wall Mount, con ha una potenza massima di 47 kW, che consente la ricarica in simultanea di due veicoli elettrici.

REGALGRID: FOCUS SULLE COMUNITÀ ENERGETICHE

ANGELA PERISSINOTTO, BRAND MANAGER DI REGALGRID EUROPE, PRESENTA LE SOLUZIONI PER LE COMUNITÀ ENERGETICHE

Da Regalgrid arriva una soluzione per la gestione intelligente della produzione elettrica delle comunità energetiche, con dispositivi hardware e software dedicati ad un tipo di utenza in costante crescita. «Il nostro focus è sulla gestione delle comunità energetiche» afferma Angela Perissinotto di Regalgrid Europe. «A queste comunità offriamo sia dispositivi DIN, per monitoraggio e controllo attivo degli asset, sia soluzioni plug&play per i consumatori finali che aderiscono a queste comunità. Inoltre ci presentiamo con una novità: offriamo dei servizi digitali per poter accompagnare i diversi interlocutori del mercato nella costruzione di comunità energetiche, dalla progettazione alla realizzazione. Anche per questo abbiamo allestito un network di installatori certificati CER&GO, in grado di installare i dispositivi di produzione e di gestione dell'energia».

SENEC: PROGETTO "EFFICIENZA FACILE"

VITO ZONGOLI, MANAGING DIRECTOR DI SENECA ITALIA, ILLUSTRIL PROGETTO "EFFICIENZA FACILE"

Senec ha illustrato il suo nuovo progetto dal nome "Efficienza Facile". Si tratta di un pacchetto di servizi pensato per comunità energetiche, PPA ed EPC, nato dalla collaborazione con Partners4Energy. «È una soluzione che prevede dei servizi soprattutto per il settore commerciale e industriale» spiega Vito Zongoli di Senec Italia. «Nella parte dedicata ai PPA offriamo una tariffa fissa per 10, 15 o 20 anni agli utilizzatori che rimangono proprietari degli impianti. Questo è utile per rispondere all'incremento del costo dell'energia elettrica, sollevando i possessori da tutte le incombenze della gestione di un impianto. Una parte del progetto è inoltre dedicata alle comunità energetiche, per seguire passo passo la costituzione di queste ultime, per le quali abbiamo messo a disposizione anche un fondo da oltre 100 milioni di euro, con lo scopo di finanziare questi progetti».

SOLAREEDGE: SOLUZIONE PER IL RESIDENZIALE SOLAREEDGE HOME

MARIO CATTANEO, CHANNEL MANAGER ITALY DI SOLAREEDGE

Tra le soluzioni di punta dell'azienda, SolarEdge Home è un portafoglio di prodotti per la gestione dell'energia domestica. Studiata per consentire ai proprietari di un impianto fotovoltaico residenziale l'utilizzo e lo stoccaggio dell'energia solare, SolarEdge Home è sviluppata per applicazioni sia monofase sia trifase.

NON PERDERE LA GARANZIA SUI MODULI FOTOVOLTAICI

Con le strutture Contact Italia ti assicuriamo la corretta installazione

BREVETTATO

NOVITÀ 2022

SISTEMA UNINET
di facile e rapida installazione
principalmente indicato per i moduli di grandi dimensioni

SUPPORTI FISSI
gamma per inclinazioni fisse da 5° - 10° - 15°

SUPPORTI REGOLABILI
adatto al montaggio di moduli di grandi dimensioni

SUPPORTI TELESCOPICI
gamma per inclinazioni regolabili da 7° a 30°

Contact Italia ha introdotto le nuove soluzioni di montaggio per i moduli fotovoltaici di grandi dimensioni che consentono l'aggancio sia sul lato corto che sul lato lungo in totale sicurezza. Soluzioni studiate in base ai calcoli dimensionali dell'impianto (in riferimento ai carichi vento e neve) evitando che la cornice in alluminio del modulo subisca forti stress e venga meno **la garanzia del modulo.**

Approfitta della nostra consulenza tecnica gratuita!

CONTACT
ITALIA®
SOLAR DIVISION



contactitalia.it

seguici sui canali social





SORGENIA: FOCUS SU PPA E COMUNITÀ ENERGETICHE



MATTIA MILANESI, ENERGY EFFICIENCY MANAGER DI SORGENIA

Sorgenia pone l'attenzione sui nuovi modelli di business che diventeranno il nucleo centrale della proposta aziendale nei prossimi cinque anni. Si tratta ad esempio dei PPA, formule contrattuali innovative che consentono di acquistare energia verde da nuovi impianti rinnovabili e stabilizzare i prezzi delle forniture nel tempo. Ma si tratta anche delle comunità energetiche che favoriscono l'autoconsumo collettivo e la condivisione di energia verde. «Questi modelli consentiranno un cambio di paradigma nel dimensionamento degli impianti per il mercato industriale», spiega Mattia Milanese, energy efficiency manager di Sorgenia. «Il dimensionamento degli impianti verterà sulle pertinenze e potremo realizzare impianti molto più grandi rispetto al reale fabbisogno del cliente. La percentuale di energia non autoconsumata potrà essere immessa in rete oppure si potranno costituire comunità energetiche».

Sorgenia pone l'attenzione sui nuovi modelli di business che diventeranno il nucleo centrale della proposta aziendale nei prossimi cinque anni. Si tratta ad esempio dei PPA, formule contrattuali innovative che consentono di acquistare energia verde da nuovi impianti

SUNOVA SOLAR: KIT ALL-IN-ONE PER IL RESIDENZIALE



GIOIA XIAO, COUNTRY MANAGER ITALY PER SUNOVA, CON IL KIT ALL-IN-ONE PER IL RESIDENZIALE

Viene proposto insieme a un inverter monofase da 5 kW e a una batteria con capacità pari a 5,1 kWh. Quest'ultima è combinabile fino a quattro unità per raggiungere i 20,4 kWh di capacità totale. «Si tratta di un kit completo perfetto per installazioni residenziali. Inverter e pacchi batterie inoltre sono installabili in colonna», spiega Gioia Xiao, country manager Italy per Sunova.

Il pannello SS-410-54MDH di Sunova Solar ha una dimensione pari a 1722x1134x30 millimetri, risultando ideale per progetti residenziali. Il modulo si basa su tecnologia di tipo N che può raggiungere una potenza di 410 Wp e un'efficienza di conversione del 21%.

VSBS: NUOVI UFFICI PER CRESCERE IN TUTTA ITALIA



GIUSEPPE DE BENEDETTIS, CEO DEL GRUPPO VSB, ALLO STAND DI KEY ENERGY

rinnovabili con lo scopo di diventare uno dei player più importanti a livello europeo», commenta Giuseppe De Benedictis, ceo del Gruppo VSB.

Continua la crescita sul suolo nazionale di VSB, che ha inaugurato nuovi uffici e che oggi è presente a Parma, Roma, Bari, Potenza, Palermo e Cagliari. Inoltre l'azienda continua l'ampliamento della sua pipeline di sviluppo. «Realizzeremo sempre più centrali elettriche da fonti

STÄUBLI: NUOVI CONNETTORI MC4 EVO DUE



VIVIANO RIVA, BUSINESS DEVELOPMENT ELECTRICAL CONNECTOR DI STÄUBLI, CON I CONNETTORI MC4 EVO DUE

disposizione dei suoi clienti anche una valigetta contenente tutti i principali attrezzi da usare per l'installazione di un impianto fotovoltaico. «Tutto questo per cablare un impianto a regola d'arte con i nostri utensili e arrivare ad avere un prodotto che può funzionare per oltre 20 anni senza problemi di manutenzione», commenta Viviano Riva, business development electrical connector di Stäubli.

Tra le ultime novità di Stäubli spiccano i connettori MC4 Evo Due, ultimi nati della famiglia MC4. I connettori MC4 Evo Due e i connettori MC4 sono gli unici intercambiabili. Grazie a essi, gli impianti possono beneficiare in termini di rendimento, affidabilità e sicurezza. L'azienda mette a

VISSMANN: SISTEMI INTEGRATI PER L'AUTOCONSUMO



STEFANIA BRENTAROLI, MARKETING MANAGER DI VISSMANN

il settore commerciale e industriale come ristoranti, uffici, ambulatori, attività piccolo produttive. «Per il segmento residenziale, Viessmann propone un sistema integrato comprensivo di pompa di calore per la produzione di acqua calda, pannello fotovoltaico e il di accumulo integrato e modulabile in funzione delle esigenze dell'utente», spiega Stefania Brentaroli, marketing manager di Viessmann.

Viessmann sta lavorando per supportare e favorire l'autoconsumo promuovendo quindi l'integrazione di impianti fotovoltaici con le soluzioni proposte dall'azienda, come ad esempio pompe di calore e sistemi vrf. Tra le novità dell'azienda, spiccano le grandi pompe di calore pensate per

WESTERN PUNTA SULLE COMUNITÀ ENERGETICHE



MASSIMO STROZZIERI, SALES DIRECTOR DI WESTERN

sugli aspetti tecnici e normativi per la costituzione di comunità energetiche», spiega Massimo Strozzi, sales director di Western.

Tra le novità di Western spicca l'inverter trifase ibrido certificato anche per le industrie. Ma il focus principale dell'azienda è sulle sue tecnologie per la costruzione di comunità energetiche. «Per questo l'11 novembre in occasione di Key Energy abbiamo organizzato uno speech

GLI ESPOSITORI // MOBILITÀ ELETTRICA



MATTIA SILVESTRI, REGIONAL SALES DIRECTOR SOUTH EUROPE DI AUTEL

AUTEL: SISTEMI DI RICARICA AC E DC

Autel ha portato in fiera alcune novità di prodotto per il 2023, tra cui i sistemi di ricarica in AC da 7 a 22 kW. Il dispositivo è compatto e ha funzionalità che si potranno gestire tramite app. Altra novità è il sistema per il residenziale, cioè la colonnina da 7 a 22 kW con cavo e la 7 e 22 kW per parcheggi e installazioni pubbliche.

Infine, per le DC fast Autel lancia per la prima volta la stazione da 47 kW. «Sarà un prodotto importantissimo per il prossimo anno», spiega Mattia Silvestri, regional sales director South Europe di Autel, «soprattutto per la potenza, adeguata per la rete nazionale».

**DAZE TECHNOLOGY: WALLBOX DAZEBOX C E DAZEMAX C**

ALESSANDRO MARINELLI, TECNICO COMMERCIALE DI DAZE

Tra i prodotti di punta presentati da Daze Technology troviamo la wall box Dazebox C e DazeMax C. Il primo è un prodotto monofase da 7,4 kWp, mentre il secondo ha

una potenza di 22 kW in trifase. La Dazebox C è quindi indicata per il mercato domestico, mentre la wall box DazeMax C per quello semi pubblico. I prodotti sono stati presentati da Alessandro Marinelli, tecnico commerciale di Daze.

MENNEKES: SISTEMA DI RICARICA AMTRON COMPACT

ARBINA BLETA, INSIDE SALES DI MENNEKES

Mennekes presenta la wallbox Amtron Compact dedicata al mondo privato, da installare nella propria casa o nelle aree abitative comuni. Il prodotto è disponibile in monofase e trifase, nelle potenze di

7,4 kW e 22 kW. La gamma comprende anche i prodotti Professional, che permettono, oltre a offrire il servizio di ricarica, di associare il servizio Mennekes Pay, per la gestione dei pagamenti. I prodotti sono stati presentati da Arbina Bleeta, inside sales di Mennekes.

SCAME: STAZIONE DI RICARICA A PARETE DA 25 KW

LAURA ANDI ABATI, COMMUNICATION OFFICER PRESSO SCAME PARRE SPA - E-MOBILITY

Scame ha partecipato a Key Energy con la stazione di ricarica a parete da 25 kW in corrente continua, ideata per flotte aziendali o hotel. L'azienda ha presentato anche le stazioni di ricarica in corrente alternata, con colonnine con potenze tra 3,7 e 22 kW, e la soluzione domestica e commerciale a parete disponibile con cavo integrato o presa. L'azienda ha portato in fiera anche le stazioni per e-bike.

I prodotti sono stati presentati da Laura Andi Abati, communication officer presso Scame Parre spa - E-Mobility.

WALLBOX: SISTEMA DI RICARICA QUASAR

ALEX CORAZZARI, REGIONAL MANAGER ITALIA DI WALLBOX

Cambiare l'utilizzo dell'energia: è questo l'obiettivo di Wallbox, che in fiera ha presentato il sistema di ricarica bidirezionale Quasar. Il sistema di ricarica grazie alla piattaforma Sirius consente di utilizzare diverse fonti energetiche per minimizzare i costi in ambito domestico. Allo stand un esempio di 23 veicoli elettrici che forniscono energia a un edificio in abbinata a fotovoltaico e rete. Ne ha parlato Alex Corazzari, regional manager Italia di Wallbox.

**SIRIO ES**

La gamma inverter di stringa SIRIO ES 50-60 e 110 kW si riferisce agli impianti fotovoltaici connessi alla rete su tetti industriali o commerciali, nei sistemi di alimentazione elettrica per l'illuminazione complementare di allevamenti o allevamenti ittici e nelle grandi centrali elettriche terrestri.

Tipicamente, questi inverter sono utilizzati negli **impianti fotovoltaici a bassa o media tensione connessi alla rete.**

Disponibili nelle potenze rispettivamente da 50, 60 e 110 kW beneficiano di una tecnologia completamente nuova con componenti di altissima qualità che garantiscono la **massima affidabilità del prodotto e permette loro di raggiungere un alto rendimento in tutte le condizioni di esercizio.**

Estremamente compatti e leggeri, grazie a dimensioni ridotte e ad un peso di poco superiore ai 70 kg con grado di protezione IP 65 ideati per l'installazione all'esterno, i modelli da 50 e 60 kW sono caratterizzati da n. 4 inseguitori MPPT e n. 10 ingressi stringa (12 per il modello da 60 kW). Tensione di ingresso massima 1100 Vdc e ampio range di esercizio 200 - 1000 Vdc con sovraccaricabilità in potenza ammessa del 150%; tutto al fine si garantisce sempre la massima flessibilità di configurazione, l'ottimizzazione del rendimento e un tempo di produzione energetica prolungato.



Il modello da 110 kW è caratterizzato da n. 9 MPPT e n. 18 ingressi stringa. Tensione di ingresso massima 1100 Vdc e ampio range di esercizio 200-1000 Vdc. Sovraccaricabilità ammessa del 150%. Tutti i modelli **SIRIO ES hanno un rendimento europeo superiore al 98,5%** sono dotati di doppio sezionatore lato DC, gli scaricatori DC e AC tipo II, ventilazione forzata controllata e interconnessione bluetooth o BUS 485 standard (Wi-Fi e Ethernet opzionale). L'innovativo controllo digitale di tutti gli stadi di potenza garantisce una bassa sensibilità ai disturbi di rete evitando disconnessioni indesiderate alla presenza di variazioni o micro interruzioni.

