

SOLARE B2B WEEKLY



WWW.SOLARWORLD-ITALIA.COM

DOMANDA ENERGIA ELETTRICA IN ITALIA

GENNAIO 2016

Totale: 26.260 GWh
Fotovoltaico: 1.012 GWh
Peso FV: 3,8%

GENNAIO 2015

Peso FV: 4,2%

GEN-DIC 2015

Totale: 315.234 GWh
Fotovoltaico: 24.676 GWh
Peso FV: 7,8%

GEN-DIC 2014

Peso FV: 7%

INTERVISTA LEADER, E NON PER CASO

Riportiamo alcuni estratti dall'intervista a Luciano Lauri, presidente di Sunerg Solar, pubblicata sul numero di marzo della rivista Solare B2B



Luciano Lauri

«Ne è passata di acqua sotto i ponti da quando, nel 1992, avevo cominciato per passione personale a occuparmi di fotovoltaico [...]».

Come si è chiuso il 2015?

«Molto bene. Siamo tornati a crescere dopo quattro anni di ricavi in calo. Il fatturato ha avuto un incremento del 40%».

Da quali mercati è arrivata questa spinta?

«Soprattutto dall'export che ha registrato un ottimo +160% [...]»

Quanto avete venduto nel 2015 in Italia?

«Circa 40 MW. Credo che con questa cifra possa»

segue a pagina 2

SEGUI LE NEWS SUL SITO
WWW.SOLAREBUSINESS.IT
ANCHE CON IL TELEFONINO



INQUADRA IL QR CODE
COL CELLULARE COMPATIBILE

Omron, your partner in
the O&M&P business



News dal 2 al 4 marzo 2016

Fotovoltaico off-grid e pico-solare: entro il 2020 investimenti per 3 miliardi di dollari nel mondo

04/03. Secondo l'analisi contenuta nel report "Off-grid solar market trends report 2016", realizzato dall'organizzazione Lighting Global e Bloomberg New Energy Finance in partnership con Global Off-Grid Lighting Association, è prevista una crescita esponenziale dei sistemi alimentati dall'energia solare che, entro il 2020 potrebbero raggiungere, circa 99 milioni di famiglie. Lo studio mostra come, complessivamente, le applicazioni fotovoltaiche off-grid nelle aree del Pianeta che non sono raggiunte dalla rete elettrica, abbiano generato investimenti per 511 milioni di dollari, dei quali 276 milioni nel 2015, con una crescita di ben 15 volte rispetto al 2012. A fine 2015 in Asia e Africa circa 89 milioni di persone avevano già acquistato un sistema fotovoltaico residenziale o pico-solare, cioè un dispositivo alimentato da moduli fotovoltaici di potenza compresa entro i 10 watt. La crescente domanda di elettrificazione nei Paesi in via di sviluppo potrebbe portare, nei prossimi quattro anni, ad un boom del settore, giungendo a 3,1 miliardi di dollari di investimenti nel 2020.

AZIENDE E BRAND CITATI IN QUESTO NUMERO

- Anima
- Aire
- Aist
- Assodima
- AssoEge
- Assoelettrica
- AssoESCo
- AssoRinnovabili
- Assotermica
- Automobile Club di Verona
- Automobile Club Italia
- Bloomberg New Energy
- CEI - Cives
- Elfor
- Enea
- Forgreen Spa
- GSE
- Hoval
- Lighting Global
- Lombardy Energy Clean-tech Cluster
- Panasonic
- Samil Power
- SolarExpo
- Sunerg
- Tesla
- Winaico

APPUNTAMENTI

- MCE
15-18 marzo 2016
Fiera Milano
- ENERGYMED
31 marzo-2 aprile
Napoli

SOLARE B2B

Registrazione al Tribunale di Milano
n. 195 del 2 aprile 2010

Direttore Responsabile:
Davide Bartesaghi
bartesaghi@solareb2b.it

Responsabile commerciale:
Marco Arosio
arosio@solareb2b.it

Editore:
Editoriale Farlastrada Srl
Redazione: Via Don Milani, 1
20833 Giussano (MB)
Tel. 0362/332160

SOLARIT POWER

Via Provinciale 31/E (fronte FF.SS.) - 35010 Carmignano di Brenta (PD)
Tel. +39 049 9455378 - Fax. +39 049 9459035 - E-mail: info@solarit.it - www.solarit.it



mo attribuirci la quota più grande tra i produttori italiani».

Negli anni scorsi l'industria italiana del fotovoltaico ha vissuto una profondissima crisi che ha lasciato sul campo molte vittime. Che cosa vi ha permesso di evitare queste difficoltà?

«Oggi raccogliamo il frutto della scelta di continuare a investire nella produzione. Premetto che anche noi abbiamo avuto momenti difficili. [...] Nel 2012, è cioè proprio nel momento in cui il mercato attraversava una terribile contrazione, abbiamo deciso di costruire un nuovo stabilimento e di ampliare la produzione. [...]».

Avete fatto una scelta in controtendenza...

«Sì, ma la parte più importante della nostra strategia non riguardava la capacità produttiva, ma la scelta qualitativa: abbiamo voluto puntare su una produzione di qualità fatta in casa [...]».

Avete pianificato ulteriori miglioramenti della produzione?

«Certamente. [...] Proprio in questi mesi stiamo progettando nuovi investimenti per macchinari in grado di lavorare celle con 4 bus bar invece di 3. [...] Stiamo testando i moduli bifacciali vetro-vetro e moduli adatti a climi difficili come quelli del deserto. E ancora, moduli con nuovi incapsulanti che potranno dare garanzie più lunghe. [...] E poi abbiamo bisogno di incrementare ancora la capacità produttiva».

Previsioni per il 2016?

«Se l'Europa continua a mantenere i provvedimenti che ci difendono dalla concorrenza sleale, sicuramente ci sarà una ripresa e le aziende rimaste nel settore potranno lavorare con maggiore serenità». [...]

E la situazione in Italia?

«Il nostro è un mercato difficile, ma è un mercato vero. [...] Io credo che nel 2016 il fotovoltaico tornerà a crescere, non di molto, ma sarà pur sempre una crescita». [...]

La selezione degli operatori e lo spostamento della pressione dei produttori globali su altre piazze dovrebbero poter dare più respiro ai margini...

«E invece no. I margini restano bassi. Troppo bassi. [...]».

Quali sono i vostri prodotti di punta?

«L'alta efficienza, appunto. Il nostro modulo da 300 Wp a 60 celle oggi si rivolge a una nicchia di mercato, ma è una nicchia che sta crescendo. Piace molto soprattutto nel Nord Europa». [...]

Quali potranno essere gli elementi chiave di successo per il futuro del fotovoltaico italiano?

«Secondo me per far fiorire il mercato basterebbe che il governo interrompa la sua azione di demolizione del settore [...]».

Negli ultimi anni c'è stata una selezione feroce che ha colpito soprattutto i produttori italiani di moduli. Secondo lei questa fase si è conclusa o dovrà continuare ancora?

«Io credo che non ne siamo ancora usciti del tutto, anche se il peggio dovrebbe essere passato. Però c'è bisogno di fare investimenti e le banche in questo momento non danno credito. Quindi temo che la selezione andrà avanti ancora un po' [...]».

La Redazione

ANNUNCI DI LAVORO **EB Eurobeta srl**

Agenti, rappresentanti, distributori

La società Eurobeta Srl sta creando una rete di agenti, rappresentanti e distributori per la commercializzazione dei prodotti a marchio Solutronic Energy per il mercato italiano. Le risorse scelte si occuperanno della distribuzione e vendita di sistemi di accumulo, inverter e batterie al Litio-Fe-Po, già diffusi con successo in Europa e in particolare in Germania.

Si richiede esperienza di vendita nel settore delle energie alternative e, in particolare, del fotovoltaico.

Pregasi inviare CV a: info@eurobetaitalia.info

Sede azienda: Via Liguria 24 - 37060 Lugagnano di Sona (VR) - Tel. 045 6084022

A Vincenzo Scotti la carica di amministratore delegato di Forgreen Spa

04/03. Vincenzo Scotti è il nuovo amministratore delegato di ForGreen Spa. Scotti vanta un'esperienza quindicennale nel settore energetico, e in particolare nel mondo delle energie rinnovabili e della green economy. «Ho deciso di entrare in ForGreen perché condivido i valori di sostenibilità che guidano l'azienda e la volontà di innovare, attraverso un modello organizzativo molto diverso rispetto a quello di altri operatori», è la dichiarazione di Vincenzo Scotti, che nei giorni scorsi ha annunciato il piano industriale 2016-18 di ForGreen. Il piano prevede il raggiungimento di 40 milioni di euro di

fatturato tra fornitura e acquisto di energia alle imprese e lo sviluppo di progetti di energy sharing attraverso la cooperativa WeForGreen Sharing. L'obiettivo è quello di arrivare nell'arco del triennio a 2.000 imprese che consumano e producono energia verde e sostenibile, e oltre 1.200 persone socie di WeForGreen Sharing. Il piano industriale di ForGreen propone quindi lo sviluppo di sustainable communities in grado di affrontare l'energia da un nuovo punto di vista: quello del prosumer sostenibile, ovvero del consumatore che diventa parte attiva nel processo di produzione e fruizione dell'energia.

Tutto esaurito per l'evento Tesla Revolution 2016 del 12 marzo a Verona

04/03. Sono oltre 220 le persone iscritte all'appuntamento Tesla Revolution 2016, in calendario il prossimo sabato 12 marzo presso il Crowne Plaza Hotel di Verona. L'evento, che ha registrato il sold out con una settimana di anticipo, è organizzato da Teslaltalia.it - Tesla Club Italy ed è il primo in Italia dedicato alla rivoluzione che Tesla ha introdotto nel mondo della mobilità elettrica.

Tesla Revolution si presenta agli appassionati con una doppia funzione: una conferenza per erogare importanti contenuti; e un raduno, per far incontrare per la prima volta appassionati e clienti Tesla italiani. La parte congressuale intende sensibilizzare i partecipanti sull'utilizzo delle auto elettriche e sul progresso tecnologico. Nel corso dell'evento ci sarà uno spazio anche per il sistema di accumulo Powerwall, realizzato da Tesla per lavorare in abbinamento ad impianti fotovoltaici residenziali.

Intorno alle 17.30 è previsto un intervento dedicato proprio a questo argomento: Simone Rambaldi, R&D di Electro Vehicles Europe, parlerà sul tema "Caricare con il sole anche se non c'è". Il programma completo di Tesla Revolution è disponibile sul sito dedicato all'evento: la giornata verrà aperta da un intervento di benvenuto da parte del fondatore del Tesla Club Italy Federico Lagni. L'evento ha raccolto consensi anche da importanti associazioni istituzionali che hanno concesso il loro patrocinio: Commissione europea, Enea, Automobile Club Italia, CEI - Cives, AssoESCo e Assoelettrica, entrambe associate a Confindustria, Automobile Club di Verona, Lombardy Energy Cleantech Cluster, AssoEge, AssoRinnovabili, Aire. Queste adesioni testimoniano l'importanza di Tesla Revolution 2016 come momento di incontro e confronto sullo sviluppo della mobilità elettrica.



Scarica o sfoglia il numero di marzo di Solare B2B

SOLARE B2B
MARCHIO 2016 - ANNO VI - NUMERO 3

Alle soglie del fotovoltaico 3.0
EFFICIENZA E RISPARMIO ENERGETICO

LA RIVOLUZIONE DEI PROFESSIONISTI DELL'ENERGIA CALDA
FORMARE E INFORMARE

TUTTO AUTOCOSUMISMO

UN MCE SEMPRE PIÙ "ELETTRICO"

LEADER E NON PER CASO
Intervista a Luciano Lauri, presidente di Sunergy Solar

26 IMPIANTI IN C.E.: COME PREPARARSI AI CONTROLLI DEL GSE

27 COME FUNZIONA IL SUPERAMMORTAMENTO PER GLI IMPIANTI FV

28 I MODULI AEG ENTRANO NEL MERCATO ITALIANO

Il rinvio di Solarexpo 2016 arriva anche in Senato

03/03. L'annuncio del rinvio dell'edizione 2016 di Solarexpo, dopo una storia di 17 anni, è la conferma di quanto l'attuale Governo stia creando difficoltà a tutto il settore del fotovoltaico e più generale delle energie rinnovabili. È quanto sostenuto dall'onorevole Gianni Girotto, del Movimento 5 Stelle, che è intervenuto al Senato su questi temi nella giornata di mercoledì 2 marzo.

«Questo Governo ha distrutto negli ultimi tre anni una filiera di eccellenza mentre negli altri Paesi il treno delle rinnovabili va a gonfie vele» ha dichiarato Gianni Girotto. «La filiera dell'efficienza energetica e delle rinnovabili potrebbe dare decine di migliaia di posti di lavoro e non inquina. Eppure questa filiera è talmente allo stremo da non essere in grado di organizzare una fiera di settore dopo 17 anni nei quali abbiamo avuto anche la leadership di questi settori».

Gianni Girotto ha inoltre sottolineato la differenza di atteggiamento verso le rinnovabili da parte di alcuni Governi, contestando la retorica con cui nel corso del Cop21 di Parigi il governo italiano ha sostenuto la lotta ai cambiamenti climatici solo a parole, ma poi nei fatti ha dimostrato l'esatto contrario. «In Italia si continua a cambiare le regole del gioco e lo si fa sempre a sfavore dell'efficienza energetica e delle rinnovabili» ha dichiarato l'onorevole Girotto. «Da una parte abbiamo la Germania che continua a incentivare questi settori e gli Stati Uniti che finita una prima tranche di sussidi alle rinnovabili hanno deciso di continuare a incentivare questo settore. Noi invece cosa facciamo? Eliminiamo le rinnovabili perché danno fastidio alle fonti fossili».

[Guarda l'intervento al Senato dell'onorevole Gianni Girotto \(M5S\)](#)

Il nuovo Conto Termico è in Gazzetta Ufficiale

03/03. Il nuovo decreto Conto Termico è in Gazzetta Ufficiale ed entrerà in vigore dopo novanta giorni dalla data di pubblicazione, avvenuta il 2 marzo. Entro tale data si prevede che verranno aggiornate le Regole applicative del GSE, in particolare modo per ciò che concerne la gestione del Catalogo dei prodotti prequalificati.

Il decreto, che dà seguito a quanto previsto dalla legge Sblocca Italia (n.164/2014) in merito alla semplificazione del meccanismo di incentivi per la produzione di energia termica da fonti rinnovabili e per l'incremento dell'efficienza energetica in impianti di piccole dimensioni, mette a disposizione 900 milioni di euro annui, di cui 700 per privati e imprese e 200 per le pubbliche amministrazioni, le cooperative sociali e le società di patrimonio pubblico.

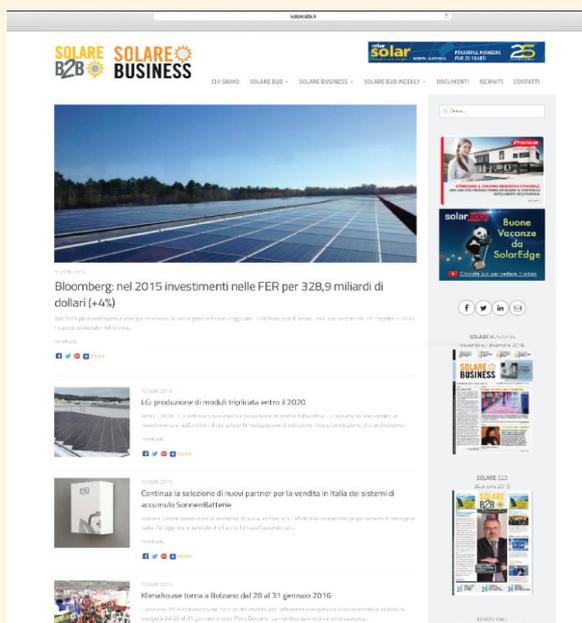
Anima, Assoclima e Assotermica, che hanno lavorato costantemente con le istituzioni per la pubblicazione ottimale della revisione e in modo particolare per risolvere la scarsa remunerabilità e la complessità dei processi legati al Conto Termico, hanno accolto con soddisfazione la pubblicazione del decreto. «Il nuovo Conto Termico diviene finalmente una misura permanente», dichiara il presidente di Anima, Alberto Caprari. «Si favorisce così una certa stabilità per gli utilizzatori e le industrie delle tecnologie italiane. Riteniamo urgente, pertanto, che una parte dei fondi a disposizione siano investiti anche nella comunicazione agli utenti finali, affinché presto ne possano trarre vantaggio». Alberto Montanini, presidente Assotermica, aggiunge: «Tra le novità più importanti, a cui abbiamo lavorato assiduamente, segnaliamo l'assegnazione dell'incentivo ai pannelli solari termici in ragione della loro producibilità media, e quindi della loro resa, e l'attribuzione dello stesso anche agli apparecchi ibridi con caldaia a condensazione e pompa di calore. In quest'ultimo caso ci auguriamo che possa essere un contributo importante alla crescita di un segmento di mercato verso il quale tutte le nostre imprese pongono grande attenzione. Non da ultimo, segnaliamo la possibilità di ottenere il rilascio dell'importo spettante in un'unica rata per valori del beneficio non superiori ai 5.000 euro, rispetto ai 2 o 5 anni attuali». «Questo provvedimento completa il quadro degli incentivi anche a supporto delle tecnologie più efficienti per la climatizzazione invernale degli edifici», conclude Alessandro Riello, presidente di Assoclima. «Oltre a misure semplificative, che rendono più agevole l'accesso all'incentivo e più rapida la sua erogazione, sono stati introdotti l'ampliamento della tipologia di interventi agevolabili, l'adeguamento del livello di incentivazione e l'aggiornamento dei requisiti tecnici minimi di accesso. Tra le misure di semplificazione il decreto prevede la predisposizione, a cura del GSE, di una lista di prodotti idonei con potenza termica fino a 35 kW per i quali sarà possibile usufruire di una procedura semiautomatica per l'accesso agli incentivi».

Vuoi che inviamo ad altri tuoi colleghi Solare B2B Weekly? Segnalaci la loro e-mail all'indirizzo:

solare@solareb2b.it



Le notizie del giorno le trovi su www.solareb2b.it



Record per Panasonic: l'efficienza di conversione dei moduli tocca il 23,8%

03/03. Panasonic ha stabilito un nuovo record in termini di efficienza. I moduli in silicio cristallino hanno raggiunto un'efficienza di conversione del 23,8%, valore che segna un ulteriore balzo in avanti, di un punto percentuale, rispetto al più recente risultato (22,8%). Il risultato, per ora raggiunto solo in laboratorio e confermato dal National Institute of Advanced Industrial Science and Technology (Aist), è uno dei più alti al mondo. L'azienda attribuisce questo nuovo record a un ulteriore sviluppo della tecnologia a eterogiunzione HIT, che unisce uno strato di silicio cristallino e strati di silicio amorfo.

SEU, semplificazioni per gli impianti fino a 20 kW e i sistemi semplici fino a 100 kW

02/03. Estensione della definizione di Seeseu-A, semplificazioni per gli impianti fotovoltaici sotto i 20 kW e per i sistemi Semplici di Produzione e Consumo (SEU) con impianti sotto ai 100 kW. Queste le principali novità disposte dall'Autorità per l'energia elettrica il gas e il sistema idrico (Aeegsi) con la [delibera 72/2016/R/eel](#), al fine di recepire le disposizioni del Collegato Ambientale (D.L. 154/15) e introdurre alcune semplificazioni con riferimento al Testo Integrato Sistemi Semplici di Produzione e Consumo (Tisspc).

La delibera amplia la possibilità di accesso al regime dei Seeseu-A, ovvero quelli caratterizzati dalla presenza di un unico soggetto giuridico che assume contemporaneamente la qualifica di cliente finale e di produttore. Nel caso di soggetti che, nel periodo compreso tra il 6 maggio 2010 e il 1° gennaio 2014, erano sottoposti al regime di amministrazione straordinaria, si prevede che l'unicità del soggetto giuridico titolare dell'unità di produzione e dell'unità di consumo di energia elettrica, sia verificata alla data del 1° gennaio 2016, anziché al 1° gennaio 2014 (data di entrata in vigore del Tisspc). Accogliendo le disposizioni contenute nel Collegato Ambientale, inoltre, la delibera elimina dal Tisspc il riferimento al limite massimo di 20 MW come condizione per la realizzazione di un SEU, conforma la definizione di "gruppo societario" contenuta nel Tisspc a quella prevista dall'articolo 2359 del codice civile ed estende la definizione di Seeseu-A, in modo che possano rientrare in questa categoria anche i sistemi che, oltre a soddisfare i requisiti di esistenza tipici dei Seeseu, presentano soggetti riconducibili allo stesso gruppo societario. L'Autorità, al fine di rendere operativa questa disposizione, prescrive al GSE di definire entro il 30 aprile le modalità tramite cui i responsabili di SEU devono presentare la richiesta di qualifica di Seeseu-A per gruppi societari. In merito ai sistemi di potenza compresa entro i 20 kW che beneficiano della tariffa omnicomprensiva e della la tariffa premio sul consumo in sito alla luce del quarto e del quinto Conto Energia, la delibera prevede che il GSE inizi la procedura di qualifica SEU entro il 31 ottobre 2016, anche in assenza di esplicita richiesta da parte del titolare dell'impianto.

Infine, entro il 30 aprile 2016 il GSE è tenuto a definire le semplificazioni nella procedura per il rilascio delle qualifiche di SEU ai sistemi particolarmente semplici e caratterizzati da impianti di produzione di energia elettrica fino a 100 kW, sottoponendole alla valutazione e all'approvazione degli uffici dell'Autorità.

Per consultare il documento: http://www.solareb2b.it/wp-content/uploads/2016/03/Delibera-72_2016_Reel.pdf

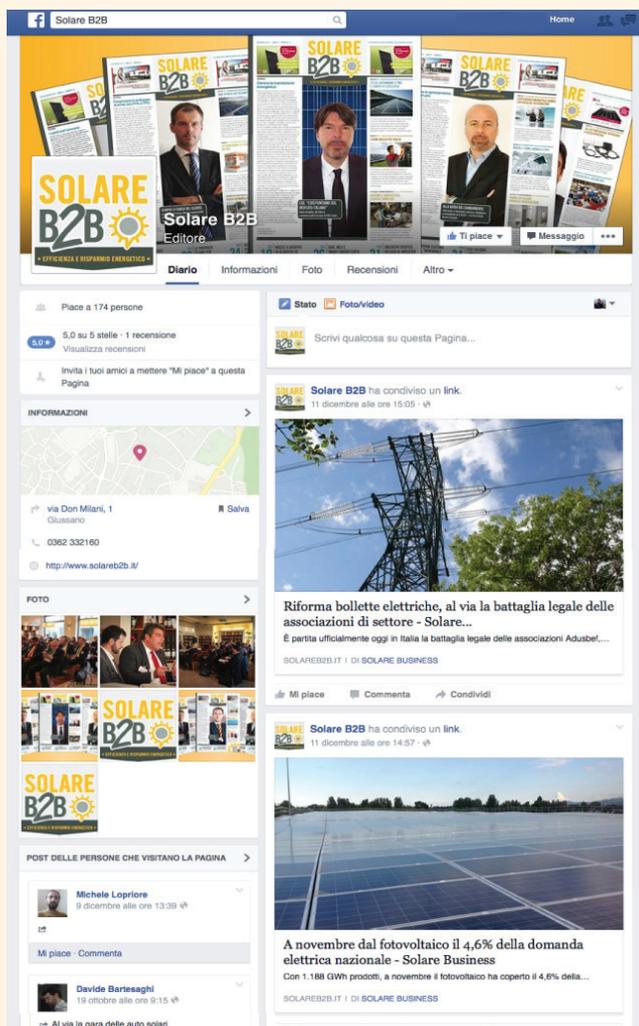
Banca Mondiale: un bond dedicato al mercato italiano per lo sviluppo sostenibile

03/03. La Banca Mondiale emetterà una nuova obbligazione dedicata al mercato italiano per lo sviluppo sostenibile. Il bond sarà sottoscrivibile dal 1° marzo al 21 marzo 2016, salvo chiusura anticipata, e al termine del periodo di offerta sarà quotato sul mercato MOT di Borsa Italiana. L'obbligazione ha durata di dieci anni e coupon fissato all'1,75%. Alla scadenza, la Banca Mondiale rimborserà agli investitori il 100% del capitale in dollari statunitensi. A partire dal 29 marzo 2018, con cadenza annuale, l'obbligazione può essere inoltre rimborsata anticipatamente alla pari dall'emittente. "La missione della Banca Mondiale è di porre fine all'estrema povertà nell'arco della prossima generazione e di promuovere benessere condiviso", si legge in una nota. "Questi obiettivi dovranno essere raggiunti in modo sostenibile nel tempo affinché possano essere trasmessi di generazione in generazione". La Banca Mondiale si finanzia attraverso il mercato dei capitali per sostenere progetti sostenibili nei Paesi in via di sviluppo al fine di migliorare gli standard di vita, tutelare il patrimonio ambientale e promuovere diversi settori quali, ad esempio, istruzione, sanità e infrastrutture. Per questa emissione, la Banca Mondiale ha collaborato con BNP Paribas, come dealer, e con Banca Akros S.p.A., come co-dealer.

Per maggiori informazioni: www.sustainablebond.com.



Clicca qui e metti mi piace
alla pagina **facebook**
di **Solare B2B**



Winaico lancia il modulo resistente ai tifoni e il pannello Perc da 315 W

02/03. Al PV Energy, fiera sul solare che si è tenuta a Tokyo dal 2 al 4 marzo 2016, Winaico ha focalizzato l'attenzione sulle sue ultime due novità di prodotto.

Il primo è il pannello studiato e sviluppato per resistere ai tifoni tipici di alcuni Paesi asiatici, tra cui proprio il Giappone. Per raggiungere questo risultato, Winaico ha utilizzato la tecnologia HeatCap, in grado di impedire microfrazioni delle celle, e ha rinforzato il telaio, testato per resistere a carichi superiori a 7.200 Pa. Winaico ha presentato inoltre il modulo monocristallino da 315 watt con tecnologia Perc. Il pannello, da 60 celle, può raggiungere un'efficienza del 18,9%.

Inverter Samil Power per impianto da 20 kW su grattacielo di Milano

02/03. La filiale italiana di Samil Power, grazie anche al contributo dell'azienda Elfor srl, che opera nella distribuzione di prodotti per l'efficienza energetica, ha fornito i propri inverter per un impianto fotovoltaico da 20 kWp realizzato sul tetto del grattacielo più alto d'Italia, situato a Milano.

Per l'installazione sono stati allacciati due inverter SolarLake 10000TL-PM dotati di doppio inseguitore. «Siamo estremamente orgogliosi di essere stati scelti per questo prestigioso impianto, espressione di eccellenza e innovazione in design, tecnologia ed efficienza», ha spiegato Luigi Dell'Orto, european sales director.

Paolo Panighi, amministratore di Elfor Srl, ha aggiunto: «Siamo soddisfatti della collaborazione avviata quattro anni fa con Samil Power, che ci ha permesso di crescere e di portare in Italia un prodotto ed un fornitore affidabile in grado di soddisfare le più alte aspettative sia di qualità del prodotto sia del servizio».

Hoval finanzia la sostituzione della centrale termica condominiale

02/03. Hoval propone il servizio FinCon, che consente al condominio di accedere ad un finanziamento fino a 200mila euro per la sostituzione della centrale termica, senza gravare sui condomini con una spesa consistente.

Hoval FinCon è studiato per offrire ai condomini l'opportunità di adeguarsi alla normativa che prevede l'obbligo di abbattere del 20% i consumi di energia entro il 2020, rendendo obbligatori la contabilizzazione e la termoregolazione del calore (D.Lgs. 102 del 4 luglio 2014). Grazie al risparmio energetico ottenuto con l'installazione di una nuova soluzione Hoval, e alla conseguente riduzione dei costi in bolletta, il condominio può compensare e ammortizzare l'importo dell'investimento, azzerando gli interessi del finanziamento.

Hoval mette a disposizione il suo team di consulenti energetici per effettuare l'analisi preliminare e la stima del risparmio energetico che si potrebbe ottenere con un intervento di sostituzione dell'impianto in uso nel condominio. La scelta di una centrale termica Hoval offre la garanzia di poter contare su una rete capillare di partner che si occupano dell'assistenza, della manutenzione e della gestione dell'impianto in modo rapido e puntuale, oltre all'estensione della garanzia a cinque anni, in aggiunta ai convenzionali due anni, con la formula Sicuro3. Il nuovo impianto installato nel condominio verrà gestito dal sistema di regolazione TopTronicE, in grado di controllarne in autonomia il funzionamento, la produzione di calore e quindi il consumo di energia, adattandoli alle previsioni meteorologiche e alle reali necessità.

Il servizio Hoval FinCon consente di finanziare anche solo una parte dei condomini e di dilazionare la spesa in cinque anni con un canone mensile, usufruendo della detrazione fiscale del 65%, con una sola pratica per l'intero condominio. È inoltre possibile richiedere un finanziamento anche per interventi sull'involucro e di finanziamenti anche superiori, dedicati a casi particolari.