

SOLARE B2B WEEKLY



VALORI REALI
 INNOVAZIONI CHE FACILITANO IL VOSTRO LAVORO
 WWW.SOLARWORLD-ITALIA.COM

DOMANDA ENERGIA ELETTRICA IN ITALIA

SETTEMBRE 2015
 Totale: 26.449
 Fotovoltaico: 2.174
 Peso FV: 8,2%

SETTEMBRE 2014
 Peso FV: 7,6%

GEN-SET 2015
 Totale: 237.392
 Fotovoltaico: 20.382
 Peso FV: 8,5%

GEN-SET 2014
 Peso FV: 7,9%

SEGUI LE NEWS SUL SITO
 WWW.SOLAREBUSINESS.IT
 ANCHE CON IL TELEFONINO



INQUADRA IL QR CODE
 COL CELLULARE COMPATIBILE

SOLARE B2B

Registrazione al Tribunale di Milano
 n. 195 del 2 aprile 2010

Direttore Responsabile:
 Davide Bartesaghi
 bartesaghi@solareb2b.it

Responsabile commerciale:
 Marco Arosio
 arosio@solareb2b.it

Editore:
 Editoriale Farlastrada Srl
 Redazione: Via Don Milani, 1
 20833 Giusano (MB)
 Tel. 0362/332160

News dal 26 al 30 ottobre

INTERVISTA

"COSÌ PUNTIAMO SUL MERCATO ITALIANO"

Riportiamo alcuni estratti dall'intervista a Rene Kotulla, direttore commerciale Europa di EXE Solar, pubblicata sul numero di novembre della rivista Solare B2B



Rene Kotulla

«Tra marzo e aprile saremo pronti con le nuovissime linee presso la sede di Bolzano. Disporremo di una capacità produttiva pari a 50 MW [...] da maggio dovrebbe essere pronta anche la linea dedicata all'alta efficienza». [...]

Nell'attesa di questa grande novità, con che volumi di vendita prevedete di chiudere il 2015 in Italia?

«Per il 2015 stimiamo volumi pari a 11 MW in Italia. In Germania arriveremo a 17 MW, in Austria a 8 MW e in Inghilterra a 7 MW».

E per il prossimo anno?

«Della nostra capacità produttiva di 50 MW, 20 MW dovrebbero essere assorbiti dal mercato italiano».

È un obiettivo molto ambizioso...

segue a pagina 2



UNO TL.
 Il suo compito è facilitare il tuo ▶

ABB
 Power and productivity for a better world™

GTM prevede uno shortage di moduli nel 2020

30/10. Nei prossimi cinque anni l'aumento della domanda di impianti fotovoltaici a livello globale potrebbe essere nettamente superiore alla disponibilità dei moduli sul mercato. A riportarlo è lo studio di GTM Research dal titolo "Global PV Manufacturing Attractiveness Index 2015", secondo cui l'uscita dal mercato di alcuni player, che ha portato a una maggiore stabilizzazione degli attori in gioco, e un continuo aumento della domanda, che nel 2020 potrebbe raggiungere i 135 GW annui a livello globale, potrebbe incidere in maniera significativa sulla disponibilità di moduli. Secondo il report, sarebbe quindi giunto il momento per i player attivi nella produzione di moduli fotovoltaici di incrementare la propria capacità per far fronte al boom di nuove richieste. Sulla base di queste considerazioni, lo studio ha indicato i 50 Paesi più attraenti per la produzione dei moduli solari partendo da fattori tra cui, ad esempio, domanda e innovazione nei processi produttivi.

A guidare la classifica ci sono i Paesi asiatici. Nelle prime quattro posizioni si trovano infatti Cina, Singapore, Taiwan e Malesia. Sede al quinto posto gli Stati Uniti. Per trovare il primo Paese europeo in classifica, invece, bisogna arrivare al decimo posto, dove si trova la Germania.

AZIENDE E BRAND CITATI IN QUESTO NUMERO

- Anie Rinnovabili
- Assofond Energia
- BP Solar
- Chaffoteaux
- Enea
- Enel
- Enel Green Power
- EXE Solar
- Feem
- Fiera Bolzano
- GTM Research
- IEA
- JA Solar
- Quercus
- Siemens
- SMA
- Solar Energy Group
- SolarExpo
- SolarWorld
- Sonnenbatterie
- Trina Solar
- United Utilities

APPUNTAMENTI

- COMOCASACLIMA
 13-15 novembre
 Erba (CO)
- SOLAR PV TRADE MISSION CENTRAL AMERICA&COLOMBIA
 16-20 novembre 2015
 Colombia-Panama



OTTENERE LA MASSIMA EFFICIENZA È POSSIBILE GRAZIE AL COMPATTO FRONIUS ECO NELLE CLASSI DI POTENZA 25.0 E 27.0 KW



SHIFTING THE LIMITS

Scopri di più ▶



segue dalla prima pagina

«Anche l'investimento che stiamo facendo a Bolzano è molto importante. Significa che qualcuno di crede, ha fatto approfondite ricerche di mercato e ha deciso che ne vale la pena». [...]

Quante persone lavoreranno nella sede di Bolzano?

«Saremo in 21, esclusa la produzione». [...]

«Entro fine 2016 avremo anche una linea dedicata all'assemblaggio di inverter».

Da dove arriverà il know how sugli inverter?

«A Taiwan, EXE Solar Co. Ltd ha acquisito un produttore di inverter [...]».

State mettendo tantissima carne al fuoco...

«Lo so. Quando lo raccontiamo, tanti concorrenti non ci credono. Ma io vedo ogni giorno questo progetto che prende corpo. E vedo i risultati che arrivano». [...]

Come raggiungerete la vostra clientela? Tramite distributori o con vendita diretta?

«Entrambe le soluzioni. In ciascuna regione prenderemo una decisione su una delle due opzioni. La nostra rete commerciale è composta da agenti che lavorano solo con i distributori e da agenzie che lavorano con gli installatori». [...]

Con che offerta di servizio vi presentate al mercato?

«Ci proponiamo con un prodotto di qualità al prezzo giusto e con la possibilità di avere la merce sempre disponibile: il nostro magazzino avrà costantemente una riserva di 3 MW perché vogliamo che il cliente trovi sempre il materiale di cui ha bisogno. Significa avere 1,5/2 milioni di euro immobilizzati a magazzino». [...]

Tutti questi sforzi e questi investimenti si possono motivare solo con una grande fiducia nel mercato italiano...

«Ma non siamo i soli... Mi creda, tutti oggi guardano con grande interesse al mercato italiano. Certo, non ci saranno più livelli di nuova potenza installata come succedeva qualche anno fa. Ma quello era un mercato drogato. Le assicuro che oggi tutti i produttori rimasti, credono nel mercato italiano». [...]

Da tanti anni si dice che produrre in Europa non sia conveniente. Figuriamoci in Italia. Pensate di poter smentire questa convinzione?

«Ci sono diversi fattori che ci rendono persuasi della bontà di questa scelta. Ad esempio il fatto che utilizzeremo macchinari di ultima generazione, capaci anche di lavorare moduli a 4 bus bar. [...] Gli investimenti in questi macchinari di ultima generazione sono stati favoriti da contributi da parte della Provincia e dalle agevolazioni del Governo per chi investe in azienda grazie alla Legge di Stabilità [...]».

I macchinari per la produzione dei moduli sono già a Bolzano?

«Una parte sì. Sono macchinari già pronti per essere installati e collaudati. Il resto arriverà tra dicembre e gennaio [...]. E poi finalmente la produzione».

A marzo?

«Se filerà tutto liscio sì. Al più tardi ad aprile o maggio».

La redazione

News dal 26 al 30 ottobre

Scarica o sfoglia il numero di novembre di Solare B2B



Anie Rinnovabili: Michelangelo Lafronza è il nuovo segretario

30/10. Dal 1° ottobre 2015 Michelangelo Lafronza è il nuovo segretario di Anie Rinnovabili, in sostituzione di Andrea Solzi. 44 anni, pugliese d'origine, Lafronza si è trasferito a Milano nel 1989 per motivi di studio, dove ha conseguito la laurea in ingegneria delle telecomunicazioni presso il Politecnico. Lafronza ha maturato un'esperienza significativa in Siemens, ricoprendo diversi ruoli all'interno della struttura di project management per la realizzazione ex novo della rete radiomobile GSM-R di Rete Ferroviaria Italiana, e successivamente in Assofond Energia con la carica di segretario generale, sostenendo e guidando il percorso del consorzio verso una politica di approvvigionamento dell'energia elettrica e del gas naturale improntata all'ottimizzazione degli acquisti ed all'efficienza. Inoltre la carica di consigliere del Consorzio Gas Intensive gli ha permesso di acquisire una qualificata esperienza nel settore del gas. «Entro a far parte di Anie Rinnovabili e della squadra di Anie con grande entusiasmo» ha dichiarato Lafronza a SolareB2B Weekly. «Ho accettato l'incarico perché è tanta la voglia di mettersi in gioco per affrontare la sfida della crescita e dello sviluppo di un'associazione nata di recente e per contribuire quotidianamente con tutto il team alla costruzione della futura casa delle fonti rinnovabili e per mettere a disposizione della Federazione Anie la mia esperienza professionale».

Dal 13 al 15 novembre Fiera Bolzano porta a Erba (CO) la prima edizione di ComoCasaClima

30/10. Si terrà dal 13 al 15 novembre la prima edizione di ComoCasaClima, nuova iniziativa di Fiera Bolzano che porta a Erba (CO) il format di Klimahouse dedicato all'innovazione per l'efficienza energetica in edilizia. Oltre alla presentazione delle novità di circa 112 aziende espositrici in uno spazio di 3.600 metri quadrati, l'evento offrirà 14 diverse opportunità di approfondimenti formativi e informativi, tra convegni, workshop, mostre e tavole rotonde, e quattro diversi enertour a edifici certificati CasaClima a Como, Bovisio Masciago, Arsago Seprio e Cucciago. Tra i temi caldi della tre giorni di ComoCasaClima ci sono la gestione dell'efficienza energetica nei condomini, le politiche energetiche nelle PA, il risanamento energetico, i principi e i metodi di calcolo per la certificazione dei prodotti costruttivi, la filiera di qualità dell'edilizia, i benefici economico-gestionali e l'aumento del valore immobiliare derivanti dagli interventi di riqualificazione. Per maggiori informazioni: www.fierabolzano.it/comocasaclima/

PRODUCI
MODULI FOTOVOLTAICI

REALIZZA
PROGETTI SOLARI

INVESTI
IN INDIA

CON WAAREE

WAAREE® Lavoriamo col sole

- PRIMO PRODUTTORE IN INDIA CON 500MW DI CAPACITA' PRODUTTIVA
- PARTNER EPC
- SVILUPPO PROGETTI
- MODULI BANCABILI

Waaree Energies Limited, Italy office: +39 02 98295541
e-mail: info@waaree.it



Chaffoteaux presenta la nuova App per gestire la caldaia lontano da casa

30/10. È disponibile per il download ChaffoLink, la nuova App gratuita di Chaffoteaux per iOS e Android che consente di poter accendere, spegnere e programmare la propria caldaia anche lontano da casa con un semplice click. ChaffoLink, compatibile con tutte le nuove caldaie a condensazione Chaffoteaux, si presenta con una grafica semplice ed intuitiva che consente di tenere sotto controllo in ogni momento sia la temperatura dell'abitazione sia quella dell'acqua sanitaria attraverso apposite schermate. La nuova soluzione consente così di gestire al meglio i consumi di energia, evitando inutili sprechi anche quando non si è in casa. La nuova applicazione comprende sia le funzioni di telecontrollo sia quelle di teleassistenza, garantendo agli utenti massima tranquillità anche in caso di piccoli imprevisti. Grazie a ChaffoLink, infatti la caldaia viene costantemente monitorata dal centro di assistenza di fiducia Chaffoteaux: in caso di blocco temporaneo, ad esempio, lo smartphone riceve una notifica per avvisare che il servizio clienti si è già attivato per una pronta risoluzione del problema. ChaffoLink viene attivata grazie ad un kit di funzionamento composto da un piccolo dispositivo di accesso, detto gateway, che consente alla caldaia di dialogare con lo smartphone. Il kit ChaffoLink è disponibile sia in versione Wi-Fi, qualora in casa sia presente una connessione internet wireless stabile, sia in modalità GPRS grazie a una scheda SIM per il traffico dati dedicata esclusivamente a questo servizio.

A Manchester (GB) un mega impianto FV galleggiante

29/10. Verrà realizzato in Gran Bretagna, nei pressi di Manchester, l'impianto fotovoltaico galleggiante che potrebbe conquistare il primato europeo tra le strutture solari flottanti. La centrale verrà costruita attraverso l'impiego di 12mila moduli fotovoltaici su una superficie di 45mila metri quadrati sulle acque del serbatoio di Godey. L'intervento è finanziato dalla società multi servizio britannica United Utilities Group Plc, che svolge, tra le altre, attività di fornitura e distribuzione dell'acqua e distribuzione di energia elettrica.

In occasione della presentazione del progetto Chris Stubbs, responsabile delle energie rinnovabili di United Utilities, ha dichiarato: «Abbiamo l'obiettivo di generare il 35% del nostro fabbisogno di energia entro il 2020, e questo impianto darà un contributo significativo a tale scopo». L'energia elettrica generata dall'impianto, stimata in circa 2,7 GWh l'anno, sarà infatti utilizzata per alimentare le attività di trattamento delle acque di United Utilities che, con questo intervento, intende anche ridurre i propri costi energetici e contribuire a contenere le bollette dell'acqua dei propri clienti. L'investimento dedicato alla centrale solare galleggiante è pari a 3,5 milioni di sterline.

ANNUNCI DI LAVORO



GREENTALENT

Sales Manager – End User

Stiamo lavorando per primaria multinazionale leader nella gestione globale dell'energia. Il candidato ideale ha conseguito una laurea in ingegneria, o un titolo accademico equipollente. Proviene da un'esperienza di almeno dieci anni all'interno dell'ufficio commerciale di realtà modernamente strutturate e deputate alla vendita di soluzioni, di equipment o di impianti direttamente a clienti finali. La risorsa avrà il compito di definire una strategia commerciale per la propria area di riferimento, coordinando il lavoro degli account e gestendo un panel di clienti direzionali. Dovrà proporre soluzioni ai clienti finali con un approccio consulenziale, vendere i prodotti per il quale è stato generato il contatto e perseguire azioni di cross selling su tutte le altre linee di prodotto.

Sede Lavoro: Bologna (BO)

Gli interessati ambosessi possono inoltrare il proprio CV a: contact@greentalent.it – o candidandosi nel sito: www.greentalent.it

Due nuovi fondi Quercus per fotovoltaico e rinnovabili in Italia ed Europa

29/10. Quercus, società specializzata in investimenti infrastrutturali di larga scala per le energie rinnovabili, ha presentato due nuovi fondi. Quercus Italian PV e Quercus European Renewables. In particolare, Quercus European Renewables è un fondo multitecnologia con un obiettivo dimensionale di 200 milioni di euro da investire in tecnologie rinnovabili in Europa, mentre Quercus Italian PV si prefigge di raccogliere 150 milioni di euro e mira a costruire un ampio portafoglio di impianti fotovoltaici in Italia. I fondi avranno un orizzonte temporale di 10 anni con possibilità di estensione a 12. I due fondi andranno a completare una gamma di offerta che di recente si era rafforzata con Quercus Italian Wind, per una raccolta complessiva di 500 milioni di euro e un numero di fondi in portafoglio salito a cinque. "I tre nuovi fondi Quercus consentiranno di partecipare a un mercato in forte espansione, quello delle energie rinnovabili, che offre ancora opportunità d'investimento significative" si legge in una nota dell'azienda. "Si stima infatti che la quota di elettricità proveniente da fonti rinnovabili andrà a raddoppiare nei prossimi 25 anni, raggiungendo il 46% di tutta l'elettricità prodotta a livello mondiale nel 2040 rispetto al 23% attuale. In questo scenario globale il mercato italiano è particolarmente attrattivo. Esistono delle importanti opportunità in termini di aggregazione e consolidamento da parte di attori con capacità di finanziamento, sourcing ed esecuzione rilevanti".

SOLAR ECLIPSE
saveyourenergy

L'energia del sole anche di notte

TECNO-LARIO



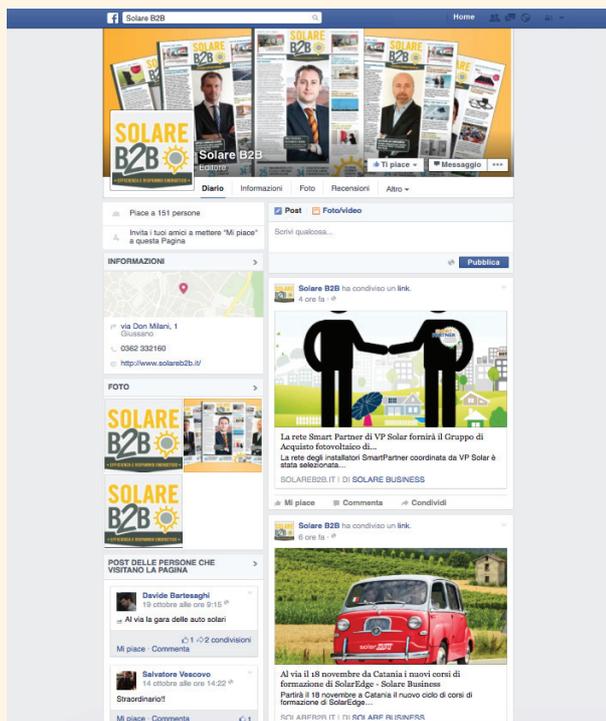
Sistema di accumulo compatibile con:

- Impianti esistenti
- Quasi tutti gli inverter di rete presenti sul mercato
- Tutte le tecnologie di accumulo presenti sul mercato
- Sgravio fiscale del 50%

www.tecnolario.it - info@tecnolario.it



Clicca qui e metti mi piace
alla pagina **facebook**
di **Solare B2B**



SolarWorld: nei primi nove mesi del 2015 vendite a +25% e ricavi a +30%

29/10. SolarWorld ha annunciato i risultati finanziari dei primi tre trimestri del 2015.

Nel periodo gennaio-settembre 2015 le vendite a livello globale, pari a 755 MW tra moduli e kit fotovoltaici, hanno registrato un incremento del 25% rispetto ai 602 MW dello stesso periodo del 2014. Sono cresciuti anche i ricavi, che con 532 milioni di euro totalizzati da gennaio a settembre del 2015 hanno registrato un incremento del 30% rispetto ai 409 milioni di euro dei primi nove mesi del 2014.

SolarWorld attribuisce questa crescita al boom di vendite registrate negli Stati Uniti, dove l'azienda è cresciuta del 61% rispetto allo stesso periodo del 2014.

WWW.SOLAREB2B.IT

Enel conferma le voci su una integrazione con EGP

29/10. Enel ed Enel Green Power (EGP) hanno annunciato che i rispettivi Consigli di Amministrazione hanno avviato l'esame di un'ipotesi di integrazione societaria delle attività di EGP all'interno di Enel. "L'ipotesi", si legge in una nota di Enel, "non prevede l'effettuazione di alcuna offerta pubblica di acquisto e di scambio avente ad oggetto azioni EGP da parte di Enel". Secondo quanto riportato dal portale Milano Finanza, che cita El Confidential, l'operazione dovrebbe essere approvata a novembre e portata a termine entro marzo 2016.

IEA conferma i 40 GW installati a livello globale nel 2014

28/10. È stata pubblicata la ventesima edizione del rapporto "Trends in Photovoltaic Applications" dell'International Energy Agency (IEA). Lo studio, partendo dai 29 Paesi membri dell'agenzia, ha in particolare focalizzato l'attenzione sui numeri del mercato nel corso del 2014. A livello globale, lo scorso anno sono stati installati circa 40 GW di nuovi impianti, 3 GW in più rispetto al 2013, portando la capacità installata a oltre 177 GW. A trainare la crescita ci sono Cina, con 10,6 GW installati nel corso del 2014, Giappone (9,7 GW) e Stati Uniti (6,2 GW). È calato, invece, per il terzo anno consecutivo, il mercato europeo. Nel Vecchio Continente sono stati infatti installati solo 7 GW nel 2014. Il report ha inoltre evidenziato che l'anno scorso in almeno 22 Paesi il contributo del fotovoltaico sulla domanda nazionale ha superato l'1%. I valori più alti arrivano da Italia (8%), Grecia (7%) e Germania (oltre il 6%). Per maggiori informazioni: http://www.solareb2b.it/newsletter/IEA_trends_2015.pdf

JA Solar inaugura fabbrica di celle da 400 MW annui in Malesia

28/10. JA Solar ha inaugurato una nuova fabbrica per la produzione di celle fotovoltaiche a Penang, Malesia. Lo stabilimento ha una capacità produttiva di 400 MW annui di celle ad alta efficienza. La fabbrica, per la quale JA Solar ha investito circa 70 milioni di dollari, è la prima struttura dell'azienda fuori dai confini cinesi. Lo stabilimento offrirà opportunità lavorative a circa 700 persone.

La tua soluzione per
la conformità alla
delibera 595/14



Landis+Gyr S.p.A.
Via del Plebiscito 102
00186 Roma
Telefono: 06 22406 203
www.landisgyr.it/contact



Al via "Efficienza a km 0" per l'acquisto di sistemi di riscaldamento efficienti

28/10. Si chiama "Efficienza a km 0" il progetto dedicato ad agevolare l'acquisto di dispositivi per l'efficienza energetica, come pompe di calore e caldaie a condensazione, da parte dei cittadini della provincia di Treviso.

L'iniziativa è nata grazie ad un accordo di partenariato siglato dall'azienda Ascotrade, che si occupa della fornitura di gas ed energia elettrica, e da Confartigianato Marca Trevigiana, CNA, Artigianato Trevigiano - Casartigiani e le banche di Credito Cooperativo della provincia di Treviso.

I cittadini che decidessero di installare nella propria abitazione una nuova caldaia ad alta efficienza, pompe di calore, valvole termostatiche e impianti collegati, potranno chiedere consulenza a una o più ditte di un catalogo di imprese qualificate dalle rispettive associazioni di appartenenza.

Le ditte contattate si impegneranno a formulare un preventivo, studiando la soluzione più adeguata e in grado di sfruttare gli strumenti di incentivazione vigenti, ed in particolare la detrazione Irpef del 65%.

Una volta accettato il preventivo, l'intervento verrà realizzato attraverso un finanziamento erogato dalle banche di credito cooperativo, con pagamento rateale fino a un massimo di sette anni a tasso agevolato.

Per accedere al servizio è necessario sottoscrivere un contratto di fornitura sul mercato libero Ascotrade. In aggiunta all'offerta proposta, Ascotrade metterà a disposizione un bonus aggiuntivo di 100 euro a titolo di compensazione delle spese di istruttoria bancaria, che verranno accreditate nella prima bolletta utile di fornitura energetica.

Per informazioni: www.ufficienzakmzero.it

Trina Solar: un nuovo team manageriale per crescere in Europa e Africa

27/10. Trina Solar ha annunciato la riorganizzazione del suo team manageriale in Europa e Africa in vista dell'implementazione dei piani di crescita nelle due aree.

A seguito delle dimissioni di Ben Hill, ex presidente di Trina Solar Europe, l'azienda ha nominato RongFang Yin responsabile regionale della Module Business Unit per Europa e Africa, e Rafael Esteban responsabile regionale della Systems Business Unit per EMEA & America Latina. RongFang Yin è entrato in azienda nel 2009 e nella posizione più recente ha ricoperto la carica di assistant vice president, head of commercial operations.

Rafael Esteban vanta oltre 15 anni di esperienza nel settore del fotovoltaico, di cui tre anni in Trina Solar dove ha ricoperto l'incarico di head of project development e project finance per l'Europa e il Nord Africa, e 12 anni presso BP Solar. «Sono lieto di annunciare le nuove nomine di RongFang Yin e Rafael Esteban» ha dichiarato Jifan Gao, chairman e chief executive officer di Trina Solar. «Sono certo che la vasta esperienza di entrambi nel settore del fotovoltaico e la loro comprovata capacità contribuiranno a rafforzare la nostra presenza permettendoci di cogliere maggiori opportunità di crescita nelle rispettive regioni».

**Vuoi che inviamo ad altri
tuoi colleghi Solare B2B**

Weekly? Segnalaci la loro

e-mail all'indirizzo:

solare@solareb2b.it



Classe Energetica delle abitazioni: per il 75% degli acquirenti influisce sulla scelta

27/10. La classe energetica influisce sulla scelta di acquisto di un'abitazione? Secondo un'indagine del portale immobiliare Casa.it i requisiti energetici sono uno dei principali criteri di scelta di nuove abitazioni, mentre non condizionano in modo rilevante l'acquisto di appartamenti più datati.

L'analisi, effettuata sull'offerta immobiliare presente nelle grandi città italiane, che costituisce oltre il 50% del totale delle abitazioni in vendita nel nostro Paese, mostra infatti come il tema del risparmio energetico e il suo impatto positivo sui costi condominiali annui sia uno dei primi fattori di interesse per il 75% degli acquirenti di abitazioni recenti, preceduto solo dalla localizzazione (90%) e dal prezzo (80%), mentre questa percentuale scende al 30% tra coloro che intendono comperare un'abitazione costruita negli ultimi 15 anni. Casa.it ha inoltre rilevato come, nei primi nove mesi del 2015 sia cresciuto notevolmente il numero di immobili in vendita corredati di Attestato di Prestazione Energetica (APE), che è passato dal 58 al 72% sul totale rispetto rispetto allo stesso periodo del 2014. Il nuovo Attestato, in vigore dallo scorso 1 ottobre, offre a cittadini, amministrazioni pubbliche e operatori maggiori informazioni riguardo all'efficienza degli edifici e degli impianti, consentendo un più facile confronto della qualità energetica di unità immobiliari differenti e orientando il mercato verso strutture con migliori performance energetiche.

Inoltre, l'APE è un utile strumento per i proprietari che intendano riqualificare un immobile, in quanto fornisce proposte per migliorare l'efficienza energetica dell'edificio, distinguendo le ristrutturazioni importanti dagli interventi di riqualificazione energetica e segnalando le informazioni su incentivi di carattere finanziario per realizzarli.



Enea: dalle politiche low carbon risparmio di 66 miliardi di euro l'anno in bolletta

27/10. Grazie ad una forte decarbonizzazione del sistema energetico italiano si potrebbe ottenere una riduzione dell'80% delle emissioni di CO2 rispetto ai livelli del 1990 e un risparmio fino a 66 miliardi di euro sulla bolletta energetica nazionale. È quanto emerge dal Rapporto "Pathways to deep decarbonization in Italy - 2015", realizzato dall'Agenzia nazionale per le nuove tecnologie, l'energia e lo sviluppo economico sostenibile (Enea), in collaborazione con la Fondazione Eni Enrico Mattei (Feem). Il rapporto esplora tre diversi scenari per la decarbonizzazione del sistema energetico al 2050, considerando un aumento tendenziale del prezzo delle fonti fossili. Nel primo è previsto un maggior utilizzo di fonti rinnovabili e tecnologie di cattura e stoccaggio della CO2, il secondo si focalizza sull'efficienza energetica, mentre il terzo è caratterizzato da una limitata disponibilità di tecnologie innovative e fonti alternative. Lo studio evidenzia cinque linee guida strategiche per la transizione verso l'economia low carbon, delle quali la prima consiste nella decarbonizzazione della produzione di energia elettrica e nella cattura e stoccaggio della CO2, in modo da raggiungere entro il 2050 un sistema di generazione elettrica alimentato al 93% da fonti rinnovabili, con un taglio del 97% delle emissioni per singolo kWh elettrico, rispetto ai livelli del 2010. In secondo luogo viene prospettato un forte incremento dell'efficienza energetica, con la riduzione dei consumi primari al 2050 tra il 28% e il 39% rispetto ai valori 2010. Segue il maggiore ricorso a elettricità, fonti rinnovabili e alle tecnologie di cattura e stoccaggio dell'anidride carbonica negli usi finali (industria, terziario, trasporti e residenziale). La quarta linea guida consiste nell'incremento degli investimenti in ricerca, infrastrutture, formazione e informazione, con particolare riferimento agli investimenti pubblici e privati nella ricerca in campo energetico, nelle reti infrastrutturali e nelle tecnologie di efficientamento dei processi produttivi. Infine, di fondamentale importanza risulta essere la cooperazione internazionale della ricerca e il coordinamento delle politiche energetiche e ambientali.

Dal 3 al 5 maggio 2016 SolarExpo-The Innovation Cloud

27/10. Sono state ufficializzate le date della 17ª edizione di Solarexpo-The Innovation Cloud. La manifestazione, che ogni anno si focalizza su rinnovabili elettriche, storage, smart buildings, smart grids, efficienza energetica e mobilità elettrica, si svolgerà a Milano presso il MiCo-Fiera dal 3 al 5 maggio 2016. Lo scorso anno hanno partecipato alla kermesse 10.100 visitatori professionali e rappresentanti di aziende specializzate provenienti da 56 Paesi e 250 imprese, marchi internazionali e brand istituzionali.

Nuovo record per SMA: raggiunto 1 GW di inverter venduti in Thailandia

27/10. SMA ha registrato un nuovo record. L'azienda ha raggiunto quota 1 GW di inverter venduti in Thailandia. SMA è presente nel Paese dal 1998 e ha aperto la sua prima filiale nel 2011 per soddisfare la crescente domanda di impianti fotovoltaici. Nel corso degli anni l'azienda ha operato principalmente su impianti utility scale, segmento fortemente sostenuto dalle politiche energetiche del Paese.

Solare B2B Weekly su iPad e iPhone



Inaugurati in Cile gli impianti da FER di EGP alla presenza del premier Renzi

26/10. È stato inaugurato lo scorso sabato 24 ottobre il polo di impianti da fonti rinnovabili realizzati nella regione di Antofagasta, in Cile, da Enel Green Power. Hanno partecipato alla cerimonia di inaugurazione il premier Matteo Renzi, insieme al ministro dell'Energia del Cile Máximo Pacheco, all'a.d. di Enel Francesco Starace, ed al country manager di Enel Green Power Chile, Salvatore Bernabei.

Il polo comprende il parco eolico Taltal e le due centrali fotovoltaiche Lalackama I e II, situate nel distretto di Taltal, l'impianto ibrido di Ollagüe e il progetto di centrale geotermica di Cerro Pabellón, di cui, in occasione dell'evento, EGP ha avviato le attività di perforazione.

Gli impianti fotovoltaici Lalackama I e II costituiscono attualmente il più grande complesso fotovoltaico di Enel Green Power in Cile, con una capacità installata di oltre 78 MW, in grado di produrre circa 210 GWh l'anno.

Solar Energy Group fornisce impianti FV con sistemi di accumulo Sonnenbatterie

26/10. Solar Energy Group ha stretto un accordo con Sonnenbatterie con l'obiettivo di offrire ai propri clienti l'installazione di impianti fotovoltaici con sistemi di accumulo. La novità nata dall'unione tra l'azienda friulana e quella tedesca ha già conquistato l'interesse di oltre 50 end user dislocati in Italia, e ulteriori richieste di consulenza stanno giungendo in questi giorni.

"Super Solar ha progettato un impianto con l'impiego della miglior tecnologia disponibile, in grado di accumulare l'energia prodotta in un sistema di accumulo al litio", si legge in una nota dell'azienda. "Tra i vantaggi per chi sceglie i sistemi Super Solar dotati di questa tecnologia, va segnalata in particolare la garanzia degli accumuli per oltre 10.000 cicli".