



FORMAZIONE: UNO STRUMENTO IMPORTANTE PER LE AZIENDE

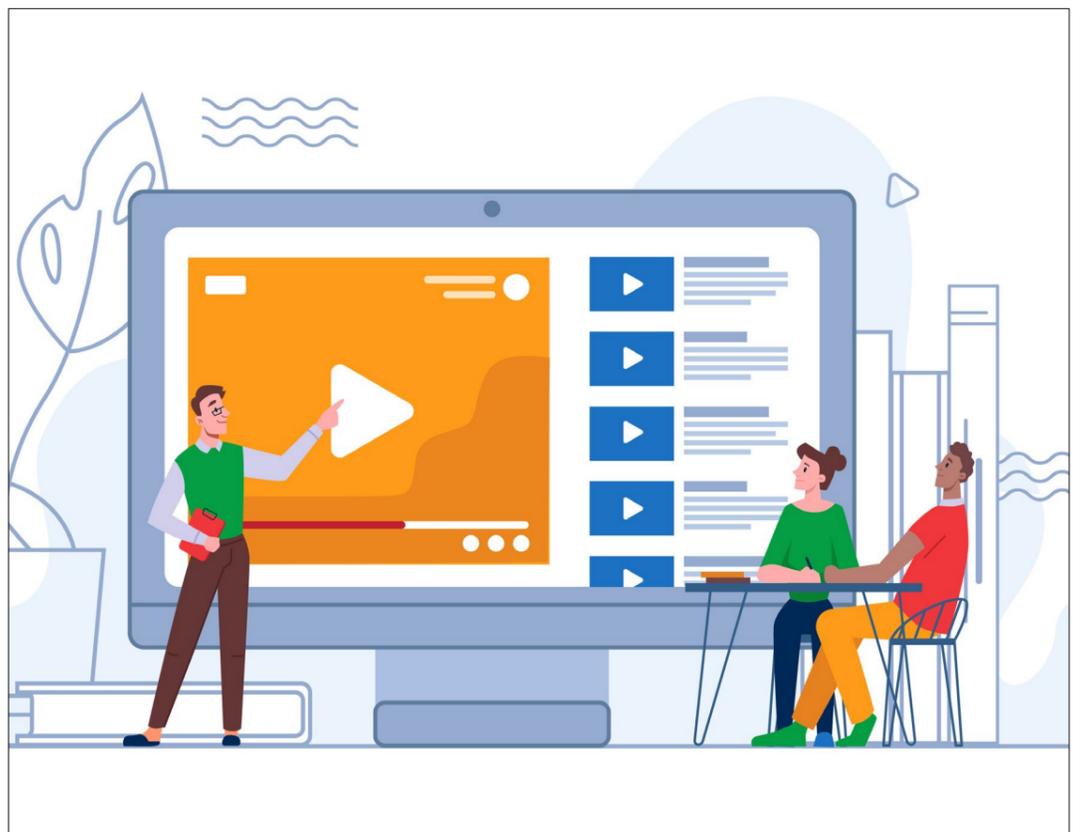
ANCHE NELLA SECONDA PARTE DELL'ANNO, MOLTI PLAYER DEL SETTORE HANNO APPRONTATO UN FITTO CALENDARIO DI ATTIVITÀ PER AGGIORNARE I PROPRI PARTNER SULLE NUOVE TECNOLOGIE E ANCHE SU LEGGI E NORMATIVE CHE TOCCANO IL MERCATO DEL FOTOVOLTAICO. QUESTI APPUNTAMENTI SONO INOLTRE L'OCCASIONE PER PRESENTARE PRODOTTI E SERVIZI E FIDELIZZARE I CLIENTI. RIMANE IN AUGE IL SISTEMA MISTO, CHE COMBINA I VANTAGGI DELL'ONLINE CON I PLUS DEGLI EVENTI IN PRESENZA

DI ALDO CATTANEO

Quello del fotovoltaico è certamente un settore in continua evoluzione. Ai professionisti vengono ogni giorno richieste nuove competenze per essere al passo con le ultime soluzioni introdotte sul mercato. Oggi inoltre l'impianto fotovoltaico è integrato con diversi componenti e dispositivi, ma anche software e sistemi di gestione e monitoraggio. L'installazione di un simile ecosistema e la sua gestione richiedono un know-how e un livello di formazione al passo con i tempi, che permetta di sfruttare al meglio tutte le potenzialità delle novità tecnologiche implementate. Per questo la formazione in questi anni sta rivestendo sempre di più un ruolo fondamentale. Non solo. Il crescente interesse per le comunità energetiche e l'agrivoltaico, solo per fare qualche esempio, sta aprendo nuovi scenari che richiedono di aggiornare il proprio know how per essere in grado di rispondere al meglio alle nuove esigenze della clientela e del mercato. In questo scenario, la formazione è diventata per le aziende un aspetto centrale della propria attività e per questo motivo investono tempo e risorse per offrire ai propri partner un'ampia offerta di corsi di aggiornamento che per i produttori rappresentano allo stesso tempo un ottimo strumento per far conoscere in un modo efficace e proattivo i punti di forza della propria offerta e le principali novità di prodotto.

AGGIORNAMENTI SU TECNOLOGIE, NORME E PRODOTTI

Le tecnologie, gli aspetti normativi e le novità di prodotto saranno al centro delle attività di formazione dedicate al mondo delle rinnovabili nella seconda parte del 2024. L'evoluzione tecnologica serrata che sta toccando i vari comparti del fotovoltaico rende infatti necessario che la formazione tecnica per i professionisti del settore sia costantemente aggiornata e puntuale. Installatori e distributori ad esempio sono interessati ad apprendere le caratteristiche tecniche e commerciali dei prodotti presenti nell'offerta dei vari produttori, per questo il focus dei training organizzati dalle aziende tocca in particolare le modalità di installazione e di configurazione dei dispositivi del loro portfolio. Anche per quanto riguarda i sistemi di montaggio, sempre più corsi si focalizzano sugli aspetti più tecnici anche in merito alla progettazione, proprio perché i nuovi sistemi consentono di instal-



lare anche moduli di nuova generazione su diverse tipologie di superfici. Infatti la domanda maggiore di installazioni di taglia commerciale-industriale sta accelerando la realizzazione di impianti su tetti e superfici di varia natura comprese le realizzazioni a terra, senza dimenticare l'agrivoltaico. Per il boom degli impianti C&I, i sistemi di accumulo sono sempre più presi in considerazione, e gli installatori e le società che realizzano grandi impianti sono interessate ad approfondire argomenti tecnici e quindi che riguardano il corretto dimensionamento, la progettazione e l'installazione delle batterie. Lo storage è legato ai temi dell'autoconsumo e della mobilità elettrica e alcuni produttori propongono focus sull'integrazione del sistema di accumulo con colonnine per la ricarica dell'auto elettrica, pompe di calore e carichi più intelligenti. Con il rallentamento del residenziale

il mercato degli inverter vede una forte crescita dei modelli trifase. Così i corsi puntano ad approfondire le caratteristiche di questo tipo di prodotti che richiedono specifiche procedure di installazione. Attenzione anche alla compatibilità degli inverter con i sistemi di accumulo e alle funzioni di comunicazione e monitoraggio, dal momento che i modelli di ultima generazione hanno ad esempio più funzioni digitali rispetto a quelli di qualche anno fa. Proseguendo, il monitoraggio degli impianti è un aspetto richiesto e lo sarà sempre di più con le comunità energetiche, con funzioni come la profilazione degli utenti e la previsione dei consumi e il loro bilanciamento con la produzione. Come accennato, lo sviluppo dell'agrivoltaico richiederà ai professionisti di acquisire competenze specifiche sui componenti più adatti per questo tipo di installazioni. Infine anche la formazione sugli

aspetti commerciali, ad esempio su come proporre e vendere un prodotto a seconda della tipologia, potrebbe rappresentare una chiave vincente in un periodo nel quale la domanda in ambito residenziale sta rallentando e al contrario l'utenza industriale si sta approssimando in modo strutturato al settore.

CORSI IN PRESENZA E ROADSHOW

La formazione fino a qualche anno fa aveva una sola modalità: in presenza con corsi itineranti o presso l'azienda fornitrice o del cliente. Resta un dato di fatto che negli appuntamenti in presenza i partecipanti possano interagire direttamente sia con chi tiene la lezione sia con i compagni di corso. Questo facilita il confronto, lo scambio di idee e la risoluzione immediata dei dubbi che nascono durante il corso. Un altro fattore da non sottovalutare è che la presenza fisica favorisce una connessione più diretta e può contribuire a un maggiore coinvolgimento emotivo ed empatico.

In aggiunta, ci sono tutte quelle competenze che per essere più facilmente acquisite richiedono un apprendimento pratico, con l'utilizzo di attrezzature specifiche con la "prova sul campo" oppure la oggettiva maggiore efficacia comunicativa garantita dal toccare con mano un nuovo prodotto che verrà poi lanciato sul mercato, magari proprio nel contesto nel quale sarà utilizzato. Tutte pratiche che possono essere esclusivamente messe in atto in un evento in presenza.

Infine gli incontri in presenza hanno il grande valore aggiunto di offrire maggiori opportunità per fare networking tra i professionisti del settore e quindi sviluppare relazioni professionali o creare partnership sia tra chi organizza l'evento di training sia con gli altri aderenti al corso.

WEBINAR: UNA FRECCIA IN PIÙ

Sdoganati e diffusi durante il lockdown i corsi online sono diventati una modalità di training di cui le aziende non vogliono più fare a meno. In questi anni la maggior pratica e le tecnologie hanno certamente permesso di affinare e perfezionare questo format. Per le aziende e gli operatori del settore, la formazione online è diventata quindi pratica comune ed offre numerosi vantaggi e potenzialità. Nel tempo i webinar si sono arricchiti di modalità espositive più efficaci diventando così più interessanti, accattivanti e stimolanti.

Ad esempio, evitando le trasferte, questa formula consente la partecipazione a una più ampia platea di persone grazie all'accesso alle lezioni attraverso un semplice computer e una connessione. Non solo. I webinar sono contenuti digitali prodotti dalle aziende con i quali è possibile allestire un archivio online che i brand possono mettere disposizione di clienti e partner come strumento di formazione permanente e fruibile on demand. Un altro vantaggio dell'online è quello di permettere alle aziende di rispondere in tempi più brevi a esigenze e domande specifiche dei propri partner (che magari nascono da temi di attualità del mercato), oppure descrivere e spiegare una novità di prodotto appena introdotta sul mercato, o una legge appena emanata usando i tempi del web che sono oggettivamente più veloci.

IL SISTEMA MISTO PIACE ALLE AZIENDE

È chiaro che la valutazione tra quale sia la soluzione migliore tra i corsi in presenza e online dipende da diversi fattori e può variare a seconda delle esigenze dell'azienda, del contesto e del tipo di informazioni che si intendono trasmettere o del prodotto che si vuole presentare. Questi sono i motivi per cui nella formazione le aziende adottano sempre di più il modello del sistema misto e così le attività sono incrementate e si sono arricchite con il giusto equilibrio tra online e presenza. Sicuramente la costante evoluzione del mercato fotovoltaico, con le sue numerose sfaccettature e tipologie di prodotto richiede e richiederà sempre di più ai player di essere in grado di organizzare corsi rapidi per una formazione continua e veloce. Ma allo stesso tempo si dovranno proporre corsi coinvolgenti e interattivi, nei quali i partecipanti si sentano protagonisti e dove possano sciogliere dubbi e avere la certezza di lavorare con un partner affidabile.

I CORSI DEL SECONDO SEMESTRE 2024

AEROCOMPACT®

Date primo semestre 2024:
20 settembre

Modalità:
Presenza

Argomenti trattati:
Presentazione prodotti, certificazioni, sicurezza calcoli statici, prove pratiche

Come iscriversi:
mail a m.amadio@aerocompact.com



Date secondo semestre 2024:
Online ogni primo e terzo mercoledì del mese
Eventi/roadshow in date da definire

Modalità:
Webinar e presenza

Costo di partecipazione:
Gratuito

Argomenti trattati:
- Corso di qualifica per diventare installatore o distributore certificato AlphaESS.
- Training commerciale sul brand e i punti di forza dei sistemi AlphaESS + training tecnico sulla gamma prodotti, configurazione, funzionalità, modalità di installazione e scenari di applicazione, risoluzione dei problemi, registrazione su App AlphaCloud per monitoraggio e assistenza a distanza.
- A seconda della settimana e della categoria dei partecipanti, i training si concentrano sui sistemi residenziali (monofase e trifase), oppure C&I.

Altre caratteristiche corso:
Riservati ai distributori e installatori AlphaESS. Al termine del corso viene rilasciato un attestato di installatore/distributore certificato, e viene confermata (o estesa) la licenza.

Come iscriversi:
La programmazione viene comunicata via e-mail direttamente dal CAT AlphaESS Italia Srl a tutti i nuovi installatori e distributori. Per informazioni è possibile scrivere a info@alphaess.it



Date secondo semestre 2024:
Fine ottobre

Modalità:
Webinar

Costo di partecipazione:
Gratuito

Argomenti trattati:
Presentazione e casi di applicazione dell'Energy Management System Aspechome.

Altre caratteristiche corso:
Illustrazione applicazione Energy Management System per prosumer in contesti residenziale, terziario e PMI

Come iscriversi:
In via di definizione



Date secondo semestre 2024:
- Due eventi in presenza al mese luglio, settembre, ottobre novembre e uno a dicembre
- Un evento webinar al mese, a settembre, ottobre, novembre e dicembre

Modalità:
Webinar e presenza

Costo di partecipazione:
Gratuito

Argomenti trattati:
Le soluzioni CPS con accumulo e di stringa, per il residenziale e commerciale: caratteristiche tecniche, prestazioni, configurazione, comunicazione, raccomandazioni di installazione il sistema di monitoraggio in remoto di CPS. Verifica e simulazioni pratiche su prodotti alimentati e connessi

Come iscriversi:
mail a silvia.colombo@chint.com



Date secondo semestre 2024:
11 luglio Bologna
26 settembre Vicenza

Modalità:
Presenza

Costo di partecipazione:
Levento in collaborazione con VP Solar è regolamentato da iscrizione

Argomenti trattati:
Da dove nasce e chi è Dmegc Solar, approfondimento nuovi prodotti e tecnologie.

Altre caratteristiche corso:
Step di miglioramento produzione, situazione mercato. Eventi organizzati da VP Solar

Come iscriversi:
In via di definizione



Date secondo semestre 2024:
In via di definizione

Modalità:
Webinar

Costo di partecipazione:
Gratuito

Argomenti trattati:
L'aggiornamento normativo sui moduli fotovoltaici incentivati in Conto Energia - Gli effetti sulle istruzioni operative del GSE. Gestione amministrativa di AEE e Raae fotovoltaici. Nuove istruzioni operative per aggiornare tutti gli interessati e i consorziati.

Ulteriori caratteristiche dei corsi:
I seminari online sono condotti dal direttore tecnico di Eco-PV, Luigi Zen, che ha un'esperienza consolidata nel settore ed è un formatore esperto. Al termine di ogni webinar, c'è una sessione di domande e risposte in diretta durante la quale il direttore tecnico risponde a tutti i quesiti e richieste di chiarimento dei partecipanti. Un altro valore aggiunto è la diffusione delle slide del corso a chi si è registrato.

Come iscriversi:



SEGUE >>>



Date secondo semestre 2024:

12 luglio, SunConnect Home per Sigenergy
27 settembre SunConnect Tour Bologna
Altri eventi online

Modalità:

Webinar e presenza

Costo di partecipazione:

Gratuito

Argomenti trattati:

- SunConnect Home x Sigenergy. Formazione in presenza in merito ai prodotti Sigenergy.
- SunConnect Tour Bologna. Formazione in presenza in merito ai principali temi del mercato, eseguita in collaborazione con i partner Aerocompact, Sigenergy e Tongwei.
- Webinar software di dimensionamento PV Creator. Formazione specifica via webinar per l'utilizzo del software di dimensionamento per impianti fotovoltaici PV-Creator di Energy3000.

Altre caratteristiche corso

Interattività e approfondimento con casi pratici, particolare attenzione ai temi di mercato del momento.

Come iscriversi:

SunConnect Home x Sigenergy



SunConnect Tour Bologna



Webinar software di dimensionamento PV Creator



A Landbell Group Company

Date secondo semestre 2024:

Da definire

Modalità:

Webinar

Costo di partecipazione:

Gratuito

Argomenti trattati:

Novità riguardanti la corretta gestione del fine vita dei pannelli fotovoltaici. Nuovi aspetti normativi sui temi delle operazioni di raccolta, trasporto, trattamento adeguato, recupero e riciclo degli impianti fotovoltaici

Per informazioni:



Date secondo semestre 2024:

18 luglio (webinar, gratuito)
29 agosto (webinar, gratuito)
19 settembre (webinar, gratuito)
- 24 ottobre (In presenza, a pagamento, a numero chiuso)
- 21 novembre (Webinar, gratuito)
- 19 dicembre (In presenza, a pagamento, a numero chiuso)

Modalità:

Webinar e presenza

Argomenti trattati:

- Introduzione alla nuova piattaforma Power per applicazioni residenziali;
- Revamping degli inverter di stringa e centralizzati.
- Service sugli inverter di stringa Fimer (commissioning, troubleshooting, installazione).

- Modalità di accesso ai servizi Fimer. Strumenti di monitoraggio (Aurora Vision, APP)

Come iscriversi:



Date secondo semestre 2024:

11 luglio
19 luglio

Modalità:

Presenza

Costo di partecipazione:

Gratuito

Argomenti trattati:

Tecnica del fissaggio - dalle soluzioni per edilizia leggera agli ancoranti strutturali per carpenteria pesante

Come iscriversi:



Date secondo semestre 2024:

26 giugno
Fine ottobre, giorno da stabilire
Fine novembre, giorno da stabilire
Altri in fase di definizione, indicativamente nei mesi di ottobre, novembre, dicembre

Modalità:

Presenza

Costo di partecipazione:

Gratuito

Argomenti trattati:

- Il design dei colori con la nuova Color Collection di Oikos.
- Isolamento in copertura e integrazione con l'impianto fotovoltaico (In collaborazione con Naturalia Bau).
- Isolamento termico delle superfici a cappotto in interno ed esterno (In collaborazione con Naturalia Bau).
- Soluzioni fotovoltaiche integrate per tetti e facciate (corso realizzato in collaborazione con Megasol).
- Tetto fotovoltaico integrato (corso realizzato in collaborazione con Wienerberger).

Come iscriversi:

e-mail a naresh.coppolaneri@formesrl.it



Date secondo semestre 2024:

In via di definizione

Modalità:

Webinar e presenza

Costo di partecipazione:

Gratuito

Argomenti trattati:

Gli argomenti spaziano dalla gamma prodotti alle modalità di installazione e monitoraggio, sia in ambito fotovoltaico sia in ambito di prodotti per la ricarica dei veicoli elettrici. Nel corso degli appuntamenti di formazione ci si è focalizzati sempre più su funzionalità aggiuntive, risoluzione di errori installativi, modalità e kit di installazione, per supportare e formare i partecipanti a 360 gradi: dalla scelta dei prodotti alla realizzazione di un impianto a regola d'arte, che magari includa anche un sistema di ricarica elettrica.

Come iscriversi:



Date secondo semestre 2024:

Settembre
Ottobre

Modalità:

Presenza (Roadshow)

Costo di partecipazione:

Gratuito

Argomenti trattati:

Soluzione Huawei FusionSolar residenziale e C&I

Altre caratteristiche corso:

Possibilità di sostenere l'esame per la certificazione di Installatore Huawei

Come iscriversi:

Tramite il proprio distributore di fiducia



Date secondo semestre 2024:

2 luglio webinar
Altre date sono in via di definizione

Modalità:

Webinar e presenza

Costo di partecipazione:

Gratuito

Argomenti trattati:

- Webinar: "Soluzioni FV d'eccellenza: come realizzare un impianto C&I con i migliori prodotti sul mercato", un evento organizzato in collaborazione con Longi e K2 Systems.

- Configurazione corretta degli inverter, funzionamento ottimale delle batterie, gestione energetica dell'impianto e tutte le soluzioni avanzate per ottimizzare l'efficienza del nostro prodotto all-in-one e dei sistemi di stringa, fotovoltaici e ibridi.

- Sessioni teoriche e pratiche per approfondire il funzionamento degli inverter Ingeteam: dal dimensionamento corretto degli impianti e dei sistemi di accumulo, ad un'adeguata installazione, al supporto tecnico post-vendita.

Altre caratteristiche corso:

- Al termine del corso gli installatori saranno in grado di fornire assistenza da remoto e on site ai clienti, rispettando le linee guida di Ingeteam.

- L'obiettivo dei corsi è formare gli installatori per garantire ai clienti finali un servizio conforme agli standard qualitativi dell'azienda e alle normative vigenti.

- Menzione particolare per i corsi dedicati ai Premium & Service Installer, riservati ai partner Ingeteam per l'installazione di prodotti residenziali e C&I.

Come iscriversi:

- Ci saranno comunicazioni quando il calendario sarà definitivo. Per iscriversi al Webinar "Soluzioni FV d'eccellenza: come realizzare un impianto C&I con i migliori prodotti sul mercato" mandare una mail a marketing.italia@ingeteam.com



Date secondo semestre 2024:

In via di definizione

Modalità:

Webinar e presenza

Costo di partecipazione:

Gratuito

Argomenti trattati:

Sistemi di montaggio K2 per impianti residenziali, commerciali e industriali

Come iscriversi:



Date secondo semestre 2024:

18 settembre
2 ottobre
16 ottobre
29 ottobre

Modalità:

Webinar

Costo di partecipazione:

Gratuito

Argomenti trattati:

- Massimizzazione dell'autoconsumo con Kostal Plenticore G2 + LG Energy solution

- La terza generazione del Plenticore – Plenticore G3
- Le soluzioni C&I di Kostal – Il nuovo Piko CI 100
- Le nuove soluzioni software – Kostal solar Terminal, gestione Plenticoin, Solar App

Come iscriversi:



krannich

Date secondo semestre 2024:

12 settembre Salerno
3 ottobre Catania
Previsti 6/8 webinar con data da definire

Modalità:

Webinar e presenza

Costo di partecipazione:

Gratuito

Argomenti trattati:

Panoramiche sui nuovi prodotti e aggiornamenti tecnici, focus sulle soluzioni per l'Agrisolare e Transizione 5.0, software per configurazione impianti, servizio di assistenza fornitori.

Altre caratteristiche corso:

- 2 date di formazione in presenza Krannich Tour 2024 tenuti in collaborazione con i partner.

Come iscriversi:

Krannich Tour 2024 e Webinar



LG Energy Solution

Date secondo semestre 2024:

18 settembre

Modalità:

Webinar

Costo di partecipazione:

Gratis

Argomenti trattati:

Combinazione tra batteria Flex e inverter Plenticore di Kostal

Altre caratteristiche corso:

Il corso online verrà realizzato in collaborazione con Kostal

Come iscriversi:



LIVOLTEK

Date secondo semestre 2024:

In definizione: mediamente due corsi al mese

Modalità:

Webinar e presenza

Costo di partecipazione:

Gratuito

Argomenti trattati:

- Procedure d'installazione
- Sistema monitoraggio
- Spiegazione prodotti

Altre caratteristiche corso:

Si organizzano training gratuiti direttamente in sede del cliente qualora lo richiedesse. Oppure webinar gratuiti per installatori dei clienti. Per ogni lancio di prodotto nuovo l'azienda prevede la presenza fisica dei propri ingegneri direttamente sul sito durante la prima installazione.

Come iscriversi (Link):

In fase di definizione

MENNEKES

Date secondo semestre 2024:

18 luglio: Charge up in Public
26 settembre: Amtron 4You 500: la ricarica intelligente con app
28 novembre: La ricarica professionale in azienda

Modalità:

Webinar

Costo di partecipazione:

Gratuito

Argomenti trattati:

- La ricarica dell'auto elettrica in contesti pubblici: negozi, attività, centri commerciali e parcheggi delle municipalità. Soluzioni hardware e servizi per un'esperienza di ricarica facile, completa e con un unico interlocutore.

- Un nuovo modo di ricaricare con Amtron 4You 500: la nuova wallbox Mennekes per la ricarica intelligente in contesti privati e in piccole aziende. Consente la gestione tramite app sia per l'utente finale, sia per gli installatori.

- La ricarica dell'auto elettrica in contesti aziendali con le soluzioni Mennekes: wallbox innovative, con funzioni innovative sia per il cliente finale che per gli installatori, con servizi integrabili per la gestione, il monitoraggio e il pagamento delle ricariche.

Come iscriversi:



Altri corsi

- Date in via di definizione: Mennekes eMobility Start,

Modalità:

Presenza

Costo di partecipazione:

Gratuito

Argomenti trattati:

eMobility: un appuntamento formativo dal vivo dedicato all'andamento del mercato, all'analisi della domanda attuale e alle soluzioni di ricarica con cui Mennekes soddisfa le esigenze attuali ed emergenti con prenotazione obbligatoria.

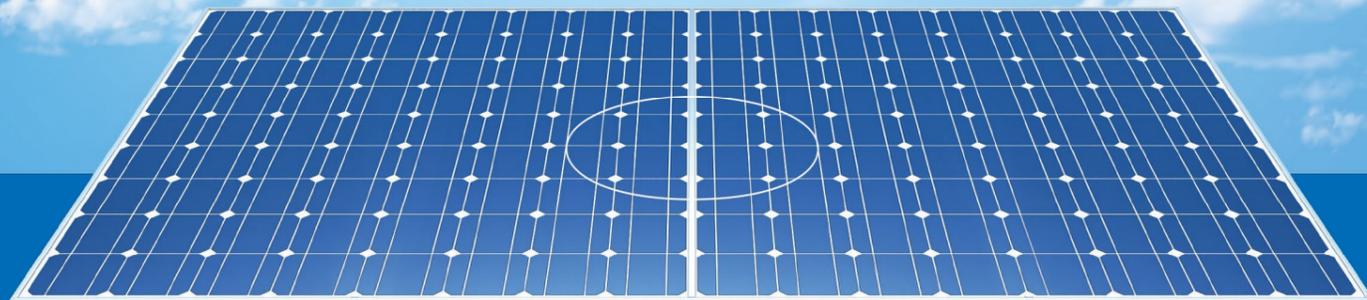
Altre caratteristiche corso:

Riservato ad aziende di installazione, è il primo passo per diventare Quality Partner Mennekes.

SEGUE 

IMAGN »

SCENDI IN CAMPO CON UN'OFFERTA COMPETITIVA



**IMAGN SIGNIFICA
ENTRARE IN UNA
SQUADRA VINCENTE
DI VENDITORI!**



Prodotti e servizi competitivi sul mercato



Formazione certificata e continua



Esperienza sul mercato dal 1958



Lead selezionati per le tue offerte commerciali



Ampia gamma di soluzioni e strumenti per la vendita

Inquadra il QR Code e contattaci



AGN) ENERGIA

Seguici nel futuro

SEGUI L'ENERGIA DELLE DUE FRECCHE!

IMAGN è la nuova offerta di AGN ENERGIA dedicata al Fotovoltaico, alle forniture Luce e Gas, e all'Efficientamento. Scopri una gamma di soluzioni innovative e affidabili, nate da un'esperienza di oltre 65 anni nel settore.





Date secondo semestre 2024:

11 luglio webinar
Nel mese di luglio un incontro con l'Ordine dei Periti Industriali di Cagliari
A partire da settembre riprenderà il tour formativo, previsto in diverse città da Nord a Sud, tra cui Napoli, Bologna, Trento e Catania.

Modalità:
webinar e presenza

Costo partecipazione:
Gratuito

Argomenti trattati
Un focus sulla "transizione 5.0" e una panoramica sulle diverse opportunità di agevolazioni e contributi per il fotovoltaico

Altre informazioni:
Sono in programma diversi seminari dedicati al mondo degli architetti, dove ad un aggiornamento normativo si affiancherà la presentazione delle soluzioni custom per l'installazione in costanza di vincoli paesaggistici o vincoli estetici.

Come iscriversi:
contattare laura.imberti@omniasolar.it



Date secondo semestre 2024:

4 luglio Forlì
11 luglio Ragusa
27 luglio Roma
26 settembre Caserta
5 novembre Novara

Modalità:
webinar e in presenza

Costo di partecipazione:
Gratuito

Argomenti trattati:
- Corsi tecnici di installazione sistemi di accumulo residenziali e C&I,
- Presentazione commerciale gamma moduli e inverter fotovoltaici

Altre caratteristiche corso:
I corsi Qcells sono tenuti in collaborazione con il network di distributori ufficiali per l'Italia

Come iscriversi:



Date secondo semestre 2024:

- Formazione permanente con video online
- Sessioni di formazione in presenza on demand

Modalità:
video corsi on demand/in presenza

Costo di partecipazione:
-Video corsi on demand: gratis
Corsi in presenza: il prezzo varia in base alle necessità del cliente

Argomenti trattati:
I video corsi e i corsi in presenza offrono informazioni dettagliate sull'installazione e la configurazione dei sistemi di accumulo e delle wallbox Senec, nonché le istruzioni sull'eventuale apertura di una richiesta di assistenza.

Altre caratteristiche corsi:
- I corsi online sono disponibili in modalità on demand, con la possibilità di accedere in qualsiasi momento
- Inoltre, per i clienti che le richiederanno, saranno disponibili anche delle sessioni di formazione in cantiere (supervisione dei lavori di installazione) e di training nelle sedi di Senec (formazione teorica più pratica)

Come iscriversi:



Date secondo semestre 2024:
In via di definizione

Modalità:
Webinar e presenza

Costo di partecipazione:
Gratuito

Argomenti trattati:
- Soluzioni per le PMI e le applicazioni agricoli;
- Sunny Design (software di progettazione);
- Soluzioni storage Home e C&I;
- Commissioning Commercial Energy Solution; Commissioning Home Energy Solution;
- Monitoraggio via Sunny Portal powered by en-nexOS;
- Corsi per la certificazione al commissioning della Commercial Storage Solution

Altre caratteristiche corso:
I corsi relativi a tematiche service sono disponibili a cadenza mensile e concentrati in unica giornata formativa per consentire ai partecipanti di ottimizzare i tempi lavorativi e di spostamento.

Come iscriversi e informarsi:



Date secondo semestre 2024:

3 luglio Roma
17 settembre Firenze
2 ottobre Trento
8 ottobre Pescara
16 ottobre Napoli
23 ottobre Cagliari
30 ottobre Lamezia

Modalità:
Presenza

Costo di partecipazione:
Gratuito

Argomenti trattati:
Eventi Roadshow SolarEdge: trend e opportunità di mercato, benefici della soluzione SolarEdge, novità prodotto e servizio per il segmento residenziale, commerciale e utility

Altre caratteristiche corso:
Gli eventi includono workshop pratici sull'ecosistema software per gli installatori

Come iscriversi:



Date secondo semestre 2024:
19 settembre

Modalità:
Presenza

Costo di partecipazione:
Gratuito

Argomenti trattati:
Presentazione prodotti Solarmg e formazione teorica e pratica per installazione dedicata

Altre caratteristiche corso:
Interazione con prodotti, prova di installazione reale

Come iscriversi:



Date primo semestre 2024:
18 settembre
13 novembre

Modalità:
Webinar

Costo di partecipazione:
Gratuito

Argomenti trattati:
Inverter Ibridi: commissioning, troubleshooting

Altre caratteristiche corso:
Ampio spazio alle richieste di chiarimenti. Durante la sessione sarà possibile scrivere domande direttamente al servizio di after-sales

Come iscriversi:



Date secondo semestre 2024:
Formazione permanente online

Modalità:
Online

Costo di partecipazione:
Costo in base alla tipologia di argomento

Argomenti trattati:
I corsi coprono una vasta gamma di argomenti cruciali per il settore fotovoltaico; tra questi: guida alla scelta del prodotto più idoneo, tecniche di assemblaggio, linee guida per l'installazione e il cablaggio a regola d'arte.

Altre caratteristiche corso:
Stäubli ha sviluppato recentemente corsi di formazione in modalità digitale, per rispondere alle diverse esigenze dei professionisti del settore. La Training Academy di Stäubli è nata con l'obiettivo di condividere le conoscenze acquisite in oltre due decenni di esperienza nel settore.

Per informazioni:



Date primo semestre 2024:
Da settembre a novembre

Modalità:
In presenza

Costo di partecipazione:
Gratuito

Argomenti trattati:
- Academy Huawei Milano
- Academy Huawei Roma
- Evento Unical
- Evento FoxESS

Altre informazioni:
L'Academy è pensata e strutturata per offrire formazione sullo stato dell'arte della tecnologia esistente. Attualmente l'azienda si avvale di Technical Partner come Huawei, Unical, per offrire dei corsi di formazione di qualità. I partner sono invitati all'interno delle sedi centrali, dove possono toccare con mano l'avanzamento delle tecnologie e dove possono vivere sessioni pratiche sull'installazione delle diverse soluzioni. Come nel primo semestre, anche nel secondo semestre saranno approfondite assieme a Huawei le soluzioni C&I, le batterie e gli inverter di nuova generazione, mentre con Unical sarà fatta una panoramica generale sulle soluzioni per la termoidraulica, come ad esempio la gamma di caldaie KONm e i nuovi clima Flowy e Aircrystal.



Date secondo semestre 2024:
In via di definizione

Modalità:
Webinar e presenza

Costo di partecipazione:
Gratuito

Argomenti trattati:
I corsi di formazione approfondiscono diverse tematiche che spaziano da argomenti più tecnici a questioni relative all'assistenza sui prodotti. I partecipanti hanno la possibilità di interagire sia con il team di product management che presenta le caratteristiche tecniche, le configurazioni e tutto ciò che c'è da sapere sui prodotti Sungrow ma anche con il team Service, che fornisce supporto alla risoluzione dei problemi e promuove suggerimenti per sfruttare al meglio l'esperienza con i vari dispositivi Sungrow.

Come iscriversi:



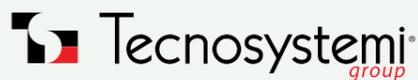
Date primo semestre 2024:
11 luglio Padova
30 luglio Bologna
29 agosto Napoli
25 settembre Catania
29 ottobre Cagliari
20 novembre Roma

Costo di partecipazione:
Gratuito

Modalità:
Presenza

Argomenti trattati:
Presentazione e installazione del prodotto Swatten"

Come iscriversi:



Date secondo semestre 2024:
In via di definizione

Modalità:
Presenza

Costo di partecipazione:
Gratuito

Argomenti trattati:
Accessori per la climatizzazione, barriere d'aria, VMC, sistemi di gestione multizona, ventilazione e sistemi di fissaggio per il fotovoltaico

Altre caratteristiche corso:
I corsi vengono organizzati durante tutto l'anno, tramite la rete vendita per i clienti vengono organizzate visite ad hoc, prevista anche visita ai plant produttivi aziendali

Webinar settimanali
Ogni lunedì dalle 16.30 alle 17.30 on-line

Modalità:
Webinar e presenza

Costo di partecipazione:
Gratuito

Argomenti trattati:
- Corso base (presenza):
Impianti monofase puri, ibridi e retrofit, batterie LV, la loro installazione e configurazione, il troubleshooting dei casi più frequenti e l'utilizzo di App e form di apertura ticket.
- Corso Avanzato (presenza):
Normative, configurazioni particolari, procedure tecniche applicabili in fase di manutenzione, risoluzione dei problemi.
- Focus Session (webinar):
Sistemi di monitoraggio, sistemi di accumulo e batterie, Azzurro Operators, App Azzurro Systems e portale per il monitoraggio web, colonnine di ricarica per veicoli elettrici, inverter fotovoltaici e configuratore.

Altre caratteristiche corso:

Al termine di ciascun corso in presenza (base e avanzato) sarà svolto un test finale relativo agli argomenti trattati, al raggiungimento di un punteggio minimo sarà rilasciato il codice identificativo e l'attestato di "Installatore Certificato ZCS Azzurro". La certificazione ha validità di 1 anno e può essere rinnovata partecipando ad un corso in presenza fra quelli organizzati nell'anno di scadenza. L'iniziativa Focus Session non prevede test finale e non rilascia attestato.

Come iscriversi:

Corso Installatore Base:



Corso Installatore Avanzato:



Focus Session (Webinar):



Date secondo semestre 2024:
Ottobre
Novembre

Modalità:
Principalmente in presenza con qualche opzione webinar

Costo di partecipazione:
Gratuito

Argomenti trattati:
PDC, caldaie residenziali e di media alta potenza, sistemi ibridi, fotovoltaico, addolcitore acqua, inverter, regolazioni e formazione commerciale sulle tecniche di vendita e gestione delle opportunità.

Altre caratteristiche corso:
Possibilità di effettuare prove pratiche dopo una parte di teoria per conoscere il prodotto a 360°

Come iscriversi:



Date secondo semestre 2024:
- 2 luglio - 4 luglio - 9 luglio - 10 luglio - 11 luglio - 24 settembre - 25 settembre - 26 settembre - 8 ottobre - 10 ottobre - 16 ottobre - 18 ottobre - 22 ottobre - 24 ottobre - 29 ottobre - 31 ottobre - 7 novembre - 12 novembre - 14 novembre - 19 novembre - 21 novembre - 26 novembre - 28 novembre - 3 dicembre - 5 dicembre - 10 dicembre - 12 dicembre - 17 dicembre

Modalità:
Webinar e presenza

Costo di partecipazione:
Gratuito

Argomenti trattati:
- Comunità energetiche (CER)
- Mappa storage
- Nuovi prodotti e servizi
- Soluzioni finanziarie innovative
- Industria 5.0
- VP Solar Smart Partner C&I e i servizi distintivi

Altre caratteristiche corso:
Presentazione progetto Smart Partner C&I

Come iscriversi:



Date secondo semestre 2024:

Corso-Roadshow Installatore certificato Base
3 luglio Conegliano, 4 luglio Rimini, 18 luglio Logistic Hub ZCS, 11 settembre Cagliari, 12 settembre Sassari, 20 settembre Logistic Hub ZCS, 16 ottobre Asti, 17 ottobre Bergamo, 31 ottobre Logistic Hub ZCS, 6 novembre Taranto, 7 novembre Catanzaro, 28 novembre Logistic Hub ZCS, 11 dicembre Logistic Hub ZCS, 12 dicembre Logistic Hub ZCS

Corso Installatore Avanzato Logistic Hub ZCS
10-11 luglio, 4-5 novembre, 29-30 ottobre, 20-21 novembre, 4-5 dicembre



Il sistema **SOLARLOCK** consente di effettuare un'integrazione dei pannelli su qualsiasi tipologia di copertura a falda, pensiline da parcheggio auto e facciate verticali.

Nel sistema **SOLARLOCK** i singoli moduli vengono collegati tramite una speciale cornice in alluminio che garantisce il deflusso dell'acqua. Inoltre, una guarnizioni in EPDM tra un modulo e l'altro, garantisce la tenuta all'acqua e neve.



since 1996

Per maggiori informazioni sui nostri sistemi rivolgeti al nostro ufficio tecnico chiamando il numero +39 080 314 12 65 o invia la tua richiesta a info@contactitalia.it



Iscriviti al nostro canale Youtube!

seguici sui canali social



Saremo presenti dal 17-18 settembre 2024

SOLAR & STORAGE | hall 5 Stand 220
LIVE Zurich 2024