

SOLARE B2B WEEKLY



DOMANDA ENERGIA ELETTRICA IN ITALIA

LUGLIO 2016
Totale: 28.978 GWh
Fotovoltaico: 2.819 GWh
Peso FV: 9,7%

LUGLIO 2015
Peso FV: 9,9%

GEN-LUG 2016
Totale: 179.982 GWh
Fotovoltaico: 14.088 GWh
Peso FV: 7,8%

GEN-LUG 2015
Peso FV: 8,6%

EDITORIALE

GIÙ I PREZZI DI CELLE E MODULI. SARÀ UN AUTUNNO CALDO

La decisione di JinkoSolar di uscire dall'accordo undertaking sui prezzi minimi imposti (MIP) è un frutto di tanti cambiamenti che stanno ridisegnando equilibri e dinamiche di mercato. Tutto prende le mosse dal fenomeno di over supply dovuto al continuo incremento della capacità produttiva. Da qui arriva quel repentino e inaspettato calo dei prezzi di celle e moduli che negli ultimi tre mesi si è manifestato con una intensità che nel mercato dei moduli fotovoltaici non si vedeva da alcuni anni. A questo punto i grandi produttori di moduli si trovano con l'esigenza di individuare nuovi sbocchi di vendita in piazze che in questi anni sono state trascurate, e con livelli di prezzi tali da rendere ormai assolutamente improponibile il rispetto del prezzo minimo imposto.

Con queste premesse è facile immaginare che nei prossimi mesi il livello della competizione commerciale si alzerà di tono e porterà pesanti scossoni al mercato. Ci aspetta un autunno caldo. Caldissimo.

Davide Bartesaghi
bartesaghi@solareb2b.it

AZIENDE E BRAND CITATI IN QUESTO NUMERO

- 4-noks
- ABB
- Chaffoteaux
- Cisco System
- Energy Storage Association
- Enerquinn
- Envision Energy
- EZK
- Fronius
- GTM Research
- IBC Solar
- Ingeteam
- JinkoSolar
- Lidl
- Nokia Technologies
- P.M. Service
- Phoenix Contact
- Renault
- SMA
- Solar Frontier
- VP Solar

SEGUI LE NEWS SUL SITO
WWW.SOLAREBUSINESS.IT
ANCHE CON IL TELEFONINO



INQUADRA IL QR CODE
COL CELLULARE COMPATIBILE

Per gli impianti fotovoltaici
LA SOLUZIONE PER TETTI PIANI!

Tel. 0522/960926 www.sunballast.it info@sunballast.it

News dal 7 al 9 settembre 2016

JinkoSolar decide di uscire dall'accordo con l'Europa per la vendita dei moduli a prezzi minimi imposti

09/09. JinkoSolar ha comunicato all'Unione Europea la volontà di uscire dall'accordo per la vendita dei moduli a prezzi minimi imposti (MIP). La società ha comunicato che i termini dell'accordo non favorivano l'incremento della vendita di moduli in Europa.

«Riteniamo che i prezzi minimi imposti non riflettano i prezzi di mercato, che continuano invece a diminuire», ha dichiarato Xiande Li, presidente di JinkoSolar. «Uscire dall'accordo ci permetterà di sfruttare al meglio la forza del nostro marchio e della nostra tecnologia. Continueremo inoltre a garantire il nostro impegno per i nostri clienti europei, fornendo loro prodotti affidabili e ad elevata qualità».

APPUNTAMENTI

- **SOLAR ASSET MANAGEMENT EUROPE**
9-10 novembre 2016
Milano
- **ENERGY STORAGE EUROPE**
14-16 marzo 2017
Düsseldorf

SOLARE B2B

Registrazione al Tribunale di Milano
n. 195 del 2 aprile 2010

Direttore Responsabile:
Davide Bartesaghi
bartesaghi@solareb2b.it

Responsabile commerciale:
Marco Arosio
arosio@solareb2b.it

Editore:
Editoriale Farlastrada Srl
Redazione: Via Don Milani, 1
20833 Giussano (MB)
Tel. 0362/332160



L'ACCUMULO SECONDO REVERBERI Attiva ciò che ti serve quando vuoi

Acquistare solo l'inverter o anche l'accumulo? Batterie al piombo o al litio? Quelle al litio scenderanno di prezzo? La risposta è Edi Energy: il sistema fotovoltaico di accumulo configurabile. In qualsiasi momento potrai incorporare altre funzioni, aggiungere l'unità di accumulo o batterie, in base all'evoluzione del mercato e alle esigenze dei tuoi clienti; il tutto senza sostituire l'hardware senza costi imprevisti, sempre al top delle performance.

EDI ENERGY: L'ACCUMULO CHE CAMBIA INSIEME A TE.



Reverberi Enetec srl - info@reverberi.it - Tel 0574-39.195 Fax 0574-39.198
Via Artigianale Croce, 13 - 42035 Castelnovo né Monti - Reggio Emilia



www.reverberi.it



Cuter (Jinko): "Fuori dall'accordo sui prezzi minimi imposti per tornare a crescere in Italia"

09/09. «Non appena riceveremo la risposta della Commissione Europea, saremo pronti a incrementare le vendite riposizionando i nostri moduli fotovoltaici sul mercato italiano a un prezzo competitivo e puntando per il 2017 a una market share del 10%». È quanto dichiarato da Alberto Cuter, general manager Italia e America Latina di Jinko Solar, a seguito dell'annuncio della società circa la propria volontà di uscire dall'accordo stipulato con l'Unione Europea per la vendita di moduli a prezzi minimi imposti, e in particolare a 0,56 centesimi di euro per watt. «Restiamo in attesa della risposta della Commissione», aggiunge Cuter. «La volontà di uscire dall'accordo avrà sicuramente ricadute positive sulle vendite in Italia. Faremo leva sugli stabilimenti al di fuori della Cina, e in particolare in Portogallo, Malesia e Sud Africa, e venderemo agli attuali prezzi di mercato, che ci permetteranno di essere molto più competitivi». Per il mercato italiano, JinkoSolar intende puntare sul revamping, lanciando sul mercato anche moduli con potenze più basse, quindi da 230-235 watt e attuare, in questo modo, interventi di sostituzione in linea con quanto richiesto dalla normativa. Per quanto riguarda le nuove installazioni, l'azienda farà leva sull'alta efficienza, con i moduli monocristallini con tecnologia Perc, sul modulo vetro-vetro e sul monocristallino Black per l'integrazione architettonica. Ampio spazio verrà inoltre dato ai pannelli dotati di ottimizzatori.

Fronius: più vantaggi con il monitoraggio Solar.Web Premium

09/09. Solar.Web Premium è la proposta di Fronius per il monitoraggio a 360° che consente di conoscere quanto produce l'impianto fotovoltaico ma anche quanta energia viene autoconsumata e quanta immessa in rete, per poi valutare le strategie migliori per ottimizzare l'autoconsumo.

Solar.Web Premium permette inoltre di identificare i parametri di produzione, accumulare l'eccesso di energia per acquistare maggiore indipendenza e migliorare il proprio impianto integrandolo con soluzioni di domotica, pompe di calore o sistemi di storage.

A partire dal 1 settembre 2016 Fronius ha lanciato un'iniziativa promozionale che rende Solar.Web Premium più conveniente. Nell'ambito di una nuova installazione, acquistando un inverter della serie Primo, Symo, Galvo o Eco con monitoraggio integrato è sufficiente aggiungere uno Smart Meter per accedere alle funzionalità aggiuntive Premium al prezzo più conveniente di mercato. Per chi avesse già un impianto con un inverter Fronius della serie Primo, Symo, Galvo ed Eco il Solarweb Premium sarà invece offerto acquistando insieme allo Smart Meter anche il Datamanager 2.0. L'utilizzo di Solarweb Premium sarà gratuito per tutto il 2016. Inoltre, dal 1 settembre, l'intera gamma Smart Meter monofase e trifase subirà un'importante riduzione di prezzo.

ANNUNCI DI LAVORO



Technical & Service Manager / Responsabile Tecnico & Service

Sonnen srl, filiale italiana della multinazionale Sonnen GmbH, azienda produttrice di sistemi di accumulo per il settore fotovoltaico, seleziona un Technical & Service Manager / Responsabile Tecnico & Service per la divisione italiana dell'azienda.

Il candidato, lavorando a stretto contatto con i partner (SBC) in Italia e con i colleghi tedeschi nell'HQ, avrebbe l'incarico di implementare e gestire le attività di service oltre che fornire assistenza tecnica remota e on-site, migliorando continuamente il servizio offerto e gestendo a 360° l'intero processo, dalla segnalazione alla risoluzione del guasto. Il candidato ideale, che si occuperà anche di organizzare ed espandere la rete di centri di assistenza tecnica in Italia (Service Center), ha un buon background tecnico ed esperienza nella gestione diretta e indiretta del Service e non ultimo competenze di project management.

Requisiti

Lingue: Italiano / Inglese. La conoscenza del tedesco è un plus
Esperienza di 2-4 anni nel settore delle energie rinnovabili
Laurea in Ingegneria Elettrica / Elettronica/ Informatica o altra laurea tecnica simile
Conoscenza tecnica legata alla progettazione, dimensionamento, controllo ed installazione di impianti fotovoltaici
Esperienza nel coordinamento delle attività di Service e nella gestione di progetti
Comprovata esperienza nel raggiungimento degli obiettivi
Conoscenza dei sistemi operativi Windows e dei software di rete
Attenzione alla soddisfazione del cliente e capacità di comunicare a vari livelli con interlocutori di vario tipo nella risoluzione dei problemi
Capacità di lavorare per obiettivi e sotto stress
L'esperienza con PLC ed Embedded PLC è un plus
Curiosità, responsabilità e una forte etica del lavoro completano il profilo

L'azienda specifica che il ruolo proposto necessita di un alto grado di autonomia gestionale, i candidati verranno incoraggiati a portare le proprie idee sul tavolo per aiutare tutta la squadra a raggiungere gli obiettivi. Il ruolo prevede un rapporto diretto al Direttore Generale Italia.

Posti disponibili: 1
Sede di lavoro: Bergamo
Ragione Sociale: Sonnen srl
Indirizzo: Via Autostrada, 32 - 24126 Bergamo (BG)
E-mail: info@sonnenbatterie.it

IBC Solar insieme ad EKZ per il fotovoltaico residenziale svizzero

09/09. IBC Solar AG ha stretto una partnership con EKZ, fornitore di energia svizzero. Secondo i termini dell'accordo, EKZ si occuperà della vendita dei componenti fotovoltaici dell'azienda tedesca. La collaborazione sta già raccogliendo i primi frutti, e permetterà a IBC Solar di incrementare le vendite nel segmento degli impianti di taglia residenziale in Svizzera. «La qualità è un aspetto molto importante per i nostri clienti», afferma Marcel Schürch, direttore della divisione Solare di EKZ. «L'affidabilità garantita da IBC Solar ci consente di soddisfare queste aspettative».

**Entra nel più importante gruppo dedicato al risparmio energetico:
apri una filiale Casa Delle Nuove Energie**



**La casa
DELLE NUOVE
energie**

Una società del Gruppo BKW

contattaci per informazioni

Numero Verde 800 984 587
info@cdne.it
www.lacasadellenouveenergie.it



Scarica o sfoglia il numero di settembre di Solare B2B



Zelios Fast di Chaffoteaux: la soluzione smart con solare termico

09/09. Chaffoteaux presenta Zelios Fast, la soluzione per la produzione di acqua calda sanitaria nelle abitazioni monofamiliari che integra un collettore solare termico. Il sistema è costituito da componenti premontati di serie che ne velocizzano l'installazione e consentono una gestione accessibile di tutte le funzioni.

Il display permette di visualizzare i rapporti completi sulle prestazioni dell'impianto, la programmazione giornaliera e la verifica dei parametri di configurazione. Il collettore piano di nuova generazione è provvisto di attacchi idraulici rapidi e può essere montato anche a incasso. Per ridurre al minimo le perdite di calore, inoltre, l'assorbitore è protetto da un vetro di sicurezza temperato e da un pannello isolante. Infine, Zelios Fast è dotato della centralina Expert Control, che permette di sfruttare al meglio l'energia prodotta evitando gli sprechi. Chaffoteaux offre una garanzia di 5 anni sia sull'accumulo sia sul collettore.

FV e mobilità elettrica: autoconsumo al top con il monitoraggio Elios4you

08/09. L'azienda tedesca Enerquinn, distributore dei prodotti 4-noks in Germania, ha scelto di aumentare la propria sostenibilità ambientale dotandosi di un impianto fotovoltaico da 17 kWp, collegato ad un inverter SMA Sunny Tripower TL e, successivamente, introducendo un'auto elettrica aziendale Renault ZOE nel proprio parco macchine. Per incrementare l'autoconsumo del fotovoltaico è stato installato il sistema di monitoraggio Elios4you, utilizzato per il controllo e la gestione della stazione di ricarica dell'auto. «Per regolare la potenza di ricarica abbiamo adattato una colonnina Phoenix Contact affinché questa sia in grado di sfruttare il segnale in uscita del dispositivo Elios4you Pro», spiega Stefan Oexle-Ewert, direttore generale di Enerquinn. «Nel momento in cui è disponibile energia in esubero, Elios4you Pro invia un segnale 0-10V alla colonnina, che in automatico regola l'afflusso di corrente da autoconsumare per la ricarica dell'auto, senza acquistare energia dalla rete».

La velocità di ricarica dell'automobile viene modulata in base alla quantità di energia in eccesso disponibile: nei momenti di massima produzione essa avviene rapidamente ed alla massima potenza, mentre nei momenti in cui è disponibile poca energia pulita la ricarica avviene in tempi più lenti.

L'energia solare viene quindi sfruttata in modo flessibile per diminuire i costi della mobilità elettrica. Elios4you Pro funge inoltre da dispositivo di controllo della stazione di ricarica, permettendo la gestione completa da App.

Impianto FV da 150 kWp e colonnina di ricarica per punto vendita Lidl di Catania

08/09. Lidl ha inaugurato, giovedì 8 settembre, un nuovo punto vendita a Catania, in via Segantini. Per la nuova struttura, che va ad affiancare i punti vendita di Corso Indipendenza e di via Felice Fontana, sono stati installati un impianto fotovoltaico da 150 kWp e una colonnina per la ricarica di bici e auto elettriche. «Siamo orgogliosi di inaugurare oggi il terzo punto vendita a Catania, città su cui puntiamo e dalla quale stiamo ricevendo grandi soddisfazioni», è il commento di Antonio Spoto, direttore regionale di Lidl Italia. «L'installazione di un impianto fotovoltaico da ben 150 kW e di una colonnina per la ricarica di bici ed auto elettriche sono solo alcuni segni tangibili dell'attenzione di Lidl all'impatto ambientale. Non è un caso se abbiamo scelto Catania per introdurre queste innovazioni. La sensibilità verso questi temi da parte dell'amministrazione comunale e la stretta collaborazione instaurata ci hanno infatti permesso di inaugurare questo nuovo modello di punto vendita».



Via Provinciale 31/E (fronte FF.SS.) - 35010 Carmignano di Brenta (PD)
Tel. +39 049 9455378 - Fax. +39 049 9459035 - E-mail: info@solarit.it - www.solarit.it



USA: nel 2Q del 2016 installati 41,2 MW di sistemi di storage (+126% rispetto al 1Q)

08/09. Nel secondo trimestre del 2016 negli USA sono stati installati 41,2 MW di sistemi di accumulo, con un incremento del 126% rispetto al primo trimestre dell'anno. È quanto emerge dal report U.S. Energy Storage Monitor condotto da GTM Research in collaborazione con l'Energy Storage Association (ESA), che prevede per il 2016 287 MW di nuovi sistemi di accumulo installati sul territorio. Un contributo importante arriva dai sistemi di storage per i segmenti residenziale e commerciale, con una crescita del 66% rispetto allo stesso periodo del 2015, anche se sono ancora i sistemi per impianti utility scale a coprire la fetta più grande. La diffusione dello storage negli USA è anche il frutto delle decisioni della Casa Bianca, che avrebbe destinato 1 miliardo di dollari per gli investimenti in questa tecnologia.

Moduli Solar Frontier per l'impianto da 1,4 MW del centro commerciale di Arese (VA)

07/09. Solar Frontier ha fornito 8.295 moduli CIS da 170 Wp per l'impianto fotovoltaico installato sul tetto del centro commerciale "Il Centro", di Arese (MI), uno dei mall più grandi d'Europa.

L'impianto da 1,4 MW ricopre interamente il tetto del centro, che ospita circa 200 negozi su un'area di 100.000 metri quadrati. L'azienda P.M. Service di Pontassieve (FI) si è occupata della distribuzione dei moduli mentre l'installazione è stata curata dalla società ING di Treviolo (BG), che ha realizzato anche la centrale termica. L'energia fotovoltaica generata dall'impianto, utilizzata per illuminare l'edificio e alimentare il sistema di condizionamento dell'aria, copre il 50% del fabbisogno energetico quotidiano del centro commerciale, mentre la quota in eccesso viene venduta alla rete elettrica.

«Siamo felici che Solar Frontier faccia parte di un progetto così all'avanguardia che può servire come modello per i maggiori consumatori in Europa», ha dichiarato Wolfgang Lange, amministratore delegato di Solar Frontier Europe. «Con circa 1.400 kWh di radiazioni solari per metro quadrato annuali, la regione attorno a Milano è ideale per investire sull'energia solare. L'impianto permette di risparmiare oltre 800 tonnellate di CO2 ogni anno e consente al centro commerciale di essere indipendente dai costi dell'elettricità in aumento».

Ingeteam sostituisce 1 MW di moduli a Toledo per la centrale FV più antica d'Europa

07/09. Ingeteam ha recentemente completato le opere di ammodernamento per quella che è considerata la centrale più antica d'Europa. L'impianto da 1 MW, situato nel comune di La Puebla de Montalbán, a Toledo, è infatti entrato in esercizio nel 1994. Da uno studio condotto ad agosto 2015, la centrale aveva registrato un calo di produzione del 37%. Ingeteam ha così sostituito i vecchi moduli fotovoltaici con i pannelli JinkoSolar Smart da 260 watt con ottimizzatori a bordo. Grazie a questa sostituzione, l'impianto potrà tornare a produrre annualmente 1,4 GWh di energia pulita.

Vuoi che inviamo ad altri tuoi colleghi Solare B2B Weekly?
Segnalaci la loro e-mail all'indirizzo:

solare@solareb2b.it

VP Solar: il 21 settembre torna il ciclo di incontri formativi "Storage Link Tour"

29/08. A seguito del successo sinora registrato e delle rinnovate richieste dei professionisti del settore, VP Solar ha deciso di programmare nuove tappe dello Storage Link Tour nel corso dell'autunno 2016, a partire dall'evento in Campania del prossimo 21 settembre. Le attività di formazione e network organizzate da VP Solar nel territorio italiano e in altre 4 nazioni sono state circa 30 nella prima parte del 2016, con la partecipazione di oltre 3.000 professionisti tra cui rivenditori, installatori, progettisti, utilities, energy managers. Anche per le tappe autunnali il focus principale sarà sui sistemi di accumulo.

"VP Solar ringrazia i 22 produttori multinazionali che hanno finora partecipato ai propri roadshow, portando la propria visione e presentando prodotti e tecnologie innovative, tra cui moduli e inverter, componenti di cablaggio, sistemi di montaggio e monitoraggio, solare termico, solare termodinamico, storage, caldaie a biomassa, pompe di calore, condizionamento, smartflower ed aerovoltaico", si legge in una nota dell'azienda. "Le prossime tappe presenteranno novità significative, tra cui l'ampliamento dei territori coinvolti, isole e meridione compresi, nuove tecnologie per l'accumulo, spazi specifici di formazione su tecnologie termiche, come pompe di calore, solare termico e caldaie a biomassa, nuovo servizio di supporto tecnico per il Conto Termico 2.0 e promozioni commerciali estremamente vantaggiose dedicate a tutti i partecipanti, in collaborazione con i principali produttori".

Per maggiori informazioni e per potersi iscrivere: www.vp-solar.com/storage-link-tour/

A Guido Jouret la carica di chief digital officer di ABB

07/09. ABB ha nominato Guido Jouret nuovo chief digital officer di ABB. La nomina decorre a partire dal 1° ottobre 2016. Jouret è cittadino statunitense e belga, con una lunga esperienza nella Silicon Valley. Ha lavorato per 20 anni presso Cisco System dopo aver ottenuto un dottorato in Computer Science. Il suo ultimo incarico in Cisco è stato quello di direttore generale della divisione Internet of Things. Nel 2014 Jouret è entrato a far parte di Envision Energy dove ha guidato il business dei prodotti software, compresa una piattaforma per la nascente Internet applicata al comparto dell'energia. Da aprile 2015 Jouret è stato anche chief technical officer di Nokia Technologies e recentemente ha guidato un'importante acquisizione nel settore della sanità digitale. «Guido Jouret è un leader indiscusso nella rivoluzione digitale con esperienze consolidate nella creazione e nella crescita di nuove imprese, nonché nella trasformazione digitale di business maturi», ha dichiarato Ulrich Spieshofer, Ceo di ABB. «La sua esperienza nel campo della digitalizzazione globale spazia tra aziende del settore dei servizi, dell'industria e dei trasporti e delle infrastrutture. Jouret è la persona ideale per promuovere l'elemento di differenziazione rappresentato dal software della nostra offerta».