

SOLARE B2B WEEKLY



DOMANDA ENERGIA ELETTRICA IN ITALIA

MAGGIO 2015
Totale: 24.855
Fotovoltaico: 2.801
Peso FV: 11,26%

MAGGIO 2014
Peso FV: 10,6%

GEN-MAG 2015
Totale: 126.979
Fotovoltaico: 9.943
Peso FV: 7,8%

GEN-MAG 2014
Peso FV: 7,03%

INTERVISTA

CHAFFOTEAUX: VERSO IL FUTURO DA PROTAGONISTI

Riportiamo alcuni estratti dall'intervista a Marco Manzone, marketing manager Italia di Ariston Thermo Group, pubblicata sul numero di luglio/agosto della rivista Solare B2B



Marco Manzone

«Oggi c'è un forte elemento di discontinuità rappresentato dall'entrata in vigore delle normative sulla progettazione eco-compatibile e dall'etichetta energetica. Dal 26 settembre 2015 il nostro mondo cambia radicalmente. Non sarà più possibile immettere sul mercato prodotti con tecnologia tradizionale. L'obiettivo è quello di ridurre i consumi energetici».

È la fine della caldaia a gas...

«In un certo senso sì. [...] Ora si apre l'era della caldaia a gas a condensazione. L'evoluzione porterà sempre più a utilizzare sistemi ibridi o pompe di calore. In molti casi si tratta inoltre di tecnologie avanzate, predisposte anche per la connessione a un impianto fotovoltaico».

[...]

Caldaie a condensazione, pompe di calore, ibridi... Quale impatto avrà sul mercato, e in particolare sul canale degli installatori, questo nuovo mix dell'offerta di prodotto?

«[...] Gli installatori che vorranno restare sul mercato non potranno essere quelli che lavorano in modo tradizionale. Dovranno possedere un know-how nell'ambito dell'acqua,

segue a pagina 2

AZIENDE E BRAND CITATI IN QUESTO NUMERO

- 3E
- 7C Solarparken
- Adler Solar
- Alectris
- Anie Rinnovabili
- Belectric
- Conergy
- DuPont
- Enel Green Power
- Enphase
- Fiamm
- First Solar
- Fortum
- Green Power
- Grupo Clavijo
- GSE
- Ingeteam
- Innovatec
- JinkoSolar
- Kenergia Sviluppo
- Kinexia
- Krannich Solar
- Lark Energy
- Meteocontrol
- New Energy for the World
- Primrose solar
- Skytron
- Solar Frontier
- Solar Power Europe
- Solarcentury
- Solax
- Sonnenbatterie
- SunEdison
- Tco-solar
- Trina Solar
- UL

SEGUI LE NEWS SUL SITO
WWW.SOLAREBUSINESS.IT
ANCHE CON IL TELEFONINO



INQUADRA IL QR CODE
COL CELLULARE COMPATIBILE

News dal 29 giugno al 3 luglio 2015

Kenergia Sviluppo entra nella task force sull'O&M di Solar Power Europe

03/07. Kenergia Sviluppo è entrata a far parte della task force di Solar Power Europe (ex Epia) dedicata all'Operation & Maintenance. La task force sull'O&M, avviata lo scorso 23 aprile a Bruxelles, è nata dalla constatazione dell'importanza delle attività di manutenzione e controllo rispetto al futuro del solare, e con l'obiettivo di sviluppare delle linee guida sulle best practice per il settore solare europeo. Kenergia Sviluppo va così ad affiancare le aziende 3E, 7C Solarparken, Adler Solar, Alectris, Conergy, DuPont, Enel Green Power, Enphase, JinkoSolar, First Solar, Fortum, Lark Energy, Meteocontrol, Primrose solar, Skytron, Solarcentury, Tco-solar, Trina Solar e UL. «Dopo aver preso parte ad altri gruppi di lavoro europei sul fotovoltaico, anche Solar Power Europe ci ha chiamato a partecipare ad una task force internazionale, che ha come principale obiettivo quello di individuare i benchmark e le best practice in ambito O&M», ha dichiarato Paolo Chiantore, AD di Kenergia Sviluppo. «Abbiamo deciso di contribuire attivamente a questa nuova sfida internazionale con il nostro know how nella fornitura di servizi di alto livello nel monitoring e nella gestione e manutenzione di grandi impianti. Kenergia Sviluppo ha fatto dell'O&M il proprio core business con un importante track record che dal 2009 ci ha portato a lavorare su oltre 350 MWp di impianti».

APPUNTAMENTI

- WORLD EFFICIENCY
13-15 ottobre
Parigi
- COMOCASACLIMA
13-15 novembre
Erba (CO)

SOLARE B2B

Registrazione al Tribunale di Milano
n. 195 del 2 aprile 2010

Direttore Responsabile:
Davide Bartesaghi
bartesaghi@solareb2b.it

Responsabile commerciale:
Marco Arosio
arosio@solareb2b.it

Editore:
Editoriale Farlastrada Srl
Redazione: Via Don Milani, 1
20833 Giusano (MB)
Tel. 0362/332160



E' POSSIBILE REVITALIZZARE IL TUO BUSINESS. PERCHE' CON FRONIUS PUOI FARE OPERAZIONE REVAMPING:

IDEALE PER REVAMPING ▶





del gas e dell'energia elettrica. Bisognerà essere capaci di studiare ogni situazione per trovare la specifica risposta alle diverse esigenze.

[...]

Qual è la vostra proposta nel segmento dell'ibrido?

«Già qualche anno fa Chaffoteaux ha lanciato sul mercato il sistema Talia Green Hybrid, una combinazione intelligente di caldaia a condensazione a gas e pompa di calore aria / acqua. Oltre il 70% dell'energia prodotta dalla pompa di calore viene fornita dall'aria esterna, in modo rinnovabile, illimitato e gratuito, riducendo al minimo il consumo di gas. Per i periodi di freddo estremo, la caldaia a condensazione garantisce un comfort costante. [...]».

Il canale sarà pronto a gestire le nuove tecnologie?

«Noi stiamo facendo di tutto perché lo sia. Puntando soprattutto sulla formazione. [...] Bisognerà essere capaci di motivare, spiegare, far capire ai consumatori quali sono i nuovi vantaggi. Ad esempio basterebbe saper spiegare che una caldaia a condensazione si ripaga in pochi anni».

[...]

State studiando accordi con aziende del fotovoltaico?

«Ci stiamo ragionando. Chaffoteaux ha già iniziato a collaborare con un produttore di primo piano di inverter fotovoltaici per fare insieme dei roadshow. Ma non siamo ancora al punto di stabilire una partnership commerciale».

E gli installatori fotovoltaici?

«Sicuramente una pompa di calore è più familiare a un installatore del mondo elettrico, che a uno dell'idraulico. [...]».

Ci sarà un travaso di installatori elettrici verso la termoidraulica?

«Sta già capitando. Il mondo cambia. Chi riesca ad anticipare o a cavalcare il cambiamento può averne benefici immediati. Chi lo osteggia o non lo capisce rischia di esserne vittima».

[...]

Il cambiamento che ci aspetta darà al mercato gli strumenti per difendere meglio anche i margini?

«Credo di sì. Ma bisogna sempre ricordare che i margini si difendono soprattutto con la competenza».

[...]

Avete recentemente lanciato il nuovo progetto di loyalty per gli installatori "Chaffoteaux Unique". Ce lo può illustrare?

«[...] "Chaffoteaux Unique" premia l'acquisto di caldaie, collettori solari e scaldacqua con una card da utilizzare per le spese di ogni giorno. Abbiamo voluto superare il concetto di "cataloghi fedeltà". Ora i nostri installatori termoidraulici hanno la possibilità di caricare le prove di acquisto sul nuovo programma Chaffoteaux Unique e, grazie alla Chaffoteaux Card, utilizzare i propri punti in piena libertà e a propria scelta[...].».

La redazione

News dal 29 giugno al 3 luglio 2015

Eneray e Solax insieme per lo sviluppo del sistema di accumulo X Hybrid in Italia

03/07. Eneray srl ha siglato una partnership con la società cinese Solax con l'obiettivo di distribuire i sistemi inverter+storage X-Hybrid, prodotto per l'accumulo di energia che ha già ricevuto la certificazione CEI 0-21. Il sistema è costituito da inverter nella gamma di 3, 3,7 e 5 kW e batterie in litio ferro fosfato. Questo tipo di batteria può compiere più cicli a maggiore profondità di scarica (4.000 cicli all'80% DOD) rispetto alle batterie al piombo. «Un mercato sicuramente destinato a crescere», spiega Davide Tinnazzi, amministratore delegato di Eneray srl. «Nel contesto italiano i prodotti ibridi sono molto interessanti, poiché, come anche accaduto in Inghilterra e in Germania, gli incentivi per l'energia da fotovoltaico sono scomparsi, mentre la bolletta elettrica continua a salire. Per questo ora

serve massimizzare la produttività degli impianti. L'obiettivo oggi è usare tutta l'energia generata nel fotovoltaico, grazie a nuove generazioni di batterie e di inverter, come il sistema di Solax, tra i più performanti al mondo». Tom Ji, regional sales manager di Solax, ha aggiunto: «Abbiamo deciso di lavorare con Eneray srl poiché è un'ottima compagnia sul piano tecnico ed ha anche altri prodotti complementari, e apprezziamo molto il supporto tecnico che ci ha permesso di adattare i nostri prodotti alle normative ed alle esigenze del mercato italiano». È inoltre recente l'accordo siglato da Eneray srl, distributore ed importatore esclusivo del sistema X-Hybrid, e Krannich Solar, che avrà il compito di distribuire su tutto il territorio il sistema Solax X Hybrid nella versione CEI 0-21.

Friuli, nuovi fondi per rinnovabili, risparmio energetico e domotica nelle abitazioni

03/07. A partire dal 1° luglio i cittadini del Friuli Venezia Giulia che intendono realizzare interventi finalizzati alla messa a norma di impianti tecnologici o al conseguimento del risparmio energetico nella prima casa, possono accedere a finanziamenti in conto capitale messi a disposizione dalla Regione. Sono ammessi ai finanziamenti agevolati gli interventi di domotica finalizzati al risparmio energetico, l'installazione di impianti da fonti rinnovabili e gli interventi di messa a norma di impianti elettrici. Tra i sistemi per la produzione di energia pulita possono accedere al bando l'installazione di impianti solari termici, geotermici e fotovoltaici, anche con eventuale sistema di accumulo, nonché l'installazione di un

sistema di storage da abbinare ad impianti già esistenti. Tra gli interventi per il risparmio energetico sono previsti la sostituzione di serramenti, la sostituzione di caldaie con adeguamento dell'impianto e la realizzazione dell'isolamento termico dell'involucro edilizio. La dotazione finanziaria complessiva ammonta a 4,3 milioni di euro. Ogni intervento ritenuto ammissibile potrà ricevere un contributo del 50% della spesa fino a un massimo di 10.000 euro. Possono presentare domanda di contributo i soggetti privati proprietari o comproprietari di immobili nei quali abbiano la residenza anagrafica al momento della domanda e la conservino fino all'erogazione del contributo.

Grupo Clavijo: Álvaro Vallejo nuovo direttore finanziario

03/07. L'azienda spagnola Grupo Clavijo ha annunciato l'ingresso di Álvaro Vallejo in qualità di direttore finanziario. «Questa incorporazione rafforza il team dirigenziale del Grupo Clavijo», si legge in una nota dell'azienda, «e si inquadra nella politica dell'azienda che dispone dei migliori pro-

fessionisti per offrire un servizio di alta qualità ai suoi clienti in tutto il mondo». Laureato in amministrazione e direzione di imprese e con un master in consulenza fiscale e tributaria, Álvaro Vallejo vanta una grande esperienza come responsabile dei settori fiscale, contabile e finanziario.

PRODUCI
MODULI FOTOVOLTAICI

REALIZZA
PROGETTI SOLARI

INVESTI
IN INDIA

CON WAAREE

WAAREE® Lavoriamo col sole

- PRIMO PRODUTTORE IN INDIA CON 500MW DI CAPACITA' PRODUTTIVA
- PARTNER EPC
- SVILUPPO PROGETTI
- MODULI BANCABILI

Waaree Energies Limited, Italy office: +39 02 98295541
e-mail: info@waaree.it



ANNUNCI DI LAVORO

GAIA ENERGY srl

azienda leader in Italia negli interventi globali di risparmio energetico in ambito industriale, terziario e settore abitativo basati sull'incremento dell'efficienza energetica degli impianti, ricerca collaboratori Tecnico-Commerciale da inserire all'interno della propria struttura aziendale, Ufficio Tecnico ed Ufficio Commerciale, in Gricignano d'Aversa (CE), od Agenti plurimandatari e/o Procuratori, in Campania, per l'acquisizione, lo sviluppo e il consolidamento di un portafoglio clienti composto principalmente da installatori, Enti Pubblici, grandi aziende di produzione e distribuzione di Energia, Enel e di società private.



www.gaiaenergy.it

Il profilo ricercato:

- Ha un'età minima di 25 anni.
- Ha conseguito un diploma di maturità/laurea preferibilmente ad indirizzo tecnico o economico
- Ha una esperienza di vendita
- Possiede una spiccata propensione commerciale con forte orientamento ai risultati
- Ha padronanza dei moderni sistemi informatici
- È una persona positiva, dinamica e predisposta alle relazioni interpersonali

Gli interessati sono pregati di inviare la propria candidatura a v.gallinaro@gaiaenergy.it

Solar Frontier inaugura filiale nel Regno Unito

02/07. Solar Frontier Europe ha aperto un nuovo ufficio a Londra, con l'obiettivo di incrementare i propri volumi di vendita in ambito residenziale e commerciale in tutto il Regno Unito. «L'apertura del nuovo ufficio è un passo importante nella strategia di espansione globale di Solar Frontier», ha affermato Wolfgang Lange, amministratore delegato di Solar Frontier Europe. Solar Frontier è attiva nel mercato del Regno Unito dal 2012. Negli ultimi tre anni, in particolare, l'azienda è stata impegnata nella realizzazione di 16,5 MW a Turweston con Belectric. Solar Frontier ha inoltre siglato un accordo con New Energy for the World (NEW) per sviluppare diversi progetti fotovoltaici. Il primo di questi progetti, un impianto fotovoltaico CIS a Banwell da 7,15 MW, è stato recentemente venduto ad un gestore patrimoniale poco dopo la sua entrata in funzione, avvenuta a marzo 2015.

Scarica o sfoglia il numero di luglio/agosto di Solare B2B



Raee: firmato nuovo accordo tra produttori e imprese della distribuzione

02/07. È stato siglato un nuovo accordo che definisce le condizioni di raccolta e gestione dei rifiuti da apparecchiature elettriche ed elettroniche, tra i quali vi sono anche i moduli fotovoltaici a fine vita. L'intesa è stata siglata dal centro di coordinamento Raee, le associazioni di categoria dei produttori di apparecchiature elettriche ed elettroniche, le associazioni delle aziende di raccolta dei rifiuti e le organizzazioni delle Imprese commerciali e della distribuzione e resta aperto alla sottoscrizione da parte di tutte le associazioni di settore.

L'accordo disciplina le modalità e i tempi di ritiro dei Raee dai luoghi di raggruppamento conferiti ai distributori, l'organizzazione della raccolta in modo omogeneo sul territorio nazionale e i relativi premi di efficienza, erogati sulla base dei quantitativi di Raee conferiti dai consumatori ai distributori, ritirati dai sistemi collettivi dei produttori e avviati correttamente alle operazioni di trattamento e recupero. Con la stipula della nuova intesa, il valore di questi rimborsi è stato incrementato quasi del 50% in valor medio rispetto agli attuali livelli.

Un'altra novità introdotta dal documento è il supporto in via sperimentale alla creazione di "microaree ecologiche a basso impatto ambientale", mirate a rendere più agevole la raccolta dei Raee in aree disagiate.

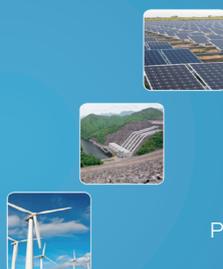
«Ottimo risultato raggiunto in tempi record», ha dichiarato il direttore generale di Anie Maria Antonietta Portaluri. «Con la sottoscrizione dell'accordo di programma tutte le componenti della filiera hanno firmato un concreto impegno a fare ciascuna la propria parte per incrementare nei prossimi anni i livelli di raccolta dei rifiuti elettrici ed elettronici. L'auspicio», conclude Portaluri, «è che si completi in tempi brevi anche il quadro legislativo di riferimento, per garantire regole chiare, eque, semplici che possano fare del sistema Raee nazionale un modello virtuoso nel panorama europeo».

Efficienza garantita!

Esapro è la prima azienda specializzata nei servizi integrati per la massima resa dei sistemi energetici sostenibili.

L'impianto viene condotto in tutti i suoi aspetti da team di professionisti qualificati e competenti, forniti dei migliori sistemi tecnologici.

Esapro: un unico referente per massima sicurezza e rendimento nel tempo



PER MAGGIORI INFO VISITA IL SITO O SCRIVI A:
www.esapro.it - info@esapro.it



ANNUNCI DI LAVORO  GREENTALENT

International Business Developer - (Rif.IBD)

Il candidato ha conseguito una laurea in ingegneria e ha maturato un'esperienza di almeno tre anni all'interno di società impiantistiche attive nel mercato delle energie rinnovabili, preferibilmente nell'ambito del biogas.

La risorsa seguirà lo sviluppo dei mercati esteri e, in particolare, svolgerà attività di scouting, origination e vendita di impianti a Biogas chiavi in mano. Si occuperà quindi di:

- Sviluppare una rete commerciale in paesi in cui la società non è presente
- Valutare la profittabilità economica delle opportunità individuate
- Illustrare al cliente l'offerta economica sia a livello tecnico sia a livello contrattuale

Sede di lavoro: provincia di Varese

Gli interessati ambosessi possono inoltrare il proprio CV a: contact@greentalent.it - o candidandosi nel sito: www.greentalent.it

SunEdison, inaugurato impianto da 50 MW in India

01/07. SunEdison ha inaugurato l'impianto fotovoltaico "Dammakhedi" da 50 MW nella regione di Madhya Pradesh, in India. Dammakhedi è la prima centrale solare realizzata nello Stato indiano che utilizza gli inseguitori monoassiali per massimizzare la produzione di energia. Il progetto ha creato più di un migliaio di posti di lavoro durante la costruzione. Le attività di gestione, monitoraggio e controllo sono state affidate alla società SunEdison Services. La centrale, collegata alla rete elettrica statale, è tra i primi progetti commissionati nell'ambito della seconda fase del Jawaharlal Nehru National Solar Mission, iniziativa per lo sviluppo sostenibile dei governi statali e nazionali del Paese. «Il Governo del Madhya Pradesh e il New and Renewable Energy Department hanno avuto un ruolo determinante nella promozione delle energie pulite nella regione», ha dichiarato Manu Srivastava, IAS, segretario del New and Renewable Energy Department del Governo del Madhya Pradesh. «La nostra amministrazione continuerà a promuovere gli investimenti nelle rinnovabili, contribuendo all'ambizioso obiettivo del Primo Ministro di installare 100 GW di impianti fotovoltaici entro il 2022».

Impianti da FER per le aree rurali dell'Uruguay

01/07. L'Uruguay intende realizzare impianti che sfruttano le fonti rinnovabili, tra cui fotovoltaico, eolico, biomasse, per le aree rurali. La decisione è arrivata dopo la visita da parte del Governo e dell'Administracion Nacional de Usinas y Trasmisiones Electricas all'impianto fotovoltaico da 50 kWp che ha sostituito i generatori diesel nella località Cerros de Vera, la prima comunità rurale che soddisfa il fabbisogno di 58 case, 10 utenze commerciali e l'illuminazione delle strade grazie all'energia solare. Inoltre, recentemente è stato annunciato che l'Uruguay intende abbandonare definitivamente le fossili per generare energia elettrica con l'obiettivo di coprire, nel 2016, oltre 90% del fabbisogno energetico con l'utilizzo di energie pulite.

Vuoi che inviamo ad altri tuoi colleghi Solare B2B Weekly?

Segnalaci la loro e-mail all'indirizzo:

solare@solareb2b.it



40 MW di inverter Ingeteam per centrale nel Regno Unito

30/06. L'impianto fotovoltaico da 40 MW di Ravensthorpe, situato nel Lincolnshire, Regno Unito, e allacciato alla rete lo scorso marzo, è stato realizzato con inverter Ingeteam della serie Ingecon SUN PowerStation da 2,33 MVA ciascuno. L'azienda parallelamente ha consegnato altri 7 MW di inverter Ingecon SUN PowerStation per l'impianto di Roanhead nella contea di Cumbria. Grazie a queste due ultime installazioni Ingeteam ha raggiunto la soglia di 120 MW di inverter fotovoltaici forniti nel Regno Unito. Gli inverter sono stati forniti all'interno della Ingecon SUN PowerStation SHE22 - 2,8MWp, l'ultima innovazione di Ingeteam. Tutti i dispositivi richiesti per un sistema multi-megawatt di media tensione sono stati integrati in un singolo shelter lungo 22 piedi, con tre compartimenti separati, facilmente trasportabile su ruota grazie a dimensioni e peso ridotti. Questa stazione di inverter, disponibile in shelter da 22 piedi o in container da 40 piedi fino a 3,500 kVA - 4,200kWp e 36kV, è una soluzione Plug & Play per impianti su larga scala appositamente progettati per condizioni ambientali avverse. Infine, per entrambi gli impianti Ingeteam ha realizzato la fornitura delle cassette di parallelo Ingecon SUN StringControl, del sistema di monitoraggio e controllo Ingecon SUN Scada, dell'Ingecon EMS Plant Controller e delle cabine di consegna.

Anie, il prossimo 10 luglio confronto con il GSE su fotovoltaico e rinnovabili

30/06. Anie Rinnovabili ha organizzato per il prossimo 10 luglio un momento di incontro e confronto sulle più recenti vicende normative che riguardano il fotovoltaico e in particolare il mantenimento degli incentivi in Conto Energia, e alcune tematiche di attualità del mondo delle rinnovabili. L'incontro, dal titolo "Il ruolo delle industrie delle Energie Rinnovabili" è aperto ai soci, agli operatori e alla stampa. Apriranno il convegno i focus di Emilio Cremona, presidente di Anie Rinnovabili, dal titolo "Il ruolo delle Fonti Rinnovabili nel Green ACT" e "Anie e il rapporto con il GSE". Seguirà l'intervento di Francesco Sperandini, direttore della divisione Operativa del GSE, intitolato "Le azioni del GSE per il DTR per il mantenimento degli incentivi in Conto Energia". Dopo un momento di dibattito tra i partecipanti sono previsti i due approfondimenti "Il punto di vista dei produttori: riflessioni alla luce dell'intervento del GSE" e "Tremonti Ambientale: benefici fiscali per le imprese che hanno investito in fonti rinnovabili". L'incontro si svolgerà presso la sede dell'associazione in viale Lancetti 43 alle ore 10.00 alle ore 13.30.



ANNUNCI DI LAVORO **TECNO-LARIO**

RICERCA VENDITORI-AGENTI

(e-mobility/energy storage)

Tecno-Lario è interessata a Venditori-Agenti per potenziare la presenza sul territorio nazionale nella vendita di sistemi di accumulo di energia (Solar Eclipse), stazioni di ricarica per auto elettriche (RWE Effizienz), prodotti ed accessori per impianti fotovoltaici.

Viene offerto: piano provvigionale, percorsi formativi, corsi di aggiornamento, affiancamento continuo.

Viene richiesto: esperienza di vendita in ambito B2B orientata ai settori fotovoltaico, elettrico e termoidraulico.

Chi interessato è pregato di inviare il proprio curriculum all'indirizzo mail job@tecnolario.it indicando in oggetto "Venditori-Agenti" e la zona di interesse, autorizzando il trattamento dei dati personali ai sensi della legge in vigore. Sarà direttamente l'azienda a prendere eventuali contatti per un colloquio.

Tecno-Lario S.p.A., azienda storica attiva dal 2002 a livello nazionale come distributore specializzato di prodotti per impianti fotovoltaici e dal 2010 di stazioni di ricarica per auto elettriche, sistemi di accumulo per l'energia ed apparecchiature di illuminazione a led.

Innovatec acquisisce il 51% di Gruppo Green Power

30/06. Innovatec ha sottoscritto un accordo per l'acquisto del 51% del capitale sociale di Gruppo Green Power, una società che si occupa di progettazione, produzione, gestione e installazione di impianti e prodotti relativi al settore dell'energia rinnovabile e dell'efficiamento energetico nel settore domestico tra cui impianti fotovoltaici e pompe di calore. Sia Innovatec che Gruppo Green Power sono società per azioni quotate sull'AIM Italia di Borsa Italiana. Il corrispettivo per l'acquisizione è stato fissato in 7,6 milioni di euro mentre il completamento dell'operazione è previsto entro il 31 luglio 2015.

"L'operazione" spiega una nota dell'azienda acquirente "consente a Innovatec di rafforzare ulteriormente la posizione di leader di mercato italiano nel campo delle energie rinnovabili ed efficienza energetica".

«Quello con Green Power» ha dichiarato Pietro Colucci, presidente e amministratore delegato di Kinexia «è davvero lo stereotipo delle operazioni di cui il mercato delle Smart Energy necessita. Una concentrazione complementare di aziende che possono offrire prodotti e servizi basati sull'innovazione tecnologica e quelle come Green Power che sono in grado di distribuirle capillarmente sul mercato in modo eccellente, condividendo al contempo i valori della autoproduzione sostenibile basata su energie rinnovabili ed efficienza energetica».

Efficienza energetica: nuovi finanziamenti agevolati per le scuole

30/06. Dal 25 giugno al 23 settembre 2015, gli enti pubblici proprietari di immobili destinati alla istruzione scolastica possono presentare domanda per la concessione di finanziamenti a tasso agevolato (0,25%) del fondo Kyoto per interventi di efficientamento energetico. La norma, fortemente voluta dal ministro dell'Ambiente e inserita nel "decreto Competitività", stanziando, in totale, 350 milioni di euro attraverso il fondo rotativo Kyoto. Le domande di ammissione al finanziamento dovranno essere inviate entro il 23 settembre al ministero dell'ambiente e della tutela del territorio e del mare agli indirizzi: fondokyoto@pec.minambiente.it; cdpspa@pec.cassaddpp.it.

Fiamm, nel 2014 fatturato e utili in crescita

29/06. Il bilancio dell'esercizio 2014 di Fiamm ha mostrato una crescita sia nei volumi sia nel valore della produzione. Il fatturato si è attestato a 584 milioni di euro, in crescita del 7% rispetto all'anno precedente mentre l'Ebitda ammonta a 49 milioni di euro (+14% rispetto al 2013). Il gruppo ha registrato buone performance nei principali ambiti del business, a partire dall'automotive, a cui si riferisce una quota superiore al 60% del giro d'affari complessivo e in quello delle batterie industriali (32%). L'andamento delle batterie di avviamento è stato positivo in particolare nel mercato del primo equipaggiamento, dove prosegue lo sviluppo tecnologico delle batterie di nuova generazione (AGM ed AFB) progettate specificamente per le più moderne vetture dotate dei sistemi Stop&Start e micro-hybrid. Nel settore delle batterie industriali (gruppi di continuità, riserva d'energia), il mercato ha evidenziato una buona ripresa soprattutto grazie agli investimenti in nuove infrastrutture in Medio Oriente e in Africa. L'utile di esercizio è passato da 6,2 milioni di euro nel 2013 a quasi 12 milioni di euro nel 2014. Per quanto riguarda il 2015, il primo trimestre ha visto un ulteriore miglioramento dei volumi di vendita e della marginalità operativa rispetto al 2014. Le previsioni sono quindi positive per l'anno in corso rispetto agli obiettivi fissati in termini di incremento delle vendite e della redditività.

La tedesca Sonnenbatterie approda in Italia

29/06. Sonnenbatterie, azienda tedesca impegnata nella produzione di sistemi di storage, è approdata sul mercato italiano. Dal 2010 ad oggi, l'azienda ha venduto oltre 5.000 sistemi di accumulo tra Germania, Austria e Svizzera. «Siamo operativi sul territorio e stiamo lavorando per selezionare e siglare nuovi accordi diretti con aziende strutturate che si occupano di installazione di impianti fotovoltaici a livello locale, che possono proporre il nostro prodotto sia per le nuove installazioni sia per quelle già allacciate alla rete in Conto Energia», spiega Vincenzo Ferreri, country manager Italy di Sonnenbatterie. «Agli installatori offriamo una partnership con esclusiva di zona che prevede anche la gestione del service; in meno di un mese abbiamo già selezionato 12 operatori, con l'obiettivo di arrivare a collaborare con circa 40 installatori in tutta Italia. Siamo riusciti a raggiungere questo importante traguardo grazie all'efficienza e all'affidabilità della Sonnenbatterie. Il nostro prodotto all-in-one lato AC Sonnenbatterie eco, che comprende inverter, controllo e batterie, vanta una garanzia di 10.000 cicli, è compatto, modulare ed espandibile in qualsiasi momento, passando da 4 kWh fino a 16 kWh. Il prodotto è inoltre semplice da installare, caratteristica vincente soprattutto per il retrofit su impianti già in esercizio».