

SOLARE B2B WEEKLY



VALORI REALI
 INNOVAZIONI CHE FACILITANO IL VOSTRO LAVORO
 WWW.SOLARWORLD-ITALIA.COM

DOMANDA ENERGIA ELETTRICA IN ITALIA

MAGGIO 2016
 Totale: 24.602 GWh
 Fotovoltaico: 2.525 GWh
 Peso FV: 10,2%

MAGGIO 2015
 Peso FV: 11,2%

GEN-MAG 2016
 Totale: 125.779 GWh
 Fotovoltaico: 8.693 GWh
 Peso FV: 6,9%

GEN-MAG 2015
 Peso FV: 7,7%

EDITORIALE

CALO DELLA PRODUZIONE DA FONTE SOLARE. IL VASO DI PANDORA?

Ormai non si tratta di segnali isolati. Dallo scorso gennaio il calo della produzione di energia elettrica da fonte fotovoltaica è stato una costante.

Complessivamente nei primi 5 mesi dell'anno i dati di Terna parlano di un crollo del 13%, con una punta di -17,6% nel mese di aprile.

Il fenomeno è preoccupante perché ridimensiona il ruolo dell'energia solare nel mix elettrico, seppur di pochi punti percentuali, e soprattutto segna la fine di quel processo di crescita che sembrava inarrestabile. Nel mese di maggio, uno di quelli dove la produzione è più alta, il fotovoltaico ha soddisfatto il 10,2%

segue a pagina 2

AZIENDE E BRAND CITATI IN QUESTO NUMERO

- Aeegi
- Anie Rinnovabili
- Ankura Consulting Group
- Chaffoteaux
- DHybrid Power Systems
- Dubel & Associates
- GlobalData
- Hoval
- IBC Solar
- Italia Solare
- Schneider electric
- SMA
- Solarit
- SolarEdge
- Sonepar
- SunEdison
- Tecno-Spot
- Tesla
- Western

SEGUI LE NEWS SUL SITO
 WWW.SOLAREBUSINESS.IT
 ANCHE CON IL TELEFONINO



INQUADRA IL QR CODE
 COL CELLULARE COMPATIBILE



aleo ALTE POTENZE E MAGGIORE PRODUZIONE
 Scopri aleo 300Wp
 Quello che i tuoi clienti stanno cercando. Easy

News dal 30 giugno al 1° luglio

Gennaio-maggio 2016: in Italia nuove installazioni FV a +58%

01/07. Da gennaio a maggio 2016 la nuova potenza fotovoltaica installata in Italia ha raggiunto 165 MW, con una crescita del 58% rispetto allo stesso periodo dell'anno precedente, quando sul territorio erano stati totalizzati circa 105 MW. Nel solo mese di maggio sono state realizzate 49,8 MW di nuove installazioni, con un incremento del 134% rispetto a maggio 2015.

È quanto emerge dai dati del sistema Gaudi forniti da Anie Rinnovabili. L'incremento registrato nel periodo gennaio-maggio 2016 proviene ancora una volta da installazioni fotovoltaiche con taglia compresa tra 20 e 1.000 kW, che con poco più di 58 MW hanno registrato una forte crescita rispetto ai primi cinque mesi del 2015 (18,23 MW). E c'è un altro dato interessante. Dopo mesi di assenza sono tornati a farsi vedere gli impianti di taglia superiore al MW. A maggio 2016, in Abruzzo, è infatti entrata in esercizio una centrale da 19 MWp. Le regioni che hanno registrato il maggior incremento in termini di potenza sono Abruzzo, Campania, Calabria, Puglia, Sicilia, Basilicata e Molise.

Segui le news ogni giorno sul sito

www.solareb2b.it



SOLARE B2B

Registrazione al Tribunale di Milano
 n. 195 del 2 aprile 2010

Direttore Responsabile:
 Davide Bartesaghi
 bartesaghi@solareb2b.it

Responsabile commerciale:
 Marco Arosio
 arosio@solareb2b.it

Editore:
 Editoriale Farlastrada Srl
 Redazione: Via Don Milani, 1
 20833 Giussano (MB)
 Tel. 0362/332160



Per gli impianti fotovoltaici
LA SOLUZIONE PER TETTI PIANI!

Tel. 0522/960926 www.sunballast.it info@sunballast.it



segue dalla prima pagina

della domanda di energia elettrica nazionale. Nel maggio di un anno fa questo valore era dell'11,2%.

Gli operatori non sono concordi nella spiegazione di questo fenomeno: c'è chi parla di normale decadimento delle prestazioni, chi di mancata manutenzione, chi di distacchi forzati e chi del venire a galla di problemi legati all'utilizzo di moduli e inverter scadenti che stanno già entrando nella fase di obsolescenza.

Se così fosse, ci sarebbe il rischio di trovarsi davanti a un vero vaso di Pandora: quanti impianti potrebbero mostrare segni di rapidissimo decadimento? quanti sono già ora in situazioni critiche ma nessuno se ne accorge perché chi avrebbe dovuto occuparsi di assistenza ha lasciato il fotovoltaico da anni? Siamo davanti a uno scenario che potrebbe comportare un danno economico gravissimo per i proprietari di impianti e un danno di immagine irreparabile per tutto il settore. Allora sì che gli avversari del fotovoltaico avrebbero gioco facile nella loro offensiva contro i vantaggi dell'energia solare.

Ci sarebbe quasi da augurarsi che la vera ragione del calo della produzione di energia elettrica da fonte fotovoltaica sia da ricercarsi nel distacco forzato di molti grandi impianti: pratica di cui non è dato sapere altro se non che viene effettuata con scelte discrezionali. E anche questo sarebbe grave.

Davide Bartesaghi
 bartesaghi@solareb2b.it
 Twitter: @DBartesaghi

News dal 30 giugno al 1° luglio

WWW.SOLAREB2B.IT

Solarit distribuisce il Sunny Boy Storage di SMA

01/07. Solarit ha annunciato la distribuzione di Sunny Boy Storage, il nuovo prodotto sviluppato da SMA per la gestione di batterie ad alto voltaggio.

Si tratta di un inverter da 2,5 kW con connessione sul lato alternato (in parallelo all'impianto di produzione e alla rete di distribuzione), che consente l'installazione indipendentemente dalla modalità di produzione dell'energia e che quindi permette il retrofit anche su impianti esistenti.

Le sue caratteristiche rendono conveniente l'installazione del prodotto per tutti i proprietari di impianti fotovoltaici domestici che hanno il desiderio di rendersi maggiormente indipendenti dai fornitori tradizionali di energia elettrica.

Infatti grazie alla possibilità di aumento della quota di autoconsumo dell'energia prodotta si possono ottenere importanti riduzioni di spesa in bolletta rendendo quindi l'investimento ammortizzabile in

minor tempo. Inoltre grazie al monitoraggio integrato è possibile tenere costantemente sotto controllo i flussi energetici. «Grazie a questo prodotto mi aspetto una forte aumento della domanda di soluzioni per lo storage anche da coloro che finora, magari perché non pienamente convinti dalla convenienza del revamping del classico inverter fotovoltaico installato ed ancora funzionante con un modello con accumulo integrato, hanno atteso a proporre soluzioni di accumulo ai propri clienti» spiega Andrea Milan, titolare di Solarit. «Con questo prodotto sarà infatti possibile rendere indipendenti gli eventuali interventi futuri di ampliamento lato produzione e lato accumulo.

A breve i costi dell'energia accumulata in batteria e dell'energia prelevata dalla rete saranno paragonabili e pertanto l'accumulo dell'energia prodotta sarà l'unica vera soluzione per tutelarsi dai futuri aumenti del costo dell'energia».

Urbia Green Link è la caldaia Chaffoteaux con kit integrato per la gestione da smartphone

01/07. Chaffoteaux presenta Urbia Green Link, il pacchetto dedicato al riscaldamento efficiente che comprende la nuova caldaia a condensazione Urbia Green EU, disponibile nelle versioni da 25 e 35 kW, e il kit per la connettività, che permette il controllo e la gestione dell'impianto anche da remoto con il proprio smartphone. Il cervello del sistema è rappresentato dal cronotermostato Expert Control Link, alimentato direttamente dalla caldaia e collegabile alla rete wi-fi per attivare le funzioni di assistenza e controllo a distanza.

È così possibile gestire l'accensione, lo spegnimento e la regolazione delle principali funzioni con l'App dedicata Chaffolink ma anche attivare un servizio di

teleassistenza per la manutenzione programmata, la riparazione da remoto e la notifica in tempo reale di ogni eventuale inconveniente. Tra i plus della tecnologia Chaffoteaux c'è il microaccumulo da quattro litri, che rende immediatamente disponibile l'acqua calda, un report costante dei consumi energetici e la funzione SRA per la regolazione automatica dei parametri della caldaia in base alle condizioni ambientali.

Questa soluzione consente di ridurre i consumi fino al 40% e di ottenere le detrazioni fiscali del 65%, previste per le spese di acquisto e installazione dei sistemi domotici e riguardanti quindi il costo della caldaia ma anche quello di accessori e manodopera.



L'ACCUMULO SECONDO REVERBERI Attiva ciò che ti serve quando vuoi

Acquistare solo l'inverter o anche l'accumulo? Batterie al piombo o al litio? Quelle al litio scenderanno di prezzo? La risposta è Edi Energy: il sistema fotovoltaico di accumulo configurabile. In qualsiasi momento potrai incorporare altre funzioni, aggiungere l'unità di accumulo o batterie, in base all'evoluzione del mercato e alle esigenze dei tuoi clienti; il tutto senza sostituire l'hardware e senza costi imprevisti, sempre al top delle performance.

EDI ENERGY: L'ACCUMULO CHE CAMBIA INSIEME A TE.



Reverberi Enetec srl - info@reverberi.it - Tel 0574-39.195 Fax 0574-39.198
Via Artigianale Croce, 13 - 42035 Castelnovo né Monti - Reggio Emilia



www.reverberi.it



Nel terzo trimestre 2016 i costi dell'elettricità e del gas a +4,3% e a +1,9%

30/06. L'Autorità per l'energia elettrica e il gas ha comunicato un aumento della bolletta dell'energia elettrica e del gas per il terzo trimestre del 2016. La crescita del prezzo è dovuta all'incremento della componente di approvvigionamento, che risente in parte delle stime riviste al rialzo per i costi di acquisto della materia prima nel secondo semestre dell'anno, ma soprattutto della significativa crescita dei costi di dispacciamento. Per la famiglia-tipo la bolletta dell'elettricità registrerà un incremento del 4,3%, mentre per il gas l'aumento sarà dell'1,9%. Nel dettaglio, dal 1° luglio 2016 il prezzo di riferimento dell'energia elettrica per il cliente tipo è di 18,67 centesimi di euro per kilowattora, tasse incluse. Per il gas, invece, il prezzo di riferimento per il cliente tipo è di 70,70 centesimi di euro per metro cubo, tasse incluse. Nonostante l'adeguamento, il risparmio complessivo per famiglia-tipo nei 12 mesi dell'anno scorrevole (da ottobre 2015 a settembre 2016) rimane di oltre 70 euro. Per l'elettricità, la spesa per la famiglia-tipo nell'anno scorrevole sarà di circa 503 euro, con un calo del 0,6% rispetto ai 12 mesi equivalenti dell'anno precedente, corrispondente ad un risparmio di circa 3 euro. Per il gas la spesa della famiglia tipo nello stesso periodo sarà di 1.068 euro, con una riduzione del -5,9%, corrispondente a un risparmio di 67 euro rispetto all'anno scorrevole precedente.

GlobalData: l'installato fotovoltaico globale supererà i 756 GW entro il 2025

30/06. La capacità fotovoltaica cumulata a fine 2016, secondo GlobalData, dovrebbe raggiungere i 271,4 GW a livello mondiale per poi arrivare a 756,1 GW nel 2025, grazie ad un tasso di crescita annuo delle nuove installazioni del 13,1%.

I dati sono contenuti nel report pubblicato dall'istituto di ricerca lo scorso 27 giugno e intitolato "Solar Photovoltaic Market, Update 2016 - Global Market Size, Market Share, Average Price, Regulations and Key Country Analysis to 2025". Lo studio fornisce un'analisi del settore fotovoltaico nei dieci principali mercati a livello mondiale ovvero Cina, India, Giappone, Stati Uniti, Canada, Cile, Germania, Regno Unito, Francia e Sud Africa. La crescita del fotovoltaico nei prossimi anni sarà guidata dalla Cina che, nel 2015, ha rappresentato il 19,7% dell'installato mondiale e nel 2016 dovrebbe toccare i 60,5 GW per poi realizzare 236,7 GW entro il 2025. Negli Stati Uniti e in Canada l'aumento delle installazioni è stato supportato da un insieme di fattori, quali net metering, feed-in tariff, agevolazioni fiscali e Renewable Portfolio Standards (RPS), iniziative che nel periodo 2016-2025 porteranno ad un ulteriore sviluppo della tecnologia, pari al 14,6% negli USA e del 10,6% in Canada.

IBC Solar e DHybrid insieme per lo sviluppo di sistemi diesel-fotovoltaici

30/06. IBC Solar AG ha firmato un accordo con DHybrid Power Systems GmbH per potenziare l'offerta, a livello globale, di sistemi ibridi diesel-fotovoltaici. La partnership è stata siglata la scorsa settimana durante Intersolar Europe (Monaco di Baviera, 22-24 giugno 2016). In particolare, IBC Solar selezionerà i propri premium partner per lo sviluppo di soluzioni ibride, mentre DHybrid sarà responsabile della formazione tecnica. Entrambe le società intendono costruire una rete internazionale di esperti che si occuperà della distribuzione e installazione di soluzioni ibride di ogni dimensione.

SunEdison: a Philip J.Gund la carica di chief financial officer

30/06. Philip J. Gund è il nuovo chief financial officer (cfo) di SunEdison, andando a ricoprire così il ruolo di Ilan Daskal. Con 30 anni di esperienza professionale, Gund è l'attuale senior managing director di Ankura Consulting Group. Circa una settimana fa, SunEdison aveva inoltre annunciato le dimissioni del ceo Ahmad Chatila, che ha lasciato l'incarico a John S. Dubel, socio fondatore di Dubel & Associates.

Italia solare rinnova la petizione per la "bolletta giusta"

29/06. Italia Solare invita a firmare la petizione online #labollettagiusta e a condividerla via social media. Con questa iniziativa, che ha già raccolto più di 4.000 firme, Italia Solare, insieme ad altre associazioni dei consumatori e ambientaliste, prosegue la sua mobilitazione con l'obiettivo di ridurre i costi della bolletta.

L'associazione aveva proposto un emendamento al "DDL concorrenza" alla commissione Industria del Senato per abbassare i costi in bolletta grazie all'utilizzo delle rinnovabili. L'emendamento è stato bocciato ma Italia Solare intende riproporlo in aula con il sostegno dei senatori che l'hanno appoggiato.

Inoltre l'associazione ha condiviso con l'Autorità per l'energia elettrica il gas e il sistema idrico (Aeegsi) le sue osservazioni ad un documento di consultazione sulla riforma delle tariffe non domestiche.

Per firmare la petizione: <http://www.progressi.org/labollettagiusta>

SOLARIT POWERIT

Via Provinciale 31/E (fronte FF.SS.) - 35010 Carmignano di Brenta (PD)

Tel. +39 049 9455378 - Fax. +39 049 9459035 - E-mail: info@solarit.it - www.solarit.it



Vuoi che inviamo ad altri tuoi colleghi Solare B2B Weekly? Segnalaci la loro e-mail all'indirizzo:

solare@solareb2b.it

Tecno-Spot: "Soddisfatti dei partecipanti alla tappa lombarda sui sistemi di storage"

23/06. Dopo il successo registrato nelle precedenti edizioni tra cui Bologna, Catania, Roma, lo scorso 17 giugno Tecno Spot ha tenuto la quarta edizione del proprio tour eventi sui sistemi di accumulo. All'evento, che si è tenuto nella location dell'azienda agricola "La Costa" presso La Valletta Brianza, in provincia di Lecco, hanno partecipato molti installatori lombardi e hanno presenziato come ospiti anche SolarEdge e Western. Tecno-Spot si reputa soddisfatta del numero dei partecipanti e delle tematiche emerse durante i corsi di formazione. "È indispensabile farsi trovare pronti", si legge in una nota dell'azienda, "e iniziare fin da subito a conoscere bene le diverse soluzioni offerte dal mercato e a gestirle con grande competenza per far sì che anche il mercato storage sia da subito un'opportunità per tutta la filiera fino all'utilizzo dell'utente finale".

Hoval propone FinCon, finanziamento per sostituire la centrale termica condominiale

22/06. Hoval ha studiato una formula di finanziamento che consente ai condomini di dotarsi di una caldaia di nuova generazione senza dover stanziare da subito l'intera somma per l'acquisto e beneficiando di un immediato ritorno economico. Con Hoval FinCon è infatti possibile dilazionare la spesa in cinque anni, affrontando un canone mensile a interessi zero e usufruendo fin da subito della detrazione fiscale del 65% e ricevendo bollette più leggere, grazie ad una sensibile riduzione dei consumi. Hoval offre la sua competenza per valutare le diverse situazioni presenti in ogni condominio, offrendo la consulenza per effettuare un'analisi preliminare e una stima del risparmio che si potrebbe ottenere sostituendo l'impianto in uso con una caldaia di ultima generazione ad alta efficienza energetica, come ad esempio Hoval UltraGas, disponibile sia nella versione scomposta da assemblare in loco, sia già preassemblata come centrale termica autonoma. Per ottimizzare i consumi, la caldaia è dotata dell'innovativo sistema di regolazione Hoval Top Tronic E, grazie al quale rimane sempre connessa ad Internet e può essere gestita in remoto attraverso smartphone o tablet. La formula Hoval FinCon prevede finanziamenti fino a 200.000 euro e, su specifica richiesta, anche per valori superiori, con la possibilità di coprire eventualmente anche i costi relativi ad interventi di riqualificazione dell'involucro. La simulazione elaborata da Hoval relativa alla sostituzione della caldaia in un vecchio condominio situato nella città di Milano, con una quarantina di appartamenti e un consumo pregresso di 60.000 metri cubi di metano all'anno mostra come, attraverso un intervento di riqualificazione della centrale termica, si potrebbe ottenere un risparmio annuo del 36% a fronte di un investimento complessivo di 107.400 euro e rate mensili di soli 45 euro per ogni inquilino, con un guadagno di 23 euro.

Sonepar annuncia l'accordo con Tesla durante un evento formativo

29/06. Il 28 giugno presso lo Sheraton Golf Parco dei Medici di Roma si è svolta una giornata di presentazione e di formazione, organizzata da Sonepar Italia in collaborazione con Tesla Powerwall, SMA inverter e Schneider electric.

Il programma si è articolato in una serie di interventi tecnici su inverter, storage, sistemi di ricarica e supervisione energia, e soprattutto sulla presentazione del sistema Tesla Energy Powerwall di cui Sonepar Italia è distributore ufficiale in Italia. Nel pomeriggio, si sono tenuti corsi pratici di installazione che hanno permesso ai partecipanti di ottenere il riconoscimento "installatore qualificato Tesla".

All'evento hanno partecipato oltre 150 clienti di Sonepar da tutta l'area Centro-Sud Italia con provenienza da Sicilia, Puglia, Campania, Lazio e Toscana.

«È stato un incontro entusiasmante, sia per la grande partecipazione di clienti sia per gli argomenti trattati» ha dichiarato Massimo Cillerai, direttore divisione Centro Italia di Sonepar Italia. «Il risultato è stato ottimo, oltre le più rosee aspettative: grande partecipazione, animato confronto tecnico e soprattutto condivisione di obiettivi ed opportunità. Uno dei must per Sonepar rimane quello di creare costantemente confronti e opportunità per tutti i nostri partner, che siano clienti o fornitori. Il campo dell'efficienza energetica e delle energie rinnovabili è uno dei pilastri di sviluppo su cui la nostra azienda punta quotidianamente e fa convergere le sue principali energie, consapevole che lo sviluppo delle aziende della nostra filiera non può non passare attraverso l'innovazione tecnologica e la crescita professionale del comparto».

Le notizie del giorno le trovi su www.solareb2b.it

