



### DOMANDA ENERGIA ELETTRICA IN ITALIA

**NOVEMBRE 2016**  
Totale: 25.909 GWh  
Fotovoltaico: 1.013 GWh  
Peso FV: 3,9%

**NOVEMBRE 2015**  
Peso FV: 4,3%

**GEN-NOV 2016**  
Totale: 284.053 GWh  
Fotovoltaico: 21.850 GWh  
Peso FV: 8,6%

**GEN-NOV 2015**  
Peso FV: 8,6%

SEGUI LE NEWS SUL SITO  
[WWW.SOLAREBUSINESS.IT](http://WWW.SOLAREBUSINESS.IT)  
ANCHE CON IL TELEFONINO



Registrazione al Tribunale di Milano  
n. 195 del 2 aprile 2010

Direttore Responsabile:  
Davide Bartesaghi  
bartesaghi@solareb2b.it

Responsabile commerciale:  
Marco Arosio  
arosio@solareb2b.it

Editore:  
Editoriale Farastrada Srl  
Redazione: Via Don Milani, 1  
20833 Giussano (MB)  
Tel. 0362/332160

### News del 23 e del 24 gennaio 2017

#### Sonepar: Marco Zambelli è direttore di sviluppo e relazione fornitori Italia

**24/01.** Sonepar Italia ha inaugurato il 2017 con un riassetto organizzativo e la nomina di Marco Zambelli a direttore nazionale di sviluppo e relazione fornitori. I cambiamenti sono stati introdotti in seguito a una survey realizzata nel 2016 per verificare quale fosse la visione di Sonepar di clienti e fornitori. Il 2017 vede così Sonepar protagonista del progetto Mercatores, un piano organizzativo che punta a sviluppare e migliorare i processi di Sonepar dalla relazione con i fornitori alla razionalizzazione del magazzino e a quella con i clienti, mantenendo un bilanciamento tra centralizzazione e rapporto con i territori. «Grazie a questo nuovo progetto abbiamo compreso la necessità di una nuova figura di riferimento nazionale che prima non c'era, la direzione di sviluppo e relazione fornitori, da poco affidata a Marco Zambelli, già direttore commerciale area nord per Sonepar Italia», spiega Sergio Novello presidente e amministratore delegato di Sonepar Italia. «Il mio ruolo sarebbe quello, più comunemente conosciuto, di direttore acquisti, ma in Sonepar non amiamo definirlo così. Preferiamo parlare di sviluppo di relazioni con i fornitori», spiega Marco Zambelli. «Non si tratta di rapporti di forza, la soluzione è nell'aumento delle vendite e non solo nello stress delle condizioni di fornitura. Abbiamo già realizzato un road show nazionale con tutte le agenzie dei territori per spiegare alle organizzazioni di vendita dei fornitori il progetto con la nuova razionalizzazione dei magazzini e la spinta all'innovazione a cui stiamo puntando».



#### Solar-Log Hybrid eControl-Box ottimizza l'integrazione tra fotovoltaico e diesel

**24/01.** Solar-Log Hybrid eControl Box è la soluzione per gestire in modo ottimale l'interazione tra sistemi fotovoltaici e generatori diesel. Il prodotto, sviluppato da Sundays Data System (Solar-Log France), country partner di Solare Datensysteme GmbH, è dedicato in particolare modo alle regioni in cui si produce energia elettrica utilizzando generatori diesel per ovviare all'instabilità della rete elettrica.

Facilitando l'interazione del fotovoltaico con i generatori diesel, Solar-Log Hybrid eControl Box consente di ridurre l'impiego del combustibile fossile e di abbassare le emissioni di CO2.

### AZIENDE E BRAND CITATI IN QUESTO NUMERO

ABB  
ADS-Tec  
Energy Srl  
GNB Industrial Power  
GSE  
Hoppecke  
LG Chem  
Pylontech  
Samsung  
Siemens  
Solare Datensysteme  
Solax Power  
Sonepar  
Sundays Data System  
Winaico  
Yuasa

### APPUNTAMENTI

- E-MOBILITY REPORT 2016  
26 GENNAIO 2017  
MILANO
- IRAN INTERNATIONAL RENEWABLE ENERGY  
24-27 FEBBRAIO 2017  
TEHERAN
- ENERGY STORAGE EUROPE  
14-16 MARZO 2017  
DÜSSELDORF
- ELETTROMONDO  
17-18 MARZO  
RIMINI



Sistema di gestione qualità  
UNI EN ISO 9001 2015  
Certificato nr. 50 100 13413



Per gli impianti fotovoltaici  
LA SOLUZIONE PER TETTI PIANI!

Visita il nuovo sito:  
[www.sunballast.it](http://www.sunballast.it)





### Energy: i sistemi di storage trifase Solax X-Hybrid certificati CEI 0-21

24/01. I sistemi di accumulo trifase Solax X-Hybrid hanno ottenuto la certificazione CEI-021. Lo ha comunicato Energy Srl, l'azienda che importa in Italia i prodotti della Solax Power Ltd. I dispositivi, adatti anche ad installazioni all'esterno, saranno in grado di lavorare con le batterie al litio in alta tensione Py-lontech e LG Chem. I prodotti sono disponibili nelle taglie da 6, 8 e 10 kW, (parallelizzabili fino a 10 unità - configurazione disponibile nella seconda metà dell'anno - con potenze fino a 100 kW). È possibile installarli sia in retrofit sia su nuovi impianti. I sistemi di accumulo X-Hybrid T possono lavorare inoltre sia on grid sia off grid sopportando spunti pari al doppio della potenza nominale per massimo 60 secondi. I prodotti lavorano anche con carichi squilibrati e sono dotati, di base, di un sistema di monitoraggio Wi-Fi o LAN. In base alla classificazione del GSE (reg. tecn. GSE 08/04/15), X-Hybrid T è un sistema di accumulo lato produzione bidirezionale per cui gode del mantenimento dell'100% dell'incentivo quando installati in sostituzione di un inverter di stringa ormai obsoleto. Energy Srl vende il prodotto ai distributori specialistici a cui offre anche servizi di assistenza postvendita e di logistica dedicata.

### Conto Termico: a dicembre boom di richieste di concessione dell'incentivo (+300%)

24/01. Nel mese di dicembre 2016 sono state inviate al Gestore dei Servizi Energetici (GSE) un totale di 2.500 richieste di concessione dell'incentivo del Conto Termico 2.0 (CT 2.0), con un incremento del 300% rispetto alla media registrata nei primi quattro mesi del 2016 (circa 830 richieste al mese). Il dato è stato comunicato dal GSE, che ha aggiornato il contatore degli incentivi dal 31 maggio 2016, data in cui è entrato in vigore il nuovo Conto Termico 2.0. Nei primi sette mesi del 2016 sono giunte al GSE circa 10.000 domande, per un totale di 47 milioni di incentivi, di cui 27 relativi a richieste inviate in accesso diretto, ovvero da privati e Pubblica Amministrazione (PA), e 20 attraverso le prenotazioni delle PA (periodo agosto-dicembre 2016). Dall'avvio del meccanismo al 1 gennaio 2017 risultano ammesse all'incentivo quasi 26.000 richieste, per un totale di circa 92 milioni di incentivi impegnati, di cui 74 riguardanti interventi effettuati da privati e 18 milioni a quelli realizzati invece dalle PA.

L'impegno di spesa annua cumulata per il 2016 riguardante gli incentivi riconosciuti in accesso diretto si è attestato a 36 milioni, di cui 28 per i privati e 8 milioni per le PA. Per quanto riguarda il 2017 l'impegno è invece pari a 23 milioni, di cui 21 per i privati e 2 milioni per le PA mentre, per il 2018, è di 6 milioni, di cui 4 mln per i privati e 2 milioni per le PA. L'impegno di spesa annua riferibile agli incentivi richiesti mediante prenotazione sarà invece determinato all'avvio lavori per la quota di acconto e alla conclusione degli stessi per il saldo.

### Energy Storage Europe 2017: prenotato il 30% in più degli spazi espositivi

23/01. Per l'edizione 2017 di Energy Storage Europe, evento internazionale di riferimento per il settore dei sistemi di accumulo energetico, che si svolgerà dal 14 al 16 marzo 2017 a Düsseldorf, è stato prenotato il 30% in più di spazio dagli espositori rispetto all'edizione dello scorso anno. Hanno già dato conferma all'evento aziende tra cui Samsung, ADS-Tec, Hoppecke, Yuasa, ABB, Siemens e GNB Industrial Power. Nel 2017 è previsto inoltre un incremento del 25% dei visitatori rispetto al 2016.

## Scarica o sfoglia il numero di gennaio/febbraio di Solare B2B

**SOLARE B2B**  
LA RIVISTA DEI PROFESSIONISTI DELL'ENERGIA SOLARE

**LE INSIDIE DELLA transizione energetica**  
La transizione energetica non è e non sarà una passeggiata di salute. Se possiamo considerare ormai alla stregua la fase dell'ottimismo aperto a del tentativo di scissione tra le rinnovabili e l'incremento dell'energia a un mix energetico differente sarà lungo, complesso e faticoso. La fase corrente del cambiamento, come si rischierà ora, è quella più delicata. Claudio De Dominicis, a.d. di Eni, ha un paio di anni abbiamo apprezzato l'atteggiamento verso la green energy) a gennaio ha parlato della necessità di "trasformare per dare continuità risparmiando i costi avanzi in un modo diverso, guardando a nuove forme di energia rinnovabile" in questo dato. È la via al Progetto Italia con cui l'Eni sta chiudendo il suo impegno economico. Il ritorno all'energia solare grazie a nuovi punti FV per un totale di 20 MW. Si ha anche firmato un accordo di collaborazione con Eni per la progettazione e realizzazione di impianti di Solar Renewable in una integrazione alla rete elettrica con i contatori Smart Grid e progetti di energy storage.

**LO STORAGE ACCELERA. ECCO LA NUOVA OFFERTA**  
Nel corso del 2017 il valore del nuovo sistema di accumulo in Italia potrebbe raggiungere i 6000 miliardi dello scorso anno. Per raccogliere tutte le opportunità in Italia questo segmento business, le aziende si sono preparate con un effetto di prodotto sempre più evidente. Ecco la proposta e le strategie commerciali di alcune tra aziende leader del mercato.

**OFFERTA A RISPARMIO ENERGETICO: LE SCELTE DI TESLA FANNO DISCUTERE**  
Il brand americano ha deciso di puntare sulla vendita diretta dei propri sistemi di storage e ha reso possibile l'acquisto on line, con prezzo di pubblico riferimento. Sergio Cristofari spiega le ragioni di questa svolta. Che ha ridimensionato le critiche dei distributori nazionali Convergys, VPS Solar e Sempac.

**PAES NEL 2017 CALERÀ LA DOMANDA FV NEL MONDO (-7%)**

**PAES GENNAIO-NOVEMBRE: IN ITALIA NUOVI IMPIANTI A +26%**

**PAES CONTABILIZZAZIONE DEL CALORE: ARRIVA LA PROROGA**

**SENEC: "QUALITÀ ED AFFIDABILITÀ AL SERVIZIO DEL MERCATO"**  
Intervista ad Andrea Cristini, Country Manager Italia di Senec

David Bernocchi  
bernocchi@senec.it

### Winaico estende la garanzia dei moduli fotovoltaici a 15 anni

23/01. Winaico ha ampliato la garanzia sull'intera gamma dei suoi moduli fotovoltaici a 15 anni, a maggior tutela dei suoi clienti contro eventuali difetti di fabbricazione o dei componenti. Le nuove condizioni di garanzia sono state introdotte con effetto retroattivo a partire dal 1 gennaio 2017 e completano la garanzia sulle prestazioni di 25 anni, attivata da Winaico nel 2012, che garantisce una performance di almeno il 97% delle prestazioni nominali nel primo anno, e una perdita di potenza annua non superiore al 0,7% nei seguenti 24 anni.

«Tutti i moduli sono prodotti nei nostri impianti di produzione presso la sede di Taiwan», spiega Davis Chen, presidente e Ceo di Winaico. «Monitoriamo tutte le fasi del processo di produzione di ciascun modulo per garantire la massima qualità. Con l'estensione della garanzia offriamo ai nostri clienti maggior protezione sugli investimenti nel fotovoltaico».