

# SOLARE B2B WEEKLY

**VALORI REALI**  
INNOVAZIONI CHE FACILITANO IL VOSTRO LAVORO

WWW.SOLARWORLD-ITALIA.COM

## DOMANDA ENERGIA ELETTRICA IN ITALIA

**AGOSTO 2015**  
Totale: 24.904  
Fotovoltaico: 2.843  
Peso FV: 11,4%

**AGOSTO 2014**  
Peso FV: 10,9%

**GEN-AGO 2015**  
Totale: 210.925  
Fotovoltaico: 18.208  
Peso FV: 8,6%

**GEN-AGO 2014**  
Peso FV: 8,02%

SEGUI LE NEWS SUL SITO  
WWW.SOLAREBUSINESS.IT  
ANCHE CON IL TELEFONINO



INQUADRA IL QR CODE  
COL CELLULARE COMPATIBILE

## SOLARE B2B

Registrazione al Tribunale di Milano  
n. 195 del 2 aprile 2010

Direttore Responsabile:  
Davide Bartesaghi  
bartesaghi@solareb2b.it

Responsabile commerciale:  
Marco Arosio  
arosio@solareb2b.it

Editore:  
Editoriale Farlastrada Srl  
Redazione: Via Don Milani, 1  
20833 Giusano (MB)  
Tel. 0362/332160

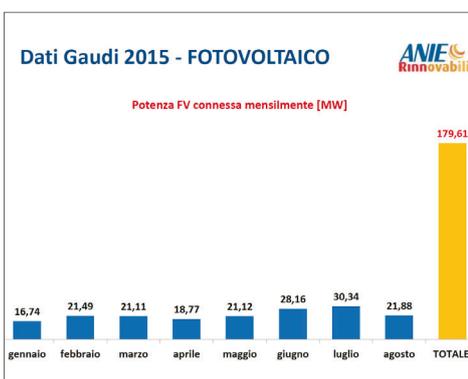
## News dal 5 al 9 ottobre 2015

### EDITORIALE

## LA CONTRAZIONE SI È FERMATA

Anche se il Conto Energia ci sembra lontanissimo, come un ricordo d'infanzia, solo oggi possiamo ritenere con validi motivi di esserci liberati della sua ingombrante eredità.

L'emorragia di nuova potenza fotovoltaica installata sembra infatti essersi interrotta. Se consideriamo che l'ultima coda del Conto Energia era arrivata



segue a pagina 2

**storelio**  
advanced energy systems  
www.storelio.com

**SISTEMA ULTRA COMPATTO DI ACCUMULO DI ENERGIA SOLARE**  
53 x 60 cm - 65 kg (batterie incluse)  
CON BATTERIA AL LITIO INTEGRATA

CEI 0-21  
10 anni  
Risparmia sulle tue bollette!

Progettato e prodotto in Francia da Casy

Diretto rappresentante di Storelio in Italia: Cerchiamo nuove figure per rafforzare la nostra rete vendite, per maggiori informazioni: commerciale.ital@wevoibatteries.com

## Focus su Pmi e residenziale: C.D.N.E. illustra le nuove strategie dopo l'ingresso di BKW

**09/10.** Il 9 ottobre 2015, la Casa delle Nuove Energie ha tenuto la prima riunione nazionale con l'obiettivo di incontrare i propri partner e illustrare le nuove strategie dell'azienda a seguito dell'acquisizione del 75% da parte del gruppo svizzero BKW, avvenuta lo scorso luglio. Tommaso Lascaro, amministratore di C.D.N.E., ha fornito le prime linee guida e gli obiettivi futuri che scaturiranno da questa nuova sinergia. «Si tratta di un binomio perfetto», spiega Tommaso Lascaro, «che intende presentare una più ampia gamma di soluzioni innovative alle Pmi, che hanno urgente bisogno di ridurre i costi energetici e l'impatto che questi hanno sul proprio bilancio. Intendiamo quindi approcciare in maniera differente: vogliamo ascoltare le esigenze e costruire risposte personalizzate, a partire dalla consulenza fino all'acquisizione di una tecnologia che, per semplificare, in alcuni casi potrebbe essere addirittura pagata in bolletta». Oltre alle Pmi, Casa delle Nuove Energie continuerà a puntare ancora molto sul residenziale, facendo leva sulla forza del marchio e sulla storicità del gruppo BKW, sulle competenze maturate negli anni dalla stessa C.D.N.E. e sulla capillare presenza territoriale.

## AZIENDE E BRAND CITATI IN QUESTO NUMERO

- 4-noks
- ABB
- Aeeg
- Adiconsum
- Adusbef
- AEG
- Bisol Group
- BKW
- Belgarath
- Bloomberg
- C.D.N.E.
- Cesi
- Codici
- Edison
- Electra Italia
- Electrolux
- Enel Green Power
- Energy&Strategy Group
- Enphase
- Fiamm
- Fondazione S.Tronchetti
- Provera
- Gala
- Greenpeace
- GSE
- GTM Research
- Helios Technology
- Home-NRG
- IEA
- Ingeteam
- Italia Solare
- Kyoto Club
- Latin American Power
- LDK Solar
- Legambiente
- MCE
- Philips Electronics
- Siemens
- SMA
- Smartflower
- Solar-Log
- Solar Eclipse
- Solar Frontier
- Solar Solutions
- SolarCity
- SolarWorld
- SunEdison
- Tecno-Lario
- Terna
- Tigo Energy
- VP Solar
- WWF

## APPUNTAMENTI

- **WORLD EFFICIENCY**  
13-15 ottobre  
Parigi
- **SMART ENERGY EXPO**  
14-16 ottobre  
Verona
- **SAIE SMART HOUSE**  
14-17 ottobre  
Bologna
- **COMOCASA CLIMA**  
13-15 novembre  
Erba (CO)

**LG**  
Life's Good

**EUPD RESEARCH**  
TOP BRAND PV MODULES  
GERMANY 2015

**EUPD RESEARCH**  
TOP BRAND PV MODULES  
UNITED KINGDOM 2015

**EUPD RESEARCH**  
TOP BRAND PV MODULES  
BENELUX 2015

**inter solar award**  
2013  
WINNER

**PLUS X AWARD**  
2014 achieved for:  
Innovation  
High Quality  
Design  
Ecology



segue dalla prima pagina

sino al maggio del 2014, solo nei mesi successivi è possibile fare un confronto "anno su anno" per capire quale sia il trend nell'era post incentivi.

Bene: il paragone tra il periodo giugno-agosto del 2014 e lo stesso arco di tempo del 2015 mostra un risultato in parità: 80,46 MW installati nel 2014; 80,38 MW nei mesi scorsi. La differenza è nell'ordine di qualche decina di impianti residenziali. Briciole.

Finalmente, dopo tanti anni possiamo dire che il mercato del fotovoltaico è stabile e non in contrazione. Certo, tre mesi sono pochi per pretendere di stabilire con certezza che si possa trattare di una tendenza duratura. E quindi dovremo aspettare altre conferme nei prossimi mesi. Però la notizia ci è sembrata troppo significativa per non darle il giusto risalto. Detto questo, resta comunque il fatto che i volumi di mercato continuano a essere troppo bassi e vanno incrementati. Solo il boom dell'O&M potrebbe riportare il dato del giro d'affari annuale al livello del 2014 (ricordiamo infatti che nel periodo gennaio-maggio di quest'anno il totale installato è stato fortemente inferiore a quello dell'anno precedente in cui, come già ricordato, il Conto Energia esplose i suoi ultimi colpi...). Ma quello che ci aspettiamo è un ritorno alla crescita, almeno nell'ultimo quadrimestre dell'anno. Il mercato del fotovoltaico ha bisogno di rimettere finalmente il segno "+" davanti al suo trend di sviluppo. Ora che il calo si è arrestato, questo obiettivo torna a portata di mano.

*Davide Bartesaghi*  
*bartesaghi@solareb2b.it*  
*Twitter: @DBartesaghi*

News dal 5 al 9 ottobre 2015

WWW.SOLAREB2B.IT

### GSE: incentivi sospesi in caso di mancato adeguamento degli inverter alle prescrizioni del Codice di Rete

**09/10.** Il mancato adeguamento degli inverter di impianti fotovoltaici entrati in esercizio entro il 31 marzo 2012 alle prescrizioni dell'Allegato A.70 del Codice di Rete di Terna può portare alla sospensione dell'erogazione degli incentivi da parte del GSE, nonché dell'efficacia delle convenzioni di Ritiro Dedicato e Scambio sul Posto. Il provvedimento, come spiega il GSE, interessa gli impianti fotovoltaici di potenza superiore a 6 kW connessi alla rete di bassa tensione, e gli impianti di potenza fino a 50 kW connessi alla rete di media tensione, per i quali è stato segnalato dalle imprese distributrici competenti il mancato adeguamento alle prescrizioni dell'Allegato A.70 del Codice di Rete. La sospensione non comporta la decurtazione degli incentivi spettanti. L'adeguamento degli inverter, pre-

visto per garantire stabilità e sicurezza degli impianti, era stato normato dalla delibera 84/2012/R/EEL dell'Autorità per l'energia elettrica e il gas, e dalle successive modifiche apportate dalla deliberazione 243/2013/R/EEL. I titolari degli impianti interessati dalla sospensione delle convenzioni e dell'erogazione degli incentivi riceveranno dal GSE una notifica a mezzo e-mail con i riferimenti dell'impianto e del relativo rapporto contrattuale oggetto di sospensione. Il ripristino dell'erogazione dei corrispettivi sospesi avverrà in seguito alla comunicazione dell'impresa distributrice competente che attesti l'avvenuto adeguamento dell'impianto fotovoltaico.

Per informazioni contattare il numero verde 800.16.16.16 da telefono fisso o il numero 199.20.60.20 da telefono mobile.

### Solar-Log entra nel gruppo BKW

**09/10.** Nel mese di settembre è stata completata l'acquisizione di Solare Datensysteme GmbH, azienda che produce i sistemi di monitoraggio Solar-Log, da parte della compagnia svizzera BKW. Secondo quanto riportato dall'azienda, questa nuova collaborazione potrà creare sinergie interessanti per entrambe le società. Per BKW si tratta ad esempio

di un ulteriore balzo in avanti nella proposta di soluzioni per l'efficientamento energetico dopo l'acquisizione della quota di maggioranza della Casa delle Nuove Energie. Per Solar-Log l'acquisizione significa raggiungere un numero elevato di potenziali clienti grazie ai vantaggi dei propri sistemi di monitoraggio e alla storicità del marchio BKW.

### Si tiene il 14 ottobre a Riccione l'ultima tappa dei corsi di formazione Sunny Days 2015 di SMA

**09/10.** Mercoledì 14 ottobre SMA terrà a Riccione l'ultima tappa dei corsi di formazione Sunny Days 2015, che anche quest'anno hanno toccato le più importanti città italiane per illustrare a installatori, progettisti, energy manager, proprietari e gestori di impianti e figure commerciali, tutte le novità su accumulo energetico, autoconsumo, integrazione con nuove tecnologie, gestione energeti-

ca intelligente e risparmio in bolletta. "Sulla scia del successo delle edizioni 2013 e 2014, che hanno visto la partecipazione di migliaia di addetti ai lavori", si legge in una nota dell'azienda "anche i Sunny Days del 2015 hanno rappresentato un appuntamento inamancabile per i professionisti del settore".

Per maggiori informazioni: <http://www.sma-italia.com/home/sunny-days-2015.html>

**Entra nel più importante gruppo dedicato al risparmio energetico:  
apri una filiale Casa Delle Nuove Energie**



**La casa  
DELLE NUOVE  
energie**

**contattaci per informazioni**

**Numero Verde 800 984 587**  
**info@cdne.it**  
**www.lacasadellenuoveenergie.it**



# Scarica o sfoglia il numero di ottobre di Solare B2B



## SunEdison prevede un flusso di cassa positivo per il 2016

08/10. Per il 2016 SunEdison prevede di tornare a registrare un flusso di cassa positivo. Lo riporta l'agenzia Reuters, secondo cui l'azienda, nonostante qualche giorno fa abbia annunciato il taglio del 15% della propria forza lavoro nell'ambito del piano di ristrutturazione, potrebbe invertire il trend negativo registrato negli ultimi quattro anni. I fattori che dovrebbero contribuire al raggiungimento di questo risultato sarebbero l'acquisizione di Latina American Power, proprietaria di impianti idroelettrici ed eolici in Cile e Perù, e l'incremento delle vendite per conto terzi, che potrebbero coprire il 45% del volume totale venduto.

## VP Solar presenta a Rovereto (TN) l'inseguitore FV smartflower POP

08/10. Il 7 ottobre 2015 VP Solar ha presentato a Rovereto, in provincia di Trento, la famiglia di inseguitori fotovoltaici smartflower POP. Il sistema nasce dall'idea di ricreare la forma e la funzione di un girasole in grado di produrre energia elettrica pulita fino al 40% in più rispetto a un sistema tradizionale. L'azienda ha inoltre annunciato l'introduzione di due nuovi modelli nella famiglia smartflower POP. Si tratta di smartflower POP+, costituito da batterie agli ioni di litio e disponibile in versione On-grid oppure Off-grid, e smartflower POP-e, per la ricarica di auto e biciclette elettriche grazie alla presenza di prese rispettivamente di tipo 2 e di tipo tedesco. Smartflower POP-e è in grado di ricaricare con una potenza fino a 22 kW.

## Gli inverter Ingeteam compatibili con gli Smart Module di Tigo

09/10. La gamma di inverter Ingeteam è compatibile con i moduli fotovoltaici smart con ottimizzatori a bordo di Tigo Energy. «Siamo orgogliosi di annunciare che la nostra gamma di inverter è compatibile con la piattaforma Smart Module di Tigo. I nostri clienti potranno godere di un ulteriore valore aggiunto sulle nostre linee di prodotto e disporre di tutti i vantaggi del Module Level Power Electronics assieme all'utilizzo di una tra le migliori gamme di inverter di stringa sul mercato», spiega Javier Coloma, direttore della divisione Energy di Ingeteam. Christian Carraro, general manager per i mercati EMEA di Tigo Energy, ha aggiunto: «Siamo orgogliosi di annunciare la compatibilità con uno dei maggiori fornitori di inverter al mondo. I clienti Tigo potranno ora contare su un altro forte partner produttore di inverter fotovoltaici e certificato sulla nostra piattaforma. Siamo entusiasti di dare il benvenuto ad Ingeteam come nuovo partner sperando di approfondire ulteriormente la nostra partnership tecnica nel prossimo futuro».

## 4-noks rinnova sito web e catalogo

08/10. Il sito e il catalogo 4-noks sono stati rinnovati sia nella veste grafica sia nell'organizzazione dei contenuti per una offrire una fruizione più chiara e completa. L'obiettivo dell'azienda è fornire al cliente ed anche all'utente meno esperto utili strumenti per scoprire e approfondire la conoscenza delle soluzioni offerte da 4-noks nell'ambito dell'energia e dell'Internet of Things. Il sito, [www.4-noks.com](http://www.4-noks.com), è diviso nelle quattro macro-aree "Solare Fotovoltaico", "Risparmio Energetico", "Smart Automation" e "Tecnologie IoT" e, oltre all'offerta di prodotto, presenta approfondimenti, news e multimedialità. Sono infatti disponibili per il download cataloghi, fogli istruzioni, video e documentazione tecnica, al fine di supportare il cliente sia nella fase di scelta del prodotto, sia nell'ambito dell'assistenza post-vendita. Il catalogo si suddivide in tre sezioni, la prima è dedicata ai prodotti per il Solare Fotovoltaico, con le linee Elios4you e IntellyGreen-PV. Nella seconda sezione vengono presentate le soluzioni per risparmio ed efficientamento energetico, che offrono ad energy manager ed Esco un'ampia gamma di prodotti per il monitoraggio energetico.



## IL SOLE A PORTATA DI MANO

Fino al 31/12/2015 il tuo nuovo impianto fotovoltaico a tasso agevolato (TAN 4,59% TAEG 6,15%)



Per maggiori informazioni visita [www.sunedisonitalia.it](http://www.sunedisonitalia.it)



Esempio riferito ad un esempio di € 7.000,00, rimborsabile in 84 rate pari a € 107,30 (TAN 4,59%, TAEG 6,15%). L'importo totale dovuto, pari a € 9.298,00, include spese di apertura pratica € 100,00, interessi € 1.800,00, spese mensili gestione pratica € 2,00, costo di chiusura € 100,00, spese di gestione pratica € 2,00 per importo superiore a € 717,77, importo di base € 1.000,00. Messaggio pubblicitario con finalità promozionale. Per i condizioni contrattuali, per favore visionare l'informazione Europea di base sul Credito al Consumo e il piano tariffario. Su Edison è un servizio commerciale, concesso da ProFamily S.p.A. per la promozione di contratti di finanziamento finanziati ed acquistati dai propri clienti su servizi di credito concesso da ProFamily S.p.A. Offerta di credito finanziato valida fino al 31/12/2015.



## Presentata a Cernobbio (CO) l'abitazione autosufficiente con impianto Bisol

07/10. È dotata di un impianto fotovoltaico off-grid Bisol l'abitazione autosufficiente "Nido House", progettata dall'architetto italiano Francesca Fadalti ed esposta al pubblico in occasione dell'esposizione "Orticolario" di Villa Erba, che si è tenuta a Cernobbio, in provincia di Como, dal 2 al 4 ottobre scorsi.

La piccola casa, realizzata in cartone riciclato, rappresenta un esempio di minimalismo abitativo in chiave sostenibile. Bisol ha progettato un sistema fotovoltaico off-grid su misura che assicura l'indipendenza energetica dell'abitazione, composto da un modulo fotovoltaico con potenza 270 Wp nella versione full-black, la struttura di montaggio EasyMount ALU Rail 80, due batterie da 12V-135Ah e un caricatore per gestire lo stoccaggio di energia, oltre all'inverter e al materiale elettrico e per il cablaggio.

Il sistema produce energia sufficiente per coprire il consumo giornaliero di diverse apparecchiature, come luci, computer, radio, notebook ed altri piccoli dispositivi. L'energia generata in eccesso durante il giorno viene immagazzinata nella batteria e può così essere utilizzata nel corso della notte o nelle ore di scarsa insolazione.

## Bloomberg: il costo dell'energia fotovoltaica scende ancora

07/10. Il costo di produzione dell'energia fotovoltaica nella prima metà del 2015 è calato ancora, avvicinandosi al costo di produzione dell'energia elettrica generata dalle fonti fossili. Come mostra una recente [analisi](#) della società Bloomberg New Energy Finance, il Levelised Cost of Electricity (LCOE) del fotovoltaico, ovvero il costo di produzione di un megawattora di elettricità in rapporto ai costi di produzione, a livello globale è infatti calato del 5,4%, passando dai 129 dollari di inizio anno ai 122 dollari del secondo semestre del 2015.

Nello stesso periodo è invece aumentato il LCOE relativo all'energia elettrica generata dalle centrali a carbone, passando da 66 a 75 dollari per MWh nelle Americhe, da 68 a 73 nella regione Asia-Pacifico e da 82 a 105 in Europa. Anche il costo di produzione dell'elettricità generata da turbine a gas a ciclo combinato è cresciuto in tutti i Paesi del globo, e in particolare è passato da 76 a 82 dollari per MWh nelle Americhe, da 85 a 93 in Asia-Pacifico e da 103 a 118 nella regione EMEA (Europa, Medio Oriente e Africa).

L'analisi mostra dunque come il divario tra il costo dell'energia elettrica solare e quello dell'elettricità generata dalle fonti fossili sia sempre più stretto in tutte le aree del Pianeta e consenta di prevedere il pareggio nel giro di pochi anni, mentre in Cina il fotovoltaico sarebbe già più conveniente dell'energia prodotta dalle centrali a gas, con un costo di 109 dollari contro 113 dollari al MWh.

**Vuoi che inviamo ad altri tuoi colleghi Solare B2B Weekly? Segnalaci la loro e-mail all'indirizzo:**

**[solare@solareb2b.it](mailto:solare@solareb2b.it)**

## SolarWorld: da novembre sul mercato il modulo bifacciale Sunmodule Protect 360°

07/10. Sarà disponibile sul mercato italiano a partire da novembre 2015 il nuovo modulo fotovoltaico bifacciale di SolarWorld Sunmodule Protect 360° duo, con il quale l'azienda propone le celle bifacciali in un modulo vetro-vetro. Il modulo Sunmodule Protect 360° duo assorbe la luce solare sia dal lato anteriore sia da quello posteriore raggiungendo così un rendimento fino al 25% superiore. Il modulo, costituito da 60 celle, sul lato anteriore totalizza una potenza di 275 Wp. Il retro fornisce energia aggiuntiva che, grazie all'aumento del rendimento fino al 25%, corrisponde ad una potenza equivalente di 337 Wp. Il modulo Sunmodule Protect 360° duo è particolarmente adatto per tetti piani, per impianti in campo aperto e per tutte le installazioni in cui la luce raggiunge anche il retro del modulo. SolarWorld presenterà Sunmodule Protect 360° duo presso il proprio stand alla manifestazione Smart Energy Expo, che si terrà dal 14 al 16 ottobre alla Fiera di Verona.

## Solar Frontier rafforza la vendita dei propri moduli in Olanda

07/10. Solar Frontier Europe ha siglato un accordo per fornire al distributore olandese Home-NRG ulteriori moduli CIS PowerModules con l'obiettivo di soddisfare la domanda di questo prodotto in Olanda. Quest'anno Solar Frontier ha già fornito all'azienda olandese moduli per una potenza complessiva di 8 MW per 92 diversi progetti, ed ora è in atto la fornitura di altri moduli per ulteriori 2 MW di potenza. «La stretta e affidabile collaborazione con Solar Frontier è molto vantaggiosa per noi e per la nostra clientela. Le caratteristiche dei moduli CIS PowerModules sono davvero straordinarie e garantiscono la generazione stabile di energia per molti anni», ha affermato Robert ter Horst, direttore generale di Home-NRG. «Siamo orgogliosi di poter contare su di un partner così fidato per soddisfare le esigenze della clientela per quanto riguarda i moduli ad elevate prestazioni. Sulla base delle esperienze effettuate quest'anno, siamo sicuri che saremo in grado di installare un numero ancora maggiore di soluzioni CIS in Olanda nel 2016».



Numero Verde  
**800-126441**

[www.genecogroup.it](http://www.genecogroup.it)

**RISPARMIA SENZA INVESTIMENTO INIZIALE**

**NOLEGGIO OPERATIVO**

FOTOVOLTAICO • LED • COGENERAZIONE



► risparmio immediato ► investimento zero ► formula all-inclusive



## IEA: entro il 2020 il 75% della nuova potenza installata sfrutterà le FER

06/10. I costi medi di produzione dei nuovi impianti da fonti rinnovabili a livello globale negli ultimi cinque anni sono calati drasticamente e sono destinati a diminuire ancora entro il 2020. In particolare i costi relativi alle nuove installazioni fotovoltaiche tra il 2010 e il 2015 sono scesi del 75%, mentre quelli relativi all'eolico sono calati del 30%. Questi dati sono contenuti nell'ultimo studio dell'International Energy Agency "Medium-Term Renewable Energy Market Report 2015", che prevede un'ulteriore discesa dei costi di produzione da rinnovabili entro il 2020, con il solare che conoscerà una nuova riduzione dei costi pari al 25%. Grazie alla discesa dei costi entro il 2020 le rinnovabili raggiungeranno i due terzi della nuova potenza installata globale, con circa 700 GW di nuovi impianti, dei quali il 75% circa sarà costituito da sistemi eolici e fotovoltaici. Il contributo delle fonti pulite alla domanda mondiale passerà così dal 22% del 2013 al 26% del 2020. Gli analisti sostengono inoltre che mentre le rinnovabili non hanno più bisogno degli incentivi statali per diffondersi ulteriormente, il loro sviluppo è influenzato positivamente da un quadro normativo di riferimento chiaro e stabile. La crescita delle fonti pulite infine potrà conoscere uno sviluppo ancora maggiore se i Governi adotteranno quadri politici e di mercato avanzati, dismettendo progressivamente le vecchie centrali inquinanti e impegnandosi nella lotta contro il global warming. In questo caso l'apporto delle rinnovabili potrebbe conoscere una crescita accelerata, con un incremento del 25% rispetto alla previsione più conservativa.

## Presto in Italia i moduli fotovoltaici AEG

06/10. Dopo l'accordo dello scorso giugno tra Solar Solutions GmbH e Electrolux, che ha creato le premesse per la reintroduzione del brand AEG sul mercato del fotovoltaico, ora il gruppo tedesco sta realizzando accordi di distribuzione per i singoli Paesi.

Nei giorni scorsi è stato sottoscritto un contratto per la commercializzazione dei moduli AEG in Italia che sarà affidata alla società Belgarath come agenzia esclusiva per il territorio nazionale. A seguire AEG per la società Belgarath sarà Marco Bobbio, manager con una lunga esperienza del mercato fotovoltaico italiano che ha seguito lavorando in diverse aziende del settore tra cui Helios Technology e LDK Solar Italy. I moduli AEG verranno distribuiti soprattutto in Europa, Stati Uniti e Medio Oriente.

Tra le caratteristiche di questi prodotti c'è l'innovativo sistema di monitoraggio SunSniffer (<http://www.sunsniffer.de/us/>) che consente di tenere sotto controllo le prestazioni dei moduli con molta facilità, anche attraverso un normale PC, per aumentarne le prestazioni.

Maggiori informazioni sono disponibili al sito: [www.industrial-solar.solutions/](http://www.industrial-solar.solutions/)

## Segui le news anche sul sito

[WWW.SOLAREB2B.IT](http://WWW.SOLAREB2B.IT)

## Peter van Berkel nuovo direttore generale per l'area EMEA di Enphase

06/10. Peter van Berkel è stato nominato direttore generale per l'area EMEA di Enphase Energy. Con più di 20 anni di esperienza in Philips Electronics, dove ha ricoperto ruoli nel marketing, nelle vendite e nella gestione del prodotto, Peter van Berkel si unisce a Enphase con l'obiettivo di consolidare il business dell'azienda nei Paesi europei, mediorientali e africani. «Sono entusiasta di essere entrato a far parte di Enphase», spiega van Berkel, «e di lavorare a stretto contatto con un team talentuoso con l'obiettivo di consolidare la posizione dell'azienda in un mercato tanto dinamico come quello dell'area EMEA».

## Adiconsum e Gala insieme per promuovere la bolletta trasparente

05/10. Adiconsum e Gala (quarto operatore per volumi di Energia Elettrica venduta al mercato libero in Italia) hanno avviato una collaborazione con l'obiettivo di fornire agli utenti una maggiore e più trasparente informazione sui consumi elettrici e gas.

I due partner hanno messo a punto un leaflet, disponibile on line e in distribuzione a tutti i clienti di Gala, in cui sono riportati in maniera sintetica gli elementi informativi della bolletta, secondo un percorso di semplificazione svolto da Gala attraverso la sua nuova "bolletta elettrica trasparente" che dopo un primo positivo test sui clienti è diventata operativa a partire dal marzo 2015 ed è ora a pieno regime. Tante le novità introdotte, innanzitutto la chiarezza grafica ed espositiva delle voci di spesa.

Nelle prime due pagine della bolletta trasparente, infatti, sono contenute, sintetizzate con un grafico a torta, tutte le informazioni relative all'utenza, alla spesa e ai consumi, sia del bimestre che dell'ultimo anno. Questo incrementa notevolmente la facilità di confronto tra le ultime spese e quelli precedenti.

Inoltre grafici e tabelle mostrano la suddivisione della spesa, aiutando il cliente ad individuare la presenza di eventuali conguagli e l'ammontare degli stessi.

La collaborazione con Adiconsum, permette inoltre ai clienti di usufruire degli sportelli informativi dell'Associazione per rispondere a qualsiasi tipo di domanda. Una demo della bolletta è disponibile al link: <http://www.gala.it/bollettatrasparente>



UNO Solar Day.  
Partecipa al  
roadshow  
di ABB. ▶



Power and productivity  
for a better world™



## SolarCity realizza un modulo fotovoltaico con efficienza del 22%

05/10. SolarCity ha annunciato di aver realizzato un modulo fotovoltaico per impianti residenziali con un'efficienza del 22%, una delle percentuali più alte sul mercato. L'azienda intende fornire un modulo con la stessa dimensione dei pannelli standard garantendo una produzione per metro quadro superiore del 30/40%. Inizialmente SolarCity, che secondo un recente studio condotto da GTM Research avrebbe realizzato il 34% delle installazioni solari residenziali degli Stati Uniti nel primo semestre dell'anno, collocandosi tra le aziende leader del Paese per questa tipologia di impianti, avvierà la produzione nello stabilimento pilota da 100 MW dell'Hamphshire, per poi spostarla nella fabbrica da 1 GW di Buffalo. Proprio nella fabbrica di Buffalo, l'azienda stima di realizzare dai 9.000 ai 10.000 moduli ad alta efficienza al giorno, stabilendo il record relativo al maggior volume di pannelli realizzati negli USA.

## Sette associazioni si rivolgono al Mise in difesa dei Certificati Bianchi

05/10. Le associazioni Adusbef, Codici, Greenpeace, Italia Solare, Legambiente, Kyoto Club e WWF hanno rivolto una richiesta al ministero dello Sviluppo Economico in difesa dei Certificati Bianchi per impianti fotovoltaici. Il documento "[Proposte per il potenziamento e la qualifica del meccanismo dei Certificati Bianchi](#)" prevede infatti una riduzione degli incentivi agli interventi di efficienza energetica, se non addirittura un'eliminazione degli stessi quando si parla di impianti di produzione di energia da fonti rinnovabili. In particolare, al punto 6.1 si legge: "Appare possibile razionalizzare i vari strumenti di promozione, escludendo dai Certificati Bianchi le schede concernenti gli interventi di piccola taglia già compresi nel Conto Termico, nelle detrazioni fiscali o negli incentivi relativi alla produzione (anche cogenerativa) di energia elettrica rinnovabile". "Le direttive comunitarie dicono che l'utilizzo di fonti rinnovabili per l'autoconsumo di energia elettrica e termica è un intervento di efficienza energetica, e ciò è stato confermato dallo stesso ministero per lo Sviluppo Economico quando gli fu richiesto un parere dall'Agenzia delle Entrate" si legge nella lettera delle associazioni. "Il ministero prevede poi l'esclusione dei Certificati Bianchi per tutti quegli interventi per i quali è prevista la detrazione fiscale. Si ritiene ingiustificato e vessatorio escludere i Certificati Bianchi laddove vi siano detrazioni, essendo già prevista la non cumulabilità". Il ministero propone di andare inoltre a rivedere retroattivamente i progetti di efficienza energetica già approvati. Tutto ciò pare configurare la volontà di intervenire retroattivamente sugli incentivi già connessi e di instaurare un sistema di complessità, tale da fare sì che una parte molto significativa degli operatori possa compiere sbagli formali che gli precludano l'accesso agli incentivi o peggio causino fra qualche anno la restituzione di quanto ottenuto. "Noi chiediamo di continuare ad incentivare l'autoproduzione da fonte rinnovabile; mantenere l'attuale flessibilità in relazione ai soggetti che possono richiedere i Certificati Bianchi ed evitare limitazioni burocratiche; mantenere una struttura che premi tutti gli interventi di efficienza senza discriminazioni. Se fosse approvata la proposta del ministero, i risparmi effettuati e contabilizzati diminuirebbero certamente in modo sostanziale. Gli unici soggetti che ne avrebbero conseguenze positive sarebbero produttori di energia da fonte termoelettrica, venditori e distributori di gas ed energia elettrica".

## Crescono (per la seconda volta nel 2015) le stime di SMA su fatturato ed Ebit

05/10. SMA prevede che il fatturato per il 2015 possa crescere ancora, dagli 800/850 milioni di euro previsti circa tre mesi fa a 850/900 milioni di euro. Cresce anche la stima relativa al risultato operativo (Ebit), da un valore compreso tra i -25 e 0 milioni di euro a un valore tra gli 0 e i 10 milioni di euro. A gennaio 2015, le previsioni di SMA per il fatturato oscillavano tra i 700 e i 730 milioni di euro e l'Ebit tra i -60 e i -30 milioni di euro. L'azienda attribuisce le nuove stime all'introduzione di prodotti in grado di rispondere ad ogni specifica esigenza e al miglioramento della competitività. «SMA è riuscita ad ottenere un turnaround duraturo in brevissimo tempo», spiega Pierre-Pascal Urbon, ceo e cfo di SMA. «La profonda trasformazione del Gruppo ci ha consentito di uscire rafforzati dal cambiamento strutturale che da anni caratterizza il settore del fotovoltaico e, per la prima volta dal 2010, quest'anno registreremo nuovamente un aumento di fatturato. Fattori di successo importanti per l'acquisizione di quote di mercato nel corso dell'anno sono stati l'assortimento completo di prodotti per tutti i range di potenza e i tipi di applicazione, la presenza globale e la nostra straordinaria flessibilità».

## Tecno-Lario SpA: il 21 ottobre seminario online sullo storage

05/10. Mercoledì 21 ottobre 2015 Tecno-Lario S.p.A terrà un seminario online gratuito sul sistema di accumulo Solar Eclipse ed il gruppo di accumulo Fiamm RES. L'obiettivo è quello di diffondere conoscenze in merito a caratteristiche, configurazioni, pratiche burocratiche, tecniche di installazione e aspetti commerciali relativi all'applicazione dei due sistemi. Per iscrizioni o ulteriori informazioni: [info@tecnolario.it](mailto:info@tecnolario.it) - <http://www.tecnolario.it>

## Energy&Strategy Group: il 28 ottobre a Milano il nuovo "Smart City Report"

05/10. Verrà presentata il prossimo 29 ottobre a Milano la prima edizione dello studio "Smart City Report", il nuovo lavoro dell'Energy&Strategy Group del Politecnico di Milano, dedicato ad inquadrare il concetto di smart city, con particolare riferimento a soluzioni tecnologiche, attori coinvolti nella realizzazione dei progetti e modelli di finanziamento. Lo studio è nato dalla consapevolezza dell'urgenza di progettare le città nell'ottica delle smart city, ovvero in base a modelli che sappiano rispondere in modo efficiente e sostenibile all'espansione dei centri urbani. Il report verrà illustrato nell'ambito del convegno "Definizione, valutazione delle ricadute economiche e modelli di business per le smart city in Italia e in Europa", nell'ambito del quale è prevista una tavola rotonda con l'intervento dei partner del progetto, tra i quali ABB, Cesi, Edison, Enel Green Power, Fondazione S. Tronchetti Provera, Gala, Mce, Siemens. L'analisi del livello di diffusione e penetrazione dei progetti smart city a livello italiano ed internazionale ha l'obiettivo di portare in evidenza i modelli realizzativi vincenti, dati dalla combinazione della triade tecnologia-attori-finanziamento, che potranno permettere una diffusione su ampia scala delle smart city. Saranno infine fornite la stima del volume d'affari atteso in Italia e la valutazione dei benefici di natura sistemica derivanti dai progetti di smart city.

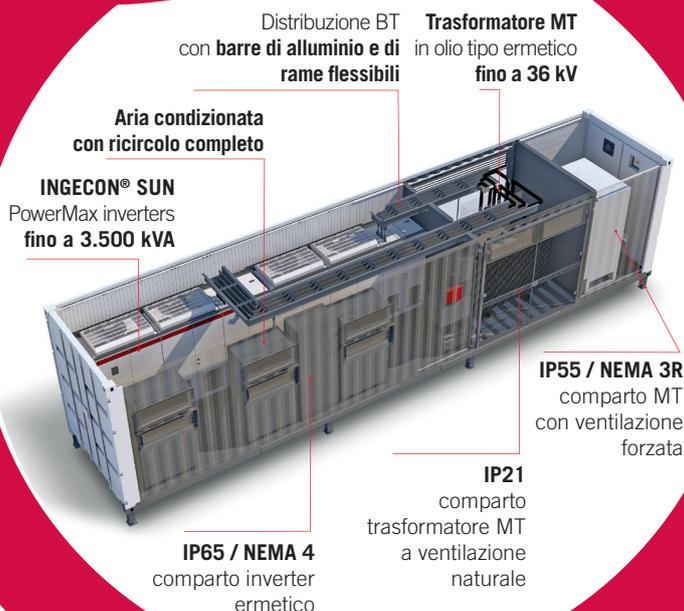
Per informazioni: [www.energystrategy.it](http://www.energystrategy.it)



2,5-6 KW



10-33 KW



## Gamma completa di inverter fotovoltaici da 2,5 kVA a 1.165 kVA e soluzioni chiavi in mano fino a 3.500 kVA

Ingeteam applica il concetto **i+i**, ad ogni progetto intrapreso: Innovazione per trovare la soluzione ottimale + Impegno per fornire il miglior servizio. Gli inverter fotovoltaici di stringa Ingeteam serie **INGECON® SUN** sono progettati per garantire le massime prestazioni con il minimo ingombro.

Gli inverter monofase serie **INGECON® SUN 1Play** sono disponibili in versione senza trasformatore con sistema a doppio inseguitore di potenza o con trasformatore di isolamento ad alta frequenza, con potenza nominale da 2,5 a 6 kVA. Gli inverter trifase senza trasformatore serie **INGECON® SUN 3Play**, disponibili con sistema a singolo o doppio inseguitore di potenza con potenza nominale da 10 a 33 kVA, raggiungono un livello di efficienza massima del 98,5%. Le nuove stazioni inverter serie **INGECON® SUN PowerStation**, disponibili con potenza fino a 3.500 kVA e tensione di uscita fino a 36 kV, sono una soluzione "chiavi in mano" perfette per impianti fotovoltaici di grandi dimensioni e progettate per l'utilizzo in ogni condizione ambientale. La stazione inverter **INGECON® SUN PowerStation SHE22** offre una soluzione estremamente compatta, totalmente personalizzabile e flessibile in base alle esigenze di ogni installazione. La stazione inverter **INGECON® SUN PowerStation CON40** offre una soluzione standard progettata per la massima semplicità di installazione in ogni parte del mondo, equipaggiata con un innovativo sistema di raffreddamento in grado di garantire la massima potenza nominale degli inverter in funzionamento costante fino a 60°C e un grado di protezione fino a IP65.

La formula della nuova energia **i+i**



[www.ingeteam.it](http://www.ingeteam.it)

italia.energy@ingeteam.com

Vi aspettiamo a:

CIREC Chile	27-28	Ottobre
Solar-Tec Cairo	6-8	Dicembre

# Ingeteam

READY FOR YOUR CHALLENGES