SOLARE B2B weekly

DOMANDA ENERGIA ELETTRICA IN ITALIA

APRILE 2016
Totale: 23.549 GWh
Fotovoltaico: 2.202 GWh
Peso FV: 9,3%

APRILE 2015
Peso FV: 11,1%

GEN-APR 2016
Totale: 101.181 GWh
Fotovoltaico: 6.168 GWh
Peso FV: 6,1%

GEN-APR 2015
Peso FV: 6,9%

SEGUI LE NEWS SUL SITO WWW.SOLAREBUSINESS.IT ANCHE CON IL TELEFONINO

INQUADRA IL QR CODE COL CELLULARE COMPATIBILE

SOLARE B2B

Registrazione al Tribunale di Milano
n. 195 del 2 aprile 2010

Direttore Responsabile:
Davide Bartesaghi
bartesaghi@solareb2b.it

Responsabile commerciale:
Marco Arosio
arosio@solareb2b.it

Editore:
Editoriale Farlastrada Srl
Redazione: Via Don Milani, 1
20833 Giussano (MB)
Tel. 0362/332160

INTERVISTA

AEG: AFFIDABILITÀ E INNOVAZIONE

Riportiamo alcuni estratti dall'intervista a Damiano Zilio, titolare di Azeta srl, e Marco Bobbio, agente Italia di Aeg Industrial Solar, pubblicata sul numero di giugno della rivista Solare B2B

Damiano Zilio e Marco Bobbio

Risponde Marco Bobbio

«AEG è un marchio di grandissima risonanza mondiale. Il suo arrivo nel mondo del fotovoltaico è stato recepito come un segnale di fiducia in questo settore che, a livello globale, è in fortissima ascesa e fornisce anche in Italia importanti segnali di ripresa […]».

Cosa è stato apprezzato di più della vostra proposta?

«Ci è stato immediatamente riconosciuto il valore del modello di business diretto all'installatore: il contatto diretto permette di accorciare la filiera ed avere un rapporto privilegiato con l'azienda. Il forte impatto del

segue a pagina 2

PROMO INVERTER 10kW KP100L:
Grande sconto. Numero di pezzi limitati.
Contatto: stefano.corni@eu.omron.com

News dal 30 maggio al 3 giugno

Shunfeng verso la cessione di Suntech

03/06. Shunfeng International Clean Energy (SFCE) intende vendere le proprie attività nella produzione di moduli fotovoltaici a Kin Ming Cheng, maggiore azionista della società e magnate del settore immobiliare di Hong Kong, per un valore di 5 miliardi di renminbi (760 milioni di dollari).

La vendita comprende anche Wuxi Suntech, la cui capacità produttiva di moduli a fine 2015 era di 2 GW, e di Suniva, acquisita lo scorso ottobre da Shunfeng, con una partecipazione del 63,3%.

«Siamo lieti di aver raggiunto questo accordo», ha dichiarato Eric Luo, direttore esecutivo e Ceo di Shunfeng, «che ci permetterà di focalizzarci sullo sviluppo di progetti fotovoltaici in qualità di EPC e sulla fornitura di servizi di O&M. Riusciremo inoltre ad esplorare altri settori del comparto delle fonti pulite, e in particolare il mercato dei Led».

AZIENDE E BRAND CITATI IN QUESTO NUMERO

Aeegsi
AEG
Adler Solar
BKW
C.D.N.E.
Chaffoteaux
Enel
EOS Investment Management
Euroenergy
GSE
GTM Research
JinkoSolar
Keba
Omron
REN 21
Reverberi
Shunfeng
Solar-Log
Solarit
Suniva
Trina Solar
Viessmann
Wuxi Suntech

APPUNTAMENTI

• **ENERGY EFFICIENCY REPORT**
9 giugno 2016
Milano

• **INTERSOLAR EUROPE**
22-24 giugno
Monaco di Baviera

segue dalla prima pagina

brand aiuta la proposta al cliente privato, è un marchio molto conosciuto».

[…]

Con quanti installatori state lavorando?

«In questi primi due mesi abbiamo contattato circa 1.500 installatori tramite il call center».

Con quanti volete lavorare come obiettivo?

«L'obiettivo, ad oggi, è quello di avere un parco clienti attivi di almeno 500 installatori».

[…]

Come è stato accolto il marchio AEG?

«Con grandissimo entusiasmo e fiducia. C'è la convinzione che un brand così importante, con una visibilità trasversale e mondiale, sia in grado di portare questo nostro fotovoltaico fuori dalla palude del prezzo più basso […]».

Vi presentate in Italia con l'ambizione di collocarvi nella fascia alta del mercato. Quali sono le caratteristiche di prodotto che giustificano questo posizionamento?

«Il nostro modulo è l'unico che dispone di IMM, Individual Module Monitoring, un sistema di controllo e monitoraggio a livello di singolo modulo. Questo permette di avere sempre, in tempo reale, un feedback sul funzionamento del modulo stesso in termini di prestazioni, eventuali criticità, posizione geografica e performance. […]».

[…]

A chi si rivolge, come cliente finale, la proposta di AEG?

«Siamo orientati al mercato del residenziale e delle coperture dei capannoni. La nostra struttura è perfetta anche per questo. Non dimentichiamo, però, l'altra faccia della Luna, il revamping».

Quali sono i servizi strategici che un'azienda come la vostra offre ai suoi installatori partner?

«Brevemente, da noi gli installatori trovano velocità nelle consegne, assistenza tecnica per eventuali dubbi relativi a dimensionamenti e IMM, possibilità di acquistare anche un solo pallet […]».

[…]

Risponde Damiano Zilio

Come funziona la vostra attività di sostituzione e ritiro di moduli usati?

«[…] La nostra struttura, tramite un proprio Consorzio di smaltimento ed una serie di accordi con i migliori operatori di questo delicato mercato, permette una corretta gestione di tutti i processi da affrontare così da garantire al cliente il rispetto di tutte le norme in materia di smaltimento dei moduli fotovoltaici».

[…]

Quale spazio occupa il revamping nelle vostre strategie?

«Per noi il revamping è uno dei tasselli principali dell'approccio AEG al mercato italiano. Per questo ainostri clienti offriamo il nostro "Pacchetto 360", una serie di condizioni cumulative estremamente vantaggiose per chi sceglie il nostro modulo per riportare l'impianto alle prestazioni previste […]».

Il mercato del revamping richiede particolari attenzioni nel modello di business e particolari caratteristiche nei prodotti? Quali?

«Due sono i principali bisogni che il revamping deve soddisfare, uno è la possibilità di avere moduli di alta qualità della stessa potenza di quelli da sostituire e l'altro è la garanzia di un corretto smaltimento di quelli sostituiti […]».

[…]

La Redazione

News dal 30 maggio al 3 giugno

USA: nel 1Q 2016 costi in calo dal 20 al 30% per FV residenziale, commerciale e utility scale

03/06. Nel primo trimestre del 2016 il fotovoltaico statunitense ha registrato un calo dei costi in tutti i segmenti di mercato. È quanto emerge dal report "U.S. Solar PV Price Brief H1 2016" di GTM research, che ha analizzato l'andamento e le previsioni future dei costi di impianti fotovoltaici di taglia residenziale, commerciale e utility scale. Nel primo caso, nel 2015 il costo si attestava a 3,33 dollari per watt, valore che ha subito, nei primi tre mesi dell'anno, un calo del 30%, arrivando a 3 dollari per watt. Il costo relativo ai sistemi fotovoltaici di taglia commerciale ha registrato una flessione del 25%, passando da 2,07 a 1,88 dollari per watt. Il costo degli impianti utility scale, infine, è passato da 1,36 a 1,26 dollari per watt, con un calo del 20%. Proprio da questo segmento ci si aspetta il calo maggiore dei costi entro il 2020. Secondo il report un impianto di taglia utility scale, entro i prossimi quattro anni, potrebbe toccare 0,99 centesimi di dollaro per watt.

Revamping Omron, produzione a +10% in un mese per impianto da 70 kW

03/06. Omron ha fornito tre inverter senza trasformatore KP100L per la sostituzione di un inverter centralizzato installato presso un impianto fotovoltaico da 70,20 kWp. L'installazione, realizzata nel 2011 per un'azienda agricola e in regime di Conto Energia, è costituita da moduli a film sottile. Per questo la scelta è ricaduta sui prodotti KP100L, che grazie al circuito proprietario ZCC sono ideali negli interventi di revamping di impianti con moduli a film sottile. «Vista l'impossibilità di riparare convenientemente l'inverter è stato necessario procedere con la sostituzione», spiega Filippo Agriman, responsabile tecnico-commerciale di Solarit, che ha scelto gli inverter Omron per la sostituzione. «I requisiti erano la messa a terra del polo negativo, e il mantenimento del numero di moduli per stringa: 26 stringhe da 10 moduli ciascuna. La scelta è andata subito sul KP100L, l'unico inverter di questa taglia tuttora presente sul mercato che può sostituire inverter con trasformatori, pur non essendone dotato, in quanto il circuito ZCC garantisce la messa a terra del polo negativo, senza nemmeno richiedere l'aggiunta di un grounding kit o la rilavorazione in fabbrica del dispositivo. Da stime eseguite in 30 giorni di attività possiamo affermare che la produzione della sezione di impianto servita dai tre inverter di stringa Omron è del 10% superiore rispetto a quella servita dal vecchio inverter centralizzato». «È stata un'esperienza interessante», ha aggiunto Eleonora Denna, product marketing manager di Omron, «e una prova che dimostra come il nostro inverter, pur senza trasformatore, possa essere utilizzato per sostituire inverter in installazioni che richiedono la messa a terra del polo negativo, situazione ricorrente in impianti con moduli a film sottile».

L'ACCUMULO SECONDO REVERBERI
Attiva ciò che ti serve quando vuoi

Acquistare solo l'inverter o anche l'accumulo? Batterie al piombo o al litio? Quelle al litio scenderanno di prezzo? La risposta è Edi Energy: il sistema fotovoltaico di accumulo configurabile. In qualsiasi momento potrai incorporare altre funzioni, aggiungere l'unità di accumulo o batterie, in base all'evoluzione del mercato e alle esigenze dei tuoi clienti; il tutto senza sostituire l'hardware e senza costi imprevisti, sempre al top delle performance.

EDI ENERGY: L'ACCUMULO CHE CAMBIA INSIEME A TE.

Reverberi Enetec srl - info@reverberi.it - Tel 0574-39.195 Fax 0574-39.198
Via Artigianale Croce, 13 - 42035 Castelnovo né Monti - Reggio Emilia

www.reverberi.it

Nel 2015 nuovi 147 GW di impianti da FER a livello globale; 50 GW nel FV (+ 25%)

03/06. Il 2015 è stato un anno record per le rinnovabili, con 147 GW di nuove installazioni, delle quali 50 GW riguardano il solare fotovoltaico.

La tecnologia, cresciuta del 25% rispetto al 2014, portando l'installato globale a 227 GW, ha avuto il suo massimo sviluppo in Cina, Giappone e Stati Uniti. I Paesi con un parco fotovoltaico sufficiente a rispondere all'1% della loro domanda di energia elettrica hanno raggiunto quota 22, mentre diversi Paesi hanno abbondantemente superato questo traguardo, come ad esempio l'Italia con il 7,8%, la Grecia con il 6,5% e la Germania con il 6,4%. I dati sono contenuti nel "Renewables 2016 Global Status Report" di REN 21, il network di istituzioni, associazioni, centri di ricerca e aziende impegnati nel sostegno delle rinnovabili.

Nel 2015 sono aumentati in modo esponenziale anche gli investimenti, raggiungendo 286 miliardi di dollari a livello globale, contro i 273 miliardi dell'anno precedente. Tra i motivi scatenanti di questo sviluppo in primo luogo vi è la raggiunta competitività tra il costo dell'energia prodotta con gli impianti che sfruttano le rinnovabili e quella prodotta con le fonti fossili, in diversi mercati del globo. Le fonti pulite sono inoltre in prima linea per l'elettrificazione nelle aree del Pianeta che non sono ancora connesse alla rete.

Fondamentale è anche il supporto crescente dei Governi: erano 173 i Paesi che agli inizi del 2016 dichiaravano di avere obiettivi energetici rinnovabili in atto e 146 quelli che avevano già attuato politiche di sostegno.

Infine, tra i fattori che hanno influito sulla crescita record, vi sono anche un più facile accesso ai finanziamenti, la preoccupazione per la sicurezza energetica e la sostenibilità ambiente e la crescente domanda di servizi energetici moderni nelle economie in via di sviluppo.

Efesto Energy (EOS IM) acquisisce 2 impianti FV per 5 milioni di euro

01/06. La società EOS Investment Management, attraverso il proprio fondo Efesto Energy, ha acquisito due impianti fotovoltaici da Euroenergy per un investimento di oltre 5 milioni di euro.

Gli impianti si trovano in Campania e Sardegna, hanno una potenza nominale complessiva pari a circa 2 MWp e sono stati allacciati nel corso del 2011. L'operazione s'inquadra nella strategia di diversificazione dimensionale e territoriale del fondo che conta 28 impianti fotovoltaici in dieci regioni italiane. In seguito alle acquisizioni il portafoglio complessivo di EOS Investment Management ha raggiunto un controvalore superiore a 65 milioni di euro.

Scarica o sfoglia
il numero di giugno di Solare B2B

Chaffoteaux rinnova il programma di affiliazione Unique per gli installatori

01/06. Prosegue il programma di affiliazione Chaffoteaux Unique, dedicato ai professionisti che utilizzano i sistemi multi-energia e i prodotti per il riscaldamento dell'azienda di Chaffoteaux. L'adesione all'iniziativa consente di trasformare l'acquisto di caldaie, collettori solari e scaldacqua in punti da accumulare sulla Chaffoteaux Card e da utilizzare poi per le spese di ogni giorno dove si preferisce. Gli installatori che aderiscono al programma possono comunicare i loro acquisti attraverso un'App disponibile per dispositivi iOS e Android: basta inquadrare con lo smartphone il codice identificativo del prodotto per caricare i punti corrispondenti sul proprio profilo. In alternativa, sono a disposizione anche il numero verde dedicato 800 402 402 e il sito internet www.chaffoteauxunique.it. L'azienda ha previsto bonus speciali, che possono aumentare il valore dei punti fino al 30%, per chi invia le prove di acquisto con regolarità; inoltre, in alcuni periodi dell'anno, anche il caricamento tramite App viene premiato con punti extra.

SOLARIT POWER
Via Provinciale 31/E (fronte FF.SS.) - 35010 Carmignano di Brenta (PD)
Tel. +39 049 9455378 - Fax. +39 049 9459035 - E-mail: info@solarit.it - www.solarit.it

Impianti fino a 3 kW: il GSE studia il pagamento anticipato degli incentivi

01/06. Il GSE potrebbe decidere di distribuire gli incentivi per gli impianti fotovoltaici di potenza fino a 3 kW anticipatamente in un'unica rata. È quanto emerge dall'intervista rilasciata il 29 maggio scorso al Messaggero da Francesco Sperandini, amministratore delegato del GSE, secondo cui questa misura consentirebbe al Gestore di svincolarsi dal lavoro derivante dal controllo e dalla gestione degli incentivi su un parco installato che conta oggi 190mila impianti tra 1 e 3 kW. «Si tratta nel 95% dei casi di famiglie che hanno installato pannelli sulle loro abitazioni», è quanto emerge dall'intervista rilasciata da Sperandini. «Gli impianti tra 1 e 3 kW rappresentano il 37% del totale delle installazioni ma solo il 3% degli incentivi. Per noi, ma anche per le stesse famiglie, la gestione di questi incentivi ha un costo elevato».

Solar-Log monitorerà l'impianto FV sul PV Training Center di Yokohama (Giappone)

01/06. Solare Datensysteme GmbH monitorerà l'impianto fotovoltaico realizzato da Adler Solar per il "PV Training Center" di Yokohama, in Giappone. Il centro, inaugurato il 30 maggio 2016, è stato realizzato con l'obiettivo di tenere corsi di formazione e trasferire know how per sostenere lo sviluppo del solare in Giappone. In particolare Solar-Log, che di recente ha avviato una partnership strategica con Adler Solar, ha fornito il sistema 2000 PM+, per il controllo di impianti fino a 2 MWp, il Solar-Log WEB Portal, per la gestione di impianti da remoto, il sensor box professional, il sensore di temperatura e il sensore del vento.

Reverberi: il 14 giugno 2016 a Cosenza seminario tecnico su Led e storage

31/05. L'Ordine degli Ingegneri di Cosenza, in collaborazione con Reverberi Enetec, terrà un seminario tecnico il 14 giugno 2016 sul tema "Illuminazione a Led a isola nella Smart City e il ruolo dell'accumulo nella Smart Grid" che si terrà a Rende (CS). Obiettivo del seminario è fornire ai partecipanti gli elementi per valutare i vantaggi derivanti dall'adozione dell'illuminazione a Led autonoma da fotovoltaico e dai sistemi di accumulo per fonti rinnovabili in ambito residenziale. Agli ingegneri partecipanti verranno riconosciuti 4 crediti formativi a seguito della partecipazione all'intero seminario. La partecipazione è gratuita. Per maggiori informazioni e scaricare la scheda di iscrizione: http://www.reverberi.it/sites/default/files/Seminario_tecnico_cosenza_14_giugno_2016.pdf

Clicca qui e metti mi piace alla pagina facebook di Solare B2B

Tariffe elettriche utenze non domestiche: in consultazione le proposte dell'Aeegsi

31/05. Sarà in consultazione fino al 24 giugno il documento 255/2016/R/eel "Riforma della struttura tariffaria degli oneri generali di sistema per clienti non domestici nel mercato elettrico", pubblicato dall'Autorità per l'energia elettrica il gas e il sistema idrico (Aeegsi).

Il documento contiene gli orientamenti dell'Autorità in merito alla riforma delle componenti tariffarie a copertura degli oneri generali per i clienti non domestici, in attuazione del decreto legge n. 201/15 (c.d. "milleproroghe"), come convertito con legge n. 21/2016.

L'Autorità illustra tre ipotesi alternative di modifica. La prima (ipotesi A), detta "trinomia di rete", prevede una struttura tariffaria che riflette quella applicata ai servizi di rete. In particolare, si prevede l'introduzione di un coefficiente moltiplicativo (KOG) che, per l'anno 2016, assumerebbe valore pari a 2,91, da applicare alla spesa totale per i servizi di rete di ciascun cliente, così da determinare la spesa totale per gli oneri generali. Nell'ipotesi B la nuova struttura tariffaria è invece in parte riflessiva della struttura della tariffa di rete e in parte proporzionale all'energia elettrica prelevata, secondo un parametro uniforme tra tipologie di utenza. In particolare, si prevede di considerare una combinazione lineare tra l'ipotesi A e un onere distribuito in modo indifferenziato per kWh prelevato e uniforme tra tutte le tipologie di clienti non domestici (flat uniforme) secondo tre diverse varianti:
{Opzione B1} = 0,75 * {Ipotesi A} + 0,25 * {Ipotesi "flat uniforme"
{Opzione B2} = 0,50 * {Ipotesi A} + 0,50 * {Ipotesi "flat uniforme"}
{Opzione B3} = 0,25 * {Ipotesi A} + 0,75 * {Ipotesi "flat uniforme"}.

Infine, l'ipotesi C (split) contempla una nuova struttura tariffaria sempre trinomia e parzialmente riflessiva ma con strutture differenziate per gli oneri derivanti degli incentivi alle fonti rinnovabili e gli altri oneri. In particolare l'ipotesi C è costruita applicando la struttura dell'opzione B3 agli oneri per il finanziamento degli incentivi alle fonti rinnovabili e la struttura dell'opzione A agli altri oneri.

I soggetti interessati sono invitati a inviare all'Autorità le proprie osservazioni entro il 24 giugno 2016 attraverso l'apposito form presente sul sito web, all'indirizzo: http://www.autorita.energia.it/it/docs/dc/16/255-16.jsp

In vigore dal 31 maggio 2016 il nuovo Conto Termico

31/05. È attivo da martedì 31 maggio il nuovo Conto Termico, il decreto che mette a disposizione 900 milioni di euro per sostenere lo sviluppo di impianti da FER per la produzione di energia termica. Dei 900 milioni, 700 sono destinati a privati e imprese mentre 200 per le pubbliche amministrazioni, le cooperative sociali e le società di patrimonio pubblico. Le novità più importanti rispetto al vecchio Conto Termico riguardano la dimensione degli impianti ammissibili, che è stata aumentata da 1 a 2 MW per i sistemi a pompa di calore e da 1.000 metri quadri a 2.500 metri quadri per gli impianti solari termici, oltre alla semplificazione delle procedure di accesso per gli apparecchi a catalogo. Gli incentivi previsti dal Conto Termico sono erogati in rate annuali, da 2 a 5, a seconda della tipologia e della dimensione dell'intervento. Nel caso in cui l'ammontare totale dell'incentivo non superi i 5.000 euro (e non i 600 euro previsti nel precedente Conto Termico), il GSE corrisponde l'incentivo in un'unica rata. In nessun caso, invece, l'ammontare dell'incentivo erogato può eccedere il 65% delle spese sostenute. Per consultare il decreto: http://www.gazzettaufficiale.it/eli/id/2016/03/02/16A01548/sg

Viessmann: a Joachim Janssen la carica di ceo

31/05. Viessmann Werke GmbH & Co. KG ha annunciato che a dal 1 giugno il ruolo di chief executive officer (ceo) è passato a Joachim Janssen, che dal 2007 fa parte del consiglio di amministrazione e da un anno ricopre la funzione di chief digital officer e di vice di Martin Viessmann. Martin Viessmann, dopo 37 anni di attività nell'azienda di proprietà della famiglia, lascerà così il ruolo di ceo per ricoprire quello di presidente del consiglio di amministrazione e dedicarsi sempre più alle questioni strategiche. Il figlio Maximilian Viessmann, membro del digital steering committee dell'azienda, sostituirà Joachim Janssen come cdo dell'azienda fino alla fine del 2017. Il consiglio di amministrazione presieduto da Martin Viessmann sarà così composto dal ceo Joachim Janssen e da Ulrich Hüllmann, in qualità di group chief financial officer, Klaus Gantner, nel ruolo di group Chief Administration officer e Maximilian Viessmann (cdo). Parallelamente si rafforzano anche le tre divisioni aziendali con nuove figure chiave nel ruolo di "division ceo" che insieme al cda forma l'executive council: Klaus Peter Kegel per la divisione Riscaldamento,Tino Weber, divisione Industria, e Frank Schmidt, divisione Refrigerazione.

C.D.N.E. distribuirà in Italia le colonnine di ricarica per auto elettriche Keba

30/05. La Casa delle Nuove Energie (C.D.N.E.) ha inserito nella propria gamma di prodotti le torrette di ricarica per auto elettriche Keba. Questi dispositivi potranno ricaricare tutte le auto presenti sul mercato in completa sicurezza per l'utente, le batterie e l'impianto di alimentazione. "Con questa ulteriore novità", si legge in una nota dell'azienda, "la rete CDNE, società del gruppo BKW, si dimostra tra le realtà più dinamiche e innovative dell'intero panorama del risparmio energetico". Per maggiori informazioni: info@cdne.it

Nel 1Q 2016 JinkoSolar primo produttore di moduli nel mondo con vendite a +102%

30/05. Nel primo trimestre del 2016, JinkoSolar ha venduto 1,6 GW di moduli fotovoltaici a livello globale, con un incremento del 102,7% rispetto ai 789 MW del primo trimestre del 2015. Grazie a questo risultato, JinkoSolar si è posizionata al primo posto tra i produttori di moduli fotovoltaici, superando Trina Solar, che nello stesso periodo avrebbe venduto 1,4 GW. Sono in crescita anche i ricavi, che con 5,47 miliardi di renminbi (847,8 milioni di dollari) segnano un incremento del 98,8% rispetto allo stesso periodo dello scorso anno. Il risultato operativo del primo trimestre del 2016 è stato di 573,7 milioni di renminbi (89 milioni di dollari), più del doppio rispetto ai 230 milioni di renminbi del primo trimestre del 2015. L'azienda ha inoltre chiuso il primo trimestre con utili per oltre 361 milioni di renminbi (55 milioni di dollari), e una crescita del 288% rispetto ai circa 93 milioni di renminbi (14 milioni di dollari) del primo trimestre del 2015. Il margine lordo, infine, si è attestato attorno al 21,3% nel primo trimestre del 2015 (20,3%). «Abbiamo iniziato l'anno con risultati in forte crescita, che ci posizionano al primo posto della classifica dei produttori di moduli in tutto il mondo», ha dichiarato Kangping Chen, Ceo di JinkoSolar. «La Cina rimane il nostro più grande mercato. È cresciuta anche la nostra quota di mercato negli Stati Uniti così come la nostra presenza in Cile, Thailandia e India». Per il secondo trimestre del 2016, JinkoSolar stima vendite tra 1,6 e 1,7 GW, mentre per l'intero anno sono previste vendite tra 6 e 6,5 GW in tutto il mondo.

Lombardia, chiuso in un'ora il bando per l'accumulo del fotovoltaico

30/05. Il bando di Regione Lombardia destinato ai sistemi di accumulo dell'energia elettrica fotovoltaica è stato aperto alle ore 12.00 dello scorso 26 maggio e chiuso alle 13.10 dello stesso giorno. «Un successo straordinario», ha dichiarato Claudia Terzi, assessore regionale all'Ambiente, Energia e Sviluppo sostenibile. «Ora ai lombardi andranno oltre due milioni di euro: un investimento importante che rappresenta anche un sostegno concreto all'ambiente».

Le domande protocollate, e quindi istruibili, sono state 582 ed hanno coperto sia le risorse messe a bando, pari a due milioni di euro, sia la quota di lista d'attesa (400.000 euro). A sistema sono registrate anche 853 bozze, ovvero domande che non sono state inviate prima della chiusura del bando ma tra queste solo una cinquantina è arrivata fino al pagamento del bollo, necessario prima dell'invio della domanda e della conclusione del processo.

Cile, è attivo l'impianto fotovoltaico da 160 MW realizzato da Enel

30/05. È entrato in funzione in Cile l'impianto fotovoltaico da 160 MW realizzato da Enel attraverso la controllata Enel Green Power Chile Ltda. La centrale, chiamata Finis Terrae, è situata nel comune di María Elena nella regione di Antofagasta, ed è in grado di produrre più di 400 GWh l'anno. Per la realizzazione dell'impianto, il più grande di Enel in Cile, il gruppo ha investito circa 270 milioni di dollari. Finis Terrae conta su un contratto di fornitura di lungo periodo e l'energia prodotta sarà trasmessa alla rete della regione nord del Cile.