

SOLARE B2B WEEKLY



DOMANDA ENERGIA ELETTRICA IN ITALIA

SETTEMBRE 2016
Totale: 26.283 GWh
Fotovoltaico: 2.131 GWh
Peso FV: 8,1%

SETTEMBRE 2015
Peso FV: 8,2%

GEN-SET 2016
Totale: 230.481 GWh
Fotovoltaico: 19.022 GWh
Peso FV: 8,8%

GEN-SET 2015
Peso FV: 8,8%

EDITORIALE

400 MILA MORTI PER SMOG: LA VERGOGNA DI UNA STRAGE CHE SI PUÒ FERMARE

I dati diffusi settimana scorsa dall'Agenzia Europea per l'Ambiente sulle morti dovute a smog e inquinamento fanno impallidire: si parla di 467 mila morti premature in un anno in tutta Europa. È un dato che fa rabbrivire. Sono cifre degne di una guerra.

La causa di questa strage è da attribuire alle emissioni nocive che fanno riferimento in gran parte alla combustione di carbone nelle centrali elettriche, ai trasporti e al riscaldamento delle abitazioni.

Basta questo per farci capire che la strage si può combattere, questo

segue a pagina 2

AZIENDE E BRAND CITATI IN QUESTO NUMERO

- ABB
- Anie
- Assolterm
- Canadian Solar
- C.D.N.E.
- Conergy
- ECO-PV
- Enerpoint
- Esapro
- Fronius
- Greentech
- Hanwha Q Cells
- JA Solar
- JinkoSolar
- LG
- Omron
- Reverberi Enetec
- Security Trust
- Senec
- Siemens
- SMA
- SolarEdge
- SolarWorld
- Sonepar
- Sonnen
- SunBallast
- Tesla
- Trina Solar
- VP Solar
- VT Energy

SEGUI LE NEWS SUL SITO
WWW.SOLAREBUSINESS.IT
ANCHE CON IL TELEFONINO



INQUADRA IL QR CODE
COL CELLULARE COMPATIBILE



Per il tuo revamping, 5 anni di garanzia
con nuovo inverter 3 MPPT CEI 0-21



News dal 23 al 25 novembre 2016

VP Solar distribuisce in Italia i moduli Conergy Power Plus

25/11. La distribuzione dei moduli Conergy Power Plus è stata affidata in esclusiva, per il mercato italiano, a VP Solar. "I moduli fotovoltaici Conergy Power Plus sono prodotti dal 2008 nello stabilimento in Germania e sono riconosciuti per la qualità e le prestazioni", si legge in una nota dell'azienda. "L'affidabilità nel tempo dei moduli Conergy Power Plus ha consentito a Conergy di essere votato come il marchio preferito dagli installatori italiani del fotovoltaico. Costantemente migliorato per mantenere l'atteso rapporto qualità prezzo, oggi il prodotto è disponibile con l'innovativa cella a 4 busbar, sempre con una resistenza meccanica di 6000 Pa". I moduli saranno presentati dai referenti tecnico-commerciali di Conergy nel corso delle prossime due tappe dello Storage Link Tour, a Padova il 30 novembre ed a Piacenza il 1° dicembre. Durante le tappe VP Solar presenterà con altri produttori partner anche le soluzioni energetiche integrabili al fotovoltaico, tra cui sistemi di accumulo, pompe di calore e mobilità elettrica. La partecipazione agli eventi è gratuita, con iscrizione obbligatoria al sito: <http://www.vpsolar.com/storage-link-tour/>

APPUNTAMENTI

- ENERGY STORAGE EUROPE
14-16 marzo 2017
Düsseldorf

SOLARE B2B

Registrazione al Tribunale di Milano
n. 195 del 2 aprile 2010

Direttore Responsabile:
Davide Bartesaghi
bartesaghi@solareb2b.it

Responsabile commerciale:
Marco Arosio
arosio@solareb2b.it

Editore:
Editoriale Farlastrada Srl
Redazione: Via Don Milani, 1
20833 Giusano (MB)
Tel. 0362/332160

L'ACCUMULO SECONDO REVERBERI Attiva ciò che ti serve quando vuoi

Acquistare solo l'inverter o anche l'accumulo? Batterie al piombo o al litio? Quelle al litio scenderanno di prezzo? La risposta è Edi Energy: il sistema fotovoltaico di accumulo configurabile. In qualsiasi momento potrai incorporare altre funzioni, aggiungere l'unità di accumulo o batterie, in base all'evoluzione del mercato e alle esigenze dei tuoi clienti; il tutto senza sostituire l'hardware senza costi imprevisti, sempre al top delle performance.

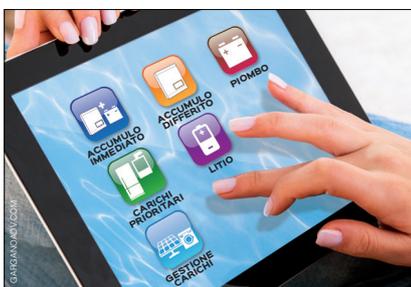
EDI ENERGY: L'ACCUMULO CHE CAMBIA INSIEME A TE.



Reverberi Enetec srl - info@reverberi.it - Tel 0574-39.195 Fax 0574-39.198
Via Artigianale Croce, 13 - 42035 Castelnovo né Monti - Reggio Emilia



www.reverberi.it





enorme numero di vite perse si può ridurre. Come? Non è difficile. La diffusione delle energie pulite è la strada più breve e meno costosa.

E non c'è niente di rivoluzionario in tutto ciò. Chi fa finta di ignorarlo è in mala fede. E quindi colpevole.

Chi si occupa di green energy sa che il kilowattora prodotto dalle energie rinnovabili e dal fotovoltaico è ormai più conveniente di quello realizzato con le fonti fossili. Da parte loro, i sostenitori di queste ultime sostengono il contrario. Ma qui c'è in gioco molto di più di una competizione tra fonti energetiche su chi è più conveniente per il bilancio di un Paese, di un'azienda o di una famiglia. Qui ci sono in gioco vite. Per quanto riguarda l'Italia, è incredibile e grottesco che tutto ciò continui a non avere peso nelle decisioni sulla strategia energetica per i prossimi anni.

Di fronte a tanta ottusità, viene da chiedersi se tutti i decisori politici e i lobbysti che cercano di conquistarne i favori non abbiano mai avuto persone a loro care tra queste vittime. Certamente ne hanno avute, è un dato statistico. Ma spesso il furore ideologico e gli interessi economici diventano un muro che impedisce di vedere la drammatica realtà che sta davanti agli occhi.

*Davide Bartesaghi
bartesaghi@solareb2b.it*



Scarica o sfoglia
il numero di novembre
di Solare B2B

Il provider O&M Greentech ha acquisito Conergy Services

25/11. L'azienda Greentech GmbH & Cie. KG, specializzata dal 2008 nei servizi di gestione e manutenzione di impianti fotovoltaici, ha rilevato il 100% di Conergy Services GmbH, con sedi ad Amburgo e Leipzig. Grazie all'acquisizione le due aziende hanno sviluppato accordi di mercato strategici e potranno condividere un'esperienza ultradecennale nella gestione di impianti a livello internazionale. Il portfolio di impianti gestiti da Greentech si accresce di oltre 100 MWp per i servizi di O&M e 350 MWp per i servizi di monitoraggio e reportistica.

«Intendiamo espandere ulteriormente il portfolio di impianti in gestione con il marchio Greentech, creando tutti i presupposti per l'ulteriore sviluppo di soluzioni innovative a servizio dei proprietari di impianti fotovoltaici», spiega Ingo Rehmann, amministratore delegato e fondatore di Greentech GmbH & Cie. KG. Aleksis Schäfer, consigliere delegato dell'azienda, aggiunge: «L'esperienza ed il know-how dei nostri nuovi colleghi di Conergy Services GmbH rafforza ulteriormente il nostro concetto di gestione». Jens Kahnert, amministratore delegato di Conergy Services GmbH, che resterà a capo della sua squadra, conclude: «Siamo certi che il concetto di provider indipendente di servizi di gestione sia la soluzione più adatta ad offrire la massimizzazione della resa degli impianti e siamo lieti di intraprendere questo percorso insieme ai nostri nuovi colleghi. Conergy Services GmbH fa ora parte di un nuovo gruppo e presto opererà con un nuovo nome. Tuttavia dal punto di vista contrattuale ed amministrativo non ci saranno interruzioni di servizio per i nostri clienti e partner commerciali».

Canadian Solar annuncia ricavi a -22,7% e utile a -48,6% nel terzo trimestre 2016

25/11. Nel terzo trimestre del 2016 Canadian Solar ha totalizzato 1,16 MW di moduli fotovoltaici venduti a livello globale, valore simile a quello dello stesso periodo del 2015, quando le vendite si erano attestate su 1,15 GW. Scendono del 22,7% i ricavi, che hanno raggiunto un totale di 657,3 milioni di dollari contro i 849,8 milioni di dollari del terzo trimestre del 2015. L'utile netto è stato di 15,6 milioni, circa la metà (-48,6%) rispetto a quello del terzo trimestre dell'anno scorso, quando il valore era stato pari a 30,4 milioni di dollari. È invece in aumento il margine lordo che, a causa della discesa dei costi di wafer e celle e ad una migliore efficienza produttiva della società, è passato dal 14,9% del terzo trimestre 2015 al 17,8% dello stesso periodo del 2016.

**SERIE DI CORSI DI FORMAZIONE
DEDICATI AI PANNELLI SOLARI**

Visualizzare argomenti





JinkoSolar è il primo produttore di moduli nel 2016

Ranked 2015	Ranked 2016	Company	2016 Guidance Range
3	1	JinkoSolar	6.6GW to 6.7GW
1	2	Trina Solar	6.3GW to 6.55GW
2	3	Canadian Solar	5.073GW to 5.173GW
4	4	JA Solar	4.9GW to 5.0GW
5	5	Hanwha Q CELLS	4.8GW to 5.0GW

Fonte: PV Tech

24/11. Con un volume di vendita compreso tra 6,6 e 6,7 GW JinkoSolar potrebbe diventare il leader mondiale nella produzione di moduli fotovoltaici del 2016. La previsione è stata diffusa da PV Tech in seguito alla pubblicazione dei risultati finanziari relativi al terzo trimestre 2016 dei principali produttori di moduli a livello globale. Jinko Solar nel 2015 occupava la terza posizione. Al secondo posto della classifica ci sarebbe Trina Solar, con una previsione di vendite cumulate compresa tra 6,3 e 6,5 GW. Trina perderebbe così il primato mantenuto nel biennio precedente. Il terzo posto andrebbe invece a Canadian Solar, che potrebbe raggiungere un volume di 5,1 GW, seguita da JA Solar e Hanwha Q Cells. Le due aziende si contendono il quarto posto con uno stacco di soli 100 MW, entrambe potrebbero infatti raggiungere i 5 GW entro la fine dell'anno.

Trina Solar: nel 3Q 2016 calano i volumi di vendita (-20%) e i ricavi (-6,5%)

24/11. Trina Solar ha annunciato i risultati finanziari del terzo trimestre 2016. Con un totale di 1,36 GW di moduli venduti, da luglio a settembre 2016 l'azienda ha registrato un calo del 20% rispetto al terzo trimestre del 2015, quando aveva totalizzato a livello globale di circa 1,7 GW. L'azienda inoltre ha registrato anche un calo di ricavi, utile e margine lordo. Nel 3Q dell'anno in corso Trina infatti ha registrato ricavi pari a 741 milioni di dollari contro i 792,6 dello stesso periodo dell'anno precedente. L'utile netto è stato pari a 27,1 milioni di dollari, in calo del 26% rispetto ai 20 milioni del terzo trimestre del 2015. Il margine lordo è stato del 16,9%, contro il 17,4% del terzo trimestre del 2015. «Come previsto, abbiamo avuto un rallentamento nel terzo trimestre a causa di un eccesso di offerta e del calo della domanda in Cina», ha spiegato Jifan Gao, presidente e Ceo di Trina Solar. «Nonostante le difficoltà siamo soddisfatti di essere riusciti a mantenere la nostra posizione di leader negli Stati Uniti e di aver raggiunto spedizioni da record verso l'Europa. Inoltre, le vendite in India sono cresciute notevolmente e rappresentano quasi il 30% del nostro volume totale. Continueremo ad investire nelle celle ad alta efficienza. Recentemente il nostro team R&S ha stabilito un altro record mondiale per i moduli in silicio policristallino Honey plus, che hanno raggiunto un'efficienza del 19,8%».

Invita i tuoi colleghi a mettere mi piace alla pagina di Solare B2B



Enerpoint presenta il configuratore fotovoltaico "7 in 1"

24/11. Enerpoint ha presentato il nuovo tool online che unisce sette configuratori in uno e permette di creare kit personalizzati di componenti fotovoltaici. Lo strumento è stato sviluppato per installatori e professionisti del settore con l'obiettivo di semplificare la preventivazione di impianti fotovoltaici.

"Lo strumento", si legge in una nota dell'azienda, "è versatile, flessibile ed ottimizzato, e garantisce la corretta configurazione di componentistica per impianti fotovoltaici da 1 a 50 kWp".

Fino al 15 dicembre, sulle configurazioni online sulle soluzioni "FV Epstar" verrà riservato uno sconto del 5%.

Per maggiori informazioni: http://www.enerpoint.it/eps/simulatore_dinamico0.php

L'ECCELLENZA PER I VOSTRI IMPIANTI FOTOVOLTAICI



FuturaSun 300 Watt

- 60 celle ad alta efficienza
- 4 busbar
- Nuova cornice in alluminio da 35 mm certificata a 5400 Pa

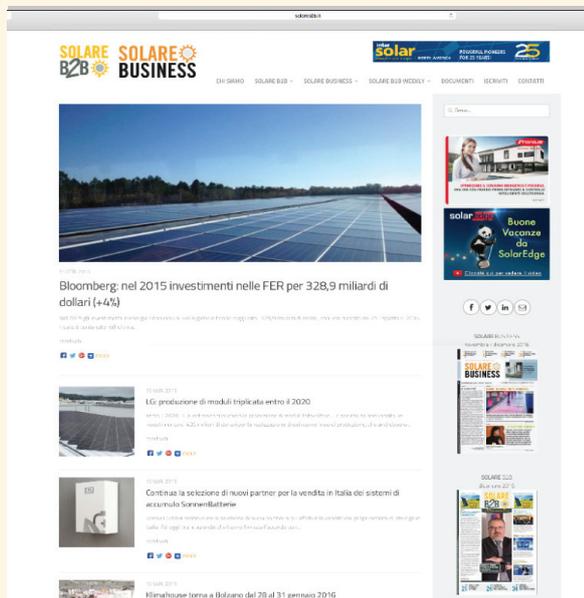


contattaci info@futuresun.it

www.futuresun.com



Le notizie del giorno le trovi su www.solareb2b.it



“Solar Lab 2016”: successo per la tavola rotonda sul futuro dell’energia FV in Italia

23/11. La tavola rotonda “Solar Lab 2016”, organizzata da Editoriale Farlastrada e dalla rivista SolareB2B nel pomeriggio martedì 23 novembre, ha confermato il successo della prima edizione del 2015. Più di 20 esponenti di primo piano del mercato del fotovoltaico si sono confrontati sul futuro del settore. «Negli ultimi mesi è emerso chiaramente come il mercato stia cambiando rotta, e stia ricominciando a crescere», ha spiegato il direttore editoriale Davide Bartesaghi introducendo i lavori. «C’è stata un’inversione di tendenza e ora la direzione è chiara: dobbiamo guardare alle novità, per cogliere e sviluppare le opportunità di crescita, come ad esempio lo storage, la convergenza con la mobilità elettrica, le nuove frontiere tecnologiche e i nuovi modelli di business. E vogliamo capire come rafforzare la proposta alla clientela finale. Sono soddisfatto di cogliere questa sfida e continuare a lavorare con voi». Il dibattito si è svolto in tre sessioni, ciascuna introdotta da due interventi. Sul tema “Oversupply, calo dei prezzi e pressione sui margini. Quali conseguenze?” l’introduzione è stata affidata ad Alberto Cuter di JinkoSolar e Massimo Bracchi di SMA. Nella seconda sessione l’argomento “Storage: un nuovo inizio per il mercato (e i suoi rischi)” è stato introdotto da Vincenzo Ferreri di Sonnen e Luca Gatto di VP Solar.

Infine, la sessione dal titolo “Rimettere mano al parco installato: il revamping e il fattore qualità” ha avuto come relatori Alberto Pinori di Fronius e Giorgio Menaldo di Esapro.

Ogni intervento introduttivo è stato seguito da un dibattito aperto che ha visto una grande partecipazione.

Oltre a quelle già citate erano presenti le associazioni Anie Rinnovabili e Assolterm, il consorzio ECO-PV e le aziende ABB, C.D.N.E., LG, Omron, Reverberi Enetec, Security Trust, SolarEdge, SolarWorld, Sonepar, SunBallast, Tesla e VT Energy.

Un resoconto dei lavori verrà pubblicato sul numero di dicembre di SolareB2B.

Giuliano Busetto è il nuovo presidente di Federazione Anie



23/11. L’assemblea dei soci di Federazione Anie, riunita il 22 novembre a Milano, ha eletto Giuliano Busetto presidente della Federazione per il prossimo quadriennio 2016-2020. Dal 2008 Busetto guida il settore industriale di Siemens Italia, con responsabilità allargata ad alcuni Paesi dell’area mediterranea,

conducendo le attività strutturate nelle due divisioni Digital Factory e Process Industries and Drives. Busetto sarà affiancato da cinque vice presidenti. Fanno parte della squadra Guido Galdi con delega a “Centro Studi e Relazioni Esterne”, Emilio Cremona con delega a “PMI e Rapporti istituzionali” e Andrea Maspero, con delega alla “Internazionalizzazione”. Completano la squadra Maurizio Manfellotto, con delega su “Infrastrutture intelligenti” e Matteo Marini, con la delega “Energia”.

Senec: il 1° dicembre a Roma la penultima tappa del “Tour dell’Indipendenza”

23/11. Si svolgerà il 1° dicembre a Roma la penultima tappa del “Tour dell’Indipendenza” di Senec, la serie di incontri che l’azienda ha tenuto sul territorio per presentare il suo ingresso sul mercato del fotovoltaico italiano. A Roma, Senec incontrerà gli installatori per presentare le opportunità del mercato dello storage e i vantaggi dei propri prodotti, tra cui affidabilità, semplicità di installazione, buon rapporto qualità prezzo, durata e modularità del sistema. Gli installatori avranno inoltre la possibilità di assistere dal vivo ad una dimostrazione di installazione di un sistema di storage Senec. Dopo Roma, il tour si concluderà, il 15 dicembre, a Parma.

Per maggiori informazioni: italia@senec-ies.com

Sistemi di accumulo per impianti fotovoltaici



La vera indipendenza energetica!



Accumulo per impianti fino a 100 kWp

PV Storage System by AB Company S.r.l.
Via Roma, 58 A/B - 36040 Grisignano di Zocco (VI)
Tel. 0444 860843 - info@ab-company.it
www.ab-company.it