

# SOLARE B2B

## MID-WEEKLY

Edizione del mercoledì

**SolarWorld Sunmodule** REAL VALUE

MODULI DI ALTA QUALITÀ  
CON 20 ANNI DI GARANZIA  
SUL PRODOTTO

20 anni  
GARANZIA SUL  
PRODOTTO

SCOPRI

### DOMANDA ENERGIA ELETTRICA IN ITALIA

**GENNAIO 2017**  
Totale: 27.851 GWh  
Fotovoltaico: 1.082 GWh  
Peso FV: 3,8%

**GENNAIO 2016**  
Peso FV: 3,8%

**GEN-DIC 2016**  
Totale: 310.251 GWh  
Fotovoltaico: 22.545 GWh  
Peso FV: 7,2%

**GEN-DIC 2015**  
Peso FV: 7,1%

SEGUI LE NEWS SUL SITO  
WWW.SOLAREBUSINESS.IT  
ANCHE CON IL TELEFONINO



INQUADRA IL QR CODE  
COL CELLULARE COMPATIBILE



Registrazione al Tribunale  
di Milano  
n. 195 del 2 aprile 2010

Direttore Responsabile:  
Davide Bartesaghi  
bartesaghi@solareb2b.it

Responsabile commerciale:  
Marco Arosio  
arosio@solareb2b.it

Editore:  
Editoriale Farlastrada Srl  
Redazione: Via Don Milani, 1  
20833 Giussano (MB)  
Tel. 0362/332160

### News del 27 e del 28 febbraio 2017

#### Pinori (Anie) sul DTR: "Il contenuto è più che soddisfacente. Il GSE ha mantenuto le promesse"

28/02. «Siamo molto soddisfatti in merito alla pubblicazione del documento 'Interventi di manutenzione e ammodernamento tecnologico'. Rispetto al contenuto, possiamo dire che il GSE è stato coerente con quanto annunciato qualche mese fa, quando il DTR era ancora in fase di elaborazione». È la dichiarazione di Alberto Pinori, presidente di Anie Rinnovabili, che ha espresso soddisfazione rispetto al documento del GSE contenente le linee guida per gli interventi su impianti fotovoltaici incentivati. Secondo Pinori, il documento darà infatti una spinta ulteriore alle opportunità di business di produttori di moduli e inverter, e ridarà efficacia a quella parte del parco fotovoltaico che negli ultimi anni ha mostrato inefficienze di varia natura. «Dal documento emerge sufficiente flessibilità di intervento sul parco solare installato», ha aggiunto Pinori, «e questo è un aspetto che non limiterà gli interventi di revamping, ma che invece offrirà numerose opportunità a tutta la filiera».

#### AES e Italia Solare rispondono a Renzi sul FV: "Solo ostacoli durante i suoi mille giorni"

28/02. Spalma Incentivi, riforma delle tariffe elettriche, esclusione degli impianti fotovoltaici dalla lista degli interventi che possono beneficiare dei certificati bianchi. Sono questi alcuni degli argomenti sollevati dalle associazioni del fotovoltaico in risposta alle affermazioni di Matteo Renzi sul presunto impegno del suo governo a favore del solare. Renzi, durante la recente visita in California, aveva infatti dichiarato: «Durante i mille giorni abbiamo fatto molto per il fotovoltaico ma ne abbiamo parlato poco». «Chi conosce e segue il settore sa bene che non è così», ha risposto Paolo Rocco Viscontini, presidente di Italia Solare. Giorgio Ruffini, presidente di Azione Energia Solare (AES), ha aggiunto in una lettera all'ex premier: «Possiamo anche essere d'accordo sulla frase in sé, ma occorre precisare che avete fatto molto "per ostacolare" il fotovoltaico». Italia Solare ha inoltre sottolineato: «Durante il governo Renzi più volte i Sistemi di Distribuzione Chiusi (SDC), che permettono di sfruttare al meglio gli impianti fotovoltaici rendendoli utilizzabili da più utenti, sono stati bocciati». Le due associazioni invitano infine le parti politiche ad un confronto costruttivo che favorisca lo sviluppo del settore. «Dire che il governo Renzi ha aiutato il fotovoltaico è falso. In ogni caso si può sempre cambiare idea e ne saremmo tutti felici», ha concluso Viscontini.

### AZIENDE E BRAND CITATI IN QUESTO NUMERO

- AES
- Anie Rinnovabili
- Energy
- Fronius
- GSE
- Italia Solare
- JinkoSolar
- Solax
- Sonepar

### Le notizie del giorno sul sito

[www.solareb2b.it](http://www.solareb2b.it)

### APPUNTAMENTI

- ENERGY STORAGE EUROPE  
14-16 marzo 2017  
Düsseldorf
- ELETTROMONDO  
17-18 marzo  
Rimini



## REVAMPING

RIPORTA IN QUOTA  
IL TUO IMPIANTO

Scegli la qualità dei pannelli FV AEG con tecnologia di monitoraggio integrata IMM. Pieno controllo sulle prestazioni.  
✉ mb@aeg-industrialsolar.de | ☎ 345 5329294

**AEG**  
perfekt in form und funktion



## JinkoSolar: nel 2016 fatturato a 3 miliardi di dollari (+38,5%) e utile a +27,5%

**28/02.** Nel corso del 2016 JinkoSolar ha totalizzato 6,65 GW di moduli fotovoltaici venduti, con un incremento del 47,5% rispetto ai 4,5 GW del 2015. L'utile netto ha raggiunto 990,7 milioni di renminbi (142,7 milioni di dollari), in crescita del 27,5% rispetto ai 766,6 milioni di renminbi dell'anno precedente. È aumentato anche il fatturato, con un totale di 21,4 miliardi di renminbi (3 miliardi di dollari) e un incremento del 38,5% rispetto ai 15,4 miliardi del 2015, mentre il margine lordo è stato del 18,1%, contro il 19% del 2015.

Tra le attività che hanno influito in positivo sui bilanci del gruppo c'è stata la vendita della società JinkoSolar Power Engineering Group Limited (Jinko Power) al gruppo cinese Shangrao Kangsheng Technology Co., Ltd, operazione conclusa nel mese di novembre 2016. «Abbiamo completato con successo il processo di spin-off delle attività di Jinko Power, che ci ha portato guadagni per 145,2 milioni di dollari consentendoci di rafforzare il nostro bilancio e di abbattere il debito da 2,1 miliardi a 892 milioni di dollari», ha spiegato Kangping Chen, Chief Executive Officer di JinkoSolar.

Per il primo trimestre del 2017, la società stima di poter raggiungere un volume di vendite compreso tra 1,9 e 2 GW, totalizzando poi tra gli 8,5 e i 9 GW nell'intero anno

## Nuove funzioni per il portale Fronius Solar.web

**28/02.** Fronius ha ottimizzato il portale online Solar.web per gli impianti fotovoltaici. Tra le novità introdotte c'è la possibilità di aggiornare il software dell'inverter da remoto con un semplice clic. Anche il reporting tool è stato arricchito di nuove funzioni: d'ora in poi, sarà possibile monitorare il rendimento giornaliero dell'impianto e il consumo in maniera ancora più mirata.

«Abbiamo colto l'occasione dei 25 anni di Fronius per ottimizzare e potenziare ulteriormente soluzioni e prodotti nell'ottica della nostra visione 24 ore di sole», spiega Thomas Obermüller, manager di prodotto di Fronius International GmbH. «Una delle innovazioni introdotte nel portale è il Remote Inverter Software Update, che consente all'utente di aggiornare il software dell'inverter con un semplice clic, in modo rapido, semplice ed efficiente, senza dover accedere direttamente all'impianto: una soluzione che permette di risparmiare tempo e costi».

Per utilizzare questa funzione, è necessario installare la versione 3.7.4-6 sul Datamanager, in modo tale da poter poi aggiornare l'inverter Fronius in qualunque momento.

## Sonepar Italia: nel 2016 ricavi a 512 milioni di euro (+4%). FER e sostenibilità a +6%

**27/02.** Sonepar Italia nel 2016 ha realizzato un fatturato complessivo di 512 milioni di euro, con un aumento del 4,4% sul 2015, triplicando il margine operativo netto. I settori che hanno guidato la crescita sono stati l'e-commerce, che ha registrato un'espansione del 45%, grazie ad un totale di 200.000 ordini via web o app, e l'automazione industriale, con un +10%. Buoni anche i risultati delle energie rinnovabili e del comparto della sostenibilità, che insieme hanno totalizzato una crescita del 6%. Il settore lighting ha segnato +3%, nonostante la diminuzione dei prezzi delle lampade a Led.

«Dopo il triennio 2011-2014, che ha visto una contrazione del 23%, il mercato della distribuzione elettrica negli anni 2015 e 2016 è tornato a crescere del 2,5%, con risultati migliori in Italia rispetto ad altri paesi», spiega Sergio Novello, presidente e A.D. di Sonepar Italia. «Oggi Sonepar Italia è un'azienda evoluta, in crescita e con una tecnologia digitale all'avanguardia. L'appartenenza al gruppo Sonepar ci permette di portare nel nostro Paese ciò che di meglio il mondo globalizzato ci può offrire pur rimanendo, come Sonepar Italia, fortemente radicati al territorio ed alla nostra italianità apprezzata in tutto il mondo». E-commerce e innovazione, specializzazione nel supporto alla vendita e vicinanza al cliente sono stati gli elementi portanti della politica di sviluppo del brand in Italia. La piattaforma e-commerce, accessibile tramite web ma anche via smartphone e tablet con l'app Sonepar Mobile, è in grado di ricevere ordini fino a tarda sera per consegnare il materiale in cantiere la mattina successiva.

## Energy: il 31 marzo a Rovereto (TN) corso di formazione sullo storage Solax

**27/02.** Venerdì 31 marzo Energy terrà presso la propria sede a Rovereto (TN) una giornata di formazione sui sistemi di accumulo trifase Solax, che l'azienda importa in Italia e fornisce ai distributori di materiale fotovoltaico. Il corso illustrerà le caratteristiche dei sistemi di accumulo, la configurazione e l'installazione degli stessi. Alla fine della giornata in aula è previsto un pranzo a buffet e una visita con degustazione alla distilleria Marzadro di Nogaredo (TN). È possibile iscriversi entro e non oltre lunedì 27 marzo.

Per maggiori informazioni e per iscriversi: Tel.049 270 1296 – info@energysynt.com – [www.energysynt.com](http://www.energysynt.com)

**TECNO-LARIO**

DISTRIBUTORE DISPOSITIVI DI RICARICA  
PER LA E-MOBILITY

MADE EXPO 2017 - PADIGLIONE 1 STAND V27 Z22

