

SOLARE B2B WEEKLY



DOMANDA ENERGIA ELETTRICA IN ITALIA

SETTEMBRE 2015

Totale: 26.449
Fotovoltaico: 2.174
Peso FV: 8,2%

SETTEMBRE 2014

Peso FV: 7,6%

GEN-SET 2015

Totale: 237.392
Fotovoltaico: 20.382
Peso FV: 8,5%

GEN-SET 2014

Peso FV: 7,9%

Lunedì 9 novembre 2015 - h. 14.00

Tavola Rotonda - Stati Generali

UNA LEOPOLDA PER IL FOTOVOLTAICO: COGLIERE TUTTE LE OPPORTUNITÀ PER APRIRE UNA NUOVA FASE

Poderi di San Pietro - San Colombano al Lambro (MI)

Partecipa al live tweeting
[#LeopoldaFotovoltaico](#)

AZIENDE E BRAND CITATI IN QUESTO NUMERO

- ABB
- Adusbef
- Aeeg
- Aleo Solar
- Alnitak Capital
- Altroconsumo
- Applied Materials
- C.D.N.E.
- Codici Associazione Consumatori
- Enel
- Energy Resources
- Fronius
- Greenpeace
- GSE
- GTM Research
- I'Moving
- Intel Corporation
- Italia Solare
- Krannich Solar
- Kyoto Club
- Legambiente
- LG
- Oppenheimer
- SMA
- SolarEdge
- Sonepar
- Suntech
- Tigo Energy
- VP Solar
- WWF

SEGUI LE NEWS SUL SITO
WWW.SOLAREBUSINESS.IT
ANCHE CON IL TELEFONINO



INQUADRA IL QR CODE
COL CELLULARE COMPATIBILE

storelio
advanced energy systems
www.storelio.com

SISTEMA ULTRA COMPATTO DI ACCUMULO DI ENERGIA SOLARE

CON BATTERIA AL LITIO INTEGRATA

Risparmia sulle tue bollette!

PROGETTATO E PRODOTTO IN FRANCIA DA easyLi

CEI 0-21

10 ANNI

Contattaci per diventare rappresentante di Storelio in Italia: commerciale.italia@easylibatteries.com

News dal 2 al 6 novembre 2015

Michael Splinter e Stanley Stern nel Consiglio di Amministrazione di Tigo Energy

06/11. Michael Splinter e Stanley Stern sono entrati a far parte del Consiglio di Amministrazione di Tigo Energy. Splinter è stato presidente e Ceo di Applied Materials dal 2003 al 2013 e chairman del gruppo dal 2009 al 2015. Prima di approdare alla Applied Materials, Splinter ha ricoperto il ruolo di dirigente presso la Intel Corporation. «Sono lieto di essere entrato a far parte del Consiglio di Amministrazione di Tigo Energy», ha dichiarato Michael Splinter. «Il mercato dei moduli smart è in continua crescita, così come è in aumento la domanda di impianti fotovoltaici. Tigo Energy vanta prodotti innovativi e un team dinamico: non vedo l'ora di iniziare questa avventura». Subito dopo l'ingresso di Michael Splinter, Tigo ha annunciato che anche Stanley Stern entrerà a far parte del Consiglio di Amministrazione del Gruppo. Dal 2004 al 2013, Stern ha ricoperto diversi ruoli presso la Oppenheimer mentre successivamente è stato presidente dell'Alnitak Capital.

APPUNTAMENTI

- COMOCASACLIMA
13-15 novembre
Erba (CO)
- SOLAR PV TRADE
MISSION CENTRAL
AMERICA & COLOMBIA
16-20 novembre 2015
Colombia-Panama

SOLARE B2B

Registrazione al Tribunale di Milano
n. 195 del 2 aprile 2010

Direttore Responsabile:
Davide Bartesaghi
bartesaghi@solareb2b.it

Responsabile commerciale:
Marco Arosio
arosio@solareb2b.it

Editore:
Editoriale Farlastrada Srl
Redazione: Via Don Milani, 1
20833 Giusano (MB)
Tel. 0362/332160

La Soluzione intelligente con accumulo integrato SUNNY BOY SMART ENERGY

TUTTO IN UN'UNICA SOLUZIONE



SCOPRI DI PIÙ SUL SUNNY BOY SMART ENERGY





Al via da Terranuova Bracciolini (AR) le tappe autunnali del "VP Solar On Tour"

05/11. Sono partite giovedì 5 novembre le tappe autunnali del roadshow "VP Solar On Tour". Il primo appuntamento si è tenuto presso la sede di ABB a Terranuova Bracciolini, in provincia di Arezzo. Gli eventi sono stati organizzati con l'obiettivo di incontrare professionisti del settore quali rivenditori, installatori e progettisti per affrontare le principali tematiche su fotovoltaico ed efficienza energetica, con ampio focus su storage, revamping e ottimizzazione del fotovoltaico, solare aerovoltaico, solare termodinamico, Seu e certificati bianchi. Dopo Arezzo, VP Solar farà tappa, in collaborazione con LG e Fronius, a Cagliari il 18 novembre e a Piacenza il 24 novembre. In collaborazione con SolarEdge, invece, VP Solar farà tappa a Torino, l'1 dicembre, e a Milano, il 2 dicembre. Per maggiori informazioni: www.vpsolar.com/vp-solar-on-tour

Entro il 2020 la vendita di moduli smart sorpasserà 1 GW a livello globale

05/11. Il mercato dei moduli con ottimizzatori e con microinverter è destinato a crescere. Secondo lo studio di GTM Research dal titolo "Smart and AC PV modules 2015-2020: Technologies, value propositions, and forecasts for module-integrated power electronics", il mercato dei moduli smart potrebbe passare dai 73 MW venduti a livello globale nel 2014 a 1 GW entro il 2020.

«Oggi più che mai si è alla ricerca di soluzioni in grado di semplificare il lavoro degli installatori, abbassare i costi complessivi e ottimizzare il ritorno dell'investimento», spiega Scott Moskowitz, analista di GTM Research e autore del rapporto. «Ognuno di questi obiettivi può essere raggiunto proprio puntando sui moduli smart».

Il 12 novembre a Piacenza il workshop di Krannich Solar sui sistemi di accumulo

04/11. Il 12 novembre Krannich Solar terrà a Piacenza un workshop sui sistemi di accumulo. L'evento mostrerà ai partecipanti come dimensionare impianti fotovoltaici con storage e le tecniche di vendita. Gli esperti del team Krannich presenteranno inoltre varie soluzioni di accumulo presenti sul mercato, fra cui batterie al piombo-gel e al litio, o sistemi compatti, con inverter, battery manager e batteria integrati in unico prodotto. Il workshop è a numero chiuso. Per iscrizioni e maggiori informazioni: www.krannich-solar.com

Clicca qui e metti mi piace alla pagina  di Solare B2B



Apri il 7 novembre il nuovo showroom C.D.N.E. di Busto Arsizio (VA)

04/11. È stato inaugurato sabato 7 novembre il nuovo showroom della Casa delle Nuove Energie di Busto Arsizio. Attraverso un approccio interattivo il negozio presenta le soluzioni di C.D.N.E. per il risparmio e l'efficienza energetica, la manutenzione degli impianti e l'assistenza tecnica, burocratica e finanziaria. Lo spazio è dedicato sia all'impiantistica, con la presentazione dell'ampia gamma di soluzioni per la produzione di energia da fonti rinnovabili, la climatizzazione e la domotica, sia alla casa X-Lam realizzata con innovativi pannelli in legno dalle elevate prestazioni termiche. Lo staff di Busto Arsizio offre servizi di consulenza, check-up energetico, assistenza e manutenzione ordinaria e straordinaria degli impianti, oltre alla realizzazione di impianti chiavi in mano studiati su misura in base alle esigenze di privati e imprese.

Info: www.lacasadellenuoveenergie.it/bustoarsizio



Numero Verde
800-126441

www.genecogroup.it

RISPARMIA SENZA INVESTIMENTO INIZIALE

NOLEGGIO OPERATIVO

FOTOVOLTAICO • LED • COGENERAZIONE






▶ risparmio immediato ▶ investimento zero ▶ formula all-inclusive



Suntech sceglie la piattaforma TS4 di Tigo Energy per la nuova linea di moduli smart

04/11. Suntech ha scelto la piattaforma TS4 di Tigo Energy per la linea di moduli smart recentemente introdotta sul mercato. L'integrazione di questo dispositivo nei prodotti Suntech mira ad ottimizzare la produzione di ogni modulo, garantire il monitoraggio in tempo reale e ridurre i costi di manutenzione. I moduli Suntech con piattaforma TS4 di Tigo si rivolgono principalmente a impianti su tetti residenziali e industriali realizzati in Europa e Australia. «Il 2015 è stato un anno entusiasmante per Suntech, grazie al lancio sul mercato di diversi prodotti», spiega Victor Xiong, presidente di Suntech. «La piattaforma TS4 di Tigo è un dispositivo notevole che stiamo integrando in molti dei nostri moduli. I pannelli fotovoltaici Smart mirano ad offrire una maggiore sicurezza, flessibilità in fase di progettazione, riduzione dei costi di O&M e il monitoraggio in tempo reale. Questo nuovo modulo arricchisce così il portafoglio di Suntech differenziando i propri prodotti da altri presenti sul mercato». La piattaforma TS4 di Tigo, costituita da una base comune a cui è possibile abbinare cinque cover intercambiabili, ognuna delle quali con proprie funzionalità e caratteristiche, mira ad offrire ai clienti la libertà di scegliere l'elettronica di potenza per ogni specifica esigenza consentendo di ottenere la massima energia al minimo costo e il più alto ritorno dell'investimento. Le cover offrono una vasta scelta di opzioni, da quelle base con diodi standard a quelle complete con funzionalità di sicurezza e ottimizzazione delle prestazioni.

Italia Solare: il 10 novembre a Roma per dire no alla riforma delle tariffe elettriche

03/11. Italia Solare, insieme ad Adusbef, Codici Associazione Consumatori, Greenpeace, Kyoto Club, Legambiente e WWF, ha organizzato un convegno sulla riforma delle tariffe elettriche che si terrà martedì 10 novembre alle 10 alla Sala Auditorium del GSE a Roma. Il convegno intende affrontare le criticità emerse dal testo della riforma presentata dall'Autorità per l'Energia Elettrica e il Gas, per arrivare a presentare una proposta alternativa. «È un tema che ci sta molto a cuore» spiega Paolo Rocco Viscontini, presidente di Italia Solare, «perché la riforma che l'Autorità sta portando avanti impatta pesantemente su chi ha già un impianto fotovoltaico, su chi in futuro potrebbe averlo, su chi ha fatto o intende fare una corretta efficienza energetica e in generale su tutti gli italiani interessati a un sistema energetico efficiente e di conseguenza rispettoso dell'ambiente e quindi della salute di tutti».

L'impostazione voluta dall'Autorità si traduce infatti in un premio a chi consuma di più e quindi crea le condizioni per aumentare il consumo di energia elettrica prelevata dalla rete, che è ancora prevalentemente prodotta da fonte fossile

La partecipazione al convegno è gratuita.

ANNUNCI DI LAVORO



GREENTALENT

Proposal Engineer

Stiamo lavorando per un'azienda leader nella produzione di turbine e moduli ORC. Il candidato ideale ha conseguito una laurea in ingegneria, o un titolo accademico equipollente. Proviene da un'esperienza di almeno cinque anni in un ruolo da proposal in EPC contractor in ambito power o in realtà con business analoghi. La risorsa dovrà occuparsi della redazione delle offerte tecnico-commerciali, valutando le tecnologie da utilizzare, il business plan per il rientro sui CAPEX, e gestire la fase di proposal sia per offerte EPC sia per fornitura di parti di impianto.

Sede Lavoro: Milano

Gli interessati ambosessi possono inoltrare il proprio CV a: contact@greentalent.it – o candidandosi nel sito: www.greentalent.it

Enel conclude la vendita della centrale termoelettrica di Porto Marghera (VE)

03/11. Enel ha comunicato che è stata finalizzata la vendita del sito di Porto Marghera. La centrale termoelettrica da 140 MW "Giuseppe Volpi" era sostanzialmente inattiva da quasi tre anni a causa della diminuzione progressiva della domanda elettrica nazionale.

La centrale e i 10 ettari complessivi del sito sono stati venduti a tre soggetti industriali già attivi nell'area, ovvero le società Porto Invest Srl, Simic SpA e Citi Srl, che si occupano di logistica portuale, carpenteria metallica e impiantistica.

Citi e Simic svilupperanno nel sito nuovi insediamenti industriali, mentre Porto Invest intende ampliare le proprie capacità logistiche in prossimità dell'area, anche tramite società collegate. Si tratta del primo intervento di riqualificazione realizzato da Enel nell'ambito del progetto Futur-e, che prevede la dismissione di 23 impianti termoelettrici, per una potenza installata complessiva di 13 GW, molti dei quali non più attivi, con la successiva valorizzazione delle aree industriali. Le altre centrali italiane interessate da questa trasformazione sono situate a Porto Marghera (VE), Trino vercellese (VC), Alessandria, Genova, La Spezia, Carpi (MO), Porto Tolle (RO), Livorno, Piombino (LI), Camerata Picena (AN), Pietrafitta (PG), Gualdo Cattaneo (PG), Montalto di Castro (VT), Campo Marino (CB), Larino (CB), Maddaloni (CE), Giugliano (NA), Bari, Rossano Calabro (CS), Termini Imerese (PA), Augusta (SR), Porto Scuso (CI), Assemmini (CA).

DIVENTA PARTNER



Clean energy for a better world



SCOPRI L'INNOVAZIONE DEL FILM SOTTILE



Aleo Solar: "In continuo aumento la richiesta di moduli Perc da 300W"

03/11. Ad un anno dal lancio sul mercato, Aleo Solar si reputa molto soddisfatta dell'impatto dei moduli ad alta efficienza da 300 Wp con tecnologia Perc. L'azienda ha infatti dichiarato che continuano ad aumentare le richieste di questi prodotti per le nuove installazioni. «Abbiamo affinato ulteriormente la tecnologia dei moduli e delle celle e abbiamo combinato i nostri componenti migliori in modo che ogni modulo fotovoltaico monocristallino Aleo fornisca un alto rendimento. Impiegando per esempio uno speciale string-ribbon siamo riusciti a deviare la luce incidente in modo da farne arrivare alle celle una percentuale maggiore», spiega Günter Schulze, amministratore di Aleo solar GmbH.

Combinando componenti selezionati e celle solari di nuova tecnologia, il modulo da 300 Watt raggiunge un grado di efficienza di circa il 18,3%. Oltre alle celle Perc e agli speciali string-ribbon, anche il vetro frontale dotato di rivestimento antiriflesso e un foglio di EVA altamente trasparente contribuiscono a far arrivare più luce alle celle. Il modulo si contraddistingue inoltre per il suo comportamento performante in condizioni di basso irraggiamento. «Tutte insieme, le peculiarità del modulo fanno anche sì che in confronto ai moduli standard da 250 watt si ottenga, sulla stessa area, il 20% di potenza in più e decisamente più energia», ha aggiunto Thomas Platzeck, direttore del reparto Sviluppo di Aleo solar. «Per l'installatore questo significa installare, per esempio, solo dieci moduli, anziché dodici, per portare sul tetto la stessa potenza, risparmiando così tempo e denaro. Per il cliente finale significa maggiore produzione a parità di spazio e potenza nominale».

Energy Resources torna in utile

02/11. Energy Resources ha chiuso il bilancio semestrale del 31 luglio 2015 con il ritorno in utile dopo tre anni di difficoltà. Il fatturato aggregato 2014 (composto dai fatturati di Energy Resources srl, dalla controllata l'Moving srl, dall'Incubatore Energy Research e dalle altre società partecipate) si attesta a 4,8 milioni di euro. Una crescita ulteriore è prevista per i prossimi mesi, grazie all'imminente apertura dei cantieri contrattualizzati in Giordania ed Egitto. "Il fatto che Energy Resources continui, nonostante le difficoltà riscontrate, a operare sul mercato e con segnali che indicano una positiva inversione di tendenza, è quindi di assoluta rilevanza" si legge in una nota dell'azienda. "Una riscossa ottenuta grazie al successo che alcuni prodotti e società del gruppo, come la Geotermia e la l'Moving con i suoi veicoli elettrici, stanno riscuotendo, in Italia e all'estero".

**Solare B2B
Weekly
su iPad e
iPhone**



**Vuoi che inviamo ad altri
tuoi colleghi Solare B2B
Weekly? Segnalaci la loro
e-mail all'indirizzo:**

solare@solareb2b.it



Al via il 18 novembre a Catania i nuovi corsi di formazione di SolarEdge

02/11. Partirà il 18 novembre a Catania il nuovo ciclo di corsi di formazione di SolarEdge su tutto il territorio nazionale. Ogni appuntamento prevede un'introduzione sulle caratteristiche e i benefici del sistema SolarEdge, la presentazione dei nuovi prodotti, tra cui ottimizzatori di potenza, monitoraggio e connettività tramite scheda GSM, la presentazione della proposta per impianti commerciali e delle soluzioni per l'accumulo di energia. Dopo Catania, SolarEdge farà tappa a Salerno (25 novembre), Torino (1 dicembre), Milano (2 dicembre), Roma (10 dicembre), Forlì (15 dicembre) e Treviso (18 dicembre). I corsi di formazione sono gratuiti. Per maggiori informazioni: <http://www1.solaredge.com/it/training#italiano>

La rete Smart Partner di VP Solar fornirà il Gruppo di Acquisto di CasaRinnovabile.it

02/11. La rete degli installatori SmartPartner coordinata da VP Solar è stata selezionata come fornitore del Gruppo di Acquisto fotovoltaico di CasaRinnovabile.it, che propone un'offerta di impianto completo a partire da 4.300 euro circa, installazione inclusa. CasaRinnovabile.it è il portale italiano del progetto europeo Clear, realizzato per diffondere informazioni libere, indipendenti e gratuite sulle fonti rinnovabili, e facilitare l'adozione di soluzioni per la produzione di energia pulita e l'efficienza da parte dei cittadini europei. CasaRinnovabile.it è attiva grazie alla partnership tra Altroconsumo, associazione di consumatori che in l'Italia conta oltre 370.000 associati, e le associazioni dei consumatori europee di Belgio, Olanda, Spagna e Portogallo, e con il sostegno dell'Unione Europea. Il Gruppo di Acquisto Fotovoltaico ha già raccolto oltre 1.800 adesioni. Per conoscere l'offerta è possibile registrarsi sul sito www.casarinnovabile.it entro il 15 dicembre. La partecipazione è completamente gratuita e non prevede alcun obbligo d'acquisto.