



# FORMAZIONE: FINALMENTE IN PRESENZA

DOPO ANNI DI SOLI WEBINAR, TORNANO I CORSI VIS-A-VIS., CHE SI AFFIANCANO A QUELLI ONLINE SENZA SOSTITUIRLI. LA MODALITÀ DA REMOTO, INFATTI, SI CONFERMA PER COMODITÀ E CAPACITÀ DI ATTIRARE UN AUDIENCE PIÙ VASTA. ECCO ALCUNI DEI MOMENTI PREVISTI PER L'ULTIMO TRIMESTRE DELL'ANNO

DI MONICA VIGANÒ

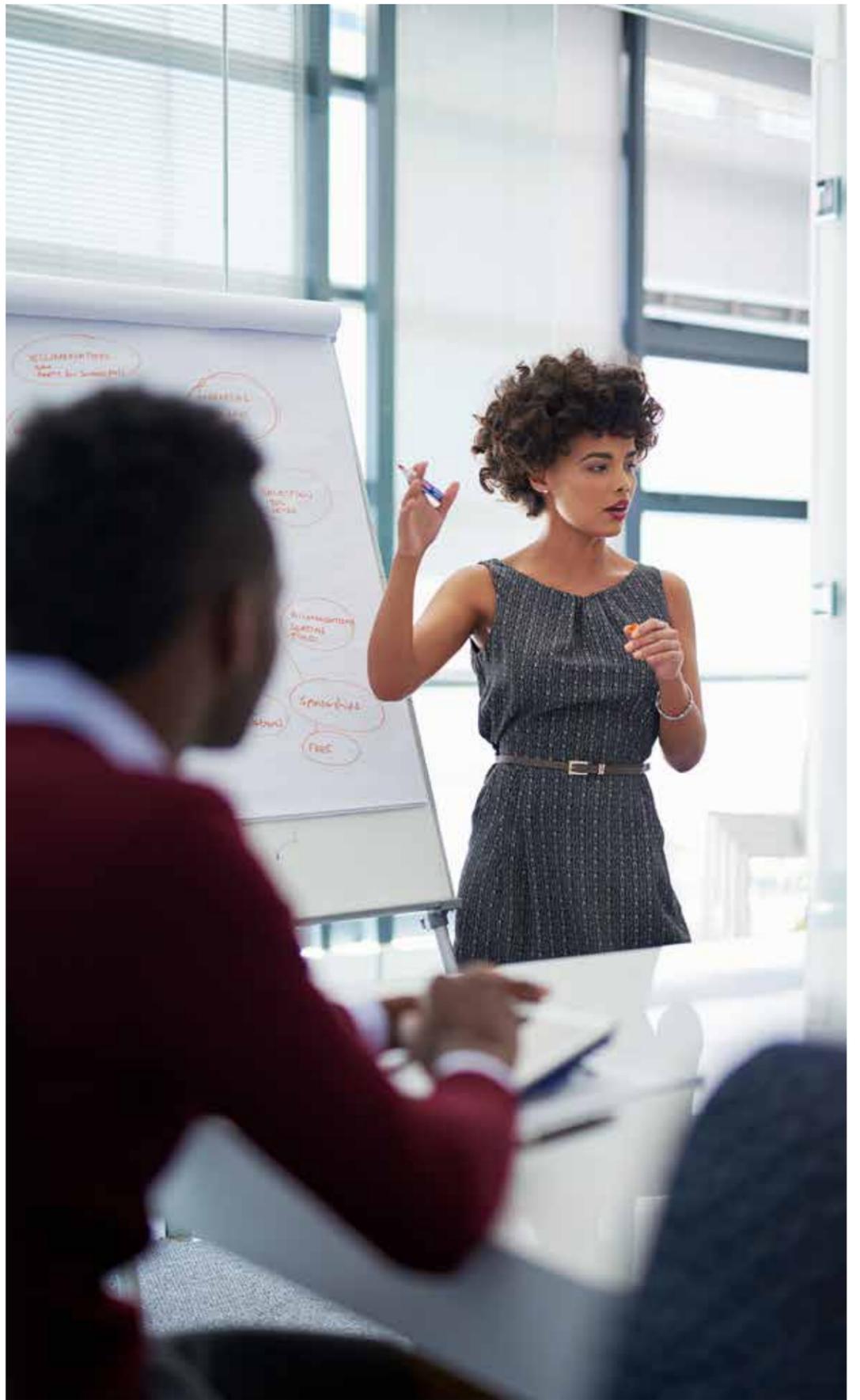
**S**uperbonus, comunità energetiche, nuove normative, oltre a una domanda da parte della clientela sempre più consapevole e competente. Sono solo alcuni dei trend che rendono necessario, per un operatore del mercato fotovoltaico, restare al passo con i tempi e acquisire know how per rispondere al meglio alle esigenze degli end user. Ed è questa la finalità delle attività formative organizzate dai player del settore, che continuano a investire in corsi di aggiornamento, studiando anche nuove modalità per adeguarsi a un contesto in costante evoluzione. Negli ultimi anni, infatti, il distanziamento imposto dall'emergenza sanitaria ha spinto le aziende a rimodulare i propri programmi formativi. I corsi online e i webinar si sono affermati risultando l'unica modalità di aggiornamento per parecchio tempo.

Oggi, le misure prese dal governo italiano consentono finalmente di tornare a incontrarsi. Per questo nel corso del 2022 le aziende hanno organizzato svariati appuntamenti in presenza. Che però non hanno del tutto soppiantato quelli online. La modalità da remoto ha infatti consentito di intercettare una platea più ampia, affermandosi come un ottimo strumento per arrivare a partner che non possono raggiungere le sedi dei corsi in presenza. Ma anche per continuare a garantire agli stessi partner una comodità alla quale ormai ci si è abituati.

## PERMANE L'ONLINE

Stando ad alcune aziende, soprattutto quelle che hanno sede oltre confine, la modalità online continuerà a essere la preferita. Ne è un esempio Renac secondo cui la gestione dei webinar consente il raggiungimento della propria platea di riferimento a costo più contenuto rispetto a corsi in presenza che richiederebbero viaggi nel nostro Paese.

Anche Senec continuerà a prediligere la modalità online per tutto il 2022 per la maggior flessibilità e semplicità richiesta dai webinar sia in termini di organizzazione sia in termini di partecipazione. Secondo i responsabili aziendali, i corsi in presenza vengono organizzati a livello provinciale su manife-



stazione di necessità da parte degli installatori. I corsi in presenza sono quindi preferiti in caso di specifici approfondimenti e richieste da parte dei partner. Tra gli altri player del mercato che continueranno a focalizzare la propria formazione su eventi online ci sono anche Solis e Sun Ballast.

Secondo Solis, in particolare, per alcuni argomenti o per aggiornamenti che non necessitano di troppo tempo, la modalità online offre indubbi vantaggi e

continuerà a essere la preferita. Per altri argomenti, invece, l'azienda sta definendo insieme ai propri partner attività in presenza che consentano di toccare con mano i prodotti.

Per Sun Ballast invece la formazione online continuerà a essere la prediletta per tutto l'arco dell'anno, perché è ritenuta la modalità migliore per coinvolgere quante più persone possibili. Lo stesso accadrà per Kostal secondo i cui responsabili, quando nasce l'esi-

genza di aggiornare su una novità o su un contenuto tecnico gli installatori certificati che sono dislocati in tutta Italia, gli eventi online sono la scelta più rapida e sensata. Gli incontri dal vivo diventano poi un vero e proprio approfondimento dove potere toccare con mano i prodotti.

### VOGLIA DI NORMALITÀ

Ciò non toglie che la gente abbia voglia di normalità e quindi gli incontri in presenza stiano riscuotendo un gran successo, come dimostra anche

la partecipazione alle fiere di settore degli ultimi mesi. Inoltre alcuni player del mercato hanno argomenti tanto tecnici da spiegare da ritenere più opportuno un meeting vis-a-vis con i propri partner.

Bisol Group, ad esempio, organizza corsi di aggiornamento in presenza in accordo con distributori locali che possano intercettare installatori di moduli e soluzioni di montaggio dell'azienda. Questi incontri vengono organizzati periodicamente e anche su richiesta. A volte, sono gli stessi instal-

latori a contattare l'azienda per avere un supporto diretto nella comprensione dei prodotti.

Anche Tecnosystemi organizza solo corsi in presenza perché durante gli appuntamenti il corsista possa toccare con mano il prodotto e capire direttamente fattezze e qualità. Alla stessa stregua Mennekes, che ha intenzione di continuare a preferire i corsi in presenza rispetto ai webinar anche per il terzo trimestre dell'anno.

SMA invece è tornato quest'anno in presenza con le sessioni della Solar Academy ma anche con in-

## Gli appuntamenti per l'ultimo trimestre dell'anno

COENERGIA  
group

**Data:** 7/10 e 23/11

**Location:** in presenza, location da definire

**Argomenti trattati:** soluzioni SMA per il segmento residenziale e commerciale, con approfondimento tecnico sui nuovi prodotti Sunny Tripower X e Sunny Tripower Smart Energy

**Destinatari:** installatori

**Link per iscrizione:**

prossimamente disponibile qui



**Costo eventuale:** gratuito

**Data:** 19/10

**Location:** webinar

**Argomenti trattati:** presentazione commerciale delle novità SMA: Sunny Tripower Smart Energy e Sunny Tripower X

**Destinatari:** installatori

**Link per iscrizione:**

prossimamente disponibile qui



**Costo eventuale:** gratuito

**Data:** 26/10

**Location:** webinar

**Argomenti trattati:** training partner certificati - Plenticore Plus + BYD + Enector

**Destinatari:** installatori

**Link**

**per iscrizione:**



**Costo eventuale:** gratuito

**Data:** 22/11

**Location:** webinar

**Argomenti trattati:** training partner certificati - Plenticore Plus + BYD + Enector

**Destinatari:** installatori

**Link**

**per iscrizione:**



**Costo eventuale:** gratuito

**Data:** in via di definizione

**Location:** in via di definizione

**Argomenti trattati:** corsi in collaborazione con LGE, BYD, Wallbox e altri fornitori

**Destinatari:** installatori

**Link per iscrizione:**

prossimamente disponibile qui



**Costo eventuale:** gratuito

PERCHÉ NOI  
POSSIAMO!

MARS

MONOCRISTALLINO 120 CELLE, POTENZA: 440 - 460 WATT

— SCOPRI IL PRODOTTO SU EXESOLAR.COM

La serie MARS monocristallino a 120 celle M10 multibusbar è la più recente serie ad alta efficienza. Le celle halfcut sono divise a metà per migliorare le prestazioni e sono disposte su stringhe parallele per una migliore gestione delle zone d'ombra. Il telaio in alluminio anodizzato nero da 35 mm, unisce l'attrattiva visiva ad un rendimento superiore al 21 %.



EXE<sup>®</sup>

power for a better world



contri in spazi meeting dei propri partner o in location esterne. L'azienda sta inoltre organizzando roadshow lungo la Penisola per la promozione delle novità 2022. Questi appuntamenti si affiancano a incontri da remoto che negli ultimi due anni sono entrati a far parte delle abitudini della gente. Alla stessa stregua Fronius, che nell'ultimo trimestre dell'anno continuerà a proporre una formula ibrida coniugando incontri asincroni online sulla nuova piattaforma Fronius E-Academy per il modulo Basic e corsi di qualifica Advanced in presenza. Saranno in presenza anche gli incontri tecnici come il corso di livello avanzato su Fronius GEN 24 Plus e Fronius Tauro.

Torna in presenza anche VP Solar, per i cui responsabili rimane imprescindibile il valore aggiunto delle sessioni di formazione di persona dove le relazioni one to one con i clienti permettono di rafforzare il rapporto di fiducia reciproca e lo sviluppo del business. Nonostante nel 2021 VP Solar Academy abbia organizzato circa 70 webi-

nar con oltre 2.500 partecipanti, appena possibile l'azienda preferisce quindi organizzare iniziative in presenza.

**EVOLUZIONE DEL PUBBLICO**

Come accennato, i corsi in digitale hanno il grande vantaggio di raggiungere una platea più ampia. Negli ultimi anni, così, il pubblico delle aziende ha subito una sensibile evoluzione non solo in termini quantitativi ma anche in termini qualitativi. Questo evidenzia un crescente interesse verso il mercato fotovoltaico in coerenza, peraltro, con l'aumento della domanda.

In generale, partecipano ai corsi di formazione proposti installatori fotovoltaici e progettisti. Ma anche figure trasversali che quindi svolgono altre funzioni all'interno delle aziende. Questo perché negli ultimi anni sono aumentati i cosiddetti "professionisti energetici" ovvero figure professionali aperte alla formazione a 360° su tutte le tecnologie e opportunità legate alle rinnovabili.

**ARGOMENTI TRATTATI**

Le tecnologie e i prodotti per le rinnovabili sono in costante evoluzione e per questo la formazione tecnica continua per il professionista è fondamentale. In termini generali, l'interesse è legato sicuramente alle caratteristiche tecniche e commerciali dei prodotti a portafoglio dei vari produttori, alle modalità di installazione e a quelle di configurazione dei vari dispositivi. Si riscontra quindi interesse verso la formazione tecnica con particolare attenzione verso le novità e le previsioni di mercato.

Sul fronte inverter, ad esempio, la formazione abbraccia la compatibilità con i sistemi di accumulo e gli aspetti di comunicazione e monitoraggio, dal momento che si tratta di dispositivi più complessi rispetto al passato. Alcune aziende come SMA dedicano attività formative specifiche ed esclusive ai propri Solar Partner. Per loro l'azienda ha recentemente inaugurato una sessione sul board swap, l'attività di riparazione in campo degli inverter.

Parlando di accumulo, invece, gli argomenti più



**Data:** da ottobre in poi, in via di definizione  
**Location:** in presenza e online  
**Argomenti trattati:** 100 ore di formazione su competenze tecniche e soft skills  
**Destinatari:** installatori in ambito fotovoltaico e caldaie/climatizzatori

**Link per iscrizione:** per candidarsi all'Academy è possibile mandare una mail a [HRITA@eon.com](mailto:HRITA@eon.com)

**Costo eventuale:** gratuito



**Data:** 11/10  
**Location:** Treviso e online  
**Argomenti trattati:** novità Azzurro ZCS e Winaico  
**Destinatari:** installatori

**Link per iscrizione:**

**Costo eventuale:** gratuito

**Data:** 13/10  
**Location:** Bologna e online  
**Argomenti trattati:** novità SolarEdge  
**Destinatari:** installatori

**Link per iscrizione:**

**Costo eventuale:** gratuito

**Data:** 21/10  
**Location:** Castelvetro e online  
**Argomenti trattati:** novità Huawei  
**Destinatari:** installatori

**Link per iscrizione:**

**Costo eventuale:** gratuito

**Data:** 25/10  
**Location:** Caserta e online  
**Argomenti trattati:** novità Azzurro ZCS  
**Destinatari:** installatori

**Link per iscrizione:**

**Costo eventuale:** gratuito

**Data:** 27/10  
**Location:** Roma e online  
**Argomenti trattati:** novità SolarEdge  
**Destinatari:** installatori

**Link per iscrizione:**

**Costo eventuale:** gratuito



**Data:** 8/11  
**Location:** Cosenza e online  
**Argomenti trattati:** novità Fronius  
**Destinatari:** installatori

**Link per iscrizione:**

**Costo eventuale:** gratuito



**Data:** 10/11  
**Location:** Taranto e online  
**Argomenti trattati:** novità Fronius e Winaico  
**Destinatari:** installatori

**Link per iscrizione:**

**Costo eventuale:** gratuito



**Data:** 22/11  
**Location:** Castelvetro e online  
**Argomenti trattati:** novità Azzurro ZCS  
**Destinatari:** installatori

**Link per iscrizione:**

**Costo eventuale:** gratuito



**Data:** 24/11  
**Location:** Catania e online  
**Argomenti trattati:** corso di certificazione "Fronius System partner"  
**Destinatari:** installatori

**Link per iscrizione:**

**Costo:** 150,00 €



**Data:** 29/11  
**Location:** Caserta e online  
**Argomenti trattati:** corso di certificazione "Fronius System partner"  
**Destinatari:** installatori

**Link per iscrizione:**

**Costo eventuale:** 150,00 €



**Data:** 1/12  
**Location:** Castelvetro e online  
**Argomenti trattati:** novità QCells  
**Destinatari:** installatori

**Link per iscrizione:**

**Costo eventuale:** gratuito



**Data:** in via di definizione  
**Location:** Online in modalità asincrona  
**Argomenti trattati:** modulo Basic del percorso Fronius E-Academy per diventare Fronius System Partner  
**Destinatari:** installatori, elettricisti, EPC e progettisti

**Link per iscrizione:**

**Costo eventuale:** gratuito



**Data:** 14/10, 11/11, 16/12  
**Location:** in presenza c/o sede Fronius e altre location in via di definizione  
**Argomenti trattati:** modulo Advanced del percorso Fronius E-Academy dedicato a nuovi prodotti e alle applicazioni più avanzate  
**Destinatari:** installatori, elettricisti, EPC e progettisti che abbiano completato il modulo Basic entro una settimana dalla data del modulo Advanced

**Link per iscrizione:**

**Costo eventuale:** gratuito



**Data:** in via di definizione  
**Location:** roadshow e online  
**Argomenti trattati:**  
- caratteristiche di installazione, configurazione e messa in servizio della soluzione di accumulo di energia per applicazioni commerciali e industriali composta dall'inverter Ingecon Sun Storage 3 Play 100 TL e dalle batterie Ingecon Sun Storage Battery 110 HV  
- approfondimento di normative e iter burocratici

richiesti sono quelli tecnici e quindi riguardanti progettazione e installazione ma anche evoluzioni normative. Altro argomento in ambito storage è l'integrazione del sistema di accumulo con colonnine per la ricarica dell'auto elettrica, pompe di calore e carichi più intelligenti.

Infine, in riferimento ai sistemi di montaggio, c'è stato un crescente interesse verso gli aspetti più tecnici anche in merito alla progettazione degli impianti. Sun Ballast, ad esempio, ha registrato attenzione alla diversità della superficie su cui poter installare un impianto fotovoltaico. La domanda sempre maggiore di installazioni fotovoltaiche ha infatti aperto la strada alla realizzazione di impianti su superfici di varia natura tra cui anche le installazioni a terra. Per questo l'azienda ha dedicato alcuni webinar proprio a questo argomento.

L'esigenza di formazione di tipo commerciale, su come proporre e vendere un prodotto, è genericamente passata in secondo piano rispetto a qualche anno fa. Ciò è comprensibile visto il periodo di eleva-

ta domanda. Tuttavia, nuove formule commerciali come le Comunità Energetiche richiederanno presto corsi di formazione ad hoc.

### NUOVI FORMAT

Come visto, le modalità online più o meno sincrone, dai webinar ai video fino agli assistenti virtuali, sono oramai format irrinunciabili per una serie di motivi: flessibilità, costi, funzionalità. La digitalizzazione della formazione continuerà quindi indipendentemente dalla pandemia perché si è dimostrata uno strumento agile, immediato ed efficace.

D'altra parte, la formazione in presenza offre altri vantaggi che nascono dall'interazione più facile e immediata tra formatore e partecipante e tra partecipanti stessi, nonché dalla possibilità di visionare dal vivo il prodotto. Un opportuno equilibrio tra le due tipologie costituisce la soluzione ottimale.

Sicuramente l'evoluzione rapida del mercato fotovoltaico richiede per il futuro l'organizzazione di corsi rapidi per una formazione continua e veloce. Ma anche

corsi interattivi e coinvolgenti, che rendano sempre più centrali le domande degli utenti dando loro la possibilità di sciogliere dubbi e trovare certezze. Da segnalare la piattaforma di formazione ideata da E.ON, ovvero la Best Installer E.ON Academy dedicata agli installatori termoidraulici ed elettrici. L'Academy è rivolta sia agli studenti neolaureati di istituti tecnici e professionali che intendono mettersi in gioco e apprendere il ruolo di installatore, sia a coloro che hanno già esperienza e mirano ad un percorso di aggiornamento per migliorare le proprie competenze. Ma anche a coloro che vogliono riqualificarsi nel mondo delle energie rinnovabili e che hanno già predisposizione per lavori tecnici e manuali. Si tratta di una formazione online e in presenza, con la possibilità durante il percorso, di partecipare ad uno step di selezione per diventare installatore E.On.

Infine il ritorno di vecchi attori nel settore nonché l'arrivo di nuove realtà aumenterà il bisogno di formazione. La sfida per i produttori sarà quella di evolversi e di tenersi al passo anche con il mondo dei servizi collegati al prodotto.

**Destinatari:** installatori e progettisti  
**Link per iscrizione:** in via di definizione  
**Costo eventuale:** gratuito

## KOSTAL

**Data:** 20 ottobre  
**Location:** evento con Amara a Catania  
**Argomenti trattati:** in via di definizione  
**Destinatari:** installatori  
**Link per iscrizione:** in via di definizione  
**Costo eventuale:** gratuito

**Data:** 8 novembre  
**Location:** webinar per partner certificati Kostal  
**Argomenti trattati:** soluzioni residenziali trifase - Plenticore, Enector  
**Destinatari:** installatori

**Link per iscrizione:**

**Costo eventuale:** gratuito



**Data:** 22 novembre  
**Location:** webinar per partner certificati Kostal  
**Argomenti trattati:** soluzioni commerciali di storage, Piko CI, Plenticore BI  
**Destinatari:** installatori

**Link per iscrizione:**

**Costo eventuale:** gratuito



**Data:** 29 novembre  
**Location:** webinar con Amara  
**Argomenti trattati:** soluzioni commerciali Kostal  
**Destinatari:** installatori  
**Link per iscrizione:** in via di definizione  
**Costo eventuale:** gratuito

## LG Energy Solution

**Data:** corsi on demand  
**Location:** blog europeo LG Resu  
**Argomenti trattati:**  
- modalità d'installazione e caratteristiche delle batterie (Resu Flex, Resu Prime e Gen 2),

FAST MOVING TECHNOLOGY

# STÄUBLI



RENEWABLE ENERGY

## Cercate un partner con esperienza pluriennale nel settore?

**Per un reale valore aggiunto**

In Stäubli Renewable Energy, ci prendiamo cura dello sviluppo dei nostri prodotti e dei servizi non soltanto per il presente ma anche per il futuro. La nostra pluriennale esperienza nell'implementare soluzioni complesse in ambito internazionale ci conferisce un valore aggiunto a lungo termine. Quale azienda con radici Svizzere, potete fidarvi di noi.

Stäubli – Connections for sustainable change

[www.staubli-renewable-energy.com](http://www.staubli-renewable-energy.com)





nonché della loro connessione all'inverter e al sistema di registrazione  
- risoluzione dei problemi e contatti utili  
**Destinatari:** installatori

**Link per iscrizione:** per ottenere la certificazione l'installatore deve essere iscritto nel portale al link <https://www.lgessbattery.com/it/main/main.lg>



**Costo eventuale:** gratuito



**Data:** in via di definizione  
**Location:** in presenza (in via di definizione)  
**Argomenti trattati:** Mennekes eMobility Start  
**Destinatari:** installatori

**Link per iscrizione:**



**Costo eventuale:** gratuito



**Data:** metà ottobre  
**Location:** online  
**Argomenti trattati:** sistemi di storage monofase e trifase  
**Destinatari:** distributori, installatori e clienti finali  
**Link per iscrizione:** in via di definizione  
**Costo eventuale:** gratuito



**Data:** ogni due settimane  
**Location:** online  
**Argomenti trattati:** installazione sistemi di accumulo Senec  
**Destinatari:** installatori e progettisti di impianti fotovoltaici

**Link per iscrizione:**



**Costo eventuale:** gratuito



**Data:** 13 ottobre  
**Location:** Bari c/o Parco dei Principi ([parcodeiprincipibari.it](http://parcodeiprincipibari.it))  
**Argomenti trattati:** le nuove soluzioni SMA per il mercato residenziale e commerciale  
**Destinatari:** installatori

**Link per iscrizione:**



**Costo eventuale:** gratuito

**Data:** 18 ottobre  
**Location:** Solar Academy Milano  
**Argomenti trattati:** funzionalità del sistema di monitoraggio Sunny Portal by ennexOS  
**Destinatari:** installatori

**Link per iscrizione:**



**Costo eventuale:** gratuito

**Data:** 20 ottobre  
**Location:** Roma - TBD  
**Argomenti trattati:** le nuove soluzioni SMA per il mercato residenziale e commerciale  
**Destinatari:** installatori

**Link per iscrizione:**



**Costo eventuale:** gratuito

**Data:** 27 ottobre  
**Location:** Verona - Hotel Stazione Verona  
**Argomenti trattati:** le nuove soluzioni SMA per il mercato residenziale e commerciale  
**Destinatari:** installatori

**Link per iscrizione:**



**Costo eventuale:** gratuito

**Data:** 18 novembre  
**Location:** Milano  
**Argomenti trattati:** come progettare un impianto fotovoltaico col nuovo SMA Sunny Design  
**Destinatari:** installatori

**Link per iscrizione:**



**Costo eventuale:** gratuito

**Data:** 24 novembre  
**Location:** Solar Academy Milano  
**Argomenti trattati:** il nuovo inverter ibrido trifase SMA Sunny Tripower Smart Energy  
**Destinatari:** installatori

**Link per iscrizione:**



**Costo eventuale:** gratuito

**Data:** 1 dicembre  
**Location:** Solar Academy Milano  
**Argomenti trattati:** la nuova soluzione trifase pronta per il futuro Sunny Tripower X  
**Destinatari:** installatori

**Link per iscrizione:**



**Costo eventuale:** gratuito



**Data:** In via di definizione  
**Location:** Palermo, Bari e Milano. Altre location in via di definizione

**Argomenti trattati:** formazione tecnica sugli inverter Solis, ibridi e di stringa per applicazioni commerciali ed industriali  
**Destinatari:** installatori e studi di progettazione

**Link per iscrizione:**



**Costo eventuale:** corsi gratuiti previa registrazione obbligatoria



**Data:** un appuntamento ogni mese  
**Location:** sia online sia in sede  
**Argomenti trattati:**  
- dalla progettazione all'installazione di un impianto fotovoltaico con le strutture Sun Ballast  
- corsi connessi al modello organizzativo aziendale come la gestione e l'organizzazione di un team efficiente e produttivo  
**Destinatari:** installatori

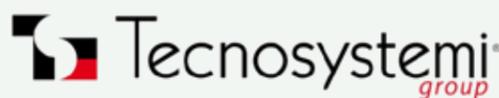
**Link per iscrizione:**



**Costo eventuale:** gratuiti



**Data:** 16 ottobre  
**Location:** online  
**Argomenti trattati:** presentazione di Sunova Solar e TopCon Technology  
**Destinatari:** distributori, EOC e forza vendite  
**Link per iscrizione:** in via di definizione  
**Costo eventuale:** gratuito



**Data:** ogni settimana  
**Location:** Tecnosystemi S.p.A. Società Benefit  
**Argomenti trattati:**  
- nuovi sistemi di staffaggio ed accessori per l'installazione dei pannelli fotovoltaici  
- nuovo configuratore per il fissaggio fotovoltaico  
**Destinatari:** installatori, agenzie di rappresentanza e aziende del settore termoidraulico ed elettrico

**Link per iscrizione:**



**Costo eventuale:** gratuito



**Data:** 6 ottobre  
**Location:** webinar  
**Argomenti trattati:** mappa storage: come scegliere il sistema di storage  
**Destinatari:** installatori

**Link per iscrizione:**



**Costo eventuale:** gratuito

**Data:** 18 ottobre

**Location:** webinar

**Argomenti trattati:**

- i meccanismi delle comunità energetiche
- la compatibilità con Superbonus e detrazioni fiscali
- i sistemi per la gestione delle comunità energetiche

**Destinatari:** installatori

**Link per iscrizione:**



**Costo eventuale:** gratuito

**Data:** 25 ottobre

**Location:** webinar

**Argomenti trattati:** mobilità elettrica: gamma prodotti e novità di mercato, come scegliere i sistemi di ricarica

**Destinatari:** installatori

**Link per iscrizione:**



**Costo eventuale:** gratuito

**Data:** 26 ottobre

**Location:** webinar

**Argomenti trattati:** corso tecnico Enphase - tecnologia microinverter

**Destinatari:** installatori

**Link per iscrizione:**



**Costo eventuale:** gratuito

**Data:** 17 novembre

**Location:** webinar

**Argomenti trattati:** Daikin: gamma prodotti e novità

**Destinatari:** installatori

**Link per iscrizione:**



**Costo eventuale:** gratuito



**Data:** Ottobre (data da definirsi)

**Location:** in presenza - Cagliari

**Argomenti trattati:**

- inverter fotovoltaici, sistemi per accumulo ed inverter ibridi monofase e trifase
- batterie LV ed HV, EV chargers
- sistemi per il monitoraggio, installazione e distanze

**Destinatari:** installatori e progettisti

**Link**

**per iscrizione:**

prossimamente disponibile qui



**Costo eventuale:** gratuito

**Data:** 3-4 novembre

**Location:** webinar

**Argomenti trattati:**

- 3/11 inverter fotovoltaici, sistemi per il monitoraggio, sistema per accumulo 3000SP e batterie LV
- 4/11 EV charger, connext, inverter ibrido monofase e batterie LV, inverter ibrido trifase e batterie HV. Entrambe le giornate si chiudono con sessione finale interattiva con domande ai tecnici ZCS

**Destinatari:** installatori e progettisti

**Link per iscrizione:**



**Costo eventuale:** gratuito

**Data:** Dicembre (data da definirsi)

**Location:** in presenza - Sede Zcs Valdarno

**Argomenti trattati:**

- inverter fotovoltaici, sistemi per accumulo ed inverter ibridi monofase e trifase
- batterie LV ed HV, EV chargers
- sistemi per il monitoraggio, installazione e distanze

**Destinatari:** installatori e progettisti

**Link per iscrizione:**

prossimamente disponibile qui



**Costo eventuale:** gratuito

# S.I.R.E.

## LA PRIMA TENDA FOTOVOLTAICA DA BALCONE

**L'unica vera soluzione per i condomini!**

- monitoraggio da remoto tramite App
- sistema con gestione autonoma
- finitura simil-muro e colore personalizzato



## SOLAR INNOVATIO

**NUOVI MODI PER ACCEDERE ALL'ENERGIA DEL SOLE**

Dall'esigenza della singola abitazione a quella del condominio o della grande azienda, progettiamo e realizziamo impianti fotovoltaici con e senza accumulo con materiali di altissima qualità e team tecnici altamente qualificati.



[www.solarinnovatio.com](http://www.solarinnovatio.com)  
[info@solarinnovatio.com](mailto:info@solarinnovatio.com)