

SOLARE B2B WEEKLY



DOMANDA ENERGIA ELETTRICA IN ITALIA

LUGLIO 2015

Totale: 31.970
Fotovoltaico: 3.182
Peso FV: 9,9%

LUGLIO 2014

Peso FV: 9,3%

GEN-LUG 2015

Totale: 186.021
Fotovoltaico: 15.365
Peso FV: 8,2%

GEN-LUG 2014

Peso FV: 7,6%

SEGUI LE NEWS SUL SITO
WWW.SOLAREBUSINESS.IT
ANCHE CON IL TELEFONINO



INQUADRA IL QR CODE
COL CELLULARE COMPATIBILE

News dal 31 agosto al 4 settembre 2015

INTERVISTA

SEMPRE A FIANCO DEL CLIENTE

Riportiamo alcuni estratti dall'intervista ad Enrico Marin, responsabile di prodotto fotovoltaico ed energie rinnovabili di Marchiol, pubblicata sul numero di settembre della rivista Solare B2B



Enrico Marin

«Pensavamo che il 2015 avrebbe visto un rafforzamento delle taglie residenziali, così come successo nel 2014, e poi una forte crescita dello storage e delle opportunità di revamping su impianti di taglia media».

E invece?

«E invece nei primi sei mesi del 2015 il segmento residenziale si è rivelato ostico. I nostri numeri ci dicono che in questo momento si tratta di un segmento molto polarizzato: da una parte funzionano bene i prodotti economici dove si fa la guerra sui prezzi; dall'altra parte funziona il prodotto di fascia top, l'alta efficienza, il brand di qualità, le garanzie... Si sta contraendo il medio di gamma che in realtà lo scorso anno aveva funzionato bene».

Come sono le vostre vendite nel residenziale?

«Stabili, con una leggera crescita. Il problema è appunto sulle fasce dove c'è una fortissima

segue a pagina 2



Tornano da metà settembre i corsi Sunny Days e Solar Academy di SMA

04/09. Riparte il tour formativo Sunny Days di SMA. Gli incontri, rivolti a installatori, progettisti, energy manager, proprietari e gestori di impianti e figure commerciali, che focalizzeranno l'attenzione su accumulo energetico, autoconsumo, integrazione con nuove tecnologie, gestione energetica intelligente e risparmio in bolletta, faranno tappa a Brescia (16 settembre), Torino (22 settembre), Lecce (29 settembre), Caserta (1 ottobre), Padova (8 ottobre) e Rimini (14 ottobre). SMA ha inoltre annunciato le date della Solar Academy, la scuola di formazione che mira ad analizzare i temi oggi più interessanti del mercato del fotovoltaico. I percorsi formativi della Solar Academy si distinguono tra corsi in aula e corsi online. Le prossime date sono il 17 settembre, il 13 ottobre e l'11 novembre e si focalizzeranno rispettivamente su manutenzione degli impianti, sistemi di accumulo e autoconsumo e gestione efficiente dell'energia.

Per maggiori informazioni: <http://www.sma-italia.com/corsi-e-club/opportunita-per-installatori-e-progettisti-di-impianti-fv.html>

APPUNTAMENTI

- SOLAR POWER INTERNATIONAL
14-17 settembre 2015
Anaheim (CA) - USA
- RENEXPO POLAND
22-24 settembre 2015
Varsavia - Polonia
- THE GREEN EXPO
23-25 settembre 2015
Città del Messico - Messico
- RENEWABLE ENERGY INDIA
23-25 settembre 2015
Greater Noida - India

SOLARE B2B

Registrazione al Tribunale di Milano
n. 195 del 2 aprile 2010

Direttore Responsabile:
Davide Bartesaghi
bartesaghi@solareb2b.it

Responsabile commerciale:
Marco Arosio
arosio@solareb2b.it

Editore:
Editoriale Farlastrada Srl
Redazione: Via Don Milani, 1
20833 Giusano (MB)
Tel. 0362/332160



FRONIUS & SOLARWORLD: 2 ANNI SENZA PENSIERI + 10 ANNI COMPLETAMENTE GARANTITI



concorrenza di prezzo: si tratta quindi di un segmento price sensitive; e questo per un distributore significa dover fare i conti con margini molto risicati».

Passiamo allo storage.

«Sull'accumulo c'è un grande interesse. I momenti formativi che organizziamo con i produttori di batterie sono sempre quelli più frequentati. Non c'è soltanto curiosità... Ci sono anche molti installatori che lo stanno proponendo con buoni risultati. I numeri sono ancora bassi ma stanno crescendo. Credo che si tratti di un trend che proseguirà. [...]

Il numero dei vostri fornitori sta aumentando o diminuendo?

«Sta diminuendo. Abbiamo preferito rafforzare le partnership in cui crediamo. Il motivo è semplice: molti player hanno subito la contrazione del mercato e non ci possono più dare le garanzie che chiediamo sul post vendita e sulla qualità del prodotto. Vogliamo lavorare con aziende che siano disposte a investire insieme a noi. Ci interessa fidelizzare e costruire una partnership sul lungo periodo, non solo fare trattative spot».

Cosa dovrebbe portare un'azienda che si candida come nuovo fornitore per essere presa in considerazione?

«Differenziazione e innovazione. In questo momento se c'è un fronte più aperto è quello dell'accumulo. Su moduli e inverter siamo pienamente soddisfatti dei partner che abbiamo. Io credo che il portafoglio prodotti per i prossimi mesi resterà quasi invariato. Questo è un vantaggio per noi, ma anche per i nostri clienti».

[...]

Nel panorama dei grossisti di materiale elettrico, Marchiol continua ad essere un soggetto particolarmente dinamico. Quali sono i motivi di questa originalità?

«Noi abbiamo una business unit dedicata al fotovoltaico. Non abbiamo mai vissuto l'energia solare come un'opportunità di business occasionale. Oggi ci sono in azienda 15 persone che si occupano esclusivamente di fotovoltaico in Triveneto ed Emilia Romagna. Questa business unit si appoggia a una struttura composta da 700 dipendenti e da 100 agenti che coprono il territorio. Questo è il principale punto di forza».

Ne dica altri due...

«Allora direi il magazzino che ci consente di avere sempre un'ampia disponibilità di prodotto. E poi l'ambito logistico, con 160 camion operativi che ci permettono di fare consegne con enorme tempismo. [...]

[...]

Torniamo al fotovoltaico e al ruolo dei distributori. Dopo gli anni della contrazione, i margini hanno la possibilità di tornare a crescere?

«Oggi i margini sul fotovoltaico sono decisamente bassi. Nelle altre business unit di Marchiol i margini sono più alti. [...] Guardando i trend, siamo in un momento di stabilità dei margini e credo che nel medio periodo potremo assistere a un miglioramento».

[...]

La redazione

News dal 31 agosto al 4 settembre 2015

Sette associazioni contro la riforma delle tariffe elettriche proposta dall'Autorità

04/09. Sette associazioni hanno rivolto una [richiesta](#) all'Autorità per l'Energia Elettrica e il Gas affinché faccia un passo indietro sulla "Riforma delle tariffe di rete e delle componenti tariffarie a copertura degli oneri generali di sistema per i clienti domestici di energia elettrica". Le sette associazioni sono Adusbef, Codici Associazione Consumatori, Greenpeace, Italia Solare, Kyoto Club, Legambiente e WWF. Le associazioni contestano innanzitutto il fatto che alla base della riforma proposta dall'Autorità ci sia una logica in base alla quale maggiore è il consumo di energia è maggiore sarà il risparmio. In questo modo, spiegano le associazioni "La riforma incoraggia il consumo di energia elettrica prelevata dalla rete, che è ancora prevalentemente prodotta da fonte non rinnovabile, disincentivando ogni forma di risparmio". La riforma favorirebbe quindi quei comportamenti che invece andrebbero scoraggiati essendo alla base di problematiche come il climate change. Un'altra conseguenza della riforma, sottolineate dalle associazioni, è l'aumento dei costi dell'energia elettrica in modo particolare per le fasce deboli della popolazione. "Con tale riforma" spiegano

in una nota "l'Autorità propone in sostanza di eliminare ogni incentivo all'efficienza energetica, aumentare i costi energetici per la maggior parte degli utenti, incentivare l'utilizzo dell'energia elettrica dalla rete che, nonostante la grande crescita delle rinnovabili di questi ultimi anni, è ancora per la maggior parte prodotta da fonti fossili e inquinanti nelle grandi centrali termoelettriche, ostacolando gravemente la possibilità di fare generazione distribuita non inquinante da fonte rinnovabile per autoconsumo". Inoltre la riforma dell'Autorità è considerata anche non conforme alla normativa nazionale e comunitaria per diversi motivi, in particolare per il fatto che la Commissione Europea "ha recentemente evidenziato che i cambi tariffari devono comunque essere tali da assicurare la sopravvivenza economica dei sistemi di autoconsumo da fonte rinnovabile e degli interventi di efficienza energetica e da assicurare la salvaguardia degli investimenti già effettuati".

Le associazioni propongono invece uno schema per il quale ad un minor consumo debba corrispondere un maggior risparmio, a vantaggio dei consumatori e dell'ambiente.

ABB realizzerà una microrete solare-diesel per la sua sede di Johannesburg

04/09. ABB realizzerà una microrete integrata solare-diesel presso i propri uffici di Longmeadow (Johannesburg) in Sud Africa. Il complesso di 96.000 metri quadrati ospita il quartier generale dell'azienda, la fabbrica di interruttori in media tensione e la linea di montaggio delle protezioni per i pannelli, e conta circa 1.000 dipendenti. L'innovativa soluzione include un impianto fotovoltaico su tetto di 750 kW e uno stabilizzatore di rete PoweStore a 1 MVA/380 kWh a batteria, che verranno installati in

riserva. Ciò consentirà di sfruttare l'energia rinnovabile e di fornire energia in modo continuo anche quando la fornitura subirà interruzioni o durante le fasi di transizione e di disconnessione dalla rete. «Le microreti sono sempre più utilizzate per fornire energia elettrica ad aree remote o isolate», ha commentato Claudio Facchin, responsabile della divisione Power Systems di ABB. «Sono anche utili come risorse di riserva flessibile per complessi industriali e commerciali, per limitare i danni durante le interruzioni di servizio».

PRODUCI
MODULI FOTOVOLTAICI
REALIZZA
PROGETTI SOLARI
INVESTI
IN INDIA
CON WAAREE

WAAREE® Lavoriamo col sole

- PRIMO PRODUTTORE IN INDIA CON 500MW DI CAPACITA' PRODUTTIVA
- PARTNER EPC
- SVILUPPO PROGETTI
- MODULI BANCABILI

Waaree Energies Limited, Italy office: +39 02 98295541
e-mail: info@waaree.it



Scarica o sfoglia

il numero di settembre di Solare B2B



WWW.SOLAREB2B.IT

EasyLi ricerca collaboratori per promuovere i sistemi di storage Storelio

03/09. EasyLi, azienda francese specializzata nello sviluppo, produzione e commercializzazione di sistemi di accumulo con tecnologia agli ioni di litio, ricerca partner commerciali in Italia. Per sostenere il suo rapido sviluppo, infatti, EasyLi seleziona su tutto il territorio nazionale delle figure autonome per la promozione di Storelio, la gamma di sistemi di auto-consumo fotovoltaico residenziale con accumulo garantito al 100% per 10 anni. Certificato CEI 0-21, Storelio offre una riduzione significativa delle bollette degli utenti finali (fino al 55%) a dei prezzi contenuti e con uno standard qualitativo elevato (fabbricazione francese integrando una tecnologia tedesca di inverter). I partner selezionati saranno incaricati dello sviluppo e della promozione delle vendite di Storelio presso gli installatori fotovoltaici e gli utenti privati nella zona geografica di competenza, in cui disporranno dell'esclusiva. Ai candidati è richiesta una comprovata esperienza nella promozione e nella vendita di prodotti nel settore delle energie rinnovabili. A loro EasyLi assicura una formazione completa e un supporto in termini di strumenti marketing/promozionali come seminari e workshop per i clienti, documentazione commerciale, partecipazione alle fiere di settore, campagne di comunicazione... I CV possono essere inviati a contact@easylibatteries.com.

Hermann Saunier Duval: un tour per la caldaia ThemaFast 4 Condensing

04/09. Dal 17 settembre al 28 ottobre 2015 Hermann Saunier Duval porterà in tutta Italia il suo concetto di comfort: un van farà tappa in 28 città italiane per far conoscere la condensazione firmata Hermann Saunier Duval in vista della nuove direttive europee che entreranno in vigore dal 26 settembre 2015. Protagonista del Road Show CondensI Comfort Tour è la nuova caldaia a condensazione ThemaFast 4 Condensing. All'interno del van Hermann Saunier Duval sarà possibile, infatti, toccare con mano questo prodotto dotato di sistema Aquaspeed Fast Microaccumulo Sanitario che assicura una disponibilità di acqua calda sanitaria immediata e continua per un comfort superiore (fino a 20 litri al minuto). Grazie ad una riserva d'acqua sempre in temperatura (microaccumulo da 3,2 l) il sistema Aquaspeed Fast consente di eliminare i tempi di attesa di acqua calda sanitaria all'apertura del rubinetto contribuendo al risparmio di acqua e gas. Tutti i modelli sono SolarEasy quindi compatibili con i sistemi solari grazie ad un kit in dotazione. Con questo sistema la caldaia interviene solo quando l'irraggiamento solare non è sufficiente ad erogare l'acqua sanitaria alla temperatura desiderata.

Il 23/9 a Borgo Machetto (BS) seminario su Smart City ed efficienza energetica

03/09. Il prossimo 23 settembre 2015 Rastello Group, Energy Service Company italiana operativa dal 2002, terrà a Borgo Machetto, in provincia di Brescia, il seminario dal titolo "Risparmio Energetico & Smart City: presentazione di nuove tecnologie per il controllo del flusso luminoso abbinato ai sistemi di telecomunicazione". Il seminario è rivolto agli studi di progettazione che si trovano sempre più ad adottare nuove tecnologie che possono diminuire sostanzialmente i consumi energetici per le pubbliche amministrazioni, favorendo al contempo una rinnovata proposta di servizi da parte di chi di si occupa di progettazione impiantistica. «L'Unione Europea ha stanziato circa 12 miliardi di euro da qui al 2020 per la creazione di progetti green legati alla Smart City. Si vuole migliorare l'impatto ambientale delle città ed abbattere del 40% le emissioni di CO2 entro 8 anni», afferma Rastello, direttore di Rastello Group. «Il tema è di grande attualità e il nostro obiettivo è quello di accompagnare amministrazioni pubbliche e studi di progettazione nel cogliere tale sfida». Per maggiori informazioni: news@rastellogroup.it

Efficienza garantita!

Esapro è la prima azienda specializzata nei servizi integrati per la massima resa dei sistemi energetici sostenibili.

L'impianto viene condotto in tutti i suoi aspetti da team di professionisti qualificati e competenti, forniti dei migliori sistemi tecnologici.

Esapro: un unico referente per massima sicurezza e rendimento nel tempo



PER MAGGIORI INFO VISITA IL SITO O SCRIVI A: www.esapro.it - info@esapro.it



In Lombardia un bando per l'efficienza degli edifici di proprietà dei piccoli comuni

03/09. Regione Lombardia ha approvato un bando per incentivare le opere di riqualificazione energetica degli edifici di proprietà dei piccoli comuni, singoli o associati, e delle comunità montane. La dotazione finanziaria messa a disposizione è di 7 milioni di euro. Possono presentare domanda i comuni con popolazione sino a 1.000 abitanti, le unioni di comuni che svolgano in forma associata la gestione del patrimonio, le comunità montane e i centri nati dalla fusione di comuni istituiti a partire dal 1° gennaio 2011. Le richieste potranno essere presentate a partire dalle 12:00 del 16 novembre 2015 sino all'esaurimento della dotazione finanziaria e comunque entro e non oltre le 12:00 del 31 maggio 2016. Per maggiori informazioni: Bandi_Edilizia@regione.lombardia.it.

In Francia il target per fotovoltaico passa da 5,4 a 8 GW entro il 2020

03/09. Il ministro francese dell'Energia e del Clima Ségolène Royal ha comunicato che il target di diffusione dell'energia fotovoltaica entro il 2020 è stato innalzato da 5,4 GW a 8 GW. Come spiega una nota ufficiale, la definizione di questo nuovo ambizioso traguardo è stata motivata dal rapido sviluppo della filiera e dal forte calo dei prezzi nel periodo 2009-2015. Il provvedimento si inserisce nel quadro delle misure da adottare per raggiungere la quota del 40% di rinnovabili sul totale della produzione di energia elettrica entro il 2030, come stabilito dalla legge sulla transizione energetica approvata lo scorso luglio. In linea con questa misura, il Governo d'oltralpe ha anche raddoppiato la potenza che sarà messa a gara attraverso le aste per gli impianti fotovoltaici di medie dimensioni, che passa da 120 a 240 MW, e di grandi dimensioni (da 400 a 800 MW).

Mewa amplia l'offerta di articoli per la sicurezza sul lavoro degli installatori

02/09. Mewa offre capi di abbigliamento protettivo anche per il settore fotovoltaico. Nel caso di interventi su impianti fotovoltaici l'azienda mette a disposizione articoli che possono soddisfare le norme DIN IEC 61482-1-1 e DIN EN 61482-1-2. I modelli mirano inoltre ad assolvere alla massima funzionalità: questo anche grazie alle numerose tasche di cui sono dotati, pensate perché gli operatori possano riporre i piccoli strumenti di lavoro e averli sempre sottomano. Mewa ha inoltre annunciato di aver recentemente ampliato l'offerta di articoli per la sicurezza sul lavoro.

Per maggiori informazioni: www.mewa.it/articoli-per-la-sicurezza-sul-lavoro/

Segui le news anche sul sito www.solareb2b.it

Exel Solar distribuisce in Messico la piattaforma TS4 di Tigo Energy

02/09. Tigo Energy ha stretto un accordo commerciale con la società Exel Solar, controllata del Gruppo Exel, che si occuperà in esclusiva della distribuzione della piattaforma TS4 in Messico. La piattaforma con scatola di giunzione universale TS4 offre agli installatori una grande flessibilità di progettazione, la riduzione dei costi e il massimo ritorno sull'investimento consentendo di scegliere opzioni specifiche per un determinato progetto o un particolare cliente, dalle funzioni di sicurezza alla diagnostica a livello di modulo e all'ottimizzazione della produzione di energia. È infatti possibile abbinare la base universale TS4 con una delle diverse cover TS4 con componenti elettronici incorporati. Exel Solar commercializzerà in esclusiva il prodotto di Tigo Energy, offrendo agli installatori il supporto della formazione continua. La scorsa settimana il distributore ha presentato la piattaforma TS4 di Tigo ai primi 150 installatori dell'industria solare del Messico. Inoltre la società ha già acquistato un inventario di 2,5 MW di moduli che integrano la funzione TS4 da alcuni produttori leader tra i quali Trina, ET, e Perlight.

Winaico produttore Tier 1 secondo Bloomberg New Energy Finance

02/09. Bloomberg New Energy Finance, nell'ultima edizione del PV Market Outlook, ha collocato Winaico tra i produttori di moduli Tier 1 per bancabilità. Per soddisfare i criteri di Bloomberg, Winaico ha fornito i propri prodotti per grandi progetti finanziati da cinque banche. Il risultato ottenuto, secondo quanto emerge da una nota dell'azienda, è dovuto alla qualità e alla copertura assicurativa dei moduli Winaico. «Fin dall'inizio siamo stati riconosciuti soprattutto come produttori di moduli di qualità per le installazioni residenziali e commerciali. Siamo estremamente orgogliosi del traguardo raggiunto, in quanto cresce in questo modo la fiducia da parte dei nostri partner che intendono realizzare impianti utility scale», spiega Sascha Rossmann, vice presidente global sales di Winaico. «I nostri clienti possono inoltre sentirsi sicuri nel sapere che oltre alla copertura assicurativa, la qualità dei nostri prodotti offre ulteriori certezze per quanto riguarda investimento e tempo di rientro».

DIVENTA PARTNER




SCOPRI L'INNOVAZIONE DEL FILM SOTTILE

Clean energy for a better world



Hanergy



Enel Green Power leader nel FV brasiliano con tre nuovi progetti per 553 MW

01/09. In base ai risultati della gara pubblica Leilão de Reserva, Enel Green Power si è aggiudicata il diritto di sottoscrivere dei contratti ventennali di vendita di energia in Brasile per un totale di 553 MW relativi ai tre nuovi progetti fotovoltaici di Horizonte MP (103 MW), Lapa (158 MW) e Nova Olinda (292 MW). La capacità aggiudicata nella gara si aggiunge alla presenza già operativa della società nel Paese, rendendo così EGP il principale player nell'intero settore del solare in Brasile, in termini di potenza installata e portafoglio di progetti. Il risultato di questa gara, che ha assegnato più capacità ad Enel Green Power che ad ogni altro partecipante, si aggiunge infatti agli 11 MW di Fontes Solar I e II, il più grande parco fotovoltaico in Brasile attualmente in esercizio e ad ulteriori 254 MW aggiudicati all'azienda a novembre dello scorso anno per la costruzione dell'impianto solare Ituverava.

«Siamo entusiasti del grande successo di questa gara, grazie alla quale siamo diventati l'azienda leader nel solare in Brasile» ha dichiarato Francesco Venturini, amministratore delegato di EGP.

«Gli 818 MW di capacità complessiva vinti in tutte le gare sul fotovoltaico lanciate fino ad oggi in Brasile, i 700 MW di capacità vinti nelle gare sull'eolico e i 102 MW vinti nelle gare sull'idroelettrico nel Paese dal 2010, rappresentano un'ulteriore conferma della validità della nostra strategia di crescita in America Latina, la cui forza sta nel concentrarsi su tecnologie che si stanno avvicinando o hanno già raggiunto la grid parity, nella realizzazione di soluzioni innovative e nelle sinergie con le altre società del Gruppo Enel nella regione». EGP investirà circa 600 milioni di dollari statunitensi per la costruzione dei tre nuovi impianti fotovoltaici, che saranno completati ed entreranno in esercizio entro il 2017, in linea con gli obiettivi di crescita previsti dall'attuale piano industriale della Società, che prevede la costruzione di 7,1 GW di capacità aggiuntiva in tutto il mondo entro il 2019.

I tre progetti, che saranno realizzati in aree con elevati livelli di radiazione solare, genereranno circa 1,2 TWh di energia rinnovabile e contribuiranno a soddisfare in maniera significativa il bisogno del Brasile di nuova produzione di energia.

Nuove funzionalità per il sistema di montaggio SolarWorld Sunfix aero 2.0

01/09. Ad appena un anno dall'introduzione sul mercato, SolarWorld ha ottimizzato ulteriormente il sistema di montaggio Sunfix aero 2.0, prodotto ideato per tetti piani di grandi dimensioni nel settore commerciale e industriale.

SolarWorld ha migliorato i componenti del sistema, semplificandone il montaggio: a due installatori occorrono solo cinque minuti per posare 1 kWp. Inoltre, SolarWorld ha aumentato l'altezza del sistema di quattro cm e ha accorciato il deflettore del vento.

Ciò facilita il passaggio dei cavi sotto i moduli e riduce il rischio di ombreggiamento da piante o pietre di zavorramento. Una volta applicati i supporti, l'installatore può inserire i moduli mediante battute meccaniche premontate sui supporti direttamente nella posizione corretta.

Ciò consente di agevolare il montaggio e risparmiare tempo. Per il montaggio, infatti, il tecnico ha bisogno solo di una brugola e non occorre alcuna perforazione della copertura del tetto.

Il 24/09 a Bari il quinto appuntamento del roadshow Comfort Technology di MCE

01/09. Il 24 settembre si terrà al Politecnico di Bari il quinto appuntamento del roadshow Comfort Technology dal titolo "Progettare e installare l'integrazione per l'efficienza".

Organizzato da MCE - Mostra Convegno Expocomfort, l'evento si pone l'obiettivo di trattare alcune tematiche tra cui smart plant e smart city, oltre a fornire un aggiornamento sul quadro legislativo per l'efficienza energetica degli edifici e sulle normative europee e tutti gli aspetti relativi alle tecnologie oggi a disposizione del mercato per riqualificare ed efficientare gli edifici.

Per maggiori informazioni: <http://www.mceexpocomfort.it/Eventi--Convegni/Roadshow-Comfort-Technology-20142016/>

Solar Frontier ha avviato la fornitura di 26 MW di moduli CIS per centrale USA

01/09. Solar Frontier fornirà i suoi moduli solari CIS per un progetto da 26 MW che verrà realizzato vicino a Raleigh, North Carolina, negli Stati Uniti. Solar Frontier ha firmato il contratto di fornitura con una società californiana e ha avviato le prime spedizioni nel mese di agosto.

La costruzione del progetto sarà gestita da Vaughn Industries, un team qualificato di specialisti in soluzioni di elettricità, che offre un servizio completo che comprende la trasmissione e distribuzione dell'energia e le sottostazioni.

Certificazione CEI 0-21 per i sistemi di storage EA Energy Accumulator

31/08. EA Energy Accumulator GmbH, società austriaca che produce sistemi di storage per impianti fotovoltaici residenziali, e rappresentata in Italia dalla V.R.P. srl, ha ottenuto la certificazione CEI 021 2014-09 V1 2014-12 per i nuovi modelli on grid EA 2,5 K 7,5 ON, EA 3 K 11 ON ed EA 5 K 15 ON.

I sistemi di storage, ideati per impianti da 3 e 6 kWp, hanno una capacità dai 7,5 kWh ai 15,6 kWh. La certificazione ottenuta consentirà di installare i sistemi anche in impianti fotovoltaici esistenti.

Impianto FV Conergy per il pompaggio dell'acqua a Benslimane, in Marocco

31/08. È in fase di costruzione a Benslimane, nel nord-ovest del Marocco, l'impianto da 297 kWp costituito da circa 1.144 moduli policristallini Conergy PowerPlus e undici inverter SMA, che produrrà energia destinata ad alimentare il sistema di pompaggio dell'acqua nelle vasche della locale stazione di trattamento.

L'impianto, progettato da Conergy, è allestito lungo due lati della vasca ed è diviso in 26 vele, ognuna costituita da quattro file da 11 moduli ciascuna. Per non rovinare il bordo della vasca è stata utilizzata la struttura di montaggio Schletter PV Max 3 che viene ancorata a basamenti in cemento consentendo di non forare il terreno. Inoltre è stata prestata grande attenzione all'aspetto elettrotecnico dell'impianto, scegliendo inverter resistenti al clima arido della zona ed alla vicinanza del mare e ponendo gli inverter all'ombra delle vele.



UNO Solar Day. Partecipa al roadshow di ABB.

Prende il via il 7 ottobre da Milano UNO Solar Day, il roadshow in sei tappe che porterà in tutta Italia le nuove soluzioni di ABB per impianti residenziali. Le tappe, organizzate in collaborazione con alcuni dei più importanti partner di ABB, si svolgeranno a Milano, Verona, Bologna, Roma, Bari e Palermo. La partecipazione a ogni evento è gratuita. Scopri di più www.abb.com/solarinverters