

SOLARE B2B

MID-WEEKLY

Edizione del mercoledì



REVAMPING:
RIPORTA IN QUOTA
IL TUO IMPIANTO

Nuova energia
per il tuo impianto
grazie ai pannelli
fotovoltaici AEG

AEG
perfekt in form und funktion

DOMANDA ENERGIA ELETTRICA IN ITALIA

SETTEMBRE 2016
Totale: 26.283 GWh
Fotovoltaico: 2.131 GWh
Peso FV: 8,1%

SETTEMBRE 2015
Peso FV: 8,2%

GEN-SET 2016
Totale: 230.481 GWh
Fotovoltaico: 19.022 GWh
Peso FV: 8,8%

GEN-SET 2015
Peso FV: 8,8%

SEGUI LE NEWS SUL SITO
WWW.SOLAREBUSINESS.IT
ANCHE CON IL TELEFONINO



SOLARE B2B

Registrazione al Tribunale
di Milano
n. 195 del 2 aprile 2010

Direttore Responsabile:
Davide Bartesaghi
bartesaghi@solareb2b.it

Responsabile commerciale:
Marco Arosio
arosio@solareb2b.it

Editore:
Editoriale Farlastrada Srl
Redazione: Via Don Milani, 1
20833 Giussano (MB)
Tel. 0362/332160

News del 7 e dell'8 novembre

SMA e LG Chem insieme per lo storage FV in ambito residenziale

08/11. SMA Solar Technology e LG Chem hanno siglato una partnership con l'obiettivo di fornire una soluzione per lo storage in ambito residenziale. L'offerta include il sistema Sunny Boy Storage di SMA, l'inverter da 2,5 kW con connessione sul lato alternato (in parallelo all'impianto di produzione e alla rete di distribuzione), che consente l'installazione indipendentemente dalla modalità di produzione dell'energia e che quindi permette il retrofit anche su impianti esistenti. La soluzione comprende anche le batterie Resu 10H e Resu 7H di LG Chem. Grazie alla loro compattezza, le batterie Resu di LG Chem agli ioni di litio mirano a garantire elevata flessibilità e a semplificare l'installazione, oltre che ad offrire un ciclo di vita del prodotto più lungo. La soluzione proposta, disponibile in Europa e Australia a partire da dicembre 2016, mira a garantire una riduzione dei costi in bolletta dell'80%. Per il futuro, dall'accordo potrebbero nascere soluzioni per lo stoccaggio di energia prodotta da impianti fotovoltaici utility scale.



Obiettivo FER 2020: la Cina rivede al ribasso il target per solare (-27%) ed eolico (-16%)

08/11. La Cina avrebbe abbassato il target per quanto riguarda fotovoltaico ed eolico in quanto le infrastrutture elettriche si sono dimostrate non adeguate alla crescita della nuova potenza installata. È quanto riportato da Bloomberg, secondo cui l'obiettivo per il solare entro il 2020 è di 110 GW, con un calo del 27% rispetto al target precedente, mentre l'obiettivo per l'eolico è di 210 GW, con un decremento del 16%. Il target precedente era infatti di 150 GW per gli impianti fotovoltaici e 250 GW di installazioni eoliche entro il 2020. Sebbene il target sia stato abbassato, in Cina è comunque previsto un aumento significativo degli impianti da fonti pulite. Per quanto riguarda il solare, nel 2020 gli impianti fotovoltaici potrebbero raddoppiare il valore del 2015, mentre per l'eolico è prevista una crescita del 50% nei prossimi quattro anni.

AZIENDE E BRAND CITATI IN QUESTO NUMERO

AEG

Bloomberg

Esapro

Estif

LG Chem

Senec

SMA

Le notizie
del giorno
sul sito

www.solareb2b.it

APPUNTAMENTI

• **SOLAR ASSET
MANAGEMENT EUROPE**
9-10 novembre 2016
Milano

• **ENERGY STORAGE
EUROPE**
14-16 marzo 2017
Düsseldorf



Sistema di gestione qualità
UNI EN ISO 9001 2015
Certificato nr. 50 100 13413



Oltre 1000 installatori fotovoltaici hanno scelto SunBallast®!

Scopri perché! Visita il nuovo sito:

www.sunballast.it

BASIC SRL - Via della Costituzione, 26 42028 Poviglio (RE) Tel. 0522/960926 Mail: info@sunballast.it www.sunballast.it



Vuoi che inviamo ad altri tuoi colleghi Solare B2B Weekly? Segnalaci la loro e-mail all'indirizzo:

solare@solareb2b.it

Solare termico: in Europa installati nuovi 1,9 GWth nel 2015 (-6% rispetto al 2014)

08/11. Il mercato del solare termico in Europa nel 2015 ha totalizzato 1,9 GWth di nuove installazioni con una contrazione del 6% rispetto all'anno precedente. Il calo ha interessato quasi tutti i Paesi dell'Unione, a partire dalla Francia che, con 71 nuovi MWth, ha subito una decrescita del 32,6%, seguita dall'Olanda (-31,5%). Anche la Germania, che rappresenta il principale mercato UE del termico, ha subito una flessione del 10,4%, totalizzando 564,2 MWth di nuove installazioni. I dati sono stati diffusi dall'European solar thermal industry federation (Estif) in vista della pubblicazione del report "Solar thermal markets in Europe" prevista per il 1 dicembre 2016. In Italia la nuova capacità installata nel 2015 è stata di 160,5 MWth, con un calo del 14,6% rispetto all'anno precedente e un aumento della capacità cumulata del 5,3%. In media a livello europeo la crescita del solare termico sarebbe ampiamente al di sotto del target indicato dagli Stati membri per il 2020. L'unico Paese che mostra un'inversione di tendenza è la Danimarca, che ha registrato un incremento su base annua del 47,6%, dovuto in particolare agli impianti su larga scala con una potenza nominale superiore ai 700 kWth, e allo sviluppo del teleriscaldamento. L'Italia, che rappresenta l'8% del mercato europeo, insieme a Spagna e Francia, è tra i Paesi con il potenziale di sviluppo più alto per il solare termico. Tuttavia, secondo Estif, servono le misure giuste a livello dei singoli Governi che favoriscano lo sviluppo di questo settore che, nel 2015 ha raggiunto un fatturato complessivo di 1,9 miliardi euro, impiegando circa 23.700 persone. «Con quattro anni per raggiungere gli obiettivi del 2020, le fonti energetiche rinnovabili nel riscaldamento e raffreddamento offrono ancora un enorme potenziale non sfruttato, che può essere rapidamente implementato. Le applicazioni solari termiche, dagli scaldabagno agli impianti industriali, hanno dimostrato la loro competitività», ha spiegato Pedro Dias, segretario generale Estif. «Allo stesso tempo, gli investimenti in soluzioni solari termiche aiutano a promuovere la sicurezza energetica, ridurre le importazioni di energia e le emissioni di CO2, mentre consentono la creazione di nuovi posti di lavoro».

Scarica o sfoglia il numero di novembre di Solare B2B



AEG: al Solar Asset Management Europe focus su produzione da FV e revamping

08/11. Solar Solutions, distributore dei moduli fotovoltaici AEG e della tecnologia IMM (Individual Module Monitoring) e Zilio Group, distributore AEG per l'Italia, partecipano il 9 e 10 novembre 2016 al Solar Asset Management Europe di Milano. Il focus sarà sulle soluzioni per il monitoraggio degli impianti a livello di singolo modulo, studiate per l'ottimizzazione delle performance e dei tempi di rientro dell'investimento degli impianti fotovoltaici.

«Grazie alla tecnologia IMM i pannelli fotovoltaici AEG sono i primi sul mercato ad essere in grado di diagnosticare e comunicare all'utente le proprie performance e stato di salute», si legge in una nota dell'azienda. «La tecnologia IMM è pensata per ridurre i costi di gestione e manutenzione degli impianti fotovoltaici e per aumentare il rendimento ed i profitti derivanti dai sistemi». Un altro focus dell'evento sarà il revamping degli impianti fotovoltaici esistenti. «Forti della lunga tradizione di qualità ed affidabilità del marchio AEG», continua la nota, «i pannelli fotovoltaici AEG rappresentano una soluzione ad hoc per riportare alle loro prestazioni ottimali quegli impianti installati da più lungo periodo le cui performance siano negativamente influenzate da problemi tecnici o di qualità».

TECNO-LARIO
 Distributore dispositivi di ricarica per la e-mobility
 Predisposizione pratica incentivo alla ricarica di Regione Lombardia
info@tecnolario.it



WWW.SOLAREB2B.IT

Il 16/11 a Como incontro sull'efficienza energetica di Pmi e realtà artigiane

07/11. Mercoledì 16 novembre, presso la sede della Confederazione Nazionale dell'Artigianato e della Piccola e Media Impresa (CNA) di Como, si terrà un incontro per le imprese con focus sul bando della Regione Lombardia per l'efficienza energetica delle Pmi e delle realtà artigiane. Durante l'incontro si evidenzierà l'importanza dell'efficienza energetica per queste realtà, e verranno inoltre trattati i temi delle diagnosi energetiche e dei sistemi di gestione dell'energia ISO 50001, interventi per i quali la Regione Lombardia mette a disposizione 2 milioni di contributo attraverso un bando al quale CNA dedica un'apposita convenzione. Interverranno all'incontro Francesco Della Torre, Esperto in Gestione dell'Energia (EGE), Damiano Lurati, energy manager ed energy auditor sistemi e Alberto Bergna, segretario generale CNA di Como.

Esapro: al Solar Asset Management Europe 2016 focus sul rendimento degli impianti

08/11. Esapro partecipa al Solar Asset Management Europe (Milano, 9-10 novembre) con un intervento dedicato alle strategie utili per mantenere elevate le performance degli impianti fotovoltaici. L'intervento "Analyzing aging assets: what can you expect?", previsto nella sessione tecnica mattutina del 9 novembre, consentirà a Esapro di presentare il lavoro svolto sull'analisi dell'invecchiamento degli impianti e le eventuali criticità da affrontare per garantire un'alta redditività del solare. L'incontro inoltre sarà occasione per spiegare l'utilità di strumenti innovativi di analisi e diagnosi, basati su algoritmi proprietari dell'azienda, che permettono di intervenire tempestivamente prima che le eventuali problematiche si traducano in una perdita finanziaria.

Il Solar Asset Management Europe 2016, organizzato da Solarplaza, intende riunire i principali investitori, proprietari e fornitori di servizi del fotovoltaico europeo. L'evento mira a offrire opportunità di networking e tutte le best practice per ottimizzare le prestazioni, la gestione e i ritorni finanziari degli impianti fotovoltaici.

Senec: il 10 novembre a Rimini la seconda tappa del "Tour dell'indipendenza"

07/11. Continua il "Tour dell'Indipendenza" di Senec, il roadshow rivolto agli installatori sulle opportunità dei sistemi di storage in Italia. Dopo l'evento del 27 ottobre di Soave (VR), il tour farà tappa il 10 novembre al Nomi Club dell'Hotel Duomo di Rimini, dove Senec incontrerà gli installatori al termine della fiera Key Energy. Il tour proseguirà successivamente a Milano (17 novembre), Roma (1 dicembre) e Parma (15 dicembre). "Il tour dell'Indipendenza è pensato per presentare agli installatori le opportunità del mercato dello storage e i vantaggi che contraddistinguono i sistemi Senec, tra cui affidabilità made in Germany, installazione semplice e veloce, ottimo rapporto qualità prezzo, lunga durata e modularità del sistema", si legge in una nota dell'azienda. "Il tour è nato anche allo scopo di entrare in contatto e selezionare gli installatori che faranno parte della rete professionale di vendita Senec".

Per partecipare al tour e per maggiori informazioni: italia@senec-ies.com

Invita i tuoi colleghi a mettere mi piace alla pagina di Solare B2B

The image shows a screenshot of a Facebook page for 'Solare B2B'. The page features a large background image of a solar panel array. The text on the page reads: 'Invita i tuoi colleghi a mettere mi piace alla pagina di Solare B2B'. There is a 'facebook' logo with a thumbs up icon. Below the text, there is a screenshot of the Facebook interface showing the page's profile picture, cover photo, and a post from 'Solare B2B' that says 'Solare B2B ha condiviso un link...'. The page also shows a rating of 5.0 stars and a call to action to invite friends to like the page.

L'ECCELLENZA PER I VOSTRI IMPIANTI FOTOVOLTAICI

FuturaSun 300 Watt

- 60 celle ad alta efficienza
- 4 busbar
- Nuova cornice in alluminio da 35 mm certificata a 5400 Pa

PID Free
 Resistenti ai vapori di ammoniaca
 Resistenti alla tempesta di sabbia
 Resistenti alla nebbia salina

FuturaSun®
anticipate tomorrow

contattaci
info@furasun.it

www.furasun.com