

SOLARE B2B WEEKLY



WWW.SOLARWORLD-ITALIA.COM

DOMANDA ENERGIA ELETTRICA IN ITALIA

GENNAIO 2016

Totale: 26.260 GWh
Fotovoltaico: 1.012 GWh
Peso FV: 3,8%

GENNAIO 2015

Peso FV: 4,2%

GEN-DIC 2015

Totale: 315.234 GWh
Fotovoltaico: 24.676 GWh
Peso FV: 7,8%

GEN-DIC 2014

Peso FV: 7%

EDITORIALE

APPELLO A GSE E GAUDI: SERVONO DATI CERTI (E NOI CI VEDIAMO A MCE)

Il GSE ha diffuso nei giorni scorsi i dati preliminari sulle rinnovabili in Italia nel 2015. E noi, che come ormai sapete siamo dei rompiscatole, ci siamo fatti qualche domanda che vogliamo condividere con voi.

Una premessa. Il GSE ha perfettamente ragione quando introduce il rapporto spiegando che "la disponibilità di dati aggiornati e tempestivi sugli impieghi delle fonti rinnovabili di energia diventa un'esigenza sempre più avvertita". È proprio vero. È da tempo che lo diciamo. E ci fa piacere che il GSE si faccia parte attiva nella diffusione di queste prime "stime" sul mercato del 2015 precisando che "tali stime relative al 2015 saranno sostituite, man mano che si renderanno disponibili, dai dati statistici ufficiali", che provengono soprattutto da Terna.

E allora perché esistono già tante divergenze con Terna su dati che invece dovrebbero essere assodati?

Qualche esempio. Nel documento del GSE la una nuova potenza fotovoltaica installata nel 2014 è calcolata in 424 MW. Eppure Terna, tramite il sistema Guadi, più di un anno fa aveva indicato per il 2014 nuovi impianti fotovoltaici per 385 MW. A cosa è dovuta questa differenza? Considerando che per il 2015 il GSE indica una nuova potenza fotovoltaica pari a 301 MW, nel primo caso si tratterebbe di un calo del 29%; nel secondo del 21%. Sempre di calo si tratta,

AZIENDE E BRAND CITATI IN QUESTO NUMERO

- GSE
- GTM Research
- Half Moon Ventures
- Hoval
- Ingeteam
- JinkoSolar
- LG
- MCE
- Omron
- On Energy Project
- Terna

SEGUI LE NEWS SUL SITO
WWW.SOLAREBUSINESS.IT
ANCHE CON IL TELEFONINO



INQUADRA IL QR CODE
COL CELLULARE COMPATIBILE

Segui le news
ogni giorno sul sito
www.solareb2b.it



SOLARE B2B

Registrazione al Tribunale di Milano
n. 195 del 2 aprile 2010

Direttore Responsabile:
Davide Bartesaghi
bartesaghi@solareb2b.it

Responsabile commerciale:
Marco Arosio
arosio@solareb2b.it

Editore:
Editoriale Farlastrada Srl
Redazione: Via Don Milani, 1
20833 Giusano (MB)
Tel. 0362/332160

News dal 9 all'11 marzo

Moduli, prezzi in calo: 57 centesimi di dollaro per watt a fine 2015 (-10%)

11/03. Il prezzo medio di un modulo fotovoltaico policristallino di produzione cinese a fine 2015 era pari a 57 centesimi di dollaro per watt. Come documenta l'ultima edizione del report "PV Pulse" di GTM Research, l'andamento del prezzo dei moduli ha così registrato un calo del 10% su base annua. In condizioni di mercato stabili, il costo dei moduli fotovoltaici dovrebbe continuare a scendere fino al 2020, con un tasso di decrescita del 5%, per arrivare a 44 centesimi di dollaro per watt nel 2020. «Mentre i prezzi dei primi mesi del 2015 sono stati influenzati dalla domanda inferiore alle aspettative del 2014, nella seconda metà dell'anno i fattori principali che hanno determinato l'andamento dei prezzi sono stati lo stretto rapporto domanda-offerta e i dazi» ha spiegato Jade Jones, senior solar analyst a GTM Research. Nel breve periodo si stima che si possa verificare un leggero aumento dei prezzi del silicio policristallino e dei wafer, mentre quelli di celle e moduli dovrebbero essere entrambi in calo.

APPUNTAMENTI

- ENERGY STORAGE EUROPE 2016
15-17 marzo 2016
Düsseldorf
- MCE
15-18 marzo 2016
Fiera Milano
- ENERGYMED
31 marzo-2 aprile
Napoli



Per gli impianti fotovoltaici
LA SOLUZIONE PER TETTI PIANI!

Tel. 0522/960926 www.sunballast.it info@sunballast.it



SOLU energy
TRONIC
EB Eurobeta srl



Sistemi di accumulo **SOLENERGY STORAGE**

8.000 cicli AC
Carica e Scarica
all' 80 % DOD



- ✓ Capacità 3 - 4 - 5 kWh espandibile fino a 20 kWh
- ✓ Versione AC per impianti esistenti
- ✓ Versione DC per nuovi impianti
- ✓ Gruppi batterie SPICA-30 da 3 kWh fino a 12 kWh, SPICA-50 da 5 kWh fino a 20 kWh
- ✓ Omologazione CEI 0-21

www.solutronic-energy.de
www.eurobetaitalia.info

segue dalla prima pagina

certo. Ma con queste divergenze, l'esigenza di "dati aggiornati e tempestivi" va un po' a farsi benedire.

E ancora. Il documento del GSE "stima" a 22.847 GWh la produzione di energia solare nel 2015. Peccato che Terna nei suoi report mensili abbia già spiegato che invece si è trattato di 24.676. C'è uno scostamento di ben 8 punti percentuali.

E intanto, al giorno 13 marzo, siamo ancora in attesa che Terna diffonda i dati relativi alla nuova potenza fotovoltaica installata...

Un ultimo appunto. Questa è la settimana di MCE Mostra Convegno Expocomfort (15-10 marzo, Fieramilano), un evento dove si focalizza la convergenza tra settore termoidraulico e settore elettrico di cui tante volte abbiamo parlato. All'interno di MCE, lo spazio "That's Smart", dedicato alle tecnologie impiantistiche legate al mondo elettrico, è quello dove questa convergenza prenderà forma, spinta anche da tante aziende del settore fotovoltaico. Sarà un appuntamento importante. E anche noi ci saremo: Editoriale Farlastrada sarà presente a MCE nel padiglione 2, stand L54. Vi aspettiamo.

Davide Bartesaghi
bartesaghi@solareb2b.it
Twitter: @DBartesaghi

News dal 9 all'11 marzo

Inverter Ingeteam per impianto da 4 MW con storage in Ohio (USA)

11/03. Ingeteam ha installato quattro inverter centralizzati modulari Outdoor da 750 kW per un impianto fotovoltaico da 4,3 MW con sistema di storage realizzato a Minister, Ohio (USA). Il progetto è stato finanziato dall'azienda Half Moon Ventures LLC di Chicago con un investimento di 15 milioni di dollari. La produzione dell'impianto è stimata in 5,8 GWh all'anno. All'impianto fotovoltaico è stato abbinato un sistema di batterie per l'accumulo da 7 MW che consentirà di migliorare gli indici di penetrazione dell'energia fotovoltaica nella rete di distribuzione elettrica. Ingeteam si è occupata sia della fornitura sia della messa in servizio degli inverter.

«Gli inverter forniti nel 2013 per il nostro parco solare Jefferson, in Wisconsin, hanno dato risultati così buoni da farci decidere di rinnovare la fiducia accordata a Ingeteam, e non ci siamo pentiti», ha dichiarato Michael Hastings, Ceo di Half Moon Ventures. «Non solo il rendimento degli inverter Ingeteam è stato eccezionale, ma il servizio post-vendita è stato eccellente. Siamo veramente soddisfatti». Javier Pérez, vice-presidente esecutivo di Ingeteam Inc., ha aggiunto: «È stato un piacere lavorare nuovamente con Half Moon Ventures. Questo progetto è la dimostrazione che i nostri inverter funzionano al massimo livello possibile e ha confermato che nel futuro continueremo a raccogliere i frutti del lavoro fatto oggi».

Solare B2B sarà presente a



Padiglione 2
stand L54

mostra convegno
expocomfort



Scarica o sfoglia il numero di marzo di Solare B2B



Canadian Solar: nel 2015 vendite a +51% e ricavi a +17%

11/03. Nel 2015 Canadian Solar ha venduto a livello globale 4,7 GW di moduli fotovoltaici, con un incremento del +51% rispetto al 2014. Sono in crescita anche i ricavi, che si attestano a 3,47 miliardi di dollari, registrando il +17% rispetto all'anno precedente, quando l'azienda aveva totalizzato 2,96 miliardi di dollari. L'azienda ha inoltre chiuso il 2015 con un utile netto pari a 171,9 milioni di dollari (a -29% rispetto ai 239,5 milioni di dollari del 2014).

Canadian Solar attribuisce la crescita dei ricavi e delle vendite del 2015 in particolare ai risultati conseguiti negli ultimi tre mesi dell'anno. L'azienda ha infatti venduto 1,4 GW di moduli, con un incremento del 59% rispetto agli 897 MW del quarto trimestre del 2014. Sono in crescita anche i ricavi, per 1,12 miliardi, a + 17,2% rispetto ai 956,2 milioni di dollari dello stesso periodo del 2014.

Nel periodo settembre-dicembre 2015, i margini lordi si sono attestati al 17,9% (14,9% nel terzo trimestre del 2015) e gli utili a 62,3 milioni di dollari, il doppio rispetto ai 30,4 milioni di dollari del terzo trimestre del 2015. «Il 2015 è stato un anno record per Canadian Solar», spiega Shawn Qu, chairman e Ceo di Canadian Solar. «Continuiamo a rafforzare la nostra posizione a livello globale, fattore che ci permette di guadagnare ancora più fiducia da parte delle istituzioni finanziarie e degli investitori di tutto il mondo». Canadian Solar ha infine fornito le prime stime per il 2016.

L'azienda stima per i primi tre mesi dell'anno vendite tra 1 e 1,13 GW a livello globale, e ricavi tra 645 e 695 milioni di dollari, con un margine lordo tra il 12 e il 14%.

Per l'intero anno 2016, la società prevede invece vendite tra i 5,4 e i 5,5 GW e ricavi totali che dovrebbero attestarsi tra i 2,9 e i 3,1 miliardi di dollari.

L'azienda ha inoltre annunciato che, entro la fine del 2016, la capacità produttiva di moduli potrebbe passare da 4,3 a 5,73 GW annui, quella delle celle da 2,7 a 3,9 GW e quella dei wafer da 400 a 1 GW.

Omron ottimizza i servizi di assistenza post-vendita

11/03. Per il 2016 Omron punta a fidelizzare i propri partner e organizzare un'efficace struttura logistica per la riparazione degli inverter, grazie anche alla consolidata partnership con On Energy Project, società operativa nel nord Italia che ha realizzato nel corso degli anni più di 400 impianti fotovoltaici. L'azienda gestisce inoltre più di 600 installazioni con contratto di manutenzione, e da qualche mese interviene nel processo di assistenza post-vendita degli inverter rimasti privi di riferimento tecnico.

«Negli ultimi anni, a causa della contrazione del mercato, molti proprietari di impianti hanno perso i loro riferimenti tecnici, e, in caso di guasto all'inverter, non sanno a chi rivolgersi», spiega Stefano Corni, key account per l'area EMEA di Omron Environmental Solution Business. «In questi casi è possibile affidarsi a Omron, che fornirà al cliente tutte le indicazioni necessarie».

Flavio Favero, amministratore delegato di On Energy Project, ha aggiunto: «Nel nostro mercato abbiamo bisogno di fornitori affidabili, che garantiscano con i loro prodotti prestazioni elevate e che ci permettano di dare un servizio di qualità ai nostri clienti. Sugli impianti di taglia media installiamo da sempre inverter Omron, che hanno ottime prestazioni: è il caso di Berti Auto, che ha un impianto su tetto da 100 kW, dell'azienda agricola "Il Crociere", che ha un impianto da 70 kW, delle Latterie Venete di Vedelago, che hanno un impianto da 400 kW, del palazzetto dello Sport di Bassano del Grappa, per il quale è stato installato un impianto da 130 kW e di altri numerosi sistemi fotovoltaici. Sono tutti monitorati con PVremote Pro di Omron, che consente di verificare da remoto il funzionamento e quindi intervenire immediatamente in caso di cali di produzione».

GSE: nel 2015 in Italia 301 MW di nuovi impianti FV (-29%); produzione a +3,3%

10/03. Nel 2015 in Italia il dato sulle nuove installazioni dovrebbe attestarsi sui 301 MW, con un calo del 29% rispetto al 2014, anno in cui il GSE aveva segnalato 424 MW di nuovi impianti solari installati sul territorio. È quanto emerge dai dati preliminari pubblicati dal GSE nel documento "Energia da fonti rinnovabili in Italia - Dati preliminari 2015". Il dato relativo ai nuovi impianti fotovoltaici installati nel corso del 2015 emerge dal confronto tra il valore della potenza efficiente lorda di fine 2014, pari a 18.609 GW, e lo stesso dato stimato per il 2015, di 18.910 GW. È invece in crescita il valore della produzione lorda da impianti fotovoltaici, dai 22.306 GWh del 2014 ai 22.847 GWh del 2015 (+3,3%). Il dato sarebbe però distante rispetto a quanto riportato da Terna nel suo rapporto mensile pubblicato lo scorso gennaio 2016: nel periodo gennaio-dicembre 2015 la produzione da fotovoltaico si attesta infatti a 24.676 GWh, con un incremento del 13% rispetto ai 21.838 GWh prodotti nello stesso periodo del 2014. Il rapporto del GSE evidenzia inoltre come nel 2015 la nuova potenza installata di impianti da fonti rinnovabili sarebbe di circa 1 GW, e l'elettricità prodotta da fonti pulite sarebbe calata di circa 14 TWh (-12%) principalmente a causa del calo della produzione idroelettrica.

Nel complesso, nel 2015, così come avvenuto nel 2014, le fonti rinnovabili avrebbero soddisfatto il 17,3% dei consumi finali lordi (ossia quelli relativi a consumi elettrici, termici e trasporti).



Conto Termico: al 1° marzo già stanziati 63 milioni di euro

10/03. Le richieste ammesse all'incentivo del Conto Termico al 1° marzo 2016 erano 17.478, circa l'89% di quelle presentate, per un totale di incentivi complessivamente impegnati pari a 62,97 milioni di euro. Rispetto al mese precedente sono state accolte 918 domande in più, per un totale di incentivi impegnati pari a 62,97 milioni di euro (+3,41 milioni), di cui 50,81 milioni di euro riconducibili ad interventi effettuati da privati e 12,16 milioni di euro ad interventi effettuati da amministrazioni pubbliche.

I dati sono stati comunicati dal GSE, che ha aggiornato sulla home page del proprio sito web il Contatore del Conto Termico, lo strumento che consente di visualizzare i principali valori relativi all'andamento del meccanismo incentivante introdotto dal DM 28 dicembre 2012.

L'impegno di spesa annua cumulata per il 2016 è pari a 26,59 milioni di euro, di cui 4,97 milioni di euro riconducibili alle amministrazioni pubbliche e 21,62 milioni di euro a Soggetti privati.

Si tratta di una piccola percentuale delle somme messe a disposizione ogni anno dal Conto Termico, ovvero 900 milioni di euro, di cui 700 per privati e imprese e 200 per le pubbliche amministrazioni, le cooperative sociali e le società di patrimonio pubblico.

Cile, i moduli JinkoSolar ricevono la certificazione di non tossicità

10/03. I moduli fotovoltaici in silicio di JinkoSolar hanno ricevuto la certificazione di non tossicità da parte del Chilean laboratory of environmental chemistry e del Chilean national environmental science center. "I moduli JinkoSolar sono i primi in Cile ad aver ricevuto questo certificato", spiega una nota dell'azienda.

"L'attestato garantisce che i prodotti fotovoltaici JinkoSolar sono fabbricati nel rispetto dell'ambiente e della salute, oltre a garantire la sicurezza durante tutto l'arco di vita dell'impianto".

USA: nel 2016 previsti 16 GW di nuovi impianti (+119%)

10/03. Nel 2016 gli Stati Uniti potrebbero installare 16 GW di nuovi impianti fotovoltaici. Lo riporta il rapporto U.S. Solar Market Insight Report 2015 Year in Review di GTM Research, secondo cui il dato segnerebbe una crescita del 119% rispetto al 2015, quando nel Paese sono stati installati 7,3 GW.

A determinare questa crescita dovrebbero essere i grandi impianti, che potrebbero coprire il 74% delle nuove installazioni. Secondo il report, inoltre, entro il 2021 gli USA potrebbero raggiungere una potenza fotovoltaica cumulata di 100 GW.

Clicca qui e metti mi piace alla pagina  di Solare B2B



LG: nel 2016 innovazione e rafforzamento delle partnership

09/03. Rafforzamento delle partnership e innovazione tecnologica. Sono questi i cardini della strategia commerciale illustrata da LG Electronics ai suoi partner di canale, nel corso dell'annuale convention svoltasi a Lione, in Francia, lo scorso febbraio. L'incontro ha offerto ai professionisti l'occasione di discutere dei prodotti più innovativi e delle strategie di vendita previste per il 2016.

La giornata si è conclusa con l'assegnazione annuale dei LG Solar Awards 2016, riconoscimento rivolto ai dealer che hanno maggiormente contribuito al successo imprenditoriale nell'ultimo anno.

«L'evento di quest'anno è stato un grande successo, in quanto ha ulteriormente rafforzato le partnership imprenditoriali già esistenti e ci ha consentito di parlare con esperti del settore a proposito delle enormi potenzialità dei nostri moduli LG-Premium», ha dichiarato Michael Harre, vice presidente europeo di LG Solar, che ha anche sottolineato i risultati positivi nel settore del fotovoltaico ottenuti dalla società dall'ultimo anno. «Oltre a mostrare ai distributori una prospettiva dei più recenti sviluppi aziendali, l'incontro ci ha permesso di ricevere spunti interessanti rispetto ai bisogni dei clienti sul mercato» ha spiegato Harre.



Hoval porta a MCE la nuova offerta di prodotti e servizi

09/03. Hoval sarà presente a MCE – Mostra Convegno Expocomfort, in calendario a Milano dal 15 al 18 marzo, con una serie di novità che completano la gamma di prodotti, soluzioni e sistemi dell'azienda. L'allestimento di Hoval sarà collocato nel Padiglione 7, stand C31-C39. «Presenteremo molti nuovi servizi che danno valore aggiunto sia al professionista sia all'utente finale» spiega Elena Scordamaglia, responsabile marketing di Hoval. «Parleremo di formazione, consulenza, nuove garanzie, finanziamento, connettività, efficienza e soprattutto di nuovi prodotti e sistemi».

Per quanto riguarda i prodotti, la principale novità è l'innovativa regolazione TopTronicE, studiata per gestire con un unico apparecchio tutti gli impianti, anche i sistemi integrati, collegando caldaie, pompe di calore e pannelli solari, con moduli singoli o in cascata fino a 8 unità. TopTronicE opera in totale autonomia, regolando automaticamente il funzionamento dell'impianto e quindi la produzione di calore e il consumo di energia, in base alle reali necessità e all'andamento delle condizioni meteorologiche esterne, oltre a riconoscere in automatico quando è necessario un intervento di assistenza tecnica. Numerose le novità anche sul fronte dei servizi. Si comincia con la formula Hoval Sicuro3, che offre l'estensione di garanzia di tre anni, in aggiunta ai due anni di garanzia convenzionale.

Hoval ha inoltre arricchito l'offerta formativa: nell'innovativa Sala Formazione di Casa Hoval vengono proposti corsi specifici per installatori, manutentori, progettisti e architetti. Si tratta di corsi base e avanzati, sui più svariati temi, tecnici e normativi, con sessioni teoriche e pratiche, anche su temi specifici richiesti dal cliente. E ancora: il servizio di consulenza personalizzata grazie all'affiancamento di consulenti energetici Hoval che aiutano a pianificare gli interventi di riqualificazione energetica in un'ottica di riduzione dei consumi e di risparmio. Un network di partner Hoval è a disposizione dell'installatore, come partner qualificato, per effettuare dettagliate diagnosi e analisi termoflussimetriche, accrescendone autorevolezza e competenza agli occhi della clientela.

Infine "Hoval Fin.Con" è una soluzione di finanziamento per promuovere la riqualificazione energetica del condominio e può rivelarsi quindi un utile strumento per i installatori, progettisti e gestori di calore.

[Per accedere al filmato clicca QUI](#)

Vuoi che inviamo ad altri tuoi colleghi Solare B2B Weekly?
Segnalaci la loro e-mail all'indirizzo:
solare@solareb2b.it

Le notizie del giorno le trovi su www.solareb2b.it



"Più efficienza, più rinnovabili": a Roma si discute il futuro delle FER in Italia

09/03. Lo scorso 8 marzo si è tenuto presso la sede del GSE, a Roma, "Un salto nel futuro: Dopo Cop21 + efficienza e + rinnovabili", evento organizzato per analizzare le conseguenze della conferenza mondiale sul clima che si è tenuta a Parigi in tema di sviluppo sostenibile ed energie rinnovabili.

L'appuntamento, promosso dall'Associazione parlamentari per lo sviluppo sostenibile, ha visto la partecipazione di esponenti del mondo della politica e delle imprese. Sono intervenuti Vito Cozzoli, Capo di Gabinetto del ministero dello Sviluppo Economico, Francesco Sperandini, presidente del GSE, Ignazio Abrignani, presidente dell'Associazione parlamentari per lo sviluppo sostenibile e vice presidente della Commissione Attività Produttive della Camera, e Stefano Saglia, segretario Associazione parlamentari per lo sviluppo sostenibile e già sottosegretario al ministero dello Sviluppo Economico con delega all'Energia.

"Dopo la Cop21 si aprono scenari radicalmente nuovi. L'Italia non può perdere questa grande opportunità e deve diventare protagonista tra i Paesi che opereranno per l'attuazione delle linee programmatiche ora richieste", è quanto emerge dall'evento.

«Puntare sull'efficienza energetica e una migliore programmazione delle rinnovabili diventa il perno attraverso il quale gestire la transizione dalle fonti fossili», spiega Stefano Saglia. «È necessario che il Governo dia certezza agli operatori attraverso l'emanazione di quei decreti che il settore aspetta ormai da mesi così da far ripartire gli investimenti e dar fiato alla filiera delle rinnovabili».