

SOLARE B2B weekly

VALORI REALI

INNOVAZIONI CHE FACILITANO
IL VOSTRO LAVORO

WWW.SOLARWORLD-ITALIA.COM



DOMANDA ENERGIA ELETTRICA IN ITALIA

APRILE 2016

Totale: 23.549 GWh
Fotovoltaico: 2.202 GWh
Peso FV: 9,3%

APRILE 2015

Peso FV: 11,1%

GEN-APR 2016

Totale: 101.181 GWh
Fotovoltaico: 6.168 GWh
Peso FV: 6,1%

GEN-APR 2015

Peso FV: 6,9%

EDITORIALE

IL CASO UPS AGITA IL MERCATO DELLO STORAGE

Quello degli UPS utilizzati come sistemi di accumulo è uno di quei brutti pasticci da cui non si intravede una possibile via d'uscita.

Ricapitoliamo velocemente quanto è successo: quando parte il mercato dello storage abbinato al fotovoltaico, tra le soluzioni disponibili sul mer-

segue a pagina 2



ABB a Intersolar 2016
Scopri l'offerta
più completa
del mercato solare. ▶



Power and productivity
for a better world™

SEGUI LE NEWS SUL SITO
WWW.SOLAREBUSINESS.IT
ANCHE CON IL TELEFONINO



INQUADRA IL QR CODE
COL CELLULARE COMPATIBILE

News dall'8 al 10 giugno

Pinori (Anie Rinnovabili): "Ottimo l'intervento di Sperandini al convegno sull'efficienza energetica"

10/06. «Sono rimasto positivamente colpito dalle parole del presidente del GSE Francesco Sperandini, che ha dimostrato una puntale lettura e conoscenza sull'attuale situazione di mercato» con queste parole Alberto Pinori, presidente di Anie Rinnovabili, ha commentato l'intervento di Sperandini al convegno "L'efficienza energetica in Italia: il mercato, gli attori e il potenziale di crescita di fronte alla svolta del sistema di incentivazione" che si è tenuto giovedì 9 giugno a Milano. Dal convegno è emerso che l'Italia sta mettendo in campo importanti investimenti sul fronte dell'efficienza energetica, ma nonostante questo gli obiettivi posti per il 2020 dalla Strategia Energetica Nazionale restano ancora lontani. «Ho ascoltato tanti interventi interessanti che hanno confermato come l'efficienza energetica sia ancora la strada maestra all'interno della quale si possono trovare forme di integrazione anche con le energie rinnovabili. Ma ho condiviso soprattutto le parole del presidente del GSE nel suo intervento a braccio. E ancora di più ho apprezzato la sua disponibilità a mettersi in discussione di fronte a una platea di oltre 700 persone in un contesto così complesso come quello del question time». Tra gli argomenti affrontati da Francesco Sperandini anche il ruolo del GSE, quello delle banche, e delle istituzioni in generale, con un affondo particolare sui nodi relativi alla valutazione dei diritti ai titoli di efficienza energetica.

AZIENDE E BRAND CITATI IN QUESTO NUMERO

Aeeg
Anie Rinnovabili
Enea
Energy&Strategy Group
Fronius
GSE
GTM Research
Hqsol
IBC Solar
Immergas
Intersolar
LG
SMA
Solar Power World
SolarMax
Tigo Energy
Winaico

Segui le news
ogni giorno
sul sito

www.solareb2b.it



APPUNTAMENTI

• **INTERSOLAR EUROPE**
22-24 giugno
Monaco di Baviera

SOLARE B2B

Registrazione al Tribunale
di Milano
n. 195 del 2 aprile 2010

Direttore Responsabile:
Davide Bartesaghi
bartesaghi@solareb2b.it

Responsabile commerciale:
Marco Arosio
arosio@solareb2b.it

Editore:
Editoriale Farlastrada Srl
Redazione: Via Don Milani, 1
20833 Giussano (MB)
Tel. 0362/332160

SUN BALLAST

Sistema brevettato - Patented system

Per gli impianti fotovoltaici LA SOLUZIONE PER TETTI PIANI!

Tel. 0522/960926 www.sunballast.it info@sunballast.it



segue dalla prima pagina

cato ci sono anche gli Ups. Il quadro normativo non è chiaro, anzi è molto lacunoso. E questa attività prospera arrivando a sviluppare numeri molto importanti nel mercato.

A un certo punto l'Automazione per l'energia elettrica e il gas spiega che questa cosa non si può fare. Ma lo stop arriva tardi.

Qualcuno ha installato i sistemi Ups in perfetta buona fede. Qualcun altro, come spesso accade in questi casi, ha fatto il furbo. Il periodo di vuoto normativo non ha aiutato i primi e ha fatto da sponda ai secondi.

E ora? E ora la situazione è di difficile soluzione. Sarebbe il caso che se ne occupino anche le associazioni. Altrimenti, più passa il tempo, più diventa difficile disinnescare la bomba.

Intanto, raccogliamo le vostre opinioni. Fateci sapere cosa ne pensate all'indirizzo mail

bartesaghi@solareb2b.it

Davide Bartesaghi

bartesaghi@solareb2b.it

Twitter: @DBartesaghi

News dall'8 al 10 giugno

IBC Solar presenta la nuova gamma di prodotti e soluzioni per il fotovoltaico

10/06. L'offerta di IBC Solar è stata ampliata con nuovi prodotti e soluzioni per il fotovoltaico, dal modulo ottimizzato IBC MonoSol CS4 Smart alle strutture di montaggio con il morsetto G4 in alluminio, fino alla gamma di sistemi per l'accumulo.

IBC MonoSol CS4 Smart combina la tecnologia dell'adattamento di impedenza brevettata da Tigo Energy e la qualità dei moduli IBC Solar. Il modulo ottimizzato è integrato con la piattaforma TS4 di Tigo Energy all'interno della junction box, che ha la funzione di incrementare la produzione fotovoltaica anche in condizioni particolari, come ad esempio ombreggiamenti o esposizioni poco favorevoli. Tra le novità c'è poi IBC MonoSol 300 VL4, il primo modulo fotovoltaico del marchio con una potenza di 300 watt. Con celle monocristalline a 4 busbar e nuovo telaio 1640x992x40, IBC MonoSol 300 VL4 è ideale per falde con poca superficie disponibile. IBC Solar ha inoltre ampliato la sua offerta con un'ampia gamma di soluzioni per l'accumulo, combinando le tecnologie attualmente disponibili. Le nuove batterie agli ioni di litio LGChem RESU, adatte ai dispositivi di accumulo di SMA e Fronius, saranno disponibili nel mercato ita-

liano nel corso del 2016. Prosegue anche lo sviluppo e l'implementazione di nuove funzioni nel software di progettazione PV Manager che permette un notevole risparmio di tempo, e consente di presentare ai clienti offerte complete di dettagli tecnici e professionali. Nel corso del 2016, in aggiunta alla visualizzazione 3D, sarà disponibile anche il nuovo Visualizer per posizionare i moduli direttamente sulle immagini di Google ottenendo dei rendering dettagliati e realistici. Verrà inoltre presentato il Solar Calculator 3.0, uno strumento di facile utilizzo che permette a chiunque di creare simulazioni sulla produttività del proprio impianto, in base alle caratteristiche del tetto, al layout dei moduli e alla quota di autoconsumo per dimensionare così l'impianto ideale. Infine, IBC PumpController è la soluzione progettata per l'alimentazione diretta delle pompe di irrigazione tramite fotovoltaico in assenza della rete elettrica, in sostituzione ai generatori diesel, candidata all'Intersolar Awards nella categoria "Prodotti". Le novità di IBC Solar saranno in mostra alla fiera Intersolar di Monaco (22 al 24 giugno), dove l'azienda sarà presente nel padiglione A3, stand 290.

Enea sigla accordi con i ministeri dell'Agricoltura e dei Beni Culturali per efficienza energetica e FER

10/06. Il settore agricolo-alimentare in Italia assorbe circa il 13% dei consumi finali di energia. Con opportuni interventi di efficientamento tecnologico, a livello nazionale si potrebbero ridurre del 25% i consumi di energia nell'irrigazione e fino al 70% nei sistemi di ventilazione e raffreddamento, con un ritorno degli investimenti compreso tra 5 e 7 anni. Da questi presupposti nasce il protocollo di intesa firmato dal sottosegretario al ministero delle Politiche Agricole, Alimentari e Forestali, Giuseppe Castiglione, e il presidente dell'Agenzia nazionale per le nuove tecnologie, l'energia e lo sviluppo economico sostenibile (Enea), Federico Testa. L'accordo prevede una rafforzata collaborazione fra Enea e il ministero per migliorare l'efficienza energetica nel sistema agricolo-alimentare, diminuirne gli impatti

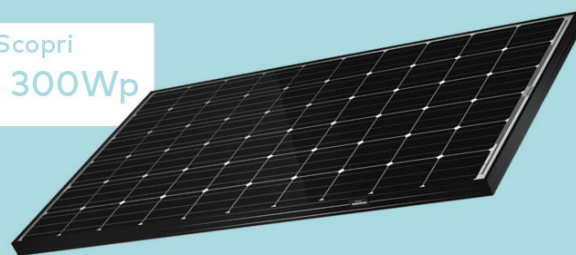
ambientali e rafforzare il trasferimento di know-how e metodologie innovative, anche attraverso attività di informazione e comunicazione sui consumi di energia. L'accordo, siglato lo scorso 8 giugno, segue di un giorno la firma di un altro protocollo d'intesa di durata triennale sottoscritto da Enea e dal ministero dei Beni e delle Attività Culturali e del Turismo, volto a promuovere progetti di efficientamento negli edifici storici e nei musei, che ogni anno presentano una bolletta energetica pari a circa 250 milioni di euro. Secondo le stime di Enea, attraverso adeguati interventi, si potrebbero ridurre i consumi per la climatizzazione del 30% e tagliare fino al 40% quelli per l'illuminazione grazie all'installazione di lampade a led e all'impiego di smart lighting.

aleo
www.aleo-solar.it

**ALTE POTENZE E
MAGGIORE PRODUZIONE**

Quello che i tuoi clienti
stanno cercando. Easy

Scopri
aleo 300Wp





Scarica o sfoglia il numero di giugno di Solare B2B

Riparte la distribuzione degli inverter fotovoltaici SolarMax in Italia

09/06. La società Hqsol srl, partner esclusivo per l'assistenza e la vendita degli inverter SolarMax per il Sud Europa, ha ripreso l'attività di vendita degli inverter fotovoltaici del marchio sul mercato italiano. Torna così in distribuzione la gamma per il fotovoltaico SolarMax, prodotti nel nuovo stabilimento tedesco di Burgau, in Baviera, e garantiti per cinque anni.

L'offerta comprende gli inverter per il residenziale Serie P, disponibili nelle taglie da 2.000 a 5.000W di potenza di uscita continuativa che, grazie all'efficienza del 98% ottenuta impiegando la tecnologia brevettata Heric, al sovradimensionamento dei dissipatori e al grado di protezione IP65, non hanno bisogno di ventilatori esterni e possono essere collocati sia all'interno sia all'esterno dell'abitazione. Questi inverter si collegano direttamente alla rete locale di casa e, registrandosi al portale gratuito MaxView, è possibile memorizzare i dati di produzione e monitorare la resa energetica dell'impianto. Lo slot di espansione interno permette di alloggiare vari tipi di schede per controllare, ad esempio, l'accensione di condizionatori, caldaie, boiler. Per gli impianti fotovoltaici più grandi sono disponibili gli inverter Serie MT nelle taglie da 8 a 15kW con 2 e 3 canali MPPT, che offrono elevata efficienza e resa energetica grazie agli avanzati algoritmi di inseguimento del punto di massima potenza e all'impiego di uno stadio inverter a tre livelli. Infine, la Serie HT è composta da inverter nelle taglie da 30 e 32kW, caratterizzati dall'uso di quattro inseguitori MPPT che permettono flessibilità e semplificazione nella progettazione dell'impianto, nonché una resa energetica superiore grazie al frazionamento del campo fotovoltaico in sottocampi controllati individualmente. Già completi di interruttori a norma e di scaricatori, gli inverter HT si interfacciano direttamente alla rete locale LAN per il monitoraggio dell'impianto dal portale professionale MaxWeb.

Tutti gli inverter SolarMax sono certificati secondo le ultime norme CEI 0-21 e CEI 0-16 edizione 2014.

Per informazioni: <http://hqsol.it/it/speciale-repowering/>

A Winaico il premio di Solar Power World per il modulo monocristallino Perc

10/06. Il modulo monocristallino WSP-310M6 Perc di Winaico ha ricevuto dall'agenzia Solar Power World il riconoscimento "2015 Top Solar Panel Products award", premio annuale rivolto all'innovazione nel settore dei pannelli fotovoltaici. Il modulo da 310W, costituito da 60 celle, è risultato il migliore della categoria con tecnologia Perc con un'efficienza che arriva al 18,6%.

"Il modulo 310W Perc nel formato da 60 celle è il risultato di un'esperienza di tre anni dell'azienda nella tecnologia Perc", ha dichiarato Jing Yu, vice presidente di Winaico USA. «Il prodotto è stato progettato appositamente per massimizzare la potenza di uscita dei moduli collocati su superfici limitate, come i tetti residenziali».

**Vuoi che inviamo ad altri tuoi colleghi
Solare B2B Weekly? Segnalaci la loro
e-mail all'indirizzo:**

solare@solareb2b.it

Inverter INGECON® SUN STORAGE 1Play

La vostra gestione ideale di produzione, accumulo e consumo di energia per impianti residenziali 24 ore su 24.
Potenza: **3 e 6 kW** e in configurazione trifase fino a **18 kW**
Rendimento massimo: **96%**
Grado di protezione **IP65** anche per installazioni in esterno.
Modalità di funzionamento: Stand-Alone, Back-Up e Self-Consumption.



Ingeteam
READY FOR YOUR CHALLENGES



**Clicca qui e metti mi piace
alla pagina 
di Solare B2B**



Efficienza Energetica: nel 2015 in Italia un mercato da 5,6 miliardi di euro (+8%)

09/06. Nel 2015 ammontano a 5,63 miliardi di euro gli investimenti nel comparto dell'efficienza energetica in Italia, in crescita dell'8% rispetto all'anno precedente, con gli interventi nel residenziale a pesare per oltre il 50% ed il settore industriale che supera quota 1,7 miliardi di euro.

È quanto emerso giovedì 9 giugno durante la presentazione dell'Energy Efficiency Report 2016, lo studio dell'Energy&Strategy Group del Politecnico di Milano che fornisce un quadro dettagliato degli investimenti e delle opportunità di crescita del mercato dell'efficienza energetica.

Dal report emerge come negli ultimi quattro anni gli investimenti abbiano seguito un trend positivo, passando dai 3,8 miliardi di euro del 2012 ai 5,6 miliardi di euro del 2015, con una crescita importante nel 2014, quando si è passati da 4 a 5,2 miliardi di euro di investimenti. Lo studio ha evidenziato inoltre i possibili scenari di mercato entro il 2020. Il 2016 potrebbe totalizzare 5,99 miliardi di euro di investimenti in efficienza energetica, per arrivare a 7,85 miliardi nel 2020, con un tasso di crescita del 5,5% su base annua. Il convegno è stato anche l'occasione per estendere il dibattito alle istituzioni che regolano questo mercato, grazie anche alla partecipazione di Francesco Sperandini, presidente e amministratore delegato del GSE.

IBC completa in Olanda la sua più grande copertura FV in autoconsumo (2,4 MW)

09/06. IBC Solar ha realizzato la sua più grande copertura fotovoltaica in regime di autoconsumo. La filiale olandese del gruppo ha completato, nei primi mesi di giugno, un impianto da 2,4 MW per Plospan, azienda della provincia del Gelderland (Olanda) impegnata nella lavorazione del legno. Circa il 75% dell'energia prodotta dall'installazione, che conta oltre 9.000 moduli fotovoltaici, verrà utilizzata dall'azienda per i processi produttivi dello stabilimento.

Dalle prime stime, è previsto un tempo di rientro dell'investimento in circa 10 anni.

Nel 1Q 2016 negli USA distribuiti sistemi di storage per 18,3 MW (+127%)

08/06. Nel primo trimestre del 2016 negli USA sono stati distribuiti 18,3 MW di sistemi di storage, con una crescita del 127% rispetto allo stesso periodo del 2015. È quanto emerge dal rapporto US Energy Storage Monitor di GTM Research, che ha fornito anche le prime stime del segmento delle batterie nel Paese americano per i prossimi anni. Nel 2021, secondo il report, potrebbero infatti essere distribuiti oltre 2 GW di sistemi di storage negli Stati Uniti. La fetta più importante dei sistemi di accumulo stimati nel corso del 2016 dovrebbe essere destinata agli impianti di taglia utility scale, seguita dal segmento commerciale e infine da quello residenziale.

Immergas: ecco i vincitori del progetto "Energie per la scuola"

08/06. Immergas ha premiato le migliori relazioni degli studenti che hanno partecipato a "Energie per la scuola", il programma di educazione sui temi del risparmio energetico lanciato dall'azienda a fine 2015. La premiazione, che ha interessato 13 studenti delle scuole medie di Viadana, in provincia di Mantova, Brescello e Poviglio, entrambe in provincia di Reggio Emilia, è avvenuta presso la Domus Technica, centro di formazione avanzata della sede Immergas di Brescello, durante l'evento conclusivo del percorso didattico.

«Abbiamo raggiunto circa 1.500 studenti delle scuole elementari e medie di Emilia, Lombardia e Veneto», spiega Ettore Bergamaschi, direttore Marketing Operativo e Comunicazione Immergas. «Al termine di ogni incontro abbiamo invitato le classi, gli insegnanti e quindi le famiglie a produrre ricerche e analisi sui temi del risparmio energetico. Abbiamo ricevuto tantissimi lavori di ricerca, singoli e di gruppo, molti decisamente interessanti, che dimostrano quanto le tematiche legate alla sostenibilità, quindi alla nostra vita quotidiana, se tradotte in linguaggio accessibile e in esempi concreti da seguire per risparmiare energia, diventano buone pratiche quotidiane che gli studenti hanno portato nelle loro famiglie, oltre che a scuola. È su questa base che il progetto "Energie per la scuola" continuerà anche nell'anno scolastico 2016/2017 con piena disponibilità per realizzare gli incontri sia nella sede produttiva Immergas che direttamente nelle scuole». Per informazioni scrivere a: ufficiopersonale@immergas.com

Stop alla stagnazione con il nuovo pannello solare Vitosol 200-FM di Viessmann con brevetto ThermProtect



Il nuovo pannello Vitosol 200-FM di Viessmann grazie al sistema brevettato ThermProtect aumenta l'emissione riflettente in funzione della temperatura ed evita la fase di stagnazione.

Questa caratteristica garantisce un funzionamento corretto in tutte le condizioni di lavoro, rendendolo la soluzione ideale per chi sceglie di investire nell'efficienza energetica.

www.viessmann.it

World first · Primi al mondo

ThermProtect

Riscaldamento ◀
Industria
Refrigerazione